

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ

ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

(Н И У « Б е л Г У »)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Сборник научных трудов

II Международной научно-практической конференции

г. Белгород, 18 апреля 2019 г.



ЭПИЦЕНТР

Белгород 2019

УДК 330-049.5
ББК 65-983
Э 40

Рецензенты:

О.В. Ваганова, доктор экономических наук, профессор,
заведующая кафедрой финансов, инвестиций и инноваций
Института экономики и управления НИУ «БелГУ»;

А.С. Трошин, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой
менеджмента и внешнеэкономической деятельности
БГТУ им. В.Г. Шухова

Э 40 **Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности** : Сборник научных трудов II междунар. науч.-практ. конф., (г. Белгород, 18 апреля 2019 г.) / под науч. ред. проф. Е.А. Стрябковой, доц. А.М. Кулик. – Белгород : ООО «ЭПИЦЕНТР», 2019. – 416 с.

ISBN 978-5-6042384-6-2

В сборнике опубликованы материалы II Международной научно-практической конференции, проводимой в Институте экономики и управления НИУ «БелГУ» 18 апреля 2019 года. Значительная часть материалов отражает теоретические и практические результаты научных достижений преподавателей, магистрантов, аспирантов и практических работников в области экономической безопасности социально-экономических систем: стран, регионов, предприятий. Проанализированы такие аспекты экономической безопасности, как правовые, информационные, финансовые.

Для широкого круга научных и практических работников в области экономической безопасности.

УДК 330-049.5
ББК 65-983

ISBN 978-5-6042384-6-2

© НИУ «БелГУ», 2019

СОДЕРЖАНИЕ

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

<i>Рзаев А.Я.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ АЗЕРБАЙДЖАНА В КОНТЕКСТЕ ИЗМЕНЕНИЯ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАРТЫ МИРА	9
<i>Ибрагимов М.А., Кулик А.М.</i> ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	12
<i>Медведев О.А.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ СТАРООСКОЛЬСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА.....	16
<i>Муноз А.Л.Ф., Басантес Ф.М.Ф.</i> ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕКРУТИНГОВОЙ КОМПАНИИ КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НИУ «БЕЛГУ»	20
<i>Кочергин М.А., Стрябкова Е.А.</i> ПОЛЯРИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА МАКРОРЕГИОНА: ЕСТЕСТВЕННЫЕ ЦЕНТРЫ РОСТА ИЛИ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ?	23
<i>Лазарева Г.И.</i> ТЕНДЕНЦИИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЕГО ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (ПО МАТЕРИАЛАМ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ).....	29

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Андросова А.В., Коденко Д.</i> ДЖОН КЕННЕТ ГЭЛБРЕЙТ. ИСТОРИЯ ВЕЛИКОГО ЭКОНОМИСТА-ОСТРОСЛОВА СОВРЕМЕННОСТИ.....	35
<i>Бабакина А.С., Маклаков А.Г., Кулик А.М.</i> ТАМОЖЕННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ	38
<i>Багранов Т.А., Роцектаева У.Ю.</i> ВЫЯВЛЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ	41
<i>Владыка М.В., Бурдинская Д.М., Рашина Е.Л.</i> ВОЗДЕЙСТВИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ КЛАСТЕРОВ	46
<i>Владыка М.В., Бурдинская Д.М., Морозова В.В.</i> РИСКИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ	51
<i>Глотова А.С., Лихобабенко Е.А.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ.....	54
<i>Гудзь Д.В., Мочалова Я.В.</i> СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	58
<i>Диценко С.Н., Винник А.Е.</i> ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЫВЕДЕНИЯ НА РЫНОК НОВОЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ	60
<i>Ермаченко Ф.М., Горбунова Е.И., Рашина Е.Л.</i> РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНО- ЧЕРНОЗЁМНОГО МАКРОРЕГИОНА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ	63
<i>Есаян И.И.</i> ИСТОЧНИКИ И ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ.....	69
<i>Забнина Г.Г.</i> ПРОСТРАНСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ МАКРОРЕГИОНА	72
<i>Кулик А.М., Свиридова Д.Б., Пушина А.С.</i> КРИТЕРИИ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	75
<i>Кушнаренко А.А., Долинский Н.И.</i> РИСКИ ЭКСПОРТА ГОЛЛАНДСКОГО ПШЕНИЧНОГО ПИВА НА РОССИЙСКИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК	81

<i>Олейник Н.Н., Олейник А.Н.</i> РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ПОСТСОВЕТСКИХ ГОСУДАРСТВ В БОРЬБЕ С ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫМИ КРИЗИСАМИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	87
<i>Роцектаева У.Ю., Давыдова Н.В.</i> ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	89
<i>Пушина А.С., Выродов Н.Ю., Кулик А.М.</i> ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ	92
<i>Слинков А.М.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	97
<i>Хлебород В.И., Кулик А.М.</i> ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	101
<i>Чайкина Е.В., Лесь Н.С.</i> «ХАВАЛА»: УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	104
<i>Чистникова И.В., Ахмедов Ф.С.</i> КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ.	107

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

<i>Архипова С.В.</i> РАЗВИТИЕ ВИНОГРАДАРСТВА КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КРЫМА	111
<i>Брусникин К.Н.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА ПОСРЕДСТВОМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ	114
<i>Ващейкина Ю.Ю.</i> МЕХАНИЗМ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА	118
<i>Воронова А.В., Авилова Ж.Н.</i> РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ	121
<i>Герасимова Н.А., Когтева А.Н., Кулик А.М.</i> МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ РЕГИОНА	125
<i>Глотова А.С., Анисимова А.А.</i> УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	129
<i>Глотова А.С., Шапошникова В.С.</i> ВНЕДРЕНИЕ ПРИНЦИПОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В КОНТЕКСТЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ	133
<i>Гриненко Г.П.</i> ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ	135
<i>Деревянкина В.К., Лыщикова Ю.В.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ ДЕЙСТВИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ	140
<i>Добродомова Т.Н., Теплова А.А.</i> ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	144
<i>Дуравкин Н.А., Бондарева Я.Ю.</i> РАЗВИТИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕГИОНА	147
<i>Епифанцев Н.П.</i> ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ	151
<i>Ефименко Г.В., Бондарева Я.Ю.</i> ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ОТРАСЛИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ	153
<i>Желябовский А.Ю.</i> УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНОВ ПУТЕМ СОГЛАСОВАННОГО ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ И БИЗНЕС-СТРУКТУР	158

<i>Ибрагимов М.А., Чистникова И.В.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА.....	162
<i>Калугин В.А., Лавриненко Е.А.</i> ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АНТИМОНОПОЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В РЕГИОНАХ	165
<i>Когтева А.Н., Герасимова Н.А.</i> ИЗНОШЕННОСТЬ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	168
<i>Когтева А.Н., Герасимова Н.А.</i> УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ	173
<i>Козаченко А.В.</i> АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	177
<i>Мальшев В.А., Стрябкова Е.А.</i> ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ ПО УРОВНЮ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	180
<i>Мочалова Я.В.</i> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ СО СТРУКТУРНЫМИ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМИ ОГРАНИЧЕНИЯМИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	185
<i>Пахатина Ю.В., Добродомова Т.Н.</i> ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	188
<i>Пенджиев А.М.</i> ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОЛНЕЧНЫХ ВОДОПОДЪЕМНЫХ УСТАНОВОК В ПУСТЫНЕ КАРАКУМЫ	191
<i>Пискун Е.И., Кудряшова Н.И.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ НА ОСНОВЕ АКТИВИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	197
<i>Проконова Л.И.</i> УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА МАКСИМАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОСТИ РЕГИОНА	202
<i>Рудаков Д.Н., Хаиров Б.Г.</i> АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ	205
<i>Рудых А.Е., Добродомова Т.Н.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....	210
<i>Смурова Н.С., Аничин В.Л.</i> МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА.....	213
<i>Соловьева Н.Е., Лютых М.П., Котова С.А.</i> ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	216
<i>Сребняк В.П., Сребняк Р.А.</i> УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	220
<i>Степанова К.А., Шадрина Ж.А.</i> РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНАЛЬНЫХ СУБЪЕКТАХ РФ.....	224
<i>Стрябкова Е.А., Тюфанова А.П.</i> МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	227
<i>Титова И.Н.</i> АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ	231
<i>Тюфанова А.П., Стрябкова Е.А.</i> ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	235
<i>Шевцова Н.М.</i> ЖИЛИЩНАЯ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	238
<i>Шевцова Н.М.</i> ОЦЕНКА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	243

Секция 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

<i>Бакаляр В.Ю., Добродомова Т.Н.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В РАМКАХ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	248
<i>Бессмертная Т.А., Лыщикова Ю.В.</i> ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	251
<i>Бойченко В.Д., Кулик А.М.</i> ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	254
<i>Бондарева Я.Ю., Колесников В.А.</i> ОЦЕНКА МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ОТНОШЕНИИ МАЛОГО БИЗНЕСА	257
<i>Бурчиц Т., Бондарева Я.Ю.</i> КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	264
<i>Винник А.Е.</i> СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ (НА ПРИМЕРЕ ОРГАНИЗАЦИЙ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ).....	268
<i>Воронова А.В., Парфенова Е.Н.</i> ВНЕДРЕНИЕ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КАК ОСНОВА ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.	272
<i>Герасименко О.А.</i> ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ИДЕЯ КАК ОБЪЕКТ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ БИЗНЕС-ПЛАНА ПРОЕКТА	277
<i>Герасимова Н.А., Галушко С.В., Сумская О.В.</i> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	281
<i>Глотова А.С., Куксова И.А.</i> УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	284
<i>Графова Г.Ф., Дмитриева С.Н.</i> МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	288
<i>Графова Г.Ф., Корчагина О.Ю.</i> УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	292
<i>Добродомова Т.Н., Куриенко Р.С.</i> РИСКИ И УГРОЗЫ, СВЯЗАННЫЕ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	295
<i>Долинский Н.И.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА: СУЩНОСТЬ, ФАКТОРЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ	298
<i>Долинский Н.И., Казлитина Е.В.</i> РИСК НЕВОЗВРАТА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ЕЁ ВЗЫСКАНИЯ.....	301
<i>Дружникова Е.П.</i> СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА	304
<i>Дубская А.С., Герасименко О.А.</i> ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРОЕКТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	307
<i>Колесников В.А., Бондарева Я.Ю.</i> ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ.....	311
<i>Кочук И.А., Мочалова Я.В.</i> АНАЛИЗ РИСКОВ И УЯЗВИМОСТЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА.....	316
<i>Кременчуков А.О, Мочалова Я.В.</i> УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	319

<i>Кулбужев Т.С., Стрябкова Е.А.</i> АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (ОРГАНИЗАЦИИ).....	322
<i>Кулик А.М., Гиненко С.П.</i> УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	326
<i>Льщицова Ю.В., Молчанов К.В.</i> ОЦЕНКА ВОЗМОЖНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ РЕАЛИЗАЦИИ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АО «БЕЛГОРОДСКИЙ ХЛАДОКОМБИНАТ».....	329
<i>Падерина К.В., Кулик А.М.</i> ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ФИРМЫ	334
<i>Серая А., Кулик А.М.</i> СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	337
<i>Сергеева Т.А., Мочалова Я.Ю.</i> БЛОКЧЕЙН КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	341
<i>Соловьева Н.Е., Латышев И.Н.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	344
<i>Стрябкова Е.А., Никулин К.А.</i> РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	348
<i>Тереховская П.Ю.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ (НА ПРИМЕРЕ ООО НПП «СТАЛЬЭНЕРГО»)	351
<i>Терещенко С.Е., Парфенова Е.Н.</i> РОЛЬ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ АВТОЗАПЧАСТЯМИ.....	356
<i>Цыгулева А.В., Льщицова Ю.В.</i> МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	360
<i>Alessio Zuppelo, Kulik A.M., Kochergin M.A.</i> PRACTICAL APPROACH TO THE ECONOMIC SECURITY STUDY: THE CASE OF ITALIAN OIL AND GAS COMPANY ENI.....	363

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Герасимов С.В., Стрябков А.В.</i> СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	366
<i>Григоренко К.В., Чайкина Е.В.</i> СКОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ.....	369
<i>Долинский Н.И., Д.В. Махмутова</i> ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ ИТ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКИХ ТЕХНОПАРКАХ.....	372
<i>Ильинская Е.В., Курбанов А.О.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ДИСТАНЦИОННОМ БАНКОВСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ	377
<i>Ильинская Е.В., Павленко К.А.</i> БЕЗОПАСНЫЙ ОБМЕН ЭЛЕКТРОННЫМИ ДОКУМЕНТАМИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	381
<i>Ильинская Е.В., Точоная К.Е.</i> МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ.....	384
<i>Коряков Д.П., Корякова А.С.</i> ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	386

<i>Кулик А.М., Лукашова Т.И.</i> НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА, РЕГУЛИРУЮЩАЯ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	390
<i>Лавриненко Е.А., Лавриненко Ю.Н.</i> ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	393
<i>Поддубный Г.А., Калугин В.А.</i> О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	396
<i>Стась Т.А., Колесова И.В.</i> ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТ В РОССИИ... ..	400
<i>Столбовской М.Л. Кулик А.М.</i> ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ПЛАТФОРМЫ- МОНИТОРИНГА WIALON КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОМПАНИИ.....	404
<i>Таряник Д.К., Синенко В.С.</i> ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОЙ 404ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ	406
<i>Шелихова А.А., Головчанская Е.Э.</i> ПОТРЕБНОСТИ РЫНКА ТРУДА И ЦИФРОВИЗАЦИЯ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ.....	410

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

УДК 338

А.Я. Рзаев
г.Баку, Азербайджан
Азербайджанский экономический государственный университет
UNEC

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ АЗЕРБАЙДЖАНА В КОНТЕКСТЕ ИЗМЕНЕНИЯ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАРТЫ МИРА

Аннотация. В статье рассматриваются понятия «геоэкономическая безопасность», «геоэкономика». Выявлена роль рассмотрения геоэкономической составляющей Азербайджана в контексте укрепления современных процессов интернационализации и глобализации мировых экономик. Определены факторы, способствующие развитию экономики Азербайджана, в частности приведены крупнейшие трансрегиональные энергетические проекты с участием данного государства. Обоснованы основные критерии глобальной экономической безопасности и энергетической независимости Азербайджана на современном этапе развития.

Ключевые слова: геоэкономическая карта мира, геоэкономика, Азербайджан, Каспийский регион, экономическая безопасность, стратегия развития.

E.Y. Rzayev
Baku, Azerbaijan
Azerbaijan state economic University UNEC

ECONOMIC SECURITY OF AZERBAIJAN IN THE CONTEXT OF CHANGING GEO-ECONOMIC MAP OF THE WORLD

The article deals with the concept of «geo-economic security», «geo-Economics». The role of consideration of the geo-economic component of Azerbaijan in the context of strengthening of modern processes of internationalization and globalization of world economies is revealed. The factors contributing to the development of Azerbaijan's economy are identified, in particular, the largest TRANS-regional energy projects with the participation of this state are presented. The main criteria of global economic security and energy independence of Azerbaijan at the present stage of development are substantiated

Keywords: geo-economic map of the world, geo-Economics, Azerbaijan, Caspian region, economic security, development strategy.

В современных условиях формирование оптимальной стратегии по устойчивому экономическому развитию того или иного государства приобретает особую актуальность, что обусловлено усилением интеграционного взаимодействия в мировом сообществе. Каждая страна, имеющая суверенитет, в том числе и Азербайджан, определили для себя внешнеэкономическую стратегию, регламентирующую такие процессы как международное разделение труда, обеспечение международной конкурентоспособности продукции, совершенствование отраслевой и географической структуры экспортного потенциала страны в современных условиях интернационализации и глобализации экономик.

Важную роль здесь приобретают качество правовых, экономических и организационных механизмов, обеспечивающих необходимые условия эффективной

внутриэкономической деятельности для каждого хозяйствующего субъекта. Также существенное значение имеет формирование клиентоориентированной рыночной инфраструктуры, подготовка и переподготовка квалифицированных кадров, соответствующих направлениям экономической деятельности.

Важно отметить, что современные условия, связанные с мировыми глобализационными процессами, а также высокой степенью взаимосвязанности, взаимообусловленности всех сфер мирохозяйственных связей, диктуют перед странами необходимость учета данных явлений при разработке стратегии устойчивого экономического развития. В том числе обязательен учет комплекса меняющихся внешних условий ее реализации, связанных с усилением интернационализации хозяйственной жизни, а также учет геоэкономических реалий современной мировой системы [1, с.76].

С точки зрения международной глобализации и интернационализации геоэкономика выступает не только в качестве способа определения уровня развития мировой экономики и мирохозяйственных связей, но и в качестве основы для разработки стратегии развития национальной экономики той или иной страны. Так, можно сказать, что геоэкономика как новая система развития мировой экономики, в той или иной степени, принимает определенную цивилизационную окраску, отражающую сущность зарождающихся процессов в мировой экономике, что находит свое отражение на геоэкономическом атласе мира.

В последнее десятилетие Азербайджан при разработке и осуществлении стратегии устойчивого развития экономики активно использует свою благоприятную геоэкономическую позицию. Связано это с тем, что страна относится к Каспийскому региону, обладающему богатыми запасами энергоресурсов и располагающегося между Европой и Азией.

На современном этапе развития геоэкономика, ориентирована, главным образом, на проблемы, связанные с национальной конкурентоспособностью и обеспечением экономической безопасности, что обусловлено тем, что в геоэкономике главными факторами являются позиции тех или иных стран на мировых рынках, миграция товаров, капиталов, услуг и рабочей силы, экономические интеграционные и кооперационные связи в условиях глобализации.

Учитывая данное обстоятельство, можно сказать, что Азербайджан ориентирован на поиск более эффективного применения своих конкурентных преимуществ, среди которых растущий потребительский рынок, природные ресурсы и уникальное географическое положение. Также Азербайджан стремительно набирает обороты в реализации разнообразных трансрегиональных энергетических и транспортно-коммуникационных проектов, которые направлены на обеспечение оптимальных условий для интеграции страны в мировую экономику, ускорению социально-экономического развития национальной экономики.

Не смотря на то, что Азербайджан не является страной-лидером с точки зрения объемов и запасов энергии, он, безусловно, занимает особую роль в транзите энергоресурсов из региона Каспия, а самое главное – учитывая фактор надежности и стабильности поставок, страна входит в число ключевых «стабилизаторов» мирового рынка. Согласно статистическим данным, общие разведанные запасы нефти колеблются от 7 млрд баррелей до 40 млрд, по газу – в пределах 2 трлн кубометров.

Важнейшим фактором, способствующим развитию экономики Азербайджана является передвижение мировой перерабатывающей промышленности в Китай и Индию, поскольку в этих странах более дешевая рабочая сила. Следовательно, в этих странах неуклонно растет энергопотребление, а к числу главных поставщиков, как уже справедливо отмечается выше, относится Азербайджан [2, с.27].

Исходя из своего благоприятного геоэкономического положения Азербайджан строит свою внешнеэкономическую стратегию. Это и внешнеэкономическое сотрудничество в области крупных трансрегиональных энергетических проектов, таких как нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан, газопровод Баку-Тбилиси-Эрзурум, это и транспортно-коммуникационные проекты – ТРАСЕКА, INOGATE. Особо следует отметить трансрегиональный перспективный газовый проект «Шахдениз-2», TANAP и TAP. Эти наши газовые проекты являются одними из самых крупных энергетических проектов мира. Успешно продолжается и строительство «Южного газового коридора». Все эти работы ведутся скоординировано, по графику, будут завершены к концу 2020 года, и, таким образом, азербайджанский газ будет транспортироваться в соседние европейские страны в еще большем объеме и будут приносить огромные доходы экономике Азербайджана.

Трансрегиональный газовый проект «Южный коридор» в себе объединяет семь стран. Несмотря на это Азербайджан продолжает лидерскую деятельность в этом проекте. Так, в столице Азербайджана Баку уже дважды было проведено заседание Консультативного совета «Южного газового коридора». Для сведения необходимо отметить, что участниками этого проекта являются кроме Азербайджана также Грузия, Турция, Греция, 75 Болгария, Албания, Италия. Наряду с этим, на очередном этапе предполагается к этому проекту присоединение еще трех балканских стран – Черногория, Боснии и Герцеговины, а также Хорватии.

К основным критериям глобальной экономической безопасности и энергетической независимости Азербайджана на современном этапе развития относятся [3, с.133]:

- использование исключительно собственных ресурсов и отсутствие их импорта;
- предоставление доступа развитым странам-потребителям к собственным источникам нефти и газа;
- проведение «дружеской» политики в отношении компаний, инвестирующих в развитие энергетической отрасли Азербайджана;
- предоставление странам-потребителям уверенности в росте потока нефти и газа;
- предоставление странам-транзитерам, в частности Грузии и Турции, устойчивого дохода от транзитной деятельности и обеспечение необходимого диверсификации.

В заключение, следует сказать, что в современных экономико-политических реалиях появляются новые возможности и хорошие перспективы для экспорта азербайджанского газа в будущем в различные страны. Эти транснациональные проекты усиливают геоэкономическую позицию Азербайджана, превращая её в страну-лидера в регионе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алиев Э. Внешнеэкономическая деятельность современного Азербайджана. Учебное пособие / Э. Алиев. – Баку, 2017. – 356 с.
2. Аббасов И.М. Пути интеграции Азербайджана в мировую экономику / И.М. Аббасов. – Баку, 2018. – С. 24-30.
3. Мартынов Б.Ф. Международные отношения и безопасность в эпоху глобализации // Латинская Америка. – 2019. – №7. – С. 130-134.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

М.А.Ибрагимов

г.Баку, Азербайджан

Азербайджанский экономический государственный университет UNEC

А.М. Кулик

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье автор уделяет внимание одному из самых важных аспектов безопасного функционирования государства – обеспечению экономической безопасности государства, а именно применение и обеспечение экономической безопасности государства в зарубежных странах. В ходе работы определены формы, методы, а также проведен анализ социальных, экономических и других факторов, оказывающих влияние на обеспечение экономической безопасности Республики Казахстан.

Ключевые слова: экономическая безопасность; государство; национальная безопасность.

FOREIGN EXPERIENCE OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

M.A. Ibrahimov

Baku, Azerbaijan

Azerbaijan state economic University UNEC

A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod State National University

In this article, the author pays attention to one of the most important aspects of the safe functioning of the state – ensuring the economic security of the state, namely the application and ensuring the economic security of the state in foreign countries. In the course of the work, forms, methods were determined, and social, economic, and other factors that influence the economic security of the Republic of Kazakhstan were analyzed.

Keywords: economic security; state; National security.

В силу быстрого развития экономических процессов не только в развитых, но и в развивающихся странах, понятие глобализационных процессов приобретает большое значение в ведении и осуществлении государственной политики в сфере экономики. Наряду с развитием глобализационных процессов происходит увеличение возможных угроз экономической безопасности национальной экономики в целом. Данный фактор способствует усилению возможных угроз экономической безопасности и, как следствие, росту преступлений в данной сфере.

Рассмотрим в целом понятие «экономическая безопасность государства». В широком смысле понятие экономической безопасности государства можно определить как состояние защищенности страны в силу влияния внешних и внутренних факторов на экономику страны в целом. Обеспечение социально-экономической и политической

стабильности государства является неотъемлемой частью обеспечения экономической безопасности.

В Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года определено следующее понятие экономической безопасности: «экономическая безопасность – состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации»¹.

Если рассматривать международные аспекты обеспечения экономической безопасности государства, то они занимают важное место в развитии экономики страны в целом, а также в развитии отношений промышленно развитых и развивающихся стран. Изучение зарубежного опыта обеспечения экономической безопасности государства является актуальным и интересным для исследования российскими учеными. Это обусловлено применением в зарубежных странах, таких как США, Китай, Республика Казахстан, программ профилактики борьбы с преступлениями в сфере экономики. При этом данные программы профилактики реализуются совместно государственными правоохранительными органами и частными учреждениями охранных бюро.

Рассмотрим подробнее систему обеспечения экономической безопасности Республики Казахстан. Последнее время данная отрасль функционирования государства выдвинулась вперед в силу различных внешних и внутренних факторов, которые привлекают внимание российских исследователей социально-экономических и политических процессов. Обеспечение экономической безопасности Республики Казахстан означает полную независимость страны, которую приобретает страна в условиях резкой глобализации мировой экономики. Обеспечение экономической безопасности в данном государстве является важным аспектом в обеспечении национальной безопасности страны в целом.

Например, в законе Республики Казахстан «О национальной безопасности Республики Казахстан», экономическая безопасность понимается как «...состояние защищенности национальной экономики Республики Казахстан от внутренних и внешних условий, процессов и факторов, ставящих под угрозу ее устойчивое развитие и экономическую независимость».

В силу того, что страна выдвинулась на новый уровень развития мирового хозяйства и экономики в целом, приобрела статус суверенного государства, а также в силу вступления в ООН и ряд других организаций, Республика Казахстан столкнулась с новыми для нее проблемами ведения внутренней политики, а также обеспечения национальной безопасности. Данный факт является естественным, потому что государство вышло на новый уровень ведения внешней политики, и, оказавшись на международной арене, государству приходится сталкиваться с диктаторскими аспектами ведения внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности национально-государственными интересами.

Можно выдвинуть ряд факторов, которые затрудняют ведение активной внешнеторговой деятельности Республики Казахстан. Например, удаленность государства от коммуникативных средств с другими странами, а также отсутствие открытого выхода к морю. Выход из данной ситуации возможен только при развитии и поддержании взаимоотношений с определенными странами, положение на мировой арене которых является наиболее выгодным для Республики Казахстан. Сюда можно отнести такие страны, как Россия и Китай.

¹ О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/> (дата обращения: 09.05.2019).

Стратегия обеспечения экономической безопасности Казахстана строится на основе официально принятых в стране нормативных правовых актов, основными из которых являются: Конституция Республики Казахстан, закон Республики Казахстан «О национальной безопасности Республики Казахстан», долгосрочная стратегия развития Казахстана «Казахстан 2030».

При определении понятия экономической безопасности государства в данных нормативно-правовых актов часто встречается понятие «угрозы национальной безопасности». Безусловно, данное определение является важным аспектом в структуре и специфике обеспечения экономической безопасности страны в целом. Трактовать понятие угрозы можно как наличие определенных внешних и внутренних факторов, которые могут негативно повлиять на экономическую безопасность страны.

Рассмотрим ряд внешних угроз, влияющих на обеспечение экономической безопасности Республики Казахстан. По некоторым данным, главной внешней угрозой национальной безопасности Казахстана выступает ослабление конкурентоспособности национальной экономики. Конкурентоспособность экономики – это состояние экономики государства, при котором эффективно функционируют такие показатели, как благосостояние и занятость населения, а также обеспечение экономической безопасности страны. Однако данные угрозы не имеют прямого характера в виде военного вторжения или иных действий прямого воздействия.

Таким образом, анализируя зарубежный опыт обеспечения экономической безопасности, можно сделать следующие выводы: для подтверждения своей суверенности и территориальной целостности, Казахстану необходимо развивать и укреплять доверительные отношения с соседними странами, усиливать связи и интеграционные процессы с центральноазиатскими государствами, со странами Ближнего и Среднего Востока. Также, содействие международных институтов и форумов, таких, как ООН, МВФ, Всемирный банк и другие обеспечит поддержку Казахстану со стороны международного сообщества.

Также, проводя черту сравнения аспекта обеспечения экономической безопасности государства, рассмотрим систему экономической безопасности Азербайджана. На данный момент государство находится в зоне риска с точки зрения мирового финансового кризиса, присущего Азербайджану. Данный факт необходимо устранить путем правильного построения валютно-кредитных отношений, что оказывает значительное влияние на экономику страны в целом.

Говоря о структуре обеспечения экономической безопасности Азербайджана, то можно выделить определенные угрозы, которые отрицательно влияют на эффективное ведение социально-экономической политики государства. Для эффективного функционирования внешнеторговой системы социально-экономической политики, а также для улучшения внешнеторговых условий необходимо рациональное построение данной системы и контроль за ее функционированием. В данном аспекте внешнеторговая политика выступает, в первую очередь, антиинфляционным инструментом, а также способствует стабильности курса национальной валюты. Таким образом, главная задача строится на основе правильного построения финансовой политики Азербайджана, то есть, чтобы минимизировать риск влияния финансового кризиса, происходящего на мировом рынке [8].

Главной угрозой является тот факт, что основная часть экспорта состоит из сырьевых товаров и энергоносителей. Опыт стран, богатых нефтересурсами говорит нам о том, что благодаря поступлениям от экспорта нефти достигается развитие других отраслей, развитие бизнеса и других экономически важных отраслей государства. То есть, резкое снижение цен на нефть на мировом рынке не снижает эффективность функционирования экономически важных отраслей таких стран.

Таким образом, можно выделить меры эффективного воздействия и устранения выявленных проблем в обеспечении экономической безопасности Азербайджана. Одним

условием и мерой развития экспорта является увеличение объемов экспортных услуг, в особенности транспортных и транзитных перевозок. К тому же, условия и возможности Азербайджана в силу его географического расположения, а также проекты, которые подлежат разработке в данной сфере, показывают все возможности для реализации и увеличения объема транспортных услуг.

Рассмотрим еще одно государство Закавказья – Республику Армению. Охарактеризовать данную страну можно таким образом: Республика Армения – страна, не имеющая большого запаса топливно-энергетических и других природных ресурсов, зато эффективно развивается в области науки, охране интеллектуальной собственности, широкому внедрению инноваций и придает этому большое значение. Говоря о структуре обеспечения экономической безопасности Армении, то можно выделить определенные внутренние и внешние факторы влияния на данную структуру.

Так, внутренними факторами, несущими угрозу экономической безопасности государства, являются: значительное структурное изменение экономики; низкий уровень конкурентоспособности отечественного производства; невозможность для расширенного воспроизводства; искусственно стабилизируемый курс валют; рост экономических преступлений; ослабление системы государственного надзора.

К внешним факторам, оказывающим негативное влияние на эффективное обеспечение экономической безопасности государства, относятся: растущая зависимость от импорта; увеличение внешнего долга; отток из страны капитала; дестабилизация национальной валюты, ослабление ее позиций [8].

Таким образом, анализируя внешние и внутренние факторы, то есть угрозы экономической безопасности Армении, можно сделать вывод, что явной угрозой выступает коррупция, которая оказывает колоссальное воздействие на политическую, социально-экономическую и другие сферы государства, что приводит к отрицательным последствиям. Наличие теневой экономики обусловлено социально-экономическим и политическим положением в стране, низкой эффективностью государственного управления и наличием коррупции.

Исходя из интерпретации уровня обеспечения экономической и национальной безопасности зарубежных стран, можно сделать вывод, что обеспечение экономической безопасности государства является важной составляющей его функционирования в целом, в силу того, что все отрасли и сферы государства тесно взаимосвязаны и не могут функционировать в единичном порядке. В силу того, что нарушается работа или эффективность функционирования структурного подразделения экономической безопасности из-за ряда угроз, то могут пострадать остальные сферы жизни государства и общества, а значит и само государство в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. О национальной безопасности Республики Казахстан : Закон Республики Казахстан от 28 июня 1998 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=1228.
2. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. №208. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/>.
3. Гаджиев Ш. Азербайджан на пути к мировому сообществу: стратегия внешнеэкономического развития. – К., 2014. – 442 с.
4. Колесниченко Е.А. К вопросу о критериях экономической безопасности предприятия: методические аспекты разработки // Социально-экономические явления и процессы. – Тамбов, 2012. – № 12.
5. Экономическая и национальная безопасность. М.: Экономика, 2014. – 28 с.

6. Об Обзоре торговой политики Республики Казахстан: Протокольное решение Экономического совета СНГ (Принято в г. Санкт-Петербурге 18.11.2010) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=INT;n=56848#00015693725726293462>.

7. Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

8. Снегирев А.В., Кулик А.М., Денисова Е.А. Зарубежный опыт применения стратегических направлений обеспечения защищенности и предотвращения угроз экономической безопасности предприятия В сборнике: Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябкова. – 2018. – С. 244-248.

УДК 338

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ СТАРООСКОЛЬСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА

О.А. Медведев

г. Старый Оскол, Россия

Администрация Старооскольского городского округа

В статье рассмотрены вопросы обеспечения экономической безопасности муниципального образования «Старооскольский городской округ», выявлены основные факторы, влияющие на экономическую безопасность и меры, предпринимаемые органами местного самоуправления.

Ключевые слова: экономическая безопасность, муниципальное образование, социально-экономическое развитие, угроза экономической безопасности.

ECONOMIC SECURITY IN THE LOCAL GOVERNMENTS OF THE STARY OSKOL URBAN DISTRICT

O. A. Medvedev

Stary Oskol, Russia

Administration of the old Town district

In the article the questions of ensuring economic security of the municipal formation «The city of Stary Oskol district», identified the main factors influencing the economic security and the measures taken by the local authorities.

Key words: economic security, municipal formation, social and economic development, threat of economic security.

Обеспечение экономической безопасности в нынешних сложных геополитических условиях, является одним из приоритетных направлений в системе национальной безопасности государства. В отсутствие чётко выстроенной системы экономической безопасности ни одно государство современного мира не способно решать стоящие перед ним задачи внутригосударственного строительства и достигать внешнеполитические цели.

Зависимость национальной экономики страны от колебаний на внешних сырьевых рынках, и как следствие возможность использования механизмов экономической войны

для дестабилизации внутривластной обстановки ставит вопросы минимизации последствий любых экономических потрясений.

В складывающихся обстоятельствах изучение проблем экономической безопасности как государства в целом, так и отдельно взятых регионов и муниципальных образований должно стать предметом внимательного изучения экономистов и руководителей системы органов исполнительной власти разных уровней.

На общегосударственном уровне вопросы экономической безопасности регулируются федеральными законами от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности» и от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации». Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 года утверждена «Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». Данный документ даёт определение термину «экономическая безопасность» – состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Довольно серьезная проработка вопросов экономической безопасности на государственном уровне однако не даёт полного представления о реальном состоянии дел. В связи с тем, что муниципальные образования являются неотъемлемой частью единого экономического пространства страны и в своей ежедневной жизни население этих территорий сталкивается как с внешними макроэкономическими факторами, оказывающими влияние на общеэкономическую ситуацию государства в целом, так и с множеством угроз имеющих специфический локальный характер.

Ввиду чего экономическая безопасность муниципального образования является неотъемлемой частью системы национальной экономической безопасности и должна рассматриваться как одна из составляющих в комплексе мер по реализации государственной политики на отдельно взятой территории.

Под экономической безопасностью муниципального образования следует понимать такую защищенность экономики муниципального образования от внешних и внутренних угроз, при которой обеспечен стабильный рост муниципальной экономики, постоянное качественное улучшение уровня жизни и благосостояния населения территории и повышение конкурентоспособности муниципального образования в борьбе за внешние рынки, и человеческий капитал.

Старооскольский городской округ, как и любое другое муниципальное образование в своей ежедневной деятельности сталкивается с различного рода внешними и внутренними угрозами.

К числу внешних угроз, оказывающих влияние на экономическую безопасность округа можно отнести следующие:

- колебания конъюнктуры мирового рынка чёрной металлургии;
- повышение конфликтного потенциала вблизи границ Российской Федерации;
- исчерпание экспортно-сырьевой модели экономического развития Российской Федерации;
- усиление конкуренции за человеческий капитал;
- высокая зависимость бюджета муниципального образования от субсидий из областного и федерального бюджетов;
- рост цен на тарифы естественных монополий.

К внутренним муниципальным угрозам относятся:

- значительный износ основных фондов организаций городского округа;
- ограниченный доступ к финансовым ресурсам на модернизацию и техническое перевооружение;
- низкая доля производственного предпринимательства в сфере малого бизнеса;
- наличие депрессивных территорий;

- износ объектов и сетей инженерной инфраструктуры;
- изношенность дорожных сетей;
- низкий уровень доходов населения;
- дефицит высококвалифицированных рабочих кадров;
- высокий уровень износа и потребность в проведении ремонтных работ объектов социальной сферы;
- сокращение доли трудоспособного населения;
- негативное влияние промышленных предприятий городского округа на состояние окружающей среды;
- истощение железорудных месторождений;
- риски возникновения техногенных катастроф;
- недостаточная эффективность системы муниципального управления.

Проведя анализ основных угроз, оказывающих непосредственное влияние на экономическую безопасность Старооскольского городского округа, органами исполнительной власти муниципального образования определены главные направления работы, способствующие повышению экономической безопасности территории.

Основополагающим документом на территории округа, регулирующим в том числе и вопросы экономической безопасности муниципального образования, является «Стратегия социально-экономического развития Старооскольского городского округа на долгосрочный период до 2025 года», утверждённая решением Совета депутатов Старооскольского городского округа от 06 апреля 2018 года №83.

В целях реализации Стратегии постановлением администрации Старооскольского городского округа от 15 марта 2019 года № 748 утверждён перечень из 17 муниципальных программ, исполнение которых приведёт к достижению целевых показателей Стратегии.

К числу самых серьёзных угроз экономической безопасности округа следует отнести внешние факторы, такие как:

- колебания конъюнктуры мирового рынка чёрной металлургии;
- высокая зависимость бюджета муниципального образования от субсидий из областного и федерального бюджетов;
- усиление конкуренции за человеческий капитал.

Минимизация или полное исключение последствий, связанных с наступлением рисков возникших в результате ранее упомянутых угроз, является стратегической задачей органов местного самоуправления Старооскольского городского округа в сфере экономической безопасности.

Градообразующими объектами Старооскольского городского округа являются предприятия чёрной металлургии и горнодобывающего комплекса.

В округе успешно работают АО «Оскольский электрометаллургический комбинат» и ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат». На долю этих предприятий приходится 68% выпуска всей промышленной продукции на территории муниципального образования. Доля налоговых отчислений составляет 33% от всех доходов городского округа.

В этой связи любые потрясения на рынке чёрной металлургии имеют самые негативные последствия для экономики Старооскольского городского округа.

С целью минимизации последствий от внешних угроз, органы местного самоуправления ставят цели на диверсификацию промышленного производства.

Результатами этой долгосрочной политики стали стабильно работающие и развивающиеся предприятия перерабатывающей промышленности: группа компаний «Славянка», ЗАО «МК «Авида», ООО «ПРОМАГРО», ЗАО «КХПС».

Набирают обороты молодые, но уже зарекомендовавшие себя предприятия машиностроительного комплекса ООО «АЛТЕК» и ООО «Осколнефтемаш». Динамично развивается ООО «Старооскольский механический завод».

В 2017 году в промышленной зоне Котел на площади 34,4 га образован индустриальный парк «Котел».

Несмотря на усилия, предпринимаемые органами исполнительной власти муниципального образования, бюджет городского округа по-прежнему испытывает сильную зависимость от субсидий из областного и федерального бюджетов.

В этой связи на первый план выходят вопросы поиска механизмов увеличения собираемости налогов и повышения инвестиционной привлекательности территории.

В Старооскольском городском округе последовательно продвигается политика снижения административных барьеров. Создаются прозрачные и удобные условия для ведения бизнеса. В 2019 году муниципальных услуг оказывается в электронном виде через единый портал государственных услуг. Одной из наиболее востребованных услуг является выдача разрешения на строительство и ввод в эксплуатацию объектов капитального строительства на территории муниципального образования.

Для формирования прозрачной процедуры взаимодействия инвесторов с органами местного самоуправления в Старооскольском городском округе осуществляется сопровождение проектов по принципу «одного окна» путем предоставления полного спектра инструментов поддержки на всех стадиях развития бизнеса.

Для повышения предпринимательской активности и улучшения инвестиционного климата на территории Старооскольского городского округа с 2016 года функционирует процедура оценки регулирующего воздействия, в ходе которой анализируются проекты нормативно-правовых актов с целью выявить в них положения, приводящие к избыточным административным и другим ограничениям деятельности предпринимателей, а также к необоснованным расходам для бизнеса.

Немаловажным аспектом в повышении инвестиционной активности является вопрос эффективности муниципального управления. В целях повышения результативности ежедневной деятельности органов исполнительной власти, на территории Старооскольского городского округа с 2018 года внедряются технологии бережливого управления.

Ещё одной угрозой для экономической безопасности Старооскольского городского округа является постоянно возрастающая конкуренция между городами за человеческий капитал.

Практически на равноудалённом расстоянии от г. Старый Оскол расположены три областных центра (Белгород, Воронеж, Курск), являющихся центрами экономической, научной и культурной жизни своих регионов. Этот фактор, несмотря на довольно низкие показатели безработицы в муниципальном образовании, способствует оттоку из городского округа молодого инициативного и трудоспособного населения.

В целях сдерживания этого негативного явления, на территории Старооскольского городского округа реализуются мероприятия по улучшению качества городской среды.

В соответствии с оценкой качества существующей городской среды муниципального образования, проведённой независимым консалтинговым агентством «Стрелка» в 2017 году, указанный показатель находится на уровне 122 балла и характеризуется как «низкий».

В этой связи усилия городских властей направлены на последовательное повышение индекса качества городской среды до уровня «средний» в течении ближайших пяти лет. 15 ноября 2017 года постановлением администрации Старооскольского городского округа № 4714 утверждена муниципальная программа «Формирование современной городской среды на территории Старооскольского городского округа на 2018-2022 годы». В 2019 году в городе появится новая благоустроенная набережная реки Оскол и рекреационная зона в микрорайоне «Зелёный Лог» на территории в 10 га.

Помимо мероприятий по улучшению городской среды, большое внимание уделяется качеству социальной инфраструктуры. Мероприятиями Стратегии социально-экономического развития предусмотрено в трёхлетний период выполнить капитальный ремонт и оснащение современными диагностическими комплексами всех лечебных учреждений Старооскольского городского округа.

В культурной сфере также ведётся работа по созданию условий для творческого развития жителей. В 2018 году начаты работы по модернизации ДК «Комсомолец» -

главной концертной площадки Старооскольского городского округа. Планируется завершить полный комплекс работ в 2021 году, а общий объем инвестиций составит более 1 млрд. рублей.

Сильнейшим фактором для привлечения новых человеческих ресурсов является качество и доступность жилья. В 2018 году на территории округа начаты подготовительные работы для реализации областного проекта по обеспечению жильем молодых специалистов «Новая Жизнь». Общий объем инвестиций в указанные мероприятия в период 2018-2019 гг. составит более 8 млрд. рублей. Благодаря вышеуказанным действиям органов исполнительной власти Старооскольского городского округа в настоящий момент состояние экономической безопасности муниципального образования можно охарактеризовать как стабильное. Однако, по-прежнему, вызывает опасение состояние дел в сфере малого и среднего предпринимательства, высокая изношенность основных систем жизнеобеспечения городского округа, а также дефицит высококвалифицированных кадров в медицинских учреждениях Старооскольского городского округа.

УДК 330.3

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕКРУТИНГОВОЙ КОМПАНИИ КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НИУ «БелГУ»

А.Л.Ф. Муноз

Эквадор

Рекрутинговая компания «Russia Univercity»

Ф.М.Ф. Басантес

Эквадор

Levapan del Ecuador S.A.

В данной статье представлены особенности деятельности рекрутинговой компании как основы обеспечения экономической безопасности вуза региона НИУ «БелГУ».

***Ключевые слова:** рекрутинговая компания, экономическая безопасность, университет.*

THE ACTIVITY OF RECRUITMENT COMPANIES AS A BASIS OF ECONOMIC SECURITY, NATIONAL RESEARCH UNIVERSITY «BELSU»

A.L.F. Munoz

Ecuador

Recruitment company «Russia Univercity»

F.M.F. Basantes

Ecuador

Levapan del Ecuador S. A.

This article presents the features of the recruiting company as the basis of economic security of the national UNIVERSITY of BelSU.

***Keywords:** recruiting company, economic security, University.*

Белгородский государственный университет – высшее учебное заведение с большим коллективом преподавателей, сотрудников и студентов, в том числе иностранных студентов. Университет обладает большой материальной и технической

базой, располагается в нескольких учебных корпусах. Главной целью Вуза является обеспечение высокого уровня обучения студентов и подготовка высококвалифицированных специалистов путем осуществления социально-педагогической деятельности.

Система экономической безопасности обеспечивает устойчивое развитие, реализацию целей и задач вуза. От принятия управленческих решений в области экономической безопасности напрямую зависит выполнение поставленных планов для образовательного учреждения. Что же такое экономическая безопасность? Ряд ученых определяют «Экономическую безопасность общеобразовательного учреждения как состояние наличия требуемых ресурсов и системы взаимоотношений между агентами ресурсообращения, позволяющими качественно осуществлять функции организации и создающие состояние ее защищенности изменяющихся экономических, социальных, политических условиях» [2].

В структуру системы обеспечения экономической безопасности университета, включены следующие компоненты: организационно-управленческая безопасность, правовой ресурс, финансовый ресурс, информационный ресурс, а так же подразделения, предназначенные для обеспечения экономической безопасности.

Показателем экономической стабильности университета является состояние финансового ресурса. Для этого необходима своевременная оценка наличия и состояния собственных и привлеченных средств, а также выполнение финансовых обязательств.

Экономическая эффективность деятельности ВУЗа оценивается финансовым результатом и эффективностью использования экономических ресурсов. Я являюсь руководителем рекрутинговой компании Russian University, наша компания сотрудничает с университетом уже более 3-х лет. За все время нашей работы с университетом мы привлекли более 100 иностранных студентов. Увеличение числа иностранных студентов – это одна из приоритетных задач ВУЗа на ближайшие несколько лет. Один из каналов привлечения иностранных студентов в университет это услуги рекрутинговых компаний. Он является преобладающим для университетов и для этого есть ряд причин. Каким образом деятельность рекрутинговой компании связана с экономической безопасностью университета? Важным вопросом обеспечения экономической безопасности ВУЗа является понимание механизма финансового обеспечения. Обучение иностранных граждан для университета это не только вопрос престижа, эффективности и поднятия рейтинга, но и возможность увеличить доходную часть бюджета, получить большую прибыль. Как правило, подавляющая часть иностранных студентов из стран Дальнего Зарубежья приезжает учиться на контрактной основе, и стоимость их обучения значительно отличается от стоимости обучения для граждан Российской Федерации, в среднем выше на 60% по текущему курсу доллара.

Как уже было отмечено выше, в основе экономической безопасности находится финансовая стабильность университета, сбалансированность денежных средств. Взаимодействие с рекрутинговой компанией на договорной основе, на долговременной перспективе обеспечивает университет постоянным притоком денежных средств. А так как все компании работают на коммерческой основе, возникает взаимный интерес в постоянном увеличении количества студентов, что дает рост экономической выгоды для университета. Например в 2016 году от нашей компании в университете обучалось 13 человек, в 2017 году уже 30, в 2018 году – более 70 иностранных студентов. На мой взгляд, это основная задача в обеспечении экономической безопасности ВУЗа.

Известно, что для привлечения студентов университету необходимо вкладывать денежные средства. Одна из возможностей по рекрутингу иностранных студентов это реклама на специализированных сайтах. Работа ВУЗа с подобными сайтами требует существенных вложений. Еще один вариант это информационные материалы, активность в социальных сетях. Это те инструменты, которые помогают продвигать образовательные услуги. Но как правило, ВУЗы не готовы расходовать средства в этих направлениях. Рекрутинговая компания наоборот, тратит большие средства и ресурсы в осуществлении

своей маркетинговой стратегии на всех платформах в интернете, в том числе и социальные сети. Охват целевой аудитории гораздо выше, а значит и выше показатель эффективности. Так, например, количество подписчиков в аккаунте Russian University на Facebook более 85 тыс. чел., в то время как у официальной страницы БелГУ 1 тыс.чел.

Без услуг агентства не обойтись при работе со странами Дальнего Рарубежья, куда командирование сотрудников в целях рекрутинга (посещение выставок, школ) обходится очень дорого. Можно сделать вывод, что популяризация и имидж университета за границей фактически осуществляется за счет средств компании. Таким образом, сотрудничество с рекрутинговой компанией снижает экономическую нагрузку университета в части маркетинга и удваивает результат от уже вложенных в рекламу средств.

Следующая задача состоит в снижении рисков экономической безопасности ВУЗа. Как это работает? Угроза экономической безопасности ВУЗа выражена в виде ущерба, характеризующего снижение экономического потенциала вуза. Одним из рисков экономической безопасности является отсутствие финансовой гарантии платежеспособности потенциального студента.

В первую очередь, здесь речь идет в способности своевременно и в полном объеме перечислять средства за обучение, оплата за проживание в общежитии. Но это далеко не все затраты будущего студента. Существуют другие, сопутствующие расходы (медицинская комиссия, страховка, госпошлина за продление визы, проезд в общественном транспорте и питание, покупка сезонной одежды и т.д.).

В этой связи, рекрутинговая компания, работая по договору с университетом, выступает гарантом исполнения финансовых обязанностей студента. Компания берет на себя обязательство информировать о текущей стоимости обучения и проживания, и письменно гарантирует оплату всех необходимых платежей в первый год обучения. Также в нашу обязанность входит полная консультация о всех расходах, связанных с прибытием студентов в России во время обучения, мы ориентируем их по затратам на личные нужды. Это очень важный этап. Потому что неверная, необъективная оценка ежемесячного личного бюджета может стать причиной скорого возвращения домой. А это упущенная выгода университета, финансовые издержки. Это ошибка многих студентов, которые получают информацию из непроверенных источников. Помощь в адаптации, информационная поддержка, в том числе, по вопросам пребывания на территории РФ – также можно отнести к факторам, снижающим экономические риски университета.

Подводя итог, хочется отметить что взаимодействие университета и рекрутинговой компании должно быть всегда официально и юридически закреплено соглашением. Это снижает финансовые риски для двух сторон процесса. В общем, для университета взаимодействие с внешними агентами это положительный опыт. Среди преимуществ – широкий географический охват, большое количество новых студентов, оптимизация денежных средств.

ЛИТЕРАТУРА

1. file:///C:/Users/DA27~1/AppData/Local/Temp/7zO84D72504/econ171.pdf [Электронный ресурс].
2. Комплексная оценка уровня экономической безопасности Белгородского региона. Бондарева Я.Ю., Герасимова Н.А., Дружникова Е.П., Кулик А.М., Стрябкова Е.А. В книге: Факторы устойчивого развития регионов России Бондарева Я.Ю., Верещагина Л.В., Ворожейкина Т.М., Герасимова Н.А., Гришкова Д.Ю., Губа М.Н., Дружникова Е.П., Коокуева В.В., Кулик А.М., Покровская О.Д., Стрябкова Е.А. Монография. Под общей редакцией С.С. Чернова. Новосибирск, 2017. – С. 65-94.

ПОЛЯРИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА МАКРОРЕГИОНА: ЕСТЕСТВЕННЫЕ ЦЕНТРЫ РОСТА ИЛИ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ?

М.А. Кочергин, Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье поляризация макрорегионального пространства рассматривается с двух позиций: как угроза экономической безопасности и как база для выявления центров (полюсов) роста. На основе коэффициента Джини в Центрально-Черноземном макрорегионе (ЦЧМР) установлена высокая степень поляризации по ключевым социально-экономическим показателям. Для ЦЧМР по состоянию на 2017 год выявлена прямая положительная связь между численностью населения муниципального образования и объемом произведенной и реализованной на его территории продукции, а также миграционным приростом молодого населения. Предлагается формирование в ЦЧМР иерархической системы центров роста.

Ключевые слова: поляризация, экономическое пространство, центр роста, полюс роста, экономическая безопасность, макрорегион, Центрально-Черноземный макрорегион.

POLARIZATION OF MACRO-REGIONAL SOCIO-ECONOMIC SPACE: NATURAL GROWTH POLES OR A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY?

M.A. Kochergin, E.A. Stryabkova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The paper regards the polarization of macro-regional space from two points of view: as a threat to the economic security, and as a basis for growth centres (poles) detection. Based on Gini Coefficient and with regards to main socio-economic indicators we assess a level of polarization in Russia's Central Black Earth macro-region (CBEMR) as a high one. In CBEMR in 2017 we discover a direct positive correlation between the municipality's population and (a) shipped own goods in municipality (b) migration growth (of younger population). The authors propose to build the hierarchical growth centres system in CBEMR.

Keywords: polarization, economic space, growth centre, growth pole, economic security, macro-region, Central Black Earth macro-region, Russia.

Пространственная поляризация, т.е. такое состояние социально-экономического пространства, при котором по какому(-им)-либо показателю(-лям) наблюдаются значительные различия между его отдельными элементами [5, с. 113], фактически неизбежна: всегда какой-либо из элементов пространства будет развиваться быстрее, чем остальные. Сделать процессы роста/развития параллельными для всех и сразу практически невозможно. Однако важно понимать, насколько поляризация негативна, каковы ее последствия, и требуют ли они принятия мер.

С одной стороны, высокая поляризация пространства – угроза для экономической безопасности. Подобная риторика отчетливо прослеживается в работах ряда авторов. Так, Т.В. Ускова с однородностью экономического пространства государства связывает его «безопасность и целостность» наряду с «конкурентоспособность[ю] и лидерство[м] на мировой арене» [13, с. 7].

Р.М. Нижегородцев указывает на то, что «фрагментация экономического пространства страны» приводит к дестабилизации экономической ситуации, что, в свою очередь, негативно сказывается на экономической и, как следствие, национальной безопасности [10, с. 89].

Отмечается наличие тесной взаимосвязи между уровнями социально-экономического развития и экономической безопасности на национальном и мезоуровнях [14, с. 2]. Дифференциация регионов по показателям качества и уровня жизни населения рассматривается В.Н. Бобковым и А.А. Гулюгиной как «серьезн[ая] внутренн[ая] угроз[а] для экономической безопасности страны». В качестве решения проблемы авторы данной работы предлагают, помимо прочего, использование выравнивающей региональной политики [3, с. 170].

На поляризацию, однако, можно взглянуть **и с другого ракурса**. Так, сторонники стимулирующей политики (в противовес сторонникам выравнивающей) не рассматривают поляризацию пространства в качестве проблемы. Согласно такому подходу, в поляризованном пространстве страны/региона выделяются крупные города-центры наибольшей экономической активности, которые «сжимают» вокруг себя экономическое пространство, становятся ведущей силой экономики страны/региона, «вытягивая» остальную экономику до своего уровня. При этом рекомендуется создавать в стране условия для формирования таких центров, для концентрации в них ресурсов. [7, с. 32].

Е.А. Назарова, критикуя выравнивающую политику, отмечает, что проблема сглаживания различий «часто трактуется слишком упрощенно» и полагает, что не все различия возможно сгладить даже теоретически, практическая же реализация такого подхода приведет к снижению экономической эффективности [9, с. 120].

Исследователи, выражающие подобные взгляды, вероятно, базируются на той или иной адаптации теории полюсов (центров) роста (*growth pole (centre) theory*). Озвученная в 50-х гг. XX в. французским экономистом Ф. Перру [21] и получившая развитие в трудах ряда других исследователей (обзор см. напр. в [12; 20]) теория сводится к тому, что значимый рост характерен лишь для некоторых элементов экономического (географического) пространства, однако, эти элементы, благодаря своему влиянию и за счет действия особых механизмов, распространяют эффекты роста на все пространство. Американский экономист Д. Дарвент предложил, говоря о таких объектах, именовать полюсами роста отрасли (экономическое пространство), а центрами роста – населенные пункты (географическое пространство) [17]. Такой подход представляется нам наиболее удобным, хотя его придерживается далеко не каждый исследователь: зачастую всевозможные «точки/центры/полюса/очаги роста/развития/конкурентоспособности» предлагается рассматривать как полные синонимы.

Стратегия пространственного развития РФ на период до 2025 года [11] предусматривает деление всего экономического пространства страны на 12 макрорегионов. Белгородская область, наряду с Воронежской, Курской, Липецкой и Тамбовской областями вошла в состав Центрально-Черноземного макрорегиона (далее ЦЧМР). Невзирая на то, что макрорегионы рекомендуется выделять на основе схожести экономического положения составляющих их элементов (см. напр. [1, с. 55]), легко предположить, что по ключевым социально-экономическим показателям пространство вновь сформированного ЦЧМР сильно поляризовано.

Для проверки данного тезиса обратимся к коэффициенту Джини – показателю концентрации и неравномерности. Результаты расчетов, проведенных для ряда социально-экономических показателей с помощью специализированного эконометрического ПО Gretl, представлены в таблице 1. В качестве единиц исследования были выбраны все муниципальные образования (муниципальные районы и городские округа) пяти входящих в ЦЧМР регионов.

Значения коэффициента Джини по ряду ключевых социально-экономических показателей в ЦЧМР в 2013-2017 гг.

(поляризация между отдельными муниципальными образованиями)

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Средний темп прироста
1. Оценка численности населения в среднем за год	н/д	0,5723	0,5723	0,5723	0,5800	+0,45
2. Плотность населения (арифметическая)	н/д	0,8314	0,8314	0,8325	0,8326	+0,05
3. Отгружено товаров, выполнено работ и услуг собственными силами (без субъектов малого предпринимательства)	н/д	0,7725	0,7553	0,7478	0,7665	-0,26
4. Отгружено товаров, выполнено работ и услуг собственными силами (без субъектов малого предпринимательства) на душу населения	н/д	0,4884	0,4734	0,4655	0,4873	-0,08
5. Доля площади жилых помещений в ветхих и аварийных жилых домах	0,5245	0,5670	н/д	н/д	н/д	+8,10
6. Среднемесячная заработная плата работников организаций	0,0836	0,0792	0,0802	0,0813	0,0829	-0,19
7. Уловлено и обезврежено загрязняющих веществ в процентах от общего количества загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников	н/д	0,4637	0,4719	0,4641	0,4503	-0,98

Источник: результаты авторских расчетов по данным [2].

По всем рассмотренным показателям, кроме среднемесячной заработной платы, уровень поляризации довольно высок. Наибольшая поляризация наблюдается по показателям «Плотность населения» (характеризует степень заселенности муниципального образования) и «Отгружено товаров, выполнено работ и услуг» (характеризует величину продукта, произведенного и реализованного на территории муниципального образования). Заметим, что показатель, аналогичный последнему, но взятый из расчета на душу населения, характеризуется средним уровнем поляризации. Если проследить за динамикой коэффициента Джини, то ни по одному из показателей не наблюдается значительного улучшения ситуации (темп снижения, если динамика все же и отрицательная, не достигает даже 1% ни в одном из случаев). Пространство ЦЧМР продолжает оставаться высоко поляризованным, и спрогнозировать снижение уровня поляризации не представляется возможным.

Поляризованное пространство может служить в качестве подходящей базы для выявления центров роста. Для данных за 2017 год нам удалось установить наличие прямой положительной парной связи между показателем «Оценка численности населения в среднем за год» (регрессор) и зависимыми переменными:

- показателем «Отгружено товаров, выполнено работ и услуг собственными силами (без субъектов малого предпринимательства)»;
- показателем «Миграционный прирост» (для группы населения 25-39 лет) (см. табл. 2).

Таблица 2

Модели линейной регрессионной зависимости отгрузки товаров и миграционного прироста молодого населения от численности населения (чел.) в муниципалитетах ЦЧМР в 2017 году

Показатель	Зависимая переменная	
	«Отгружено товаров, выполнено работ и услуг собственными силами» (млн. руб.)	«Миграционный прирост» (25-39 лет) (чел.)
Свободный член регрессии	-1 117,8 (3 393,3)	-142,6*** (19,3)
р-значение для свободного члена регрессии	0,74	$1,49 \times 10^{-11}$
Значение коэффициента при регрессоре («оценка численности населения в среднем за год»)	0,431*** (0,028)	0,003*** (0,0002)
р-значение для коэффициента при регрессоре	$4,91 \times 10^{-32}$	$6,21 \times 10^{-40}$
Коэффициент детерминации (R^2)	0,64	0,72
Число наблюдений (количество муниципалитетов) (N)	138	138

Примечание: *** – показывает уровень значимости 1%; в скобках указывается стандартная ошибка.

Источник: результаты авторских расчетов по данным [2].

Численность населения в муниципальном образовании оказывает значительное влияние на рассматриваемые показатели. В среднем, дополнительная тысяча жителей для муниципального образования в ЦЧМР в 2017 году добавляла:

- 431 млн. руб. к сумме отгруженных товаров, выполненных работ и услуг;
- 3 человек в возрасте 25-39 лет к миграционному приросту.

Другими словами, чем крупнее город в ЦЧМР, тем больше он производит и реализует продукции и тем выше в нем прирост наиболее активной категории населения.

Полученные результаты позволяют рассматривать крупные города в ЦЧМР в качестве центров роста. Однако, не следует забывать высказанный П.А. Минакиром тезис о недопустимости «примитивного провозглашения полюсами роста городов с определенной численностью населения» [8, с. 16]. Вполне очевидно, что действительный центр/полюс роста должен отвечать достаточно широкому ряду критериев.

Помимо численности населения к ним можно отнести также: наличие определенной инфраструктуры, связанность с другими центрами, отраслевую структуру экономики и рынка труда, наличие предприятий, относящихся к пропульсивным отраслям и т.д. [15; 18; 19; 22]. При выявлении центров (полюсов) роста нельзя останавливаться на

каком-либо одном подходе, требуется апробировать различные методики, комбинировать результаты их применения.

Весьма часто в теории и на практике в рамках одного и того же пространства выделяются центры/полюса роста разных уровней. Отмечается, что процесс диффузии инноваций (*diffusion of innovation*) происходит, помимо прочего, путем передачи импульса по «иерархической системе городов-центров» [4, с. 8].

Мы полагаем, что в пространстве макрорегиона следует выявлять центры роста нескольких иерархических уровней, в зависимости от сферы их влияния, например, макрорегионального и регионального (внутри данных категорий также допустимо деление). Требования к региональным и макрорегиональным центрам роста должны быть различными.

Макрорегиональных центров роста не может быть слишком много; вероятно, они даже не будут выявлены в каждом из регионов. Их экономика должна быть конкурентоспособна на национальном и глобальном уровнях. Вероятнее всего, в качестве таковых должны выступать крупные города с относительно развитыми центрами НИОКР и очевидными тенденциями кластеризации [23].

Региональные центры роста в идеале должны быть выявлены в каждом регионе; к ним предъявляется требование конкурентоспособности на макрорегиональном и региональном уровнях. Полюса роста регионального уровня вполне могут быть и сельскими муниципалитетами (так, румынский исследователь М. Кристеа предлагает наряду с городскими (*urban*) выделять и сельские полюса развития (*rural development poles*) [16]).

Британский регионалист Дж. Парр особо подчеркивает важность различения естественных (спонтанных) (“*natural*”/“*spontaneous*”) и планируемых (искусственных) (“*planned*”/“*induced*”) полюсов роста [20, pp. 1197-1198].

Естественные полюса/центры формируются в пространстве стихийно, их можно выявить (согласно критериям) для инвестирования в них ограниченных ресурсов общества (что обеспечит максимальную отдачу). Планируемые полюса/центры назначаются решениями властей «сверху»; они отбираются (также согласно критериям) в надежде на то, что в будущем эти объекты пространства станут подлинными полюсами/центрами, и инвестиции в них также дадут мультипликативный эффект. Очевидно, что в качестве планируемых полюсов/центров роста желательно выбирать те объекты экономического пространства, которые «демонстрируют некоторые характеристики естественных» полюсов/центров (пер. авт.) [20, p. 1199].

После выявления «естественных» центров роста становится возможным, используя ряд критериев, определить, какие из них могут претендовать на статус «планируемых», т.е. стать объектами целенаправленной стимулирующей региональной политики. Важно помнить, что стимулирующая и выравнивающая политика вовсе не обязаны противоречить друг другу [6]. Региональные центры роста должны быть носителями эндогенного потенциала развития, имеющегося у регионов [7, с. 32, 50]. Выявление нескольких центров роста в каждом из регионов, например ЦЧМР, позволит, по нашему мнению, максимально раскрыть региональный потенциал.

ЛИТЕРАТУРА

1. Афонцев С., Зубаревич Н. Пространственное развитие как механизм модернизации Республики Казахстан // Вопросы экономики. – 2012. – №5. – С. 53-58.
2. База данных показателей муниципальных образований / Федеральная служба государственной статистики (Росстат). – URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/munst/> (дата обращения 17.04.2019).
3. Бобков В.Н., Гулюгина А.А. Неравенство качества и уровня жизни населения регионов // Экономика региона. – 2012. – №2 (30). – С. 170-178.

4. Зубаревич Н.В. Региональное развитие и региональная политика в России // Всероссийский экономический журнал ЭКО. – 2014. – №4 (478). – С. 6-27.
5. Касаев Б.С., Ртищев А.В. Трёхсекторная модель экономики и проблемы снижения пространственной поляризации регионов России // Инновации и инвестиции. – 2013. – №5. – С. 113-116.
6. Концепция Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2030 года. Проект. / Министерство экономического развития РФ. – М., 2016. – URL: http://карьеру-евразии.рф/uploadedFiles/files/Kontseptsiya_SPR.pdf (дата обращения 17.04.2019).
7. Мельникова Л.В. Региональная наука в поисках консенсуса, региональная политика в поисках целей // Всероссийский экономический журнал ЭКО. – 2014. – №4 (478). – С. 28-51.
8. Минакир П.А. «Стратегия пространственного развития» в интерьере концепций пространственной организации экономики // Пространственная экономика. – 2018. – №4. – С. 8-20.
9. Назарова Е.А. Пространственная поляризация инновационного развития муниципальных образований Новосибирской области // Креативная экономика. – 2012. – №1 (61). – С. 119-127.
10. Нижегородцев Р.М. Поляризация экономического пространства России и как ей противодействовать // Проблемы теории и практики управления. – 2003. – №1. – С. 89-95.
11. Об утверждении Стратегии пространственного развития до 2025 года / Распоряжение Правительства РФ от 13 февраля 2019 года №207-р. / Режим доступа: <http://government.ru/docs/35733/> (дата обращения 17.04.2019).
12. Украинский В.Н. Теория поляризованного развития: первые шаги // Регионалистика. – 2017. – Т 4, №5. – С. 92-99.
13. Ускова Т.В. Пространственное развитие территорий: состояние, тенденции, пути снижения рисков // Проблемы развития территории. – 2015. – №1 (75). – С. 7-15.
14. Цветков В.А., Дудин М.Н., Лясников Н.В. Аналитические подходы к оценке экономической безопасности региона // Экономика региона. – 2019. – Т 15, №1. – С. 1-12.
15. Christofakis M., Papadaskalopoulos A. The Growth Poles Strategy in Regional Planning: The Recent Experience of Greece // Theoretical and Empirical Researches in Urban Management. – 2011. – 6 (2). – pp. 5-20.
16. Cristea, M. The Applications of Growth Pole Theories and Concept in Romania. PhD Thesis: Executive Summary / Cluj-Napoca: 2013. – 57 p.
17. Darwent D.F. Growth Poles and Growth Centers in Regional Planning – a Review // Environment and Planning. – 1969. – A 1 (1). – pp. 5-31.
18. Growth Poles: The Next Phase. Research report No. 84327 / The World Bank: 2013. – 224 p.
19. Les Pôles de Compétitivité / URL: <http://competitivite.gouv.fr/accueil-3.html>
20. Parr J.B. Growth-pole Strategies in Regional Economic Planning: A Retrospective View: Part 1. Origins and Advocacy // Urban studies. – 1999. – 36 (7). – pp. 1195-1215.
21. Perroux, F. Note on the Concept of Growth Poles / In: McKee, D., Dean, R. and Leahy, W., Eds., Regional Economics: Theory and Practice, The Free Press, New York, 1970. – pp. 93-104.
22. Toy, S., Eymirli, E.B., Gündüz, O. (2016). Reflection of Growth Poles Theory in Turkey as Supporting Program for Attraction Centres. Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi Sosyal Bilimler Dergisi. – 2016. – 2 (3), – pp. 43-48.
23. Stryabkova, E., Zakharov, V., Vladyka, M., Kulik, A., Kogteva, A., Nuridzhanov, A. Identification of long rang growth poles as a key instrument of the federal policy of Russian regional territories. Amazonia investiga. Vol. 7 Num. 17: 433-442 / Novembre – diciembre 2018. – P.433-442. <http://www.udla.edu.co/revistas/index.php/amazonia-investiga>

**ТЕНДЕНЦИИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА
В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЕГО ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
(ПО МАТЕРИАЛАМ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)**

Г.И. Лазарева

г. Краснодар, Россия

Кубанский государственный технологический университет

Выдвинутые правительством РФ задачи преодоления дефицита бюджетов всех уровней нацеливают на создание условий обеспечения финансовой безопасности региона в системе его экономической безопасности. Рассмотрены основные направления политики в области доходов и расходов бюджета Краснодарского края с точки зрения обеспечения его финансовой устойчивости и безопасности.

Ключевые слова: бюджет региона; финансовая устойчивость; финансовая безопасность; доход, расходы, дефицит бюджета.

**TRENDS OF THE BUDGETARY POLICY OF THE REGION
IN THE SYSTEM OF ENSURING ITS FINANCIAL SECURITY
(ON MATERIALS OF KRASNODAR TERRITORY)**

G. I. Lazareva

Krasnodar, Russia

Kuban State Technological University

The tasks put forward by the government of the Russian Federation to overcome the budget deficit at all levels are aimed at creating conditions for ensuring the financial security of the region in the system of its economic security. The main directions of policy in the field of revenues and expenditures of the budget of the Krasnodar territory from the point of view of ensuring its financial stability and security are considered.

Key words: regional budget; financial stability; financial security; income, expenses, budget deficit.

Реализация одной из основных задач, сформулированных в основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики РФ на период 2018-2020 годов, должна содействовать «обеспечению сбалансированного развития страны и расширению потенциала отечественной экономики» [1,с.31]. В развитие данного положения указывается на необходимость структурной трансформации экономики. Ее смысл заключается в преодолении «структурных ограничений, связанных в том числе, с: состоянием конкурентной среды и инвестиционным климатом, качеством и эффективностью государственного управления, демографическими вызовами и развитием человеческого капитала и др.» [1,с.37].

В Послании Президента к Федеральному собранию (20.02.2019) подчеркнуто, что основными в настоящее время являются вопросы «нашего внутреннего социального и экономического развития» [2]. Национальные и региональные проекты должны быть построены «вокруг человека, ради достижения нового качества жизни для всех поколений, которое может быть обеспечено только при динамичном развитии России» [2].

В современных условиях особую значимость приобретает вопрос об устойчивости государственных финансов. Финансовую устойчивость и финансовую безопасность объединяет общая цель – противостояние угрозам и обеспечение поступательного развития национальной экономики. Финансовая безопасность региона формируется в ходе

функционирования четырех блоков, объединяющих основные сферы региональной экономики: «бюджетный модуль, социальный модуль, финансовый модуль, производственный модуль» [3, с.54].

В ходе классификации уровней финансовой безопасности в первую очередь выделяют финансовую безопасность государства и финансовую безопасность региона. Изучение финансовой безопасности региона начинают с характеристики итогов и тенденций таких ее типов, как бюджетная безопасность и налоговая безопасность.

Финансовая безопасность, основное содержание которой связано с наличием устойчивости финансово-бюджетной системы для реализации целей социально-экономического развития региона, является основной составляющей его экономической безопасности. Эти позиции определили актуальность данного исследования. В ходе работы над статьей были поставлены следующие задачи:

- изучение основных характеристик бюджета Краснодарского края в 2019-2021 годах;

- оценка политики в области расходов и доходов с позиции обеспечения экономической безопасности региона и сбалансированности его бюджета;

- анализ некоторых основных критериев финансовой составляющей экономической безопасности Краснодарского края на основе изучения социально-экономических параметров его функционирования и развития.

В Стратегии экономической безопасности России до 2030 года четко обозначены основные вызовы и угрозы экономической безопасности, в числе которых указаны:

- несбалансированность национальной бюджетной системы;
- недостаточно эффективное государственное управление [4].

Первоначальный этап оценки экономической безопасности и устойчивости бюджетной системы региона целесообразно начинать с изучения отчетных и планируемых параметров доходов и расходов бюджета соответствующего уровня бюджетной системы РФ [5,6]. Данный подход позволит получить основную необходимую информацию об устойчивости бюджета в короткие сроки. К тому же его оправданность, исходит из определения бюджетной политики региона, которая, прежде всего, представляет собой совокупность финансовых отношений по мобилизации, распределению и использованию денежных ресурсов субфедеральных и местных бюджетов.

«Научные интересы автора данной статьи, начиная с 2003 года, связаны с исследованием проблем методологии и практики формирования новой модели управления бюджетными ресурсами на субфедеральном уровне. В настоящее время круг задач расширился за счет включения в них вопросов, касающихся финансовых аспектов экономической безопасности региона» [7].

Концепция текущего сбалансированного бюджета исходит из достижения целей бюджетной политики в условиях жестких ограничений величины потенциальных доходов и источников финансирования бюджетного дефицита. На этом фоне представляется актуальным изучение совокупности финансовых отношений в процессе образования и расходования денежных средств краевого и консолидированного бюджета региона с точки зрения обеспечения финансовой безопасности, устойчивости региона, а также развития и расширения потенциала экономики данного субъекта РФ.

В таблице 1 приведены данные, характеризующие основные показатели бюджета Краснодарского края в период 2017-2021 гг. Ее данные позволяют сформулировать некоторые выводы, оценив итоги и планируемые параметры бюджета Краснодарского края на период 2019-2021 годов.

Бюджет был сформирован и исполнялся в «программном формате». Так, например, в 2017 г. удельный вес расходов краевого бюджета, осуществляемых в рамках государственных программ Краснодарского края, составил 94,8 процента. В плане на 2019 г. его величина уже будет составлять 95,8%.

Основные характеристики бюджета Краснодарского края в период
2017-2021 гг. (млн. руб.) [8]

Наименование показателя	2017 факт	2018 оценка	2019	2020	2021
Доходы	235 694	227 198	249 439	248 823	251 187
В том числе: налоговые и неналоговые доходы	191 746	192 669	207 025	215 052	222 738
Безвозмездные поступления	43 948	34 529	42 414	33 771	28 449
Расходы всего	216 955	235 489	248 478	247 080	251 181
Профицит (+), дефицит (-)	+18 739	-10 290	+ 961	+1 743	+6

Направления бюджетной политики Краснодарского края на 2019 г. и плановый период 2020 и 2021 годов по-прежнему нацелены на обеспечение долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюджетной системы региона на основе повышения эффективности бюджетных расходов в рамках краевых государственных программ.

Проблема сбалансированности и повышения финансовой устойчивости бюджета в течение 2017-2021 гг решалась различными способами. Такой вывод можно сделать путем анализа тенденций формирования доходной и расходной части бюджета.

В период 2017-2018 гг. доходы бюджета снизились на 3,6 процента, а расходы возросли на 8,5 процентов. Дефицит бюджета в сумме более 10 млрд. руб. понятен. Однако по данным закона № 3722- КЗ (от 20.12.2017) «О краевом бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» в 2018г. планировался профицит в сумме 658 млн. руб. При этом рост доходов был на уровне 2,3 процента, а расходов 9,5 процента [7, с.234].

В плановом периоде прослеживаются следующие тенденции в решении вопроса сбалансированности бюджета. В период 2018-2019гг. доходы бюджета возросли на 9,8 процента, а расходы на 5,5 процента. Появился профицит бюджета в сумме 961 млн. руб. Возникает вопрос, каким образом в крае удалось мобилизовать денежные средства в сумме более 11,3 млрд. руб. в течение года. Темпы роста налоговых доходов были на уровне 7,5 процентов, а вот сумма безвозмездных перечислений увеличилась на 22,8 процента. О каком повышении самостоятельности краевого бюджета может идти речь? В период 2019-2020гг. заложено незначительное снижение и доходов и расходов бюджета, но темп снижения расходов в три раза выше по сравнению с уменьшением доходов бюджета (соответственно -0,6 и -0,2). И наконец, к концу планового периода поставлена задача обеспечения полной сбалансированности краевого бюджета, правда, темпы роста доходов несколько ниже, темпов роста расходов.

Естественно, что в Краснодарском крае разрабатываются и реализуются программы, способствующие увеличению поступлений налоговых и неналоговых доходов в региональные бюджеты. Теория и практика разработки бюджетной и налоговой политики в регионах РФ и обеспечения сбалансированности бюджета изучается постоянно и целенаправленно многими исследователями [3,6,7]. С одной стороны, положительная тенденция снижения профицита бюджета указывает на повышение эффективности политики расходования бюджетных средств. С другой стороны, учитывая темпы роста экономики в РФ и ее регионах, с учетом широко применяемой практики сокращения расходов по многим статьям из года в год, напрашивается вывод, что излишков доходов бюджета, как правило, не бывает при проведении эффективной бюджетной политики. Если все-таки в регионе появился реальный профицит, то этот факт

указывает на наличие резервов для покрытия непредвиденных расходов, решения задач укрепления и развития экономического потенциала региона, решения тактических задач социальной политики и снижения уровня государственного долга. «Наличие существенного профицита, как результат излишней централизации финансовых ресурсов в руках органов власти, оказывает негативное влияние на экономику региона, поэтому в законодательстве многих стран присутствует правовая норма, запрещающая формировать и принимать бюджет с превышением доходов над расходами» [6, с.38].

Показатели финансовой безопасности Краснодарского края, которые отражают эффективность управления его финансово-бюджетным комплексом, приведены в таблице 2. При этом, первые восемь показателей в ней рассчитаны по данным консолидированного бюджета, остальные по данным краевого бюджета.

Таблица 2

Показатели бюджетно-финансовой безопасности Краснодарского края
в 2017-2021 годах [8]

Наименование показателя	2017	2018	2019	2020	2021
Сальдо консолидированного бюджета, млн. руб.	+17 469	-15 598	+961	+1 743	+6
Доходы консолидированного бюджета, млн.руб.	296 894	288 785	314 748	316 572	317 925
Собственные средства консолидированного бюджета, млн. руб.	252 577	253 601	272 460	282 801	289 476
Доля собственных средств в доходах консолидированного бюджета, %	85,1	87,8	86,6	89,3	91,1
Безвозмездные поступления, млн. руб.	44 317	35 184	42 288	33 771	28 449
Расходы консолидированного бюджета, млн.руб.	279 425	303 060	313 787	314 829	317 919
Отношение дефицита бюджета к собственным средствам	-	6,2	-	-	-
Отношение расходов бюджета к ВРП,%	12,5	12,6	12,4	11,6	11,1
Государственный долг краевого бюджета, млн. руб.	149100	144500	138800	132600	128600
Отношение государственного долга краевого бюджета к собственным средствам, %	77,8	75,0	67,1	61,7	57,7

В Краснодарском крае прослеживается существенная положительная динамика собственных средств, доля которых в доходах бюджета увеличивается в течение анализируемого периода с 85,1 процента по данным 2017 года до 91,1 процента по прогнозу на 2021. Такая тенденция может быть оценена положительно и указывает на

наличие высокого уровня самостоятельности консолидированного бюджета Краснодарского края.

Предельное значение дефицита бюджета субъекта Российской Федерации не должно превышать 15 процентов утвержденного годового объема доходов бюджета субъекта Российской Федерации без учета безвозмездных поступлений. В течение анализируемого периода консолидированный бюджет Краснодарского края был выполнен с дефицитом только в 2018 г. В 2018 году дефицит консолидированного бюджета Краснодарского края по отношению к собственным доходам составлял 6,2 процента. В период 2019-2021 годов в регионе планируется решить проблему преодоления дефицита и обеспечения бюджетной сбалансированности.

«Параметры государственного долга Краснодарского края и долговой нагрузки на краевой бюджет соответствуют требованиям бюджетного законодательства. Предельный объем государственного долга субъекта Российской Федерации не должен превышать утвержденный общий годовой объем доходов бюджета субъекта Российской Федерации без учета утвержденного объема безвозмездных поступлений (статья 107 Бюджетного кодекса Российской Федерации)» [8, с.36]

Данные таблицы 2 указывают также на то, отношение долга к собственным средствам, начиная с 2021 года, прогнозируется в размере ниже порогового значения, установленного для национального уровня, равного 60 процентам. Таким образом, тенденции формирования бюджета Краснодарского края в рамках прогноза можно признать положительными и сделать вывод об удовлетворительном состоянии бюджетно-финансовой безопасности Краснодарского края.

Для подтверждения выводов о состоянии финансовой устойчивости региона с точки зрения бюджетной безопасности, принято использовать показатели доходов и расходов на душу населения. Динамика данных показателей представлена на рисунке.

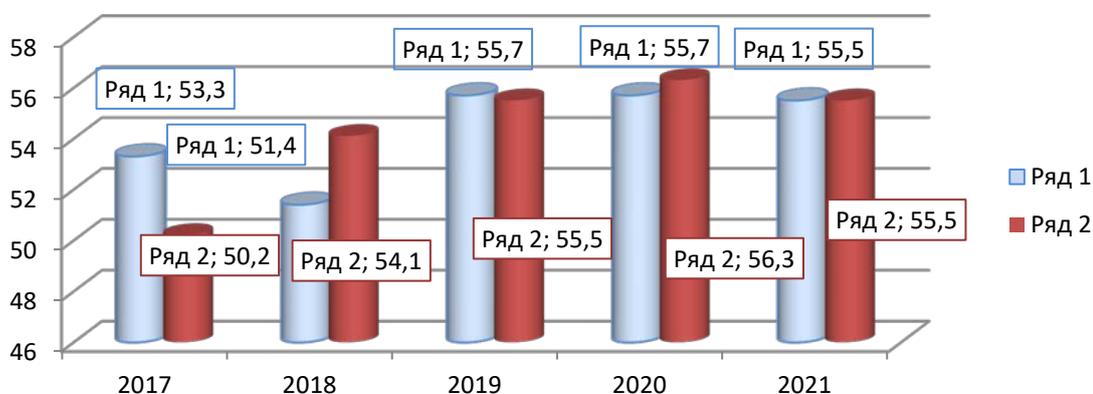


Рис. Доходы и расходы консолидированного бюджета Краснодарского края на одного жителя, тыс. руб.

Условные обозначения:

Ряд 1 – доходы консолидированного бюджета Краснодарского края на одного жителя, тыс. руб.;

Ряд 2 – расходы консолидированного бюджета Краснодарского края на одного жителя, тыс. руб.

Информация, представленная на рисунке, позволяет подтвердить вывод стремлении органов региональной власти к некоторой стабилизации финансово-бюджетной безопасности Краснодарского края. Однако существенных результатов в бюджетном модуле финансовой безопасности региона в ближайшей перспективе не намечается.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов / Электронный ресурс / https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=119695 (дата обращения 02.04. 2019).
2. Послание Президента Федеральному Собранию (20.02.19) / Электронный ресурс / <http://www.kremlin.ru/events/president/news/59863>(дата обращения 02.04. 2019).
3. Никулина Н.Л., Синенко А.И. Диагностика финансовой безопасности // Научно-аналитический журнал «Управленец». – 2013. – №4 (44). – С. 54-59.
4. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» / Электронный ресурс/ <http://economy.gov.ru/minec/press/news/2017150502> (дата обращения 01.04.2019).
5. Лазарева Г.И., Ефремова Л.А. Оценка экономической безопасности региона: проблемы и методы / Г.И. Лазарева, Л.А. Ефремова // Научно-практический журнал. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ. – 2018. –Т. 2(75), №3. – С. 17-24.
- 6.Лазарева Г.И., Ефремова Л.А. Итоги, задачи и прогноз бюджетной политики Краснодарского края / Г.И. Лазарева, Л.А. Ефремова // Научно-практический журнал. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ. – 2018. – Т. 5(76), №34. – С. 34-41.
7. L.A. Efremova, G. I. Lazareva, E.A. Rusetskaya, A.S. Molchan, A.P. Anufriyeva REGIONAL ECONOMIC SECURITY IN THE CONTEXT OF BUDGET SYSTEM STABILITY / ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОСТИ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ/ International Journal of Engineering & Technology 7 (3.15) (2018) 233-236 (Scopus).
8. КУБАНЬ: БЮДЖЕТ на 2019-2021 годы к Закону Краснодарского края от 21 декабря 2018 года № 3939-КЗ «О краевом бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» / Электронный ресурс / <https://minfinkubani.ru/upload/iblock/f45/Буклет%20к%202019pdf> (дата обращения 03.04.2019).

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 330.87

ДЖОН КЕННЕТ ГЭЛБРЕЙТ. ИСТОРИЯ ВЕЛИКОГО ЭКОНОМИСТА-ОСТРОСЛОВА СОВРЕМЕННОСТИ

А. В. Андросова, Д. Коденко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Джон Кеннет Гэлбрейт является одним из самых влиятельных экономистов современности, государственным деятелем, крупным исследователем главных тенденций экономического развития второй половины XX в., труды которого актуальны и по сей день. В данной научной статье рассматривается жизнь и деятельность известного экономиста, его роль в развитии американского либерализма, а также рассмотрение предложенных Гэлбрейтом концепций, активная роль в которых принадлежит государственному сектору экономики.

Ключевые слова: Джон Кеннет Гэлбрейт, теоретик институционализма, американская экономика, исследователь капитализма.

JOHN KENNETH GALBRAITH. THE HISTORY OF THE GREAT ECONOMIST-WIT OF THE PRESENT

A. V. Androsova, D. Kodenko

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

John Kenneth Galbraith is one of the most influential economists of our time. He is a statesman, a major researcher of the main trends of economic development of the second half of the twentieth century, whose works are relevant to these days. This article examines the life and work of a prominent economist, his role in the development of American liberalism, and the consideration of the concepts proposed by Galbraith, whose active role belongs to the public sector of the economy.

Keywords: John Kenneth Galbraith, theorist of institutionalism, American economy, researcher of capitalism.

15 октября 2018 года исполнилось 110 лет со дня рождения Джона Кеннета Гэлбрейта, величайшего экономиста, книги которого до сих пор не утрачивают статуса бестселлера и продаются миллионными тиражами.

Джон Гэлбрейт родился в Онтарио, густонаселенной провинции Канады, в простой фермерской семье с четырьмя детьми. Арчибальд Гэлбрейт, отец мальчика, работал школьным учителем, а мать, Сара Кэтрин Кендал, была активисткой общины, в которой они проживали. Джон рано остался без матери – в возрасте 14 лет – но, несмотря на это, ему удалось справиться с утратой.

Закончив школу Святого Томаса, Джон Гэлбрейт продолжил обучение в местном аграрном колледже, где получил в 1931 году степень бакалавра по экономике сельского хозяйства. В дальнейшем стипендия из фонда известного банкира Джианнини позволила ему поступить в Калифорнийский университет (Беркли), отучившись в котором, в 1933 году Гэлбрейт был удостоен степени магистра, а в 1934 году – почетного звания доктора наук.

Уже в 1936 году Джон Гэлбрейт решил преподавать в Гарварде, именно в этом университете он занимался исследованием жесткости цен по отраслям. Вскоре после этого Гэлбрейт около года проработал сотрудником в университете Кембриджа, где значительное влияние на его убеждения оказали труды знаменитого английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса. В результате была создана книга о современной конкуренции и регулировании бизнеса.

Джон Кеннет Гэлбрейт состоял на государственной службе в Министерстве сельского хозяйства. Его работа заключалась в управлении экономическими процессами, тем самым он помогал Франклину Делано Рузвельту, 32-му президенту США, в вопросах, связанных с подготовкой ко Второй мировой войне. Так, спустя время Гэлбрейт дослужился до должности главы государственного регулирования заработной платы и цен в Комитете по ценам, однако большинству его методы виделись слишком противоречивыми, вследствие этого в 1943 году он принял решение об уходе в отставку [5].

В том же году от журналиста и издателя Генри Люса, прославившегося своим всемирно известным еженедельником «Time», Гэлбрейту поступило предложение о работе. Он принял приглашение и стал одним из членов коллегии редакторов журнала «Fortune».

В феврале 1946 года Гэлбрейт получил новую должность – он возглавил Бюро обеспечения экономической безопасности в государственном департаменте США, в его обязанности входило соблюдение контроля за экономическими связями с Австрией, Германией, Южной Кореей и Японией. Но срок службы в данной структуре был для него непродолжителен, уже в сентябре он подал в отставку и вернулся на прежнюю должность в журнал.

В течение пяти лет, проработав вплоть до 1948 года, Джон Кеннет Гэлбрейт подробно описывал кейнсианство и считал своим долгом рассказать всем американцам о принципе работы механизмов экономики, а также о роли в ней больших корпораций. Именно тогда Гэлбрейт и осознал, как много значит для него писательство.

В 1949 году Джон Гэлбрейт снова вернулся к должности профессора в Гарвардском университете, которую покинул лишь в 1975 году, будучи уже пенсионного возраста.

Спустя три года почти в одно время были опубликованы две работы – «Теория ценового контроля» и «Американский капитализм: концепция противостоящих сил», последняя из которых стала бестселлером. «Американский капитализм» отличался оптимистичностью: Гэлбрейт утверждал, что даже несмотря на постоянно увеличивающееся вытеснение безопасного участника рынка с совершенной конкуренцией крупными организациями, положение потребителей не особо сильно ухудшается, а достигается такой результат за счет того, что злоупотребление экономической властью на одной стороне рынка порождает силу, которая «компенсирует» все это на стороне противоположной [2].

Следующей книге Гэлбрейта «Великий крах: 1929» не удалось превзойти успех «Американского капитализма», однако у другой его работы под названием «Общество изобилия» это получилось – статус книги года среди нехудожественной литературы был ей обеспечен. Тенденция свободно-рыночного капитализма создавать частное великолепие и общественную нищету была документально подтверждена Джоном Гэлбрейтом. Экономист незыблемо верил в роль правительства в экономическом планировании. Что же касается рекламы, то она представлялась Гэлбрейту, как необходимое условие для достижения власти на рынке и закрепления экспансии.

Противопоставление частного изобилия нищете общества в целом мгновенно стало у всех на слуху. Эффект от публикации данной работы был ошеломляющим – книга явилась началом движения против экономического роста, которое плавно перешло в войну против бедности.

Кульминационной в деятельности Гэлбрейта стала весьма амбициозная публикация «Новое индустриальное общество», вышедшая в печать в 1967 году. Данная книга содержит в себе дальнейшие разработки многих идей, позаимствованных из

«Американского капитализма» и «Общества изобилия». Джон Гэлбрейт снова вернулся к теме экономической жизни на современном этапе, где властвует Большой бизнес, основанный на новой техноструктуре.

Жаркие обсуждения вспыхнули вокруг «Нового индустриального общества», автор был подвержен жесткой критике и даже в какой-то момент слегка отступился от своих убеждений, признав тот факт, что крупные корпорации не сумели добиться полного вытеснения из американской экономики многочисленных малых и средних организаций. Но как бы там ни было, данный момент слабости не стоит рассматривать всерьез, великий экономист остался верен своим взглядам и вере в то, что ортодоксальная экономическая теория никогда не делала попытки рассмотрения своих концепций в свете роста Большого бизнеса [6].

В дальнейшем как дополнение к этой работе была опубликована книга «Экономическая теория и цели общества», в которой Гэлбрейт объясняет условия для возникновения неравной прибыли, а также вводит категорию «самоэксплуатации».

Многим своим коллегам Джон Кеннет Гэлбрейт представлялся ренегатом, и даже тот факт, что в 1972 году он был избран в качестве президента Американской экономической ассоциации, не умалял критику в его адрес. Гэлбрейта осуждали за его веру в планирование и поощрение увеличения государственного регулирования, за презрение к строгому анализу, за характерную ему привычку делать какие-либо заключения без фактологических обоснований, а также за рассмотрение экономической науки в качестве «общепринятого здравого смысла».

В 1970-е годы, во времена, когда разговоры о будущем нашей цивилизации все чаще и чаще стали принимать негативные звучания, Гэлбрейт коснулся футурологии – совместно с Элвином Тоффлером, Збигневом Бжезинским и Жаном Фурастье он стал одним из основателей Римского клуба. Силы этой организации были направлены на переосмысление перспектив, а также на планирование развития современного общества.

Опубликованная 26 февраля 2004 года книга «Экономика невинного обмана» стала заключительной работой великого экономиста, в которой под сомнение был поставлен внушительный ряд общепринятых тезисов, представляющих собой так называемые столпы современной экономической теории. Гэлбрейт отвергал существование различия между частным экономическим сектором и сектором государственным, считал это в большей степени выдумкой. Кроме того, он весьма критично отзывался и о Федеральной резервной системе США, реальные достижения которой, на его взгляд, были гораздо скромнее, чем о том принято писать. Ни для кого не секрет, что Гэлбрейт являлся диссидентом, негативно относящимся ко многим политическим решениям родной страны, в том числе включая войну США во Вьетнаме и вторжение в Ирак [4].

Имя Джона Кеннета Гэлбрейта зачастую выступало в качестве мишени для всесторонней критики, это объясняется отсутствием у экономиста страха открыто высказывать мнение и отстаивать свою позицию. Он отвергал всякую мысль о том, что силы в экономике пребывают в состоянии рынка со свободной конкуренцией. Гэлбрейт был убежден, что причиной возникновения экономического дисбаланса является деятельность «общества потребления», которое расходует непозволительно большое количество ресурсов для производства потребительских товаров и крайне мало выделяет на нужды общества и инфраструктуру. Не желал принять он также и мнение защитников монетаризма, которые утверждали, что государственные расходы не в силах повлиять на снижение безработицы [1, с.153].

Гэлбрейт – весьма влиятельная фигура в институциональной экономике XX века, превосходящая любого живущего в наши дни экономиста по своей известности. Американский посол в Индии (1961-1963 гг.), друг семьи президента Джона Кеннеди, его личный советник, а в дальнейшем и президента Билла Клинтона, автор речей представителя партии демократов Эдлая Стивенсона, иностранный член РАН по Отделению проблем мировой экономики и международных отношений (с 27 декабря 1988 г.) – не многим под

силу настолько преуспеть в карьере, да еще и максимально ее разнообразить, как это удалось Джону Гэлбрейту.

Многих наград был удостоен Гэлбрейт за свой век: он дважды кавалер Президентской медали Свободы (вручена Гарри Трумэном в 1946 г. и Биллом Клинтонем в 2000 г.), обладатель золотой медали им. М. В. Ломоносова за выдающиеся достижения в области экономических и социальных наук (1993 г.), лауреат премий Фрэнка Сейдмана (1975 г.), Веблена-Коммонса (1976 г.) и В. Леонтьева (2000 г.), ему также был вручен и орден Падма Вибхушан (2001 г.), второй из высших государственных наград Индии, за вклад в укрепление взаимоотношений между США и Индией [3, с. 71].

Популярный ученый, самый высокий (более 2 метров) экономист всех времен Джон Кеннет Гэлбрейт прожил долгую жизнь в браке с Кэтрин Атватер, воспитав трех сыновей: Алана, Питера и Джеймса, который в дальнейшем пошел по стопам отца и тоже избрал путь экономиста.

Джон Гэлбрейт скончался 29 апреля 2006 года в возрасте 97 лет, но даже в последние годы жизни в столь преклонном возрасте продуктивность его не иссякала, ни на минуту он не сбавлял темп: продолжал преподавать в нескольких учебных заведениях, писать и публиковать множество работ. Никогда человечество не позабудет имя этого величайшего экономиста, ведь вклад его поистине бесценен.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин, Л. И. Экономическая энциклопедия [Текст] / Л. И. Абалкин, Ф. И. Шамхалов. – М.: Экономика, 1999. – 1054 с.

2. Аникин, А. В. Люди науки: Встречи с выдающимися экономистами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=46536 (дата обращения 04.03.2018).

3. Блауг, М. Сто великих экономистов после Кейнса [Текст] / под ред. М. А. Сторчевого – СПб: Экономикс, 2009. – 384с.

4. Земцова, Л. В. Институциональная экономика: учебное пособие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=480928 (дата обращения 27.02.2018).

5. Ногаев, И. В. Экономический прагматизм Джона Кеннета Гэлбрейта (К столетию со дня рождения) // США – Канада: экономика, политика, культура. – 2008. – № 10. – С. 77-90.

6. Фельдблюм, В. Джон Гэлбрейт – великий исследователь современного капитализма (к столетию со дня рождения учёного) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vladislav-f5.narod.ru/> (дата обращения 01.03.2018).

УДК 338

ТАМОЖЕННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.С. Бабакина, А.Г. Маклаков, А.М. Кулик
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрено противодействие преступлений в области таможенного дела. Определены основные виды таможенных преступлений. Приведены результаты правоохранительной деятельности подразделений Федеральной таможенной службы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, преступления, таможенные преступления, таможенная сфера, признаки таможенных преступлений, преступления в сфере ВЭД.

CUSTOMS CRIMES AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.S. Babakina, A.G. Maklakov, A.M. Kulik

In this article the counteraction of crimes in the field of customs is considered. The main types of customs crimes are defined. The results of law enforcement activities of the Federal customs service units are presented.

Keywords: *economic security, crimes, customs crimes, customs sphere, signs of customs crimes, crimes in the field of foreign trade.*

Экономическая безопасность является важнейшей составляющей национальной безопасности страны. В связи с этим преступления в сфере внешнеэкономической деятельности представляют серьезную опасность экономической и национальной безопасности России.

Понятием «экономическая безопасность» оперирует множество ученых. Так, Л.И. Абалкин считает, что экономическая безопасность выражается в состоянии экономической системы, которое позволяет ей развиваться динамично, эффективно и решать социальные задачи и при котором государство имеет возможность выравнять и проводить в жизнь независимую экономическую политику [1]. Представляя собой часть системы национальной безопасности, включает в себя ряд структурных элементов: технологическую, продовольственную, финансовую, технико-производственную, сырьевую, экологическую, энергетическую и информационную составляющие.

Благоприятная экономическая ситуация в Р.Ф. невозможна без эффективного применения уголовно-правовой защиты от криминальных посягательств в сфере таможенного дела. Успешное применение и совершенствование которой приведет к повышению эффективности системы обеспечения экономической безопасности страны.

К факторам, дестабилизирующим современную экономику и угрожающим экономической безопасности России, следует отнести:

- высокий уровень безработицы;
- соотношение экспорта-импорта;
- разрушение принцип рыночной конкуренции;
- высокий уровень незаконного перемещения товаров через государственную границу Р.Ф.;
- ввоз (вывоз) незадекларированного товара физическими и юридическими лицами;
- нарушение интересов национальной экономики;
- монополизация внешней торговли;
- преступления в области внешнеэкономической деятельности.

В следствии вышеуказанных факторов можем сделать вывод, что таможенные преступления – один из важнейших факторов, являющихся источниками дестабилизации экономики России.

Таможенные органы применяют ряд средств и методов с помощью которых осуществляют главный принцип своей работы – экономическую безопасность Р.Ф. Данные средства и методы следует разделить на 2 группы:

1. Средства правового регулирования и методы правоохранительной деятельности.

2. Средства и методы экономического регулирования внешнеторговых отношений государства [2].

Таможенное преступление представляет собой предусмотренное уголовным законом, запрещенное под угрозой применения уголовного наказания общественно опасное противоправное, виновное деяние (действие или бездействие), совершенное в сфере таможенного дела, производство дознания по которому отнесено к компетенции таможенных органов Российской Федерации [3]. К признакам преступлений в области таможенного дела относятся:

- деяние создает угрозу, либо причиняет вред общественной опасности;
- связь преступлений непосредственно с пересечением товаров и транспортных средств через таможенную границу государства;
- преступления совершаются в сфере внешнеэкономической деятельности;
- преступления влекут за собой нарушение таможенного и уголовного законодательства;
- отнесение преступлений к компетенции таможенных органов.

Таможенные преступления классифицируются:

1. По сферам воздействия:

- а) преступления в сфере экономической деятельности;
- б) преступления, противоречащие общественной безопасности;
- с) Преступления против здоровья населения и общественной нравственности;

2. По степени тяжести:

- а) преступления небольшой тяжести – срок лишения свободы до 3 лет;
- б) преступления средней тяжести – срок лишения свободы от 3 до 5 лет;
- с) тяжкие преступления – срок лишения свободы от 5 до 10 лет;
- д) особо тяжкие преступления – срок лишения свободы свыше 10 лет.

Таможенные органы совершенствуют методы выявления преступлений в сфере таможенного дела. Данную тенденцию можно наблюдать исходя из статистических данных ФТС России.

Таблица

Результаты правоохранительной деятельности подразделений Федеральной таможенной службы за 2015-2018 гг.

	Возбуждено уголовных дел всего	За уклонение от уплаты таможенных платежей	Факт контрабанды наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов	Факт контрабанду сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, вооружения и военной техники, стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей, особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов	Иные уголовные дела
2015 г.	1379	444	246	412	277
2016 г.	1732	530	201	442	559
2017 г.	1953	452	252	656	593
2018 г.	1889	330	241	577	741

Источник: данные ФТС России [4]

В результате анализа показателей правоохранительной деятельности таможенных органов России за 2015-2018 гг. мы наблюдаем существенный рост уголовных преступлений. В 2015г. таможенными органами было возбуждено 1379 уголовных дел,

что на 37% выше, чем в 2018г. (1889 уголовных дел). На протяжении 4 лет в структуре таможенных преступлений преобладает контрабанда, которая занимает 43%.

Из успешной реализации и совершенствования уголовно-правовой защиты экономических отношений складывается экономическая безопасность России. Работа таможенных органов включает комплекс правовых, организационных и иных мероприятий, которые применяются с целью защиты экономических интересов Р.Ф.

ЛИТЕРАТУРА

1. Орлова А.В. Эволюция понятия «Экономическая безопасность» // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. Белгород. – 2012. – С. 93-97.

2. Калинина О.В. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности России // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. Тамбов. – 2016. – С. 124-132.

3. <ПИСЬМО> ГТК РФ от 21.09.1995 n 03-43/13487 (ред. от 28.06.2002). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15999/

4. Сведения о деятельности ФТС России. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» // Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс].

УДК 338.012

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Т.А. Багранов, У.Ю. Рошчектаева

г. Краснодар, Россия

Кубанский государственный технологический университет

В статье проведён анализ выявления преступлений экономической направленности на территории Российской Федерации, рассмотрены методы выявления экономических преступлений.

Ключевые слова: экономическое преступление, экономическая безопасность, методы выявления, механизм слеодообразования, экономика.

IDENTIFICATION OF CRIMES OF ECONOMIC ORIENTATION

T.A. Baghranov, U.Y. Roshchektaeva

Krasnodar, Russia

Kuban State Technological University

The article analyzes the detection of economic crimes in the territory of the Russian Federation, discusses methods for identifying economic crimes.

Keywords: economic crime, economic security, methods of detection, mechanism of trace formation, economy.

Актуальность преступлений экономической направленности определяется переходом нашей страны к рыночной экономике. Созданные условия отразились на производственных отношениях, если они раньше полностью контролировались государством, то в сейчас контроль государства распространяется только на их небольшую часть, при этом сфера такого контроля постоянно сужается.

Преступления в сфере экономической деятельности – это, общественно опасные деяния, предусмотренные нормами главы 22 УК РФ, оказывающее влияние на дестабилизацию внешнеэкономической, торговой, банковской и другой деятельности и наносящее огромный ущерб экономике страны в целом [4].

Причинами недостаточно высокой эффективности работы по снижению роста преступлений против собственности в сфере экономической деятельности, обеспечению принципа неизбежности ответственности являются многочисленные ошибки, которые допускают: следственный аппарат, сотрудники органов дознания, прокуроры и судьи в процессе квалификации данных преступлений и толкования отдельных положений закона.

Экономические преступления обладают достаточно высокой степенью общественной опасности, так как оказывают сильное деструктивное влияние на состояние экономики страны в целом. У большинства преступлений экономической направленности есть одна общая черта: они всегда планируются, всегда умышленные, хотя в редких случаях и совершаются по неосторожности. Подобные деяния представляют собой незаконное внедрение в одну из сфер экономики, которое влечет за собой негативные последствия для участников рынка.

За последние годы в России выявлено значительное увеличение количества преступлений в сфере экономической деятельности (рисунок 1).



Рис. 1. Количество выявленных преступлений в экономической сфере РФ

Так в 2016 году уровень экономических преступлений уменьшился на 2,34% по сравнению с 2015 годом, а в 2017 году вырос на 11,45% и составляет 121204 преступления.

Из представленных данных, можно наглядно увидеть, что в России, растёт количество экономических преступлений. Если рассматривать преступления по отдельной экономической группе, то можно увидеть небольшую тенденцию к снижению преступлений экономической направленности в Российской Федерации (таблица).

Динамика преступлений экономической направленности в РФ

Группы экономических преступлений	2010 г.		2017 г.		Абсолютное изменение (+;-)	Влияние группы преступлений на общее изменение преступлений	2017 г. в % к 2010 г.
	Число преступлений	в % к итогу	Число преступлений	в % к итогу			
Преступления, по которым предварительное следствие, обязательно	207590	75,1	91296	86,9	-116294	-42,1	44,0
Против собственности	84759	30,7	33615	32,0	-51144	-18,5	39,7
В экономической сфере деятельности	57162	20,7	30042	28,6	-27120	-9,8	52,6
Против интересов службы в коммерческих и иных организациях	3185	1,2	1741	1,7	-1444	-0,5	54,7
Против государственной власти, связанные со взяточничеством	12012	4,3	6270	6,0	-5742	-2,1	2,2
Против государственной власти, связанные внешнеэкономической деятельностью	64652	23,4	17433	16,6	47219	-17,1	27,0
Прочие	54665	19,8	15986	15,2	-38679	-14,0	29,2
Всего	276435	100,0	105087	100,0	-171348	-62,0	38,0

Экономическая преступность обуславливается тем, что наносит огромный ущерб общественности и тем, что совершение преступлений экономической направленности ухудшает экономику страны, обеспечивает незаконное обогащение криминальных субъектов, как правило, средствами, которые не способствуют увеличению совокупного богатства в обществе, а также ведут к его социально несправедливому распределению. В связи с совершением преступлений организованными преступными формированиями и фактическим сращиванием экономической и общеуголовной преступности, общественная опасность экономических преступлений неизменно возрастает.

Причина возникновения экономической преступности заключается в том, что экономические преступления определены как система общих факторов, которые обладают собственным набором условий и причин, оказывающих влияние на противоправные деяния в сфере экономических отношений.

Обеспечение экономической безопасности необходимо как для государства, так и для юридических и физических лиц. Обычно к преступлениям экономической направленности относятся мошенничество, присвоение денежных средств или иного имущества, взяточничество, незаконное предпринимательство, налоговые преступления и

другие. По некоторым оценкам количество преступлений, выявленных в сфере экономической деятельности страны, составляет не более пяти процентов от реально совершаемых уголовно наказуемых деяний. Скрытый характер преступлений экономической направленности обуславливает необходимость и приоритет поисковой деятельности, в том числе и в рамках оперативно-розыскных мероприятий [3]. Главная задача в выявлении преступлений экономической направленности – установление самого факта нарушения законных интересов.

Для выявления экономических преступлений существуют методы обнаружения и распознавания признаков экономических преступлений в различных сферах региональной экономики, которыми пользуются сотрудники правоохранительных органов, специалисты служб экономической безопасности предприятий, внутреннего аудита, ревизоров различных хозяйствующих субъектов [2].

Выделяют следующие методы выявления преступлений экономической направленности, которые изображены на рисунке 2.

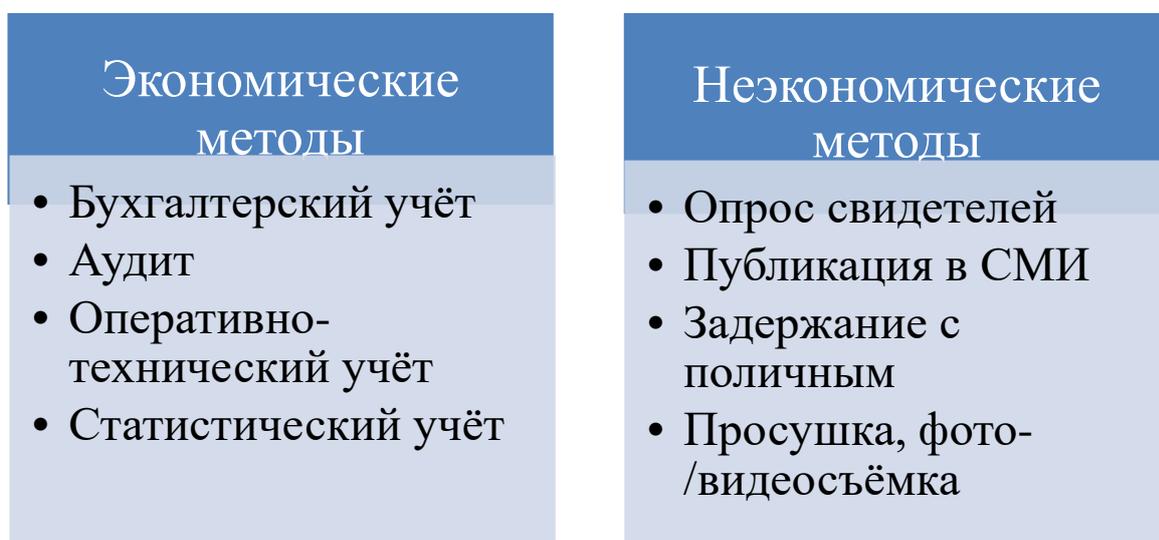


Рис. 2. Методы выявления преступлений экономической направленности

Экономические методы – методы выявления, учитывающие особенности механизма слеодообразования при совершении преступлений в сфере экономики. В отличие от неэкономических методов они анализируют процесс возникновения признаков преступлений экономической направленности и направлены на их обнаружение. При совершении замаскированных экономических преступлений часто возникают материальные следы и их признаки, которые отражаются в системе экономической информации на различных её уровнях. В связи с этим методы исследования источников экономической информации подразделяются на методы [2]:

- бухгалтерского учёта, построенные на исследовании записей регистров аналитического и синтетического учета и отчетности, базирующиеся на применении элементов метода бухгалтерского учёта. К примеру, на уровне бухгалтерского учета – в отчетности, первичных документах, счетах текущего учета. Признаки преступлений экономической направленности проявляются в виде различного рода несоответствия в системе экономической информации, среди которых выделяются документальные, учётные и экономические признаки [6].

Так, в феврале 2016 года бывший заместитель главы Министерства физкультуры, спорта и работы с молодёжью Московской области Сергей Малин был приговорен к двум годам тюремного заключения за мошенничество в особо крупном размере. Следователям с помощью метода бухгалтерского учёта удалось установить, что в апреле 2014 года экс-

чиновник украл не менее 38 миллионов рублей. Эти деньги являлись субсидиями, предназначенными Волейбольному центру Мособласти [5].

- статистического учёта, основываются на исследовании документов бухгалтерского, статистического, оперативно-технического учета, как носителей информации о совершенных хозяйственных операциях, в том числе изменённых хозяйственных операций в ходе преступления;

- аудита, в основу которого положен принцип логичности системы техникоэкономических или финансовых показателей. В настоящее время методы аудита в целях первичного обнаружения признаков экономического преступления практически не применяются.

Экономические методы не всегда могут быть применены для первичного обнаружения признаков преступления, потому что первичная информация о признаках преступления выявляется в результате использования неэкономических методов, которые не учитывают особенности механизма слеодообразования. К ним относятся методы, такие как получение информации в ходе оперативно-розыскной деятельности о преступлении, такие как опросы, публикации в СМИ, задержания с поличным и другие методы [4].

Таким образом, подводя итоги, можно сказать, что уровень экономической преступности в России постепенно увеличивается, но в то же время наблюдается значительная тенденция к снижению данного вида преступности в отдельных группах экономических преступлений, что говорит о эффективной борьбе с преступлениями в экономической сфере.

Экономические преступления – это проявления кризисов, которые находятся в прямой зависимости от количества безработных и величиной товарооборота, а также численности населения в стране или регионе.

На наш взгляд экономическая преступность в Российской Федерации будет побеждена лишь только в случае превосходства представителей правоохранительных органов и силой социального влияния на правонарушителей, так как преступники, всегда опережают тех, кто с ними борется.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горпинченко К. Н. Система статистических показателей оценки уровня экономической преступности / К. Н. Горпинченко, И. В. Завгородняя // Научный диалог: Экономика и менеджмент. Сборник научн. трудов по мат. XII межд. научно-практич. конф., 14 января 2018 г. – Самара: Общественная наука, 2018. – С. 11-14.

2. Лошаков А.С. Обострение угроз экономической безопасности государства в условиях санкционного противостояния / Лошаков А.С., Долбилов А.В. // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2017. – Т. 2., № 1. – С. 24-27.

3. Причины экономических преступлений / Мацкевич И. М. // Ведомственная наука МВ [электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: https://на.мвд.рф/upload/site128/document_file/Prichiny_ekonomicheskoy_prestupn_osti.pdf.

4. Энциклопедия экономиста: экономические преступления [электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <http://www.grandars.ru/college/pravovedenie/ekonomicheskoe-prestuplenie.html>

5. Официальный сайт МВД РФ – Режим доступа – URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/>.

6. Рошкетаяева У.Ю., Мирзоян Д.С. Влияние теневой экономики на экономическую безопасность России. // В сборнике: Модернизация и устойчивое развитие современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции Материалы международной научно-практической конференции. В 3-х частях. Ответственные редакторы Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. –2017. – С. 37-39.

ВОЗДЕЙСТВИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ КЛАСТЕРОВ

М.В. Владыка, Д.М. Бурдинская, Е.Л. Рашина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье представлен анализ валового регионального продукта по регионам Центрального федерального округа за период с 2013 года по 2017 год. На основе статистических данных, представленных в таблицах, мы видим, что динамика ВРП во всех областях была положительна. Так, в 2014 – 2015 гг. темпы прироста ВРП увеличились в 12 областях, в том числе и Белгородской. Наша область вошла в пятерку сильнейших областей, уступая место Москве, Московской и Воронежской области. Анализируя данные таблицы, мы смогли так же выделить примеры областей – лидеров и областей- аутсайдеров.

Ключевые слова: валовый региональный продукт, Центральный федеральный округ, макрорегион, кластеры, динамика.

THE IMPACT OF MACROECONOMIC PROCESSES ON THE FORMATION OF REGIONAL CLUSTERS

M.V. Vladyka, D.M. Burdinskaya, E.L. Rashina

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article presents the analysis of gross regional product by regions of the Central Federal district for the period from 2013 to 2017. Based on the statistical data presented in the tables, we can see that the dynamics of GRP in all areas was positive. Thus, in 2014 – 2015 the growth rate of GRP increased in 12 regions, including Belgorod. Our region entered the top five regions, giving way to Moscow, Moscow and Voronezh regions. Analyzing the data of the tables, we were able to identify examples of areas – leaders and areas – outsiders.

Keywords: gross regional product, Central Federal district, macro-region, clusters, dynamics.

В современном мире возникающая острота социальных проблем очень часто нуждается в согласованных действиях между властями и несколькими регионами одновременно. Для такого случая уместно будет развивать и разрабатывать такие научно-практические меры, которые будут характерны не только для одного региона, а для целых групп регионов, имеющих очень похожие экономические характеристики.

Под воздействием внешних и внутренних причин устойчивость развития и нормального функционирования экономики России резко снижается, «происходит реализация ряда комплексных угроз экономической безопасности страны». Нужны адекватные инструменты, которые смогут существенно ослабить эти угрозы. Одним из таких инструментов, на наш взгляд, является применение кластерного подхода не только в управлении экономикой региона, но и всей страны. В данном случае, кластерный подход ставит своей целью территориальное и отраслевое «комплексирование и структуризацию экономического пространства».

Для современной экономики наиболее характерны региональные кластеры. Это стратегически важные «точки роста» экономики региона. Такие кластеры дают возможность проведения расширенной диверсификации продукции, а так же создают

условия для запуска в производство инновационной продукции. Региональный кластер – это «многоканальная» система инвестирования, одна часть которой будет формироваться за счет инвестиционных средств государства, а другая часть – за счет привлечения отечественных и иностранных капиталов.

Чтобы создать кластер, необходимо, в первую очередь, привлечь представителей власти, как федеральной, так и региональной, которые могут объективно повлиять на сложившуюся ситуацию в регионе, при этом используя свои интересы. Во-вторых, создавая региональный кластер необходимо прибегнуть к помощи общественности в лице директоров предприятий и общественных организаций.

Для соблюдения данных условий необходимо правильно подобрать схемы создания кластеров и, главное, учесть ту экономическую ситуацию, которая сложилась в данном регионе. Существует несколько подходов к формированию кластеров. Первый – когда специалисты администрации создают расширенную рабочую группу. Участники данной группы – заинтересованные лица в создании кластера. Они могут оказать реальную помощь в функционировании и поддержании работы кластера. Второй подход – это тесное сотрудничество между органами власти и какой-либо исследовательской организацией. И третий подход предполагает создание новой специализированной организации, в функционал которой будет входить только работа по развитию экономики региона. На данном этапе органы власти могут выступать в роли учредителей, а в качестве взноса в уставный капитал используются интеллектуальные и информационные ресурсы.

Так как создание кластеров происходит поэтапно, то и формирование кластеров имеет свои особенности. Первый этап – подготовительный. На этом этапе изучаются актуальность создания кластера, а так же апробируется механизм развития кластеров. Второй этап – основной, когда окончательно принято решение о полномасштабной работе над проектом и можно получить заключение по организационно-правовым вопросам, связанным с формированием кластеров. Последний, завершающий этап, корректирует приоритетные кластеры, дает анализ результатам формирования кластеров и изучает все организационные документы.

Остро стоящие социально-экономические проблемы требуют согласованных действий со стороны властей многих регионов. В этом случае уместно и целесообразно будет разработать научно-практические меры для групп регионов, которые имеют схожие, аналогичные социально-экономические характеристики. Разработка данного ряда мер предполагает наличие соответствующего информационного обеспечения и теоретического обоснования.

В данной статье для выявления устойчивых групп регионов нами использован кластерный анализ, реализованный в системе Statistika. Кластеризация проведена на примере регионов ЦФО по состоянию на 2013-2017 гг.

ЦФО – ключевой макрорегион в РФ, включающий в себя 17 областей: Белгородскую, Брянскую, Владимирскую, Воронежскую, Ивановскую, Калужскую, Костромскую, Курскую, Липецкую, Московскую, Орловскую, Рязанскую, Смоленскую, Тамбовскую, Тверскую, Тульскую, Ярославскую и г.Москву. Центральный Федеральный Округ является самым густонаселенным среди других территориальных единиц (26,8 % от всего населения России). Очень ощутим и значителен вклад ЦФО в развитие российской экономики: производится 30 % ВВП, в нем сосредоточено более 30 % основных фондов, привлекается более 30 % инвестиционных вложений, вводится в эксплуатацию самое большое количество жилых площадей. Можно смело сказать, что ЦФО – это макрорегион – лидер, который задает темп развития всей стране. В связи с этим можно провести анализ динамики развития регионов, которые входят в состав ЦФО.

Основным макроэкономическим показателем, который характеризует состояние региона, является ВРП – валовый внутренний продукт. На примере таблицы 1 рассмотрим как происходило изменение ВРП в областях ЦФО за последние пять лет.

Таблица 1

Динамика изменения ВРП в областях ЦФО в 2013-2017 гг.

Область	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменения	
						млр.руб (+, -)	%
ЦФО	17433,1	18975,9	20820,6	22713,9	24135,0	6701,9	38,4
Белгородская	546,2	569,4	619,3	686,4	730,56	184,36	33,7
Брянская	209,8	223,3	243,0	269,9	285,8	76,0	36,2
Владимирская	285,6	307,5	327,9	357,9	392,0	106,4	37,2
Воронежская	568,6	606,7	709,1	823,1	841,3	272,7	47,9
Ивановская	136,5	157,7	151,0	171,0	179,6	43,1	31,5
Калужская	288,5	293,4	324,9	334,8	373,4	84,9	29,4
Костромская	131,6	143,1	146,3	157,7	160,7	29,1	22,1
Курская	253,8	272,2	297,4	335,3	364,6	110,8	43,6
Липецкая	294,9	314,8	395,7	457,6	470,2	175,3	59,4
Московская	2440,3	2551,3	2705,6	3213,9	3565,2	1124,9	46,0
Орловская	146,1	164,5	179,7	205,8	213,9	67,8	46,4
Рязанская	247,2	278,7	297,3	316,1	336,9	89,7	36,2
Смоленская	201,3	225,6	234,7	257,1	262,3	61,0	30,3
Тамбовская	203,3	235,9	275,8	344,9	311,4	108,1	53,1
Тверская	267,6	291,4	307,4	341,2	359,3	91,7	34,2
Тульская	309,3	347,1	408,5	476,6	517,7	208,4	67,3
Ярославская	234,6	360,7	388,1	432,0	469,8	235,2	99,0
Москва	10577,8	11632,5	12808,6	13532,6	14299,8	3722	35,1

В таблице использованы статистические данные Федеральной службы государственной статистики: Сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/afc8ea004d56a39ab251f2bafc3abf5e; Россия в цифрах. 2018: крат. стат. сб. / Росстат. Москва, 2018.

Анализируя данные таблицы, видно, что динамика во всех областях ЦФО была положительна. Однако, различаются темпы прироста ВРП. Например, если сравнивать 2014 г. и 2015 г., то темпы прироста ВРП в 12 областях ЦФО увеличились: Белгородской, Брянской, Владимирской, Ивановской, Костромской, Курской, Московской, Орловской, Рязанской, Смоленской, Тверской и Ярославской. Максимальный прирост ВРП в абсолютном выражении принадлежит Москве – центру сосредоточения финансовых ресурсов, торговли и технологий. Что касается Белгородской области, то в абсолютном выражении она входит в пятерку сильнейших областей, уступая Москве, Московской и Воронежской областям, что объясняет ограниченность потенциала роста ввиду изначально высоких исходных позиций.

По данным таблицы 1 видно, что в разрезе ЦФО социально-экономическое развитие отдельных регионов дифференцировано. Исходя из этого можно выделить примеры областей-лидеров, которые обладают сильными экономиками, такие как

Московская, Воронежская, Белгородская и Калужская и областей-аутсайдеров – это Ивановская и Костромская. Средний темп прироста ВРП по исследуемому округу можно назвать стабильным, а динамику экономического развития регионов ЦФО в рассматриваемый период – положительной.

При сравнение регионов по абсолютным значениям ВРП мы не можем видеть полноценную картину межрегиональных различий в уровне экономического развития, так как эти показатели не учитывают масштабы всего региона. Специально для таких целей можно использовать производный показатель – ВРП в расчете на душу населения. При его расчете абсолютное ВРП региона соотносится со среднегодовой численностью постоянного населения.

Таблица 2

Динамика ВРП в текущих ценах на душу населения в областях ЦФО в 2013-2017 гг.

Область	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменения	
						млр.руб (+, -)	%
ЦФО	49448,2	53660,7	58070,6	61649,3	66642,6	17194,3	34,7
Белгородская	368,8	400,8	447,6	469,9	506,4	137,6	37,2
Брянская	175,8	196,0	221,1	229,8	253,0	77,3	43,9
Владимирская	216,3	232,7	262,9	282,6	300,2	83,9	38,8
Воронежская	262,5	308,0	345,5	350,0	370,6	108,1	41,1
Ивановская	151,2	146,0	174,6	174,2	182,3	31,1	20,5
Калужская	291,3	324,0	336,3	367,8	411,5	120,2	41,2
Костромская	211,3	223,8	245,9	243,3	256,8	45,4	21,5
Курская	242,6	266,7	301,2	323,1	346,3	103,6	42,7
Липецкая	271,8	343,8	388,1	418,3	431,8	159,9	58,8
Московская	359,0	381,9	437,2	496,8	509,5	150,4	41,9
Орловская	213,2	233,0	273,1	284,3	285,3	72,1	33,8
Рязанская	244,3	259,7	285,2	296,2	320,7	76,3	31,2
Смоленская	232,5	242,8	266,9	275,4	296,2	63,7	27,4
Тамбовская	220,3	268,0	300,2	284,8	289,8	69,4	31,5
Тверская	224,6	239,8	251,6	277,9	297,6	73,0	32,5
Тульская	227,9	270,9	316,2	345,1	371,7	143,7	63,08
Ярославская	285,3	307,8	348,3	371,5	402,6	117,3	41,1
Москва	9809,8	10515,5	11024,9	11523,5	12636,9	2827,1	28,8

В таблице использованы статистические данные Федеральной службы государственной статистики: Сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/afc8ea004d56a39ab251f2bafc3abfce; Россия в цифрах. 2018: крат. стат. сб. / Росстат. Москва, 2018.

Из таблицы 2 видно, что за период с 2013 по 2017гг. рост среднего значения ВРП на душу населения сопровождался устойчивым ростом. Это говорит о том, что экономический рост наблюдается не только в благоприятных регионах, но и в менее развитых областях, таких как Ивановская, Брянская и Костромская. Постепенный рост

ВРП на душу населения за последние несколько лет характеризуется еще и увеличением размаха межрегиональных различий. Об этом свидетельствует и устойчивое повышение среднего значения ВРП на душу населения над медианным, и увеличение показателя стандартного отклонения ВРП [8].

Для дальнейшего эффективного развития экономических процессов в большинстве регионов ЦФО необходимо поддерживать сложившиеся тренды в динамично развивающихся регионах и искать и предпринимать различные меры по улучшению экономического развития отстающих регионов : привлекать больше инвестиций, смягчать условия развития малого и среднего бизнеса, увеличивать товарооборот, «нарабатывать» торговые отношения, дифференцировать рынок труда и улучшать условия жизни, чтобы отток населения из слаборазвитых регионов был как можно меньше.

ЛИТЕРАТУРА

1. Vladyka M.V., Fliginskih T.N., Stryabkova E.A. Investments to the economy of Russian regions: dynamics, structure, risks. [http:// Indian journal of science and technology](http://Indian journal of science and technology). – 2016. – Т. 9., № 30. – р. 4592-4596.

2. Владыка М.В., Солнцев Д.Р., Иерусалимова В.В. Применение инструментальных методов сглаживания территориальной поляризации и отраслевых диспропорций в экономике. Научные ведомости БелГУ. Экономика и информатика. – 2018. – Т. 45 (1). – С. 32-38. (ИФ- 0, 239).

3. Владыка М.В., Рашина Е.Л. К вопросу об исследовании этапов развития пространственной экономики / Пространственное развитие территорий : сборник научных трудов международной науч.-практич. конф., г.Белгород, 22 ноября 2018 г. / отв.ред. Е.А.Стрябкова, И.В.Чистникова. – Белгород: ООО «ЭПИЦЕНТР», 2018. – С. 176-181.

4. Официальный сайт Центрального федерального округа. URL: <http://cfo.gov.ru> (дата обращения 29.03.2019).

5. Регионы России. Социально-экономические показатели // Статистический сборник Федеральной службы государственной статистики: [сайт]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1138623506156 (дата обращения 29.03.2019).

6. Социально-экономическое положение федеральных округов // Статистический сборник Федеральной службы государственной статистики: [сайт]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140086420641 (дата обращения 29.03.2019).

7. Stryabkova, E., Zakharov, V., Vladyka, M., Kulik, A., Kogteva, A., Nuridzhanov, A. Identification of long rang growth poles as a key instrument of the federal policy of Russian regional territories. Amazonia investiga. Vol. 7 Num. 17: 433-442 / Novembre – diciembre 2018. – P.433-442. <http://www.udla.edu.co/revistas/index.php/amazonia-investiga>

8. Герасимова Н.А., Когтева А.Н., Кулик А.М., Лавриненко Е.А. Оценка внешнеэкономической связи Российской Федерации с основными интеграционными образованиями // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2019. – № 2 (120). – С. 16.

РИСКИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ РОССИИ

М.В. Владыка, Д.М. Бурдинская, В.В. Морозова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассматриваются основные факторы, влияющие на рынок недвижимости.

Ключевые слова: рынок недвижимости, спрос, предложение, экономическая ситуация, тенденции развития.

RISKS IN THE REAL ESTATE MARKET OF RUSSIA

M. V. Vladyka, D. M. Burdinskaya, V.V. Morozova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article discusses the main factors affecting the real estate market.

Keywords: real estate market, demand, supply, economic situation, development trends.

Недвижимость играет важную роль в жизни любого общества. Рынок недвижимости – это совокупность экономических, правовых, культурных отношений субъектов рынка по поводу создания, распределения, обмена и потребления полезных свойств недвижимости, прав и обязательств.

Рынок недвижимости всегда чутко реагирует на экономическую ситуацию в стране. Это один из самых нестабильных рынков и цена квадратного метра зависит от множества факторов. На рис.1 представлена востребованность видов недвижимости в 2018 г.

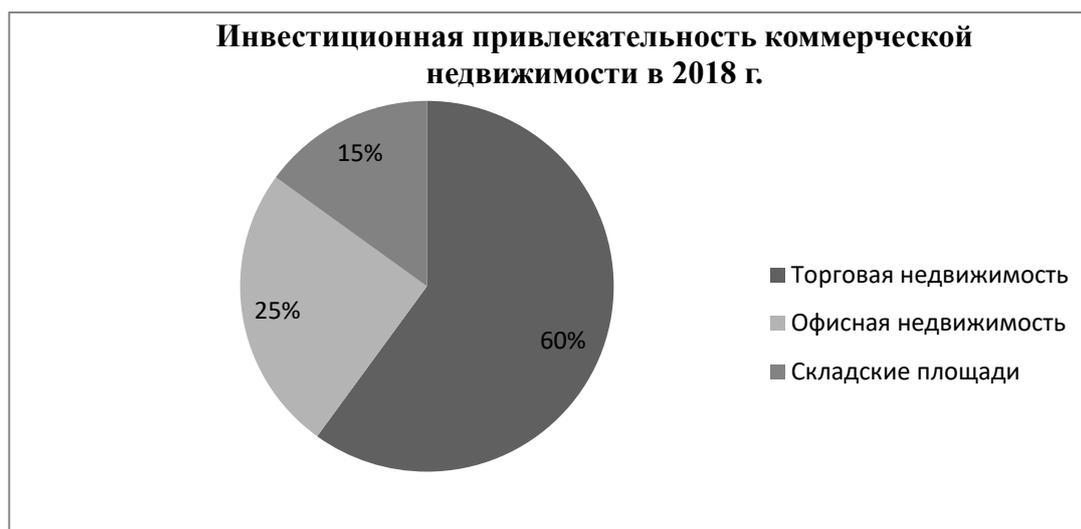


Рис. 1. Инвестиционная привлекательность коммерческой недвижимости в 2018 г.

Первое место занимает объем торговых площадей, который составляет 60%. Офисная недвижимость занимает второе место. Замыкают рейтинг складские зоны. Их

оснащенность является универсальной, поэтому ведущим фактором остается качество внутренней отделки и площадь.

Недвижимость является дорогостоящим активом, утрата которого может привести практически к мгновенной потере платежеспособности, места жительства, благосостояния, утрате перспектив [1].

Недвижимость несет в себе совокупность рисков различного типа – финансовых, политических, технических, экономических (рыночных), экологических. На рис. 2 представлены основные факторы, влияющие на рынок недвижимости.



Рис. 2. Факторы, влияющие на рынок недвижимости

Наибольшее влияние на общую ситуацию на рынке недвижимости оказывают социальные, экономические, культурные, политические и административные факторы. К фактору бюджетных ограничений и предпочтения относятся: динамика доходов, уровень доходов, доступность финансовых ресурсов, в том числе и кредитов, и достаточно субъективные факторы, которые оказывают влияние на выбор покупателя. Например, семейное положение, ценности и цели человека, изменение представлений о комфортном жилье, отношение к кредитам и рискам, уровень доверия к валютам [6].

Также на рынок недвижимости влияет налоговая политика — налоговый режим, зональные ограничения (наличие или отсутствие, строгость контроля), правовые и экономические условия получения прав на застройку или реконструкцию, правовые и экономические условия совершения сделок. На рынок недвижимости влияют и оценочная деятельность и технологии оценки объектов недвижимости такие как: затратный подход, доходный подход рыночный подход и, в свою очередь, оказывают влияние сами этапы оценки объектов недвижимости и оформление результатов [5].

В законодательстве Российской Федерации отсутствует стратегическая методология по формированию и оценке объектов недвижимости, что создает обязанность к устранению пробела в законодательстве страны. Положительный характер налога на недвижимость заключается в том, что слияние налогов на имущество и землю снизит затраты на администрирование налога, создание единой базы данных по объектам недвижимости, начнёт действовать постоянный и надежный источник налоговых поступлений в местные бюджеты, в основе которого кроется принцип справедливого налогового бремени. Следует отметить, что к негативным факторам введения налога на недвижимость относятся:

- снижение спроса на недвижимость;

- увеличение расходов на содержание жилья;
- приостановка строительства, как многоквартирных домов, так и малоэтажных;
- сокращение сделок аренды и купли-продажи;
- рост рисков инвестирования в недвижимость;
- нестабильность функционирования строительной отрасли в целом.

Рассматривая выше отрицательные последствия, следует выделить такой вариант снижения налогового риска, т.е. выход из зоны негативного последствия при уплате налога на недвижимость. Современная экономика делает упор на открытости и прозрачности действий государства, в частности в сфере налогообложения [3].

Необходимость государственной поддержки отдельных отраслей экономики и изъятия сверхдоходов из других доказана мировым опытом развития рынка, а также социально-экономическими и природными особенностями его функционирования [2]. Поэтому любые государственные или муниципальные программы льготного кредитования объективно способствуют увеличению платежеспособного спроса и удорожанию жилья. Институт материнского капитала увеличивает спрос на недвижимость и ипотечные продукты, так как позволяет направить его на погашение жилищного кредита [4].

Влияние экономических факторов и самого спроса все равно оставляют прогнозные 8-10 процентов роста на 2019 год. По прогнозам экспертов на 2019 года будет наблюдаться увеличение конкуренции в сегменте застройщиков и вытекающий из этого демпинг (искусственно заниженные цены). Свою лепту внесут банки, повысив процентные ставки по ипотеке. Еще одной проблемой ликвидности коммерческой недвижимости остается нарастающая бедность населения. Реальное сокращение доходов снижает потенциал прибыли, переводя имеющийся потенциал в сторону предметов первой необходимости.

Учет, классификация и анализ рисков в управлении недвижимостью является одной из важнейших составляющих повышения эффективности для всех участников рынка недвижимости, т. к. именно неопределенность его состояния на перспективу во многом определяет принятие решений в этом сегменте рынка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Андреева А. В. Управление объектами рынка недвижимости в России на современном этапе // Молодой ученый. – 2016. – №2. – С. 46-48.
2. Владыка М.В. Применение инструментальных методов сглаживания территориальной поляризации и отраслевых диспропорций в экономике/ М.В. Владыка, Д.Р. Солнцев, В.В. Иерусалимова // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ». – Т.45, №1. – С. 32-39.
3. Особенности введения единого налога на недвижимость в России / Д.С. Лисицкий, Н.Е., Соловьева // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. II междунар. студ. науч.-практ. конф. № 2. г. Москва, 10 апреля, 2013 г. URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/2\(2\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/2(2).pdf)
4. Учинина Т. В., Ноур М. В., Аюпова З. В., Корнеева С. С. Обзор современной ситуации на рынке жилой недвижимости // Молодой ученый. – 2017. – №9. – С. 453-456.
5. Финансовый анализ, оценка и налогообложение бизнеса и недвижимости: методические рекомендации к практическим занятиям / Д.И. Королькова, Н.Е. Соловьева–Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2018. – 56 с.
6. Stryabkova, E., Zakharov, V., Vladyka, M., Kulik, A., Kogteva, A., Nuridzhanov, A. Identification of long range growth poles as a key instrument of the federal policy of Russia's regional territories. Amazonia investiga. Vol. 7 Núm. 17: 433- 442 / Noviembre – diciembre 2018. – P. 433-442. <http://www.udla.edu.co/revistas/index.php/amazonia>

ОБЕСПЕЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

А.С. Глотова, Е.А. Лихобабенко,

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Социальная безопасность является важнейшей компонентой национальной безопасности страны и ее регионов. В статье рассмотрены экономические и управленческие аспекты решения проблем социальной безопасности страны и ее регионов. Показано, что значение экономических аспектов состоит в решении на практике многочисленных проблем социальной безопасности, включая своевременную профилактику и устранение причин возникновения социальных угроз и непосредственно самих угроз.

Ключевые слова: социальная безопасность, страна, регион, экономические и управленческие аспекты, социальные угрозы, социальная сфера, социальная справедливость, государственное регулирование экономики.

ENSURING SOCIO-ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

A. S. Glotova, E. A., Lihobabinko

Belgorod, Russia

Belgorod State national research University

Social security is an essential component of the national security of the country and its regions. The article deals with the economic and administrative aspects of solving the problems of social security of the country and its regions. It is shown that the importance of economic aspects is to solve in practice numerous problems of social security, including the timely prevention and elimination of the causes of social threats and threats themselves.

Key words: social security, country, region, economic and administrative aspects, social threats, social sphere, social justice, state regulation of economy.

Социальная безопасность является важнейшей компонентой национальной безопасности страны и ее регионов.

Под социальной безопасностью в широком смысле слова понимается обеспечение национальных интересов России и защищенность личности, общества и государства от внешних и внутренних угроз их материальному, физическому и духовному благополучию. С этой точки зрения социальная безопасность является фундаментальной категорией, гораздо более глубокой и важной, чем ставшие традиционными военные, политические, экономические и иные аспекты или стороны национальной безопасности. В узком смысле социальная безопасность определяется как устойчивое функционирование социальных структур государства, обеспечивающих стабильное развитие общества [3, с. 110].

Современный подход к обеспечению проблемы социальной безопасности предполагает активную модернизацию устаревших социальных структур и институтов, приспособление их к новым реалиям жизни.

Осуществление практических мероприятий по повышению социальной безопасности и совершенствование действующей нормативно-правовой базы должно быть основано на разработке новых теоретических концепций и методологических подходов, закладываемых в парадигму открытого гражданского общества.

Научные и методические основы обеспечения социальной безопасности страны и ее регионов имеют междисциплинарный характер и могут быть рассмотрены с

позиций различных научных дисциплин, в частности, таких, как экономика и управление [1, с. 54].

Ускоренное экономическое развитие России невозможно без смены руководящих идеологических доктрин, достижения баланса властей и обеспечения имущественных прав. Не меньшее значение имеет изменение самой парадигмы экономического сознания. Результаты исследования закономерностей социального и экономического поведения людей в их совместной деятельности доказывают решающую роль гуманистических факторов в развитии национальной экономики, в снижении различных форм эксплуатации труда, в повышении экономической эффективности производства и социальной справедливости распределения материальных и духовных благ, а также в обеспечении социальной безопасности страны и ее регионов.

В новых исторических условиях необходимо переосмысление значения и роли экономических и управленческих аспектов социальной безопасности в системе жизнедеятельности личности, общества и государства [5, с. 126].

Об экономическом аспекте социальной безопасности страны и ее регионов говорит само содержание социальной реформы и социальной политики. По поводу разработки концепции социальной реформы Н.М. Римашевская указывает, что «экономический рост и улучшение условий жизни населения – два органически и неразрывно связанных процесса. Невозможно сначала обеспечить экономический рост, затем на его основе – в «пожарном» порядке решать социальные проблемы. Подобный алгоритм лишь осложняет и обостряет социальные болезни, ухудшая общее положение и делая негативные процессы необратимыми, угрожающими национальной безопасности. Рыночные отношения и инновационная специфика экономического роста в России требует качественно новой рабочей силы, имеющей иные параметры физического, психического и социального здоровья, высокий интеллектуальный и образовательно-профессиональный потенциал, характеризующийся особыми нравственными принципами и ориентациями» [11, с. 211].

Однако зависимость между экономическим ростом и улучшением условий жизни населения, следовательно, и социальной безопасности не однозначна. Экономический рост, тем более измеренный в макроэкономических показателях, не обязательно будет сопровождаться укреплением социальной безопасности [10, с. 43].

Социальная сфера, существующая на бюджетных дотациях, должна быть, на наш взгляд, в определенной степени переведена на самофинансирование и самовоспроизводство, но с сохранением сильной ориентированности на удовлетворение социальных потребностей. Нужно создать финансово-экономические механизмы, способствующие тому, чтобы ограниченная коммерциализация социальной сферы за счет оказания социальных услуг обеспеченным слоям населения привела к формированию дополнительных доходов, которые будут направляться на социальные нужды менее обеспеченных граждан [2, с. 94-108].

Мы считаем одним из главных обобщенных показателей социальной безопасности качество жизни общества. А высокий уровень качества жизни непосредственно связан с эффективностью экономики. Отметим, что, как указывал академик Д.С. Львов: «...качество жизни общества должно определяться разнообразием жизненных благ, которые могут быть гарантированы каждому его члену. Включая и такое благо, как труд не только ради заработка. И такое благо, как время, свободное от труда ради заработка. Этим гарантированным пакетом и должна, в конечном счете, измеряться эффективность экономики» [6, с. 136].

Социальная безопасность во многом зависит от соблюдения принципов социальной справедливости в обществе и в экономических отношениях, в частности.

Решение проблемы социальной справедливости на всех стадиях воспроизводственного цикла приведет к повышению социальной безопасности в процессе воспроизводства. Рассматривая проблемы социальной справедливости в

экономических отношениях как сложное масштабное социально-экономическое явление, следует поставить вопрос о необходимости его государственного регулирования.

Прежде всего, нужно выработать правила регулирования. Они должны быть научно обоснованы, при этом необходимо учитывать этноисторические особенности многонациональной России и непростой менталитет её населения.

Исходя из сказанного, социальную справедливость в экономических отношениях можно рассматривать как особый вид социально-экономического института, а это значит, что кроме норм и правил необходимо задать и механизм их соблюдения [8, с. 64].

Такой институциональный подход к проблеме социальной справедливости в экономических отношениях позволит проводить профилактику социальной безопасности. Решение проблемы достижения консенсуса экономической эффективности и социальной справедливости при повышении социальной ответственности людей за свое экономическое поведение будет способствовать росту социальной безопасности страны [7, с. 46].

Значение управленческих аспектов социальной безопасности страны и ее регионов объясняется тем, что проведение социальных мероприятий требует целенаправленного управления на макро-, мезо- и микроуровнях системы управления отраслями социальной сферы и внешнего государственного регулирования национальной экономикой [4, с. 13-14].

Достижение социальной безопасности России во многом зависит от качества работы федеральных органов управления. В настоящее время закономерности, принципы и методы государственного управления на макроуровне экономики России исследованы в недостаточной степени. Поэтому при решении задач макроэкономического регулирования органам государственного управления приходится пользоваться, как правило, выработанными многолетней практикой ещё в период централизованной плановой экономики, эмпирическими по существу и директивными по форме, способами решения таких макроэкономических задач, как составление государственного бюджета, формирование налоговой системы, денежно-кредитной и антимонопольной политики, укрепление национальной безопасности и пр.

Главным недостатком такого подхода был и остается значительный субъективизм, что позволяет лицам, участвующим в подготовке и принятии макроэкономических решений, использовать разнообразные приемы лоббирования, с тем, чтобы отстаивать интересы различных группировок в ущерб общегосударственным и общественным интересам и, конечно, национальной и социальной безопасности страны.

Именно качество человеческого капитала в России и ее регионах, а оно действительно очень низкое в определенных социальных стратах, препятствует и делает в ближайшем будущем крайне проблематичным непосредственное использование западных моделей государственного регулирования и внутрифирменного управления в их настоящем виде.

Эффективность национальной экономики, общественная жизнь, социальная безопасность страны и ее регионов находятся в тесной зависимости от государственных органов власти и механизмов регулирования экономики на макро- и на микроуровне. Отправным моментом в дальнейших преобразованиях управления на макроэкономическом уровне должна стать разработанная нами схема механизма государственного и общественного регулирования экономики России [13, с. 58].

Важнейшим блоком являются институты независимой социальной экспертизы и контроля, назначение которых осуществлять мониторинг институциональной базы экономики. Институты социальной экспертизы и контроля в России должны быть наделены широкими правами. Главным моментом их функционирования является своевременное получение объективной информации о качестве жизни, материальных и

духовных результатах труда, уровне социальной безопасности страны. Для этой цели в механизме государственного регулирования должна быть создана соответствующая система социально-экономического мониторинга индивидуальных, групповых и общественных интересов и получаемых выгод в результате проводимых реформ и потерь от трансформации национальной экономики.

Кроме того, на наш взгляд, в механизме государственного регулирования (блок «экономическая политика государства») должны быть выделены, с одной стороны – функции политической системы по формулированию общественных интересов (предпочтений), с другой стороны – новые методы макроменеджмента, в частности стратегического макроэкономического планирования, и макромаркетинга национальной экономики [9, с. 72].

Наконец, синтетический экономико-управленческий аспект социальной безопасности страны и ее регионов состоит в том, что, с одной стороны, для организации управления социальной безопасностью потребуется аккумулировать и эффективно использовать значительные материально-технические, информационные и кадровые ресурсы. С другой же стороны, непосредственно процесс экономической деятельности по созданию условий социальной безопасности также требует управления этим процессом. Таким образом, необходим экономический подход к оценке и обоснованию выбора эффективных стратегий управления социальной безопасностью [12, с. 99].

В современных условиях организация эффективной практической экономической и управленческой деятельности по обеспечению социальной безопасности в рамках национальной экономики России и ее регионов, представляющей собой сверхсложную, иерархическую, инерционную социально-экономическую систему, функционирующую в условиях неопределенности и быстро меняющихся ситуаций, не мыслима без использования научных методов.

Однако научные методы, основанные на ошибочных или не адаптированных к российским социальным, экономическим и этнокультурным условиям теоретических концепциях, приведут в лучшем случае к их неэффективному и неадекватному применению, а в худшем случае к значительному экономическому ущербу и социальным потрясениям.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин, Л.И. Россия: поиск самоопределения: очерки. – М.: Наука, 2017. – 412 с.
2. Аничин, Р.Н. Деятельность органов государственного управления по обеспечению социальной безопасности России в современных условиях : автореф. дис. ... канд. социол. наук. – М.: Военный ун-т, 2017. – 219 с.
3. Ващекин, Н.П. Экономическая и социальная безопасность в России : учеб. пособие для вузов. – М.: Моск. гос. ун-т коммерции, 2018. – 379 с.
4. Газимагомедов, Г.Г. Рынок, государство и социальная безопасность. – СПб.: Изд-во С.-Петербург. ун-та, 2017. – 377 с.
5. Клейнер, Г.Б. Национальная безопасность России (экономические и управленческие аспекты): монография; под. ред. Д.С. Львова. – М.: Прима-Пресс-М, 2018. – 508 с.
6. Львов, Д.С. Экономика развития. – М.: Экзамен, 2017. – 266 с.
7. Петросян, Д.С. Экономическая эффективность и социальная справедливость // Общество и экономика. – 2018. – № 11-12. – 335 с.
8. Петросян, Д.С. Социальная справедливость в экономических отношениях: институциональные аспекты // Вопросы экономики. – 2017. – № 2. – 361 с.

9. Петросян, Д.С. Государственное регулирование национальной экономики : новые направления теории: гуманистический подход : учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 530 с.

10. Пирогов, Г.А. Концепция социальной безопасности // Обозреватель. – 2017. – 673 с.

11. Римашевская, Н.М. Жизненный уровень населения как фактор национальной безопасности // Россия 2000: социально-демографическая ситуация; под ред. Н.М. Римашевской. – М.: РИЦ ИСЭПН, 2017. – 229 с.

УДК 338.2

СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Д. В. Гудзь, Я.В. Мочалова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье автором рассматриваются современные угрозы экономической безопасности Российской Федерации. Рассматриваются основные показатели и ключевые угрозы для страны. Итогом работы является рассмотрение задач правительства и пути решения угроз.

Ключевые слова: экономическая безопасность, кризис, угрозы, стратегии, задачи, пути решения, ЭБ.

MODERN THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY

D. V. Gudz, Y.V. Mochalova,

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In this article, the author examines modern threats to the economic security of the Russian Federation. We consider the main indicators and key threats to the country. The result of the work is to consider the tasks of the government and ways to solve threats.

Keywords: economic security, crisis, threats, strategies, tasks, solutions, ES.

В наши дни проблемы контроля и поддержания экономической безопасности страны становятся всё более важными, так как мировой финансовый кризис, санкции, ухудшение состояния рынка ценных бумаг и многие другие факторы значительно влияют на экономическое состояние страны. И требуется понимать и знать, как не допустить и предотвратить ухудшения в экономической сфере.

Для начала следует разобраться что такое экономическая безопасность. Как говорит словарь, экономическая безопасность – это состояние наиболее эффективного использования всех видов ресурса в целях предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования компании в условиях рыночной экономики.[5]

Чтобы понимать, как достичь безопасного уровня экономики, требуется знать, что же всё-таки является показателями безопасности с точки зрения важнейших процессов.

Государственная стратегия безопасности насчитывает в себе более 50 показателей, но мы рассмотрим несколько главных элементов:

-индекс физического объема ВВП. Он представляет собой показатель стоимости выпущенных услуг и товаров государства;

- конкурентоспособность экономики.

Данный показатель показывает способна ли страна добиться высоких темпов экономического роста, которые были бы устойчивы в среднесрочной перспективе, а также уровень производительности факторов производства в данной стране; [5]

- суверенитет, независимость и возможность противостоять угрозам из вне;

- слаженная структура экономики страны. Она показывает на сколько слаженная связь между различными сферами производства и на сколько слаженно работают элементы внутри системы;

- развитая внешняя торговля. Экспорт и импорт. Экспортом является реализация и вывоз своей продукции иностранному партнеру с целью получения прибыли. А под импортом, напротив же, понимается как ввоз импортных товаров для реализации их на своём внутреннем рынке;

- уровень инфляции и т.д.

В макроэкономике выделяют такие показатели экономической безопасности: экономическую независимость, устойчивость и стабильность национальной экономики, способность к саморазвитию и прогрессу.

Ключевые экономические угрозы прописаны в стратегии национальной безопасности 2015 года, которую утвердил 31 декабря 2015 года В. В. Путин. В данном указе описываются все факторы, которые могут угрожать эконом. безоп. страны: неудовлетворенность граждан степенью защищенности своих прав и свобод, низкая продолжительность жизни, низкие уровни валового внутреннего продукта на душу населения, инфляции, безработицы, низкая доля расходов валового внутреннего продукта на развитие культуры, научных изобретений и технологий и т.д.

Все угрозы, указанные выше, могут подрывать безопасность страны, тем самым принося вред ей. Состояние национальной безопасности напрямую зависит от того, на сколько эффективно работают системы контроля экономической безопасности. Системами контроля являются: Совет безопасности РФ, Вольное экономическое общество РФ, Институт экономики РАН и Институт экономического анализа страны. Все перечисленные инстанции следят за уровнем ЭБ и делают всё возможное для повышения её уровня.

Для обеспечения экономической безопасности правительство РФ должно выполнять следующие задачи:

- анализ, образование и предотвращение угроз;

- обеспечение непрерывного роста страны;

- сдерживание высоких уровней безработицы и инфляции;

- формирование эффективной структуры экономики и рынка;

- улучшение качества жизни людей;

- обеспечение соц. защиты и т.д.

Эти задачи определяют стратегию экономической безопасности РФ. Из указа об экономической безопасности: «Реализация настоящей стратегии призвана способствовать развитию национальной экономики, улучшению качества жизни граждан, укреплению политической стабильности в обществе, обеспечению обороны страны, государственной и общественной безопасности, повышению конкурентоспособности и международного престижа Российской Федерации»[6].

Подводя итоги можно сказать, что состояние страны и её безопасность напрямую зависит от действий и намерений правительства. Только со слаженными действиями и правильной стратегией можно добиться высокого уровня ЭБ. А для хорошего решения задач требуются координация, кооперация и сотрудничество органов, контролирующих уровень безопасности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Скрипко В. И., Сергеева А. И. Современные угрозы для экономической безопасности Российской Федерации / В. И. Скрипко // Молодой ученый. – 2016. – № 8.8. – С. 32-35.
2. Самушенок Т. В. Современные угрозы экономической безопасности России / Т. В. Самушенок // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2008. – С. 405-408.
3. Журило П.П. Механизм обеспечения экономической безопасности Российской Федерации в современных условиях / П. П. Журило // ARSADMINISTRANDI. – 2012. – С. 66-74.
4. Нуштаев И. В. О ключевых угрозах экономической безопасности современной России / И. В. Нуштаев // Социально-экономические явления и процессы. – 2011. – С. 153-157.
5. Словарь wikireading.ru.
6. consultant.ru.

УДК 339.13

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЫВЕДЕНИЯ НА РЫНОК НОВОЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

С.Н. Диценко, А.Е. Винник

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье авторами обоснована актуальность проблемы своевременного обновления ассортимента как основы эффективного функционирования предприятия и обеспечения его экономической безопасности и конкурентоспособности на рынке. Обозначены основные этапы и особенности выведения на рынок новой высокотехнологичной продукции.

Ключевые слова: высокотехнологичная продукция, конкурентоспособность, маркетинг, новый товар, продвижение, реклама, рынок, экономическая безопасность.

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL BASES FOR THE REFERENCE TO THE MARKET OF NEW HIGH-TECH PRODUCTS

S.N. Dicsenko, A.E. Vinnik

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

In the article, the authors substantiated the urgency of the problem of timely updating the range as the basis for the effective functioning of the enterprise and ensuring its economic security and competitiveness in the market. The main stages and features of the introduction of new high-tech products to the market are indicated.

Keywords: high-tech products, competitiveness, marketing, new product, promotion, advertising, market, economic security.

Конкурентоспособность и экономическая безопасность современной организации зависит не только от качества производимых товаров, оказываемых услуг или выполняемых работ, но и от способности гибко реагировать на изменение запросов

покупателей и действий конкурентов. Поэтому одной из стратегически важных задач является своевременное обновление ассортимента как за счет улучшения свойств существующих товаров, увеличения числа торговых марок, так и за счет выхода на рынок с новым предложением.

Как правило, процесс создания и выведения на рынок нового продукта или услуги связан с решением следующих проблем:

- защита компании от последствий неизбежного устаревания производимых товаров или оказываемых услуг;
- расширением ассортимента и увеличением доли рынка;
- необходимостью повышения рентабельности и конкурентоспособности компании.

Анализ статистических данных по проблеме исследования показал, что ежегодно на рынок поступает более 10 000 новинок, однако лишь 1/3 из них доживает до стадии роста, поскольку выведение на рынок нового продукта – достаточно сложный процесс, подверженный влиянию различных факторов. В то же время на практике отсутствует универсальный алгоритм, гарантирующий признание нового товара или услуги потребителем и защищающий производителя от рисков.

Необходимо отметить, что данная проблема достаточно актуальна и для рынка высокотехнологичной продукции, в том числе для производителей метрологического оборудования. Практика показывает, что именно несовершенство механизмов предварительной подготовки и выведения нового товара на рынок не позволяет в полной мере выявлять и учитывать требования потребителей, что приводит к оторванности производства от рыночных требований.

Высокотехнологичный продукт, как правило, является либо абсолютно новым для своего целевого сегмента, либо модифицированной версией существующего продукта. Однако в каждом из этих случаев для успешного выведения подобного товара необходимо предварительное изучение рынка, а также грамотное позиционирование его достоинств по сравнению с имеющимися аналогами. Процесс создания высокотехнологичной продукции включает следующие этапы:

- теоретические исследования, позволяющие отобрать идеи, имеющие научно-практическое значение;
- проведение маркетинговых исследований для определения возможности коммерциализации новых продуктов и услуг, созданных на основе реализации отобранных идей и обоснования возможности их дальнейшего производства [5].

Среди ключевых факторов, влияющих на успех нового товара на рынке, можно выделить:

- уникальность предложения, а также акцент на отличительных свойствах товара (услуги);
- сегментация рынка и ориентация комплекса маркетинга на целевую группу;
- пробный маркетинг перед масштабным производством продукта.

Практика показывает, что продукт, имеющий высокие показатели по каком-либо из обозначенных факторов, в 70% случаев успешно занимает выгодное положение на рынке.

Традиционно процесс создания и выведения на рынок нового товара включает в себя следующие этапы [2]:

- 1) оценка рыночной ситуации, на основании которой принимается решение об актуальности проекта по созданию и выведению на рынок нового продукта;
- 2) генерация идей по созданию новой продукции. Подобные идеи могут быть обусловлены рыночными факторами, достижениями научно-технического прогресса, действиями конкурентов, а также собственными возможностями или внутренними проблемами;
- 3) после процесса генерации наступает стадия фильтрации идей, как правило, с помощью балльных оценок по выделенным критериям;

4) проверка замысла и проведение экономического анализа. Проверка идеи концепции предполагает ее апробирование на соответствующей группе целевых потребителей, а целью экономического анализа является оценка деловой привлекательности товара и рентабельности проекта;

5) разработка продукта. Данный этап связан с решением таких вопросов, как тип и качество материалов, способ производства, степень использования производственных мощностей, упаковка товара, марочная политика, определение рыночного сегмента и прочие;

6) испытание продукта и пробный маркетинг, предполагающий продвижение и распределение продукта в небольших масштабах с целью его оценки;

7) коммерческая реализация нового товара, предполагающая полномасштабное производство и комплексное маркетинговое обеспечение.

Важно отметить, что стратегия выведения на рынок высокотехнологичной продукции отличается от выведения традиционных товаров, что связано с рядом особенностей:

– во-первых, необходимостью учета особенностей высокотехнологичных товаров, которые отличаются уникальностью, новизной, а также узкой целевой аудиторией. Количество покупателей такой продукции, как правило, ограничено, поэтому актуальность приобретает индивидуальная работа с каждым потенциальным покупателем;

– во-вторых, особенностью маркетинга, т.е. необходимостью применения особых методов продвижения данной продукции, которая, как правило, направлена не на удовлетворение существующих потребностей, а на формирование новых или предполагает удовлетворение существующих потребностей новым способом.

Имеет существенные особенности и инструментарий маркетинга высокотехнологичной продукции. Практика показывает, что для подобной продукции реклама, традиционно рассматриваемая в рамках такого элемента маркетинга-микс как продвижение, имеет гораздо меньшее значение, чем для товаров широкого потребления, уступая место личным продажам и стимулированию сбыта. Кроме того, продвижение высокотехнологичной продукции имеет свои особенности и на рынке B2B. Так, например, на данном рынке к наиболее распространенным методам стимулирования продаж можно отнести увеличение гарантии на товар, использование возможностей факторинга, продажа товара в кредит, а также увеличение срока послепродажного обслуживания [1].

Тем не менее, реклама, безусловно, продолжает оставаться неотъемлемым элементом маркетинга и для высокотехнологичной продукции, но существенно отличается от рекламы других товаров, что предполагает особый подход к ее планированию, разработке и реализации. Поэтому среди основных рекламных средств подобной продукции можно выделить специализированные журналы, каталоги, рекламные проспекты, ролики и выставочную деятельность;

– в третьих, сложностями сервиса или вовсе отсутствием послепродажного обслуживания товара.

Выделенные особенности необходимо учитывать при разработке стратегии выведения новой высокотехнологичной продукции на рынок и минимизации связанных с данным процессом рисков.

Резюмируя вышеизложенное отметим, что своевременное обновление ассортимента является важной проблемой современной организации, в том числе и на рынке высокотехнологичной продукции. Процесс разработки и выведения нового товара на рынок состоит из последовательных шагов, позволяющих подготовиться к производству и продажам, а также заранее спрогнозировать реакцию покупателей и ожидаемую прибыль.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анохина Н.Н. Особенности сбыта высокотехнологичной продукции: теоретический и практический аспекты [Электронный ресурс] / Н.Н. Анохина // Проблемы

развития национальной экономики на современном этапе: материалы международной научно-практической конференции. – Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина (Тамбов), 2018. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=36483350>.

2. Арутюнова Д.В. Инновационный менеджмент / Д.В. Арутюнова. – Ростов-на-Дону: Изд-во ЮФУ, 2014. – 152 с.

3. Гораева Т. Методика формирования стратегии продвижения высокотехнологичной продукции [Электронный ресурс] / Т. Гораева // Наука и инновации. – 2015. – С. 52-56.– Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/metodika-formirovaniya-strategii-prodvizheniya-vysokotehnologichnoy-produktsii>.

4. Лоховинина Е.С. Особенности маркетинга высокотехнологичной продукции на мировом рынке [Электронный ресурс] / Е.С. Лоховинина. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-marketinga-vysokotehnologichnoy-produktsii-na-mirovom-rynke>.

5. Чернов А.М. Формирование стратегии развития предприятия по выпуску высокотехнологичной продукции / А.М. Чернов // Актуальные проблемы развития экономики России: сборник материалов межрег. научно-практической конференции Мар. гос. ун-та. – Йошкар-Ола, 2016. – С. 253– 257.

УДК 332.12

РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНО-ЧЕРНОЗЕМНОГО МАКРОРЕГИОНА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Ф.М. Ермаченко, Е.И. Горбунова, Е.Л. Рашина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрена Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года, анализ данных валового регионального продукта, среднедушевых денежных доходов и инвестиций в основной капитал Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг.

Ключевые слова: пространственное развитие, макрорегион, стратегия пространственного развития, валовый региональный продукт, среднедушевые денежные доходы, инвестиции в основной капитал

THE ROLE OF CENTRAL BLACK EARTH MACROREGION IN THE NATIONAL ECONOMY

F.M. Ermachenko, E.I. Gorbunova, E.L. Rashina

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article deals with the Strategy of spatial development of the Russian Federation for the period up to 2025, the analysis of gross regional product data, per capita cash income and investment in fixed capital of the Central black earth macroregion for 2013-2017.

Keywords: spatial development, macroregion, strategy of spatial development, gross regional product, per capita cash income, investments in fixed capital

В настоящее время актуальным вопросом в экономике становится объединение регионов в макрорегионы согласно Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденной Правительством 13 февраля 2019 года [7]. Целями данной Стратегии являются обеспечение устойчивого и сбалансированного пространственного развития России, сокращение межрегиональных различий в уровне и качестве жизни людей, ускорение темпов экономического роста и технологического развития, обеспечение национальной безопасности.

В рамках реализации предусматриваются повышение доступности и качества магистральной транспортной, энергетической, информационно-телекоммуникационной инфраструктуры, сокращение уровня межрегиональной дифференциации в социально-экономическом развитии субъектов Федерации, снижение внутрирегиональных социально-экономических различий, расширение географии и ускорение экономического роста, научно-технологического и инновационного развития России за счёт социально-экономического развития перспективных центров экономического роста, опережающее среднероссийские темпы [4].

В таблице представлено 12 макрорегионов Российской Федерации согласно Стратегии.

Таблица

Перечень макрорегионов России согласно Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года

№ п/п	Макрорегион	Территории, входящие в состав макрорегиона
1	Центральный	1) Брянская область; 2) Владимирская область; 3) Ивановская область; 4) Калужская область; 5) Костромская область; 6) Московская область; 7) Орловская область; 8) Рязанская область; 9) Смоленская область; 10) Тверская область; 11) Тульская область; 12) Ярославская область; 13) г. Москва
2	Центрально-Чернозёмный	1) Белгородская область; 2) Воронежская область; 3) Курская область; 4) Липецкая область; 5) Тамбовская область
3	Северо-Западный	1) Республика Карелия; 2) Калининградская область; 3) Вологодская область; 4) Ленинградская область; 5) Мурманская область; 6) Новгородская область; 7) Псковская область; 8) г. Санкт-Петербург
4	Северный	1) Республика Коми; 2) Архангельская область; 3) Ненецкий автономный округ
5	Южный	1) Республика Адыгея; 2) Республика Калмыкия; 3) Республика Крым; 4) Краснодарский край; 5) Астраханская область; 6) Волгоградская область; 7) Ростовская область; 8) г. Севастополь

№ п/п	Макрорегион	Территории, входящие в состав макрорегиона	
6	Северо-Кавказский	1) Республика Дагестан; 2) Республика Ингушетия; 3) Республика Северная Осетия – Алания 4) Кабардино-Балкарская республика;	5) Карачаево-Черкесская республика; 6) Чеченская республика; 7) Ставропольский край
7	Волго-Камский	1) Республика Марий Эл; 2) Республика Мордовия; 3) Республика Татарстан; 4) Удмуртская республика;	5) Чувашская республика; 6) Пермский край; 7) Кировская область; 8) Нижегородская область
8	Волго-Уральский	1) Республика Башкортостан 2) Оренбургская область; 3) Пензенская область;	4) Самарская область; 5) Саратовская область; 6) Ульяновская область
9	Уральско-Сибирский	1) Курганская область; 2) Свердловская область; 3) Тюменская область;	4) Челябинская область; 5) Ханты-Мансийский автономный округ – Югра; 6) Ямало-Ненецкий автономный округ
10	Южно-Сибирский	1) Республика Алтай; 2) Алтайский край; 3) Кемеровская область;	4) Новосибирская область; 5) Омская область; 6) Томская область
11	Ангаро-Енисейский	1) Республика Тыва; 2) Республика Хакасия;	3) Красноярский край 4) Иркутская область
12	Дальневосточный	1) Республика Бурятия; 2) Республика Саха (Якутия); 3) Забайкальский край; 4) Камчатский край; 5) Приморский край; 6) Хабаровский край;	7) Амурская область; 8) Магаданская область; 9) Сахалинская область; 10) Еврейская автономная область; 11) Чукотский автономный округ

Источник: составлено авторами по [4]

Центрально-Черноземный макрорегион является развитым индустриально-аграрным комплексом. Крупными отраслями специализации выступает черная металлургия, тяжелое, металлоемкое машиностроение (производство экскаваторов, технологического оборудования предприятия химической промышленности, котлостроение, станкостроение), отрасли точного, сложного машиностроения (производство радио- и телевизионной аппаратуры, счетных машин, авиастроение и др.) и химическая промышленность.

Для того чтобы оценить роль Центрально-Черноземного макрорегиона в национальной экономике страны, необходимо рассмотреть некоторые социально-экономические показатели за 2013-2017 гг.: валовый региональный продукт (рис. 1), среднедушевые денежные доходы (рис. 2), инвестиции в основной капитал (рис. 3).

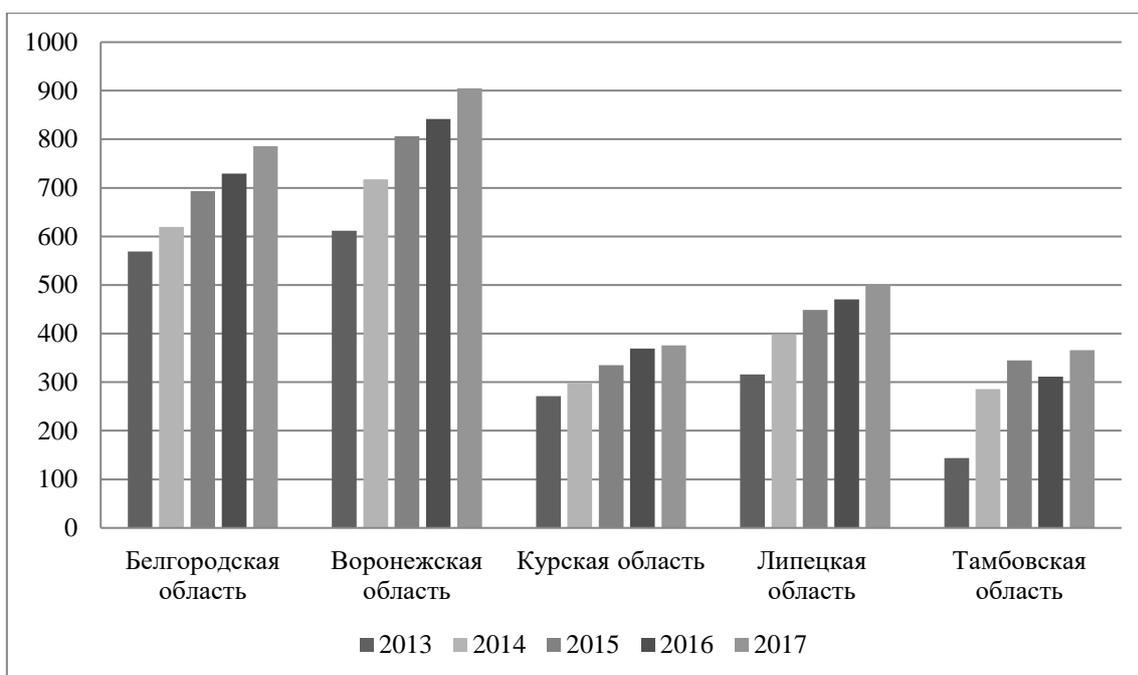


Рис. 1. Динамика валового регионального продукта Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг., млрд руб.

Источник: составлено авторами по [6]

На рисунке 1 представлена динамика валового регионального продукта Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг. Валовый региональный продукт (ВРП) – это обобщающий показатель экономической деятельности региона, измеряющий валовую добавленную стоимость, а также процесс производства товаров и услуг. Согласно приведенным данным ВРП в каждой из областей Центрально-Черноземного макрорегиона увеличивается: в Белгородской области – на 28%, в Воронежской области – на 32%, а Курской области – на 28%, в Липецкой области – на 37%, в Тамбовской области – на 61%. Это значит, что экономика макрорегиона развивается и дает положительные результаты.

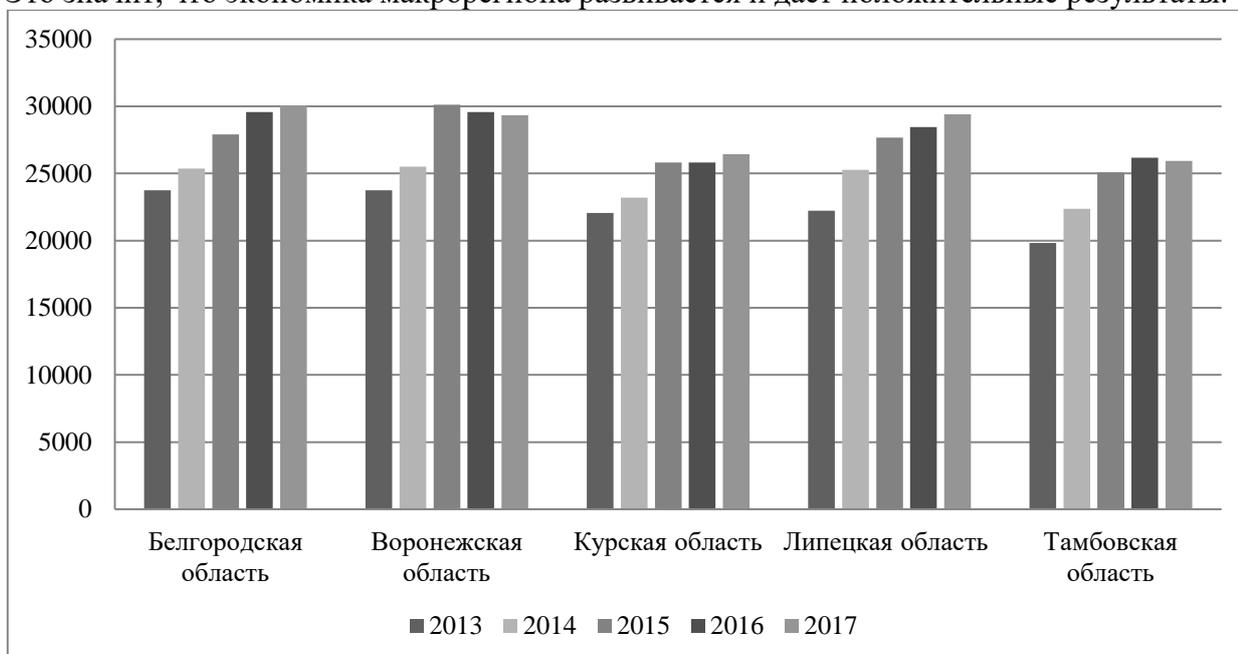


Рис. 2. Динамика среднедушевых денежных доходов Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг., руб.

Источник: составлено авторами по [6]

Одним из важных показателей экономического роста страны и ее регионов, показателей благосостояния населения являются среднедушевые денежные доходы. Денежные доходы населения изучаются на базе двух основных источников информации: баланса доходов и расходов и выборочного обследования бюджетов домохозяйств. Доходы населения формируются за счет заработной платы, социальных трансфертов и личного подсобного хозяйства. Среднедушевые денежные доходы исчисляются делением общей суммы денежного дохода за отчетный период на численность наличного населения.

За исследуемый период в Центрально-Черноземном макрорегионе наблюдается четкая тенденция роста среднедушевых денежных доходов населения Российской Федерации. Наибольший рост они достигли в 2015 г. в Воронежской области и составили 30109 руб., а наименьший показатель был в 2013 г. в Тамбовской области (19834 руб.). Такие свидетельства о межрегиональной дифференциации в среднедушевых доходах населения. Наблюдается стабильный рост показателя в трех областях: Белгородской, Курской, Липецкой, что свидетельствует о повышении уровня жизни населения макрорегиона в целом.

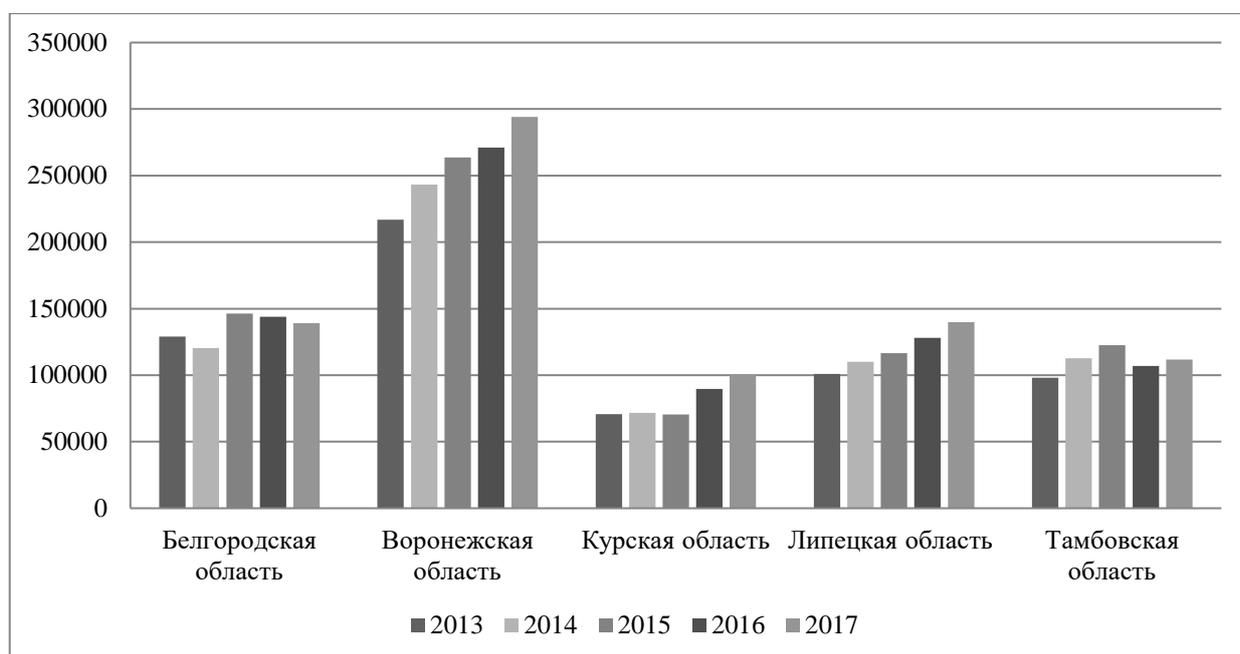


Рис. 3. Динамика инвестиций в основной капитал Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг., млн руб.

Источник: составлено авторами по [6]

На рисунке 3 представлена динамика инвестиций в основной капитал Центрально-Черноземного макрорегиона за 2013-2017 гг. Как показывают данные, наиболее привлекательными для вложений является Воронежская и Белгородская области. Их привлекательность обусловлена не только выгодным геополитическим положением, но и высоким уровнем инвестиционных процессов. Они находятся в непосредственной близости от столицы – 500 км, на пересечении автотранспортных коридоров «Север – Юг» и «Запад – Восток» и обладают развитой автотранспортной инфраструктурой. Вдоль Воронежской области проходит Юго-Восточная железная дорога, крупные автомобильные магистрали федерального значения: Москва – Новороссийск, Курск – Саратов, Москва – Астрахань, которые связывают Воронеж с Северным Кавказом, восточной частью страны и Поволжьем. В обоих регионах имеются международный аэропорт, речное судоходство, обеспечивающее связь по реке Дон с Азовским, Черным и Каспийским морями. Данные факты определяют значение Воронежской и Белгородской областей и их деловую активность в Центрально-Черноземном макрорегионе. Главным

условием привлекательности для инвесторов является большой объем рынка сбыта. Предприятия, действующие в г. Воронеж и в г. Белгород, реализуют свою продукцию на территориях, где проживает более 300 тыс. человек. Ключевым фактором инвестиционной привлекательности Воронежской и Белгородской областей является их кадровый и научный потенциал. Треть населения имеет высшее образование. В вузах данных областей обучается более 50 тыс. студентов, что позволяет им занять 2-е и 3-е места в Центральном федеральном округе, уступая г. Москва. Вузы г. Воронеж и г. Белгород имеют непосредственное тесное сотрудничество с крупнейшими работодателями областей. У многих вузов есть кафедры на крупных российских предприятиях (Вкуснотеево, Сибур, Балтика, Минудобрения и др.). Активная работа по привлечению инвестиций в Воронежской области во многом обуславливается деятельностью государственного бюджетного учреждения «Агентство по инвестициям и стратегическим проектам», а в Белгородской области – ООО «Агентство по инвестициям Белгородской области», которые оказывают содействие российским и иностранным компаниям в развитии различных бизнес-проектов. Они подбирают помещения для реализации производства, ведут сопровождение инвестиционных проектов, способствуют решению возникающих проблем в их осуществлении с отраслевыми организациями и органами государственной власти [5].

Таким образом, можно сделать вывод, что Центрально-Черноземный макрорегион имеет потенциал, способный заинтересовать инвесторов и сыграть важную роль в национальной экономике Российской Федерации. Это подтверждается его географическим положением. Данный экономический район находится к югу от Центрального. Центром региона является Воронеж. Основу экономики составляет сельское хозяйство. Выращивают все основные виды культур, а также активно развивается промышленность. Макрорегион характеризуется высокими среднедушевыми доходами, что непосредственно влияет на благосостояние населения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Stryabkova, E., Zakharov, V., Vladyka, M., Kulik, A., Kogteva, A., Nuridzhanov, A. Identification of long range growth poles as a key instrument of the federal policy of Russia's regional territories. *Amazonia investiga*. Vol. 7 Núm. 17: 433- 442/ Noviembre – diciembre 2018. – P.433 – 442. <http://www.udla.edu.co/revistas/index.php/amazonia – investiga>
2. Vladyka M.V., Fliginskih T.N., Stryabkova E.A. Investments to the economy of Russian regions: dynamics, structure, risks. *http:// Indian journal of science and technology*. – 2016. – Т. 9, № 30. – p. 4592-4596.
3. Бурдинская Д.М., Горбунова Е.И. Влияние региональных кластеров на экономическую деятельность // *Пространственное развитие территорий: Материалы междун. науч.-практ. конф., г. Белгород, 22 ноября 2018 г.* – Белгород: ООО «ЭПИЦЕНТР», 2018. – С. 185-188.
4. Информационное агентство SakhaNews [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.1sn.ru>
5. Подмолодина И.М., Авцинов О.И. Повышение инвестиционной привлекательности региона: опыт Воронежской области // *Вестник ВГУИТ.* – 2014. – №4. – С. 226-230.
6. Регионы России. Социально-экономические показатели [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.gks.ru>
7. Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://static.government.ru>

**ИСТОЧНИКИ И ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА
В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ**

И.И. Есаян

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены модели экономического роста, которые в условиях ограниченности ресурсов нуждаются в оптимизации и модернизации, обеспечивающие в долгосрочном периоде экономическую безопасность. Также рассмотрены источники и факторы экономического роста социально-экономических систем.

***Ключевые слова:** экономический рост, факторы экономического роста, источники экономического роста, модели экономического роста.*

**SOURCES AND FACTORS OF ECONOMIC GROWTH IN THE CONTEXT
OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF SOCIO-ECONOMIC SYSTEMS**

I.I. Yesayan

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article considers the models of economic growth, which, in conditions of limited resources, need to be optimized and modernized, ensuring economic security in the long run. Also considered sources and factors of economic growth of socio-economic systems.

***Keywords:** economic growth, factors of economic growth, sources of economic growth, models of economic growth.*

В условиях ограниченности многих ресурсов, используемых в производстве, появляется необходимость поиска новых источников ресурсов, которые будут обеспечивать экономическую безопасность и стабильный рост экономики регионов страны. Все более широко используются автоматизированные технологические системы, устраняющие тяжелый труд. В долгосрочной перспективе различием экономики стран является характерный рост реального дохода. Труд и капитал являются основными факторами экономического роста в большинстве стран мира, наличием которых обуславливается около 20% прироста ВВП. Остальная часть приходится на другие источники экономического развития, самой главной из которых выделяют научно-технический прогресс. Научно-технический прогресс – это показатель, указывающий на уровень технического развития экономики страны и рациональность использования всевозможных ресурсов. На научно-технический прогресс влияет большое количество факторов, как прямых, так и косвенных, но основными фактором является то, каким кадровым, предпринимательским, научным и природным потенциалом располагает страна. В экономической теории существует несколько моделей роста, но наиболее популярной сегодня является неоклассическая теория экономического роста.

Модели экономического роста можно разделить на экзогенные, где рост осуществляется благодаря внешним изменениям, и эндогенные, в которой рост происходит из-за изменения внутренних параметров экономической модели.

Под экономической безопасностью страны следует понимать надежную защищенность экономики в своем устойчивом развитии в долговременном периоде от

внешних и внутренних угроз, способных привести ее к длительной стагнации или кризису [2, 3].

Экономический рост является одной из главных целей государства, и необходимо понимать, какие факторы стимулируют экономический рост. Экономический прогресс – это увеличение реального ВВП при полной занятости в результате расширения производственного потенциала страны за определенный период времени. В разных экономических течениях источники роста понимаются по-разному. Так, например, в ранних неоклассических работах основными источниками экономического роста признаются труд и капитал, в то время как научно-техническому прогрессу отдавалось второстепенное место, так как это фактор является экзогенным.

Одним из направлений развития эндогенной теории роста является использование человеческого капитала как одного из факторов долгосрочного экономического роста. В соответствии с результатами современных исследований роль человеческого капитала значительна как для стран с инновационной экономикой, определяющих положение технологической границы, так и стран имитаторов, получающих технологический трансфер через основные каналы передачи технологий. Передача технологий осуществляется через иностранные инвестиции и международную торговлю. Различия в качественных и количественных характеристиках человеческого капитала в разных странах ощутимым образом сказывается на экономическом росте и перспективе развития страны.

В трудах знаменитых экономистов, таких как У. Петти, А. Смит, Ж.Сей, человеческий капитал рассматривается как один из важнейших факторов экономического развития нации. Человеческий капитал – это совокупность способностей, знаний, квалификации и личных качеств работника [1].

Одной из первых эндогенных моделей роста, которые принимали во внимание человеческий капитал как фактор производства, является модель Д.Эрроу, который ввел понятие обучения и возможности перелива знаний.

В экономике есть два подхода к пониманию того, как человеческий капитал влияет на экономический рост. Первый подход сформулирован Лукасом, и основывается на том, что накопленный человеческий капитал определяет темпы экономического роста в будущем. Этим и объясняется разный уровень развития стран.

Второй подход был разработан Р.Нельсоном и Э.Фелпсом, по мнению которых человеческий капитал связан с экономическим ростом опосредовано, через совокупную факторную производительность. По их мнению, человеческий капитал оказывает влияние на способность экономики к инновациям и имитациям технологий, что наращивает экономическую мощь.

Анализируя уровень экономического развития современных стран и уровень образования в них можно заметить, что в странах с наименьшим уровнем дохода на душу населения преобладает начальный уровень образования, в странах со средним уровнем доходов – средний и высший уровень образования, а в богатых странах преобладает высший уровень образования. Существует множество работ, проверяющих наличие взаимосвязи между человеческим капиталом, уровнем образования и уровнем экономического роста. Однако результаты этих исследований весьма противоречивые. Так Р.Барро, проводя исследование для 73 стран за период с 1860 по 1985 гг. и исследуя среднее число лет обучения населения, достигшего 25 лет, обнаружил наличие положительного влияния человеческого капитала на экономический рост. Кохон и Сото пришли к выводу об отсутствии такой связи. Вероятно, причиной расхождений является недоучет различий стран и качественные характеристики образования [5].

Многие исследования указывают на то, что прямые иностранные инвестиции также стимулируют экономику и способствуют ее росту, и поэтому важнейшим фактором экономического роста отдельной страны и мировой экономики в целом являются иностранные инвестиции. Данный фактор стал основой транс-национализации мировой

экономики, которая функционирует на новых качественных и количественных критериях экономического роста. Иностранные инвестиции способствуют развитию национальной экономики посредством зарубежных рынков. Поэтому степень развития той или иной страны в современной мировой экономике зависит от эффективной и рациональной политики привлечения иностранных инвестиций и продвижения собственных инвестиций за рубеж. В современной экономике международное движение капитала в форме инвестиций в значительной степени происходит через рынок ценных бумаг. Инвестирование осуществляется посредством таких инструментов фондового рынка, как акции и депозитарные расписки. С помощью иностранных инвестиций данные хозяйствующие субъекты реализуют свои монопольные преимущества на рынке, что позволяет им расти в международном масштабе.

Инвестиционная политика в отношении иностранных инвестиций является одним из важнейших направлений экономической политики государств, активно участвующих в мировых экономических процессах. Безусловно, данная политика должна существовать не сама по себе, а быть частью общей системы экономической политики государства, в первую очередь внешнеэкономической политики, т.е. она должна согласовываться с внешнеторговой, валютно-финансовой, миграционной политикой страны. Обосновано, что базовыми направлениями инвестиционной политики стран в современной мировой экономике должно быть стимулирование притока иностранных инвестиций и создание условий для экспорта прямых иностранных инвестиций. Тем не менее точно предугадать, что может поспособствовать развитию экономики не всегда удается, и инвестиции, которые на первый взгляд имеют положительный эффект для экономики, могут лишить ее самостоятельности.

Современное развитие экономики направлено на развитие промышленности. Основной отраслью стала перерабатывающая, которая пытается усовершенствовать все, что дает природа. Частная форма собственности, которая берет начало с римского права, исчерпала себя в собственном развитии. Будущее в развитии экономики будет основано на производительных силах, которые будут направлены на развитие научно технического прогресса, информационных технологий, услуг, а также использование неисчерпаемых источников энергии и вторичных продуктов переработки. Развитие экономики и человечества в целом невозможно представить без колебаний, побед и поражений, противостояний и противоречий. Противостояния были в прошлом столетии между СССР и США, они есть и сейчас, но после распада СССР американской «мягкой диктатуре» начал противостоять Китай, ставший центром азиатской торговли и ведущей экономикой региона [4].

Экономический рост является важнейшим условием и фактором обеспечения экономической безопасности социально-экономических систем. В ближайшем будущем экономический рост будет сохраняться, но одновременно они приобретут новые качественные особенности, связанные с уровнем технологического прогресса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лебедев В.Г. Производственные силы и социальный прогресс. – М.: Книга и бизнес, 1997. – С. 350.
2. Пономарев Е.А., Божечкова А.В., Кнобель А.Ю. Инновационная экономика. Факторы экономического роста. Научно технический прогресс. – М.: Дело, 2012. – С. 184.
3. Тонких А.С., Остальцев А.С., Остальцев И.С. Приемы моделирования экономического роста предприятия. ИЭ УрО РАН. – Екатеринбург-Ижевск, 2012. – С. 44.
4. Экономическая библиотека – <http://economy-lib.com/inostrannye-investitsii-kak-faktor-ekonomicheskogo-rosta#ixzz5k8GqInKk>.
5. Козырев В.М. Основы современной экономики. – М.: Финансы и статистика, 2003. – С. 528.

ПРОСТРАНСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ МАКРОРЕГИОНА

Г.Г. Забнина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены особенности пространственного регулирования экономики макрорегиона на примере субъектов Центрально-Черноземного макрорегиона РФ. Проведен анализ основных экономических специализаций субъектов Центрально-Черноземного макрорегиона РФ и определены наиболее перспективные отрасли специализации субъектов.

Ключевые слова: региональная экономика, пространственное регулирование, пространственная экономика, макрорегион, экономические специализации.

SPATIAL REGULATION OF THE ECONOMY OF THE MACROREGION

G.G. Zabnina

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article discusses the features of spatial regulation of the macroregion's economy on the example of the subjects of the Central Black Earth Macroregion of the Russian Federation. The analysis of the main economic specializations of the subjects of the Central Black Earth macro-region of the Russian Federation has been carried out and the most promising areas of specialization of the subjects have been identified.

Keywords: regional economy, spatial regulation, spatial economy, macro-region, economic specialization.

Радикальный характер экономических преобразований, происходящих в России и мире, обозначили перед регионами проблему выбора направлений развития. В условиях глобализации интенсивными и эффективными векторами развития выступают модернизация отраслей экономики, которая позволяет адекватно отвечать на вызовы внешней и внутренней среды [1], обеспечивая трансформацию экономического пространства. С нашей точки зрения, экономическое пространство – это географическая территория, на которой осуществляются экономические отношения и связи, воспроизводимые на определенном количестве субъектов, непосредственно вовлеченных в экономическую деятельность.

Пространственное регулирование экономики основывается на сформированной эффективной стратегии развития региона. В свою очередь, регулирование развития важных отраслей экономики является условием создания эффективной стратегии пространственного развития, [2] поэтому в данной статье мы рассмотрим один из стратегически важных путей развития пространственное районирование.

Перспективы пространственной экономики связаны с последовательным расширением ее предметной области, что отражается в формировании комплекса наук по экономической теории: региональной экономике, геоэкономике, экономической политики и других.

На современном этапе государственного управления основой реализации региональной политики выступает стратегия пространственного развития, в которой отмечено деление России на макрорегионы, учитывая внешние и внутренние факторы позволяет установить отрасли и виды деятельности, которые способствуют экономического развития региона. Данный подход управления позволяет выявить

имеющийся потенциал региона и обозначить перечень мероприятий для его эффективного развития. Данный подход позволит выявить и сравнить характеристики регионов, как с внешней, так и с внутренней среды.

В настоящее время Россия согласно Стратегии пространственного развития Российской Федерации имеет 14 макрорегионов, перечень которых представлен на рисунке .



Рис. Перечень макрорегионов России

Остановимся в данной статье на Центрально-Черноземном регионе, которая является одним из важнейших в зоне Центрального Черноземья. В него входит 5 областей: Белгородская область, Воронежская область, Курская область, Липецкая область, Тамбовская область. Основу экономики Центрально-Черноземного макрорегиона составляет сельское хозяйство, где выращивают основные виды культур для обеспечения агропромышленного комплекса страны.

Для более детального обсуждения пространственного развития экономики необходимо рассмотреть основные экономические специализации субъектов Центрально-Черноземного макрорегиона РФ, эффективность которой заключается в создании условий для комплексного развития определенных крупномасштабных отраслей производства на отдельной территории, и позволяющая использовать местный ресурсный потенциал с полной отдачей[3]. Более того специализация определяет производственную направленность региона и его роль в территориальном разделении труда (табл.).

Таблица

Отрасли перспективной эффективной экономической специализации по областям Центрально-Черноземного макрорегиона

№ п/п	Отрасли перспективной эффективной экономической специализации/Область	Белгородская область	Воронежская область	Курская область	Липецкая область	Тамбовская область
1	2	3	4	5	6	7
1.	Растениеводство и животноводство	+	+	+	+	+
2.	Добыча полезных ископаемых	+	+	+	+	-
3.	Производство пищевых продуктов	+	+	+	+	+
4.	Производство лекарственных средств и материалов	+	+	+	+	-
5.	Производство прочей неметаллической минеральной продукции	+	+	+	+	+
6.	Производство металлургическое	+	+	-	+	-

1	2	3	4	5	6	7
7.	Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования	+	+	-	+	-
8.	Производство напитков	+	+	+	+	+
	Производство химических веществ и химических продуктов	+	+	+	+	+
9.	Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	+	+	+	+	+
10.	Производство электрического оборудования	+	+	+	+	+
11.	Производство компьютеров, электронных и оптических изделий	+	+	+	+	+
12.	Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов(кроме производства автотранспортных средств)	+	-	+	+	+
13.	Производство бумаги и бумажных изделий	+	+	-	+	-
14.	Производство одежды	+	+		-	+
15.	Туризм: деятельность гостиниц и предприятий общественного питания; деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги (деятельность туристических агентств и прочих организаций, предоставляющих услуги в сфере туризм)	+	+	-	-	-
16.	Деятельность в области информации и связи	+	+	-	-	-
17.	Деятельность профессиональная, научная и техническая	+	+	-	-	-
18.	Деятельность полиграфическая и копирование носителей информации	+	+	-	+	-
19.	Производство прочих готовых изделий	+	+	+	+	+

Данные, представленные в таблице позволяют определить самые крупные отрасли специализации хозяйства субъектов Центрально-Черноземного макрорегиона России:

1) Горнорудная промышленность: Курск, Липецк, Губкин, Старый Оскол – железные руды; Воронеж – медь, никель.

2) Черная металлургия: Старый Оскол, Новолипецк – сталь

3) Машиностроение: с\х оборудование – Воронеж; аккумуляторы, счетные машины – Курск; станки – Воронеж, Липецк

4) Химическая промышленность: фосфорные удобрения – Липецк, производство шин – Воронеж, синтетические волокна, спирты – Шебекино

5) Сельское хозяйство: растениеводство: зерновые (пшеница, рожь, ячмень, просо, гречиха), технические (сахарная свекла, подсолнечник), плодоовощные культуры. Животноводство: коневодство, овцеводство, пчеловодство.

Это означает, что региональная экономика может стать конкурентоспособной только путем непрерывного наращивания валового регионального продукта (ВРП) на базе инноваций в отраслях специализации [4]. Но имеющийся научно-технический потенциал большинства регионов РФ долгое время подвергался разрушительным воздействиям, связанным с рыночными преобразованиями, и на сегодняшний день этот потенциал не может в полной мере обеспечить региональную экономику [5]

Анализируя данные по специализации регионов, можно отметить, что эффективные экономические специализации являются результатом территориального разделения труда, которое обуславливает возможность производить на территории региона определенные виды продукции в количестве, превышающем местные потребности при сравнительно низких затратах труда. Так отраслями специализации субъектов Центрально-Черноземного макрорегиона являются черная металлургия, химическая промышленность, машиностроение, пищевая промышленность, а также

сельское хозяйство, т.е. в основном в промышленности макрорегиона преобладают обрабатывающие отрасли.

Таким образом, регулирование территориального развития экономики региона в данной статье рассматривается как воздействие государства на экономическое развитие регионов посредством расширения производств, входящих в специализацию регионов, и удовлетворяющие в региональном масштабе общественным, корпоративным и индивидуальным потребностям.

ЛИТЕРАТУРА

1. The analysis of indicators of social development in the macroregion (on the example of the central federal district) / O. V. Vaganova, S. A. Kucheryavenko, N. I. Vykanova [et al.] // Economic Research. – 2016. – Vol. 2(3). – P. 29-37.

2. Ваганова, О.В. Развитие строительной отрасли в контексте обеспечения экономической безопасности региона [Текст] / Ваганова О.В. Чистникова И.В., Бондарева Я.Ю. // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2017. – Т. 7, № 4 (25). – С. 106-116.

3. Забнина Г.Г. Особенности и тенденции формирования теории пространственной экономики регионов [Текст] / Г.Г. Забнина // НАУЧНЫЕ ВЕДОМОСТИ Серия: Экономика. – 2019. – Т. 46, № 1. – С. 5-13.

4. Ваганова, О.В. Динамика научного потенциала и изменение технологической структуры Белгородской области [Текст] / Ваганова О.В. // В сборнике: Социально-экономическое развитие организаций и регионов Беларуси: эффективность и инновации материалы докладов Международной научно-практической конференции. Витебский государственный технологический университет. – 2017. – С. 142-147.

5. Ваганова, О.В. Методологические аспекты формирования механизмов интеграционного взаимодействия субъектов в региональных инновационных системах [Электронный ресурс] / Ваганова О.В. дис. на соискание док. наук. Сп.Петербург. – 2017. – <http://unecon.ru/sites/default/files/d04vaganova.pdf>

УДК 330.34

КРИТЕРИИ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

А.М. Кулик, Д.Б. Свиридова, А.С. Пушина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию комплексной экономической безопасности государства, показатели которой могут быть выражены как в качественной, так и в количественной характеристике, на основании которой формируется ряд мероприятий для решения выявленных угроз. В изложенной статье рассмотрены макроэкономические, инвестиционно-инновационные, демографические и социальные характеристики безопасности страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, безопасность государства, комплексная оценка, макроэкономическая безопасность, индекс производительности труда, валовой внутренний продукт, социальная безопасность РФ, угрозы комплексной безопасности.

CRITERIA FOR INTEGRATED ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

A.M. Kulik, D.B. Sviridova, A.S. Pushina
Belgorod, Russia
Belgorod state national research University

The article is devoted to the study of the complex economic security of the state, the indicators of which can be expressed both in qualitative and in quantitative characteristics, on the basis of which a number of measures are formed to address the identified threats. This article discusses the macroeconomic, investment and innovation, demographic and social characteristics of the country's security.

Keywords: *economic security, state security, integrated assessment, macroeconomic security, labor productivity index, gross domestic product, social security of the Russian Federation, threats to integrated security.*

Экономически безопасным может считаться государство, в котором существуют высокий уровень жизни населения при поддержании на достаточном уровне социально-политической стабильности внутри государства и на международной арене; стабильная возможность реализации экономических интересов страны, независимо от происходящих изменений внутри государства и мире; независимость государства от экономики других стран мира; независимость государства в принятии экономических решений; высокая культура разрешения экономических противоречий.

Безопасность определяется как состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, а ее реализация обеспечивается формированием системы отношений между субъектами общественной жизни, которые поддерживаются совокупностью правовых, силовых, административных, технических и информационных мер.

В достижении высокого уровня экономической безопасности России совершенствование управления социальной сферой является неотъемлемой ее частью. Достойный уровень жизни людей с высокоразвитой наукой, образованием, здравоохранением, культурой и спортом, стабильность политических и гражданских институтов, отсутствие этнических конфликтов определяют успешное социально-экономическое будущее страны. Для подъема уровня социальной сферы страны в развивающемся мире требуется поиск более совершенных механизмов управления, способных распознать надвигающиеся угрозы экономической безопасности в социальном секторе и своевременно их нейтрализовать или ослабить угрожающее воздействие. Этому способствует разработка индикативных прогнозов социально-экономического развития страны, где статусу основных социальных индикаторов должно отводиться приоритетное значение, и с их помощью проводится постоянный мониторинг количественных и качественных оценок по предупреждению возникновения угроз в социальной сфере.

В Государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации ключевые угрозы разделены на несколько групп: рост имущественной дифференциации населения и уровня бедности; деградация структуры национальной экономики; неравномерность социально-экономического развития регионов; увеличение теневого сектора экономики и криминализации общества.

Оценка комплексной экономической безопасности государства сводится к анализу таких систем:

- демографическая безопасность;
- энергетическая безопасность;
- внешнеэкономическая безопасность;
- инвестиционно-инновационная безопасность;

- макроэкономическая безопасность;
- социальная безопасность.

Рассмотрим экономические факторы, оказывающие непосредственное влияние на экономическую безопасность государства за период 2015-2017 года.

Таблица 1

Оценка макроэкономической безопасности РФ за 2015-2017 года

Показатель	2015	2016	2017	Откл. 2016/2015	Откл. 2017/2016
Уровень безработицы, %	5,7	5,5	5,1	-0,2	-0,4
Индекс потребительских цен, % к декабрю предшествующего года	12,91	5,39	2,51	-7,52	-2,88
Прирост числа высокопроизводительных рабочих мест, %	-9,1	-4,8	7,1	4,3	11,9
Индекс производительности труда, %	-1,9	-0,3	1,5	1,6	1,8
Доля высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики в ВРП, %	20,2	20,7	19,7	0,5	-1
Рентабельность экономики, %	6,1	4,4	7,5	-1,7	3,1

По данным таблицы наблюдается улучшение уровня макроэкономической безопасности РФ. Так, снижение индекса потребительских цен за период 2015-2017 гг. составило 10,4%, что является положительной тенденцией. Также снизился уровень безработицы на 0,6%. За рассматриваемый период значительно увеличилось число высокопроизводительных рабочих мест на 16,2%.

Индекс производительности труда в общем вырос на 3,4%. Доля высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики в ВРП до 2016 года увеличилась на 0,5%, а в 2017 году произошел спад на 1%.

Рентабельность экономики РФ снизилась на 1,7% в 2016 году. Падение связано с введением в отношении страны экономических санкций, ухудшением мировой конъюнктуры на сырьевые товарные группы, которые являются основным источником поступления валютной выручки, а также высоким уровнем процентных ставок по кредитам, ежегодным повышением уровня инфляции. Но в следующем году произошел стремительный рост на 3,1%.

Основу структурных изменений экономики создает инновационная сфера, степень ее развития определяет скорость и качество протекающих в экономике преобразований. Оценим инвестиционно-инновационную безопасность РФ.

Таблица 2

Инвестиционно-инновационная безопасность РФ за 2015-2017 года

Показатель	2015	2016	2017	Откл. 2016/2015	Откл. 2017/2016
Доля инвестиций в основной капитал, % к ВВП	20	21,2	21,4	1,2	0,2
Прямые инвестиции за границу, % к ВВП	20,69	26,05	25,9	5,36	-0,15
Прямые инвестиции в Россию, % к ВВП	19,2	30,7	30,0	11,5	-0,7
Доля внутренних затрат на исследования и разработки, % к ВВП	1,39	1,36	1,36	-0,03	0
Ассигнования на гражданскую науку из средств федерального бюджета, % к расходам федерального бюджета	2,81	2,45	2,3	-0,36	-0,15
Доля домохозяйств, имеющих доступ к сети Интернет, %	72,1	74,8	76,3	2,7	1,5

Изучив данные, можно сделать вывод, что за рассматриваемый период наблюдается увеличение инвестиций в основной капитал с 20 % в 2015 г. до 21,4% в 2017 г. Объем прямых инвестиций за границу в 2016 г. составил 26,05% к ВВП, в Россию – 30,7 % к ВВП, по сравнению с 2015 г., где объем инвестиций за границу и в Россию составил 20,69 и 19,2 % к ВВП, но в 2017 объем инвестиций за границу составил 25,9 % к ВВП, а инвестиций в Россию – 30,0 % к ВВП, данные изменения в экономике происходят под влиянием внутренних и внешних факторов.

Доля домохозяйств, имеющих доступ к сети Интернет имеет положительную динамику и с 2015 г. возросла на 4,2%.

Также произошло снижение доли внутренних затрат на исследования и разработки с 1,39% к ВВП до 1,36% и постепенное уменьшение ассигнований на науку из средств федерального бюджета с 2,81% в 2015 г., до 2,3% в 2017 г. Этот факт является негативной динамикой. В.К. Сенчагов пороговым значением считает 1,5%. Если это условие не выполняется, то наступает разрушение интеллектуального потенциала государства.

В условиях глобализации защита национальных экономических интересов на международном уровне, прежде всего обеспечение рациональной структуры внешней торговли, является приоритетом для укрепления экономической безопасности государства . Оценим внешнеэкономическую безопасность РФ.



Рис. Динамика экспорта и импорта к ВВП за 2015-2017 года

Проанализировав данные, можно сделать вывод, что в 2016 г. уменьшился объем экспорта по отношению к ВВП на 3%, что говорит о снижении внешнеэкономической безопасности РФ. Снижение объясняется тем, что в 2014–2016 годах падение мировых цен на нефть и газ и дестабилизация отношений привели к снижению стоимостного объема российских экспортных поставок в страны Европейского союза и Содружества независимых государств. Доля импорта в ВВП на протяжении рассматриваемого периода осталась практически неизменной. Для обеспечения надежной внешнеэкономической безопасности, России необходимо развиваться своим собственным путем исходя из национальных интересов, ускорить процессы евразийской экономической интеграции.

Демографическая безопасность является важнейшим приоритетом национальных интересов России, а также одним из самых уязвимых мест в системе комплексной безопасности страны.

Таблица 3

Демографическая безопасность РФ за 2015-2017 года

Показатель	2015	2016	2017	Откл. 2016/2015	Откл. 2017/2016
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	71,4	71,8	72,7	0,4	0,9
Естественный прирост на 1000 чел. населения, %	0,3	-0,01	-0,9	-0,31	-0,89
Коэффициент миграционного прироста на 10 тыс. чел., %	16,76	17,86	14,43	1,1	-3,43
Суммарный коэффициент рождаемости (число детей на 1 женщину)	1,78	1,76	1,62	-0,02	-0,14

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что за рассматриваемый период ожидаемая продолжительность жизни увеличилась на 1,3 года. Пороговым значением для развитых стран по данным ООН являются 75 лет средней продолжительности жизни. Отрицательным фактом является снижение естественного прироста на 1,2%. Также имеет тенденцию понижения суммарный коэффициент рождаемости на 0,16% по сравнению с 2015 г. За анализируемый период коэффициент миграционного прироста был наибольшим в 2016 г. (17,86%), но к 2017 г. снизился на 3,43%.

Также основным фактором комплексной безопасности страны является обеспечение достаточно высокого уровня и качества жизни населения. Оценим социальную безопасность РФ анализируя показатели, представленные в таблице ниже.

Таблица 4

Социальная безопасность РФ за 2015-2017 года

Показатель	2015	2016	2017	Откл. 2016/ 2015	Откл. 2017/ 2016
Объем расходов консолидированного бюджета РФ и бюджетов государственных внебюджетных фондов на здравоохранение, % от ВВП	3,4	3,6	4	0,2	-0,4
Объем расходов консолидированного бюджета РФ и бюджетов государственных внебюджетных фондов на образование, % от ВВП	4,09	3,7	3,6	-0,39	-0,1
Число преступлений на 100 тыс. чел.	1631	1473	1402	-158	-71
Коэффициент Джини, %	41,2	41,4	41,4	0,2	0
Соотношение денежных доходов населения и величины прожиточного минимума, %	314,1	312,9	311,5	-1,2	-1,4
Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, % от общей численности населения	13,3	13,3	13,2	0	-0,1

Таким образом, объем расходов консолидированного бюджета РФ и бюджетов государственных внебюджетных фондов на здравоохранение постепенно увеличивается. В 2017 г. этот показатель увеличился на 0,6%. А объем расходов консолидированного бюджета РФ и бюджетов государственных внебюджетных фондов на образование имеет тенденцию снижения. Так, в 2017 г. объем уменьшился на 0,49%. Число зарегистрированных преступлений имеет тенденцию снижения, что является положительным фактом. Отрицательное влияние на социальную безопасность также уровень коэффициента Джини, показывающий степень расслоения общества. Чем больше его значение отклоняется от нуля и приближается к единице, тем в большей степени доходы сконцентрированы в руках отдельных групп населения. За исследуемый период

этот коэффициент увеличился на 0,2%. Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума находится на неизменном уровне. Превышено пороговое значение равное 10%.

Также принято выделять следующие основные угрозы комплексной безопасности РФ:

- введение ограничительных финансовых, торговых и экономических мер против РФ;

- вмешательство в экономику страны международных финансовых организаций, иностранных советников и консультантов, через такие структуры, как МВФВБ, ВТО, с целью организации оттока ресурсов, интеллекта, идей и других потенциалов, формирующих национальное богатство страны;

- потеря традиционных рынков экспорта российской продукции и оказания услуг вследствие подписания рядом стран СНГ соглашений об Ассоциации с Европейским союзом, вступления в ВТО на отличных от России условиях;

- резкое снижение цен на нефть и газ;

- низкий уровень государственного контроля по осуществлению экспортных и импортных операций;

- отсутствие надежной, эффективно функционирующей системы экономической безопасности Российской Федерации;

- деформирована структура производства, отсутствие научно обоснованной структурной и институциональной реформы;

- существенное отставание в разработке и внедрении перспективных технологий;

- низкий уровень инновационной и инвестиционной деятельности;

- критическая зависимость от зарубежных технологий, финансов и промышленной продукции.

Проведенные в работе исследования комплексной оценки экономической безопасности государства позволили сделать следующие выводы. Безопасность государства- это способность экономической системы государства обеспечивать решения возникающих социально-экономических проблем и задач, удовлетворять в необходимых размерах и соответствующего качества жизненные потребности общества в случае экономического и финансового кризиса, давления извне и действий деструктивных сил внутри государства, а также возможности национальной экономики обеспечить в определенные сроки необходимые экономические потребности военной организации, населения, регионов и территорий государства в случае военной агрессии, чрезвычайных ситуаций, создать необходимые стратегические запасы и резервы, сохранить свое функционирование и живучесть на период военного положения. Потребность в безопасности – это главная, основополагающая потребность, как жизни отдельного человека, так и государства и общества.

Обеспечение экономической безопасности всегда предполагает разработку и реализацию антикризисной стратегии. Эта стратегия призвана способствовать развитию национальной экономики, повышению уровня и качества жизни граждан, укреплению политической стабильности в обществе, обеспечению обороноспособности страны, государственной и общественной безопасности, повышению конкурентоспособности и международного престижа России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аналитическое исследование процессов импортозамещения в экономике России: теория и практика. Коллективная монография / ЧОУВО «Национальный открытый институт г. Санкт-Петербург»; под научн. Ред. Мокина В.Н., Переверзевой Т.А.. – СПб.: Изд.во ООО «ИКЦ», 2017. – 178 с.

2. И.В. Безрукавая, В.А. Бессонов, Н.А. Власенко, И.А. Кириченко, Ю.Н. Некрестьянова, Н.И. Потявина, Г.Н. Ромашкина, Т.Н. Савостьянова, В.Е. Струкова, М.В. Хайретдинов. Инвестиции в России. 2017: Стат.сб. / Росстат. – М., 2017. – 188 с.

3. Нарышкин, С. Е. Инвестиционная безопасность как фактор устойчивого экономического развития / С. Е. Нарышкин // Вопросы экономики. – 2017. – № 8. – С. 25-34.

4. Федеральная служба государственной статистики. Национальные счета. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/

5. Центральный банк Российской Федерации. Статистика внешнего сектора. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/statistics/?prtid=svs>

УДК 338.242

РИСКИ ЭКСПОРТА ГОЛЛАНДСКОГО ПШЕНИЧНОГО ПИВА НА РОССИЙСКИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

А.А. Кушнарченко, Н.И. Долинский,
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ возможных рисков вывоза голландского пшеничного пива на российский потребительский рынок, в ходе исследования рассмотрены стратегии экспорта пива и выявлены наиболее оптимальные пути реализации продукта.

Ключевые слова: *риски, потребительский рынок, стратегии, экспорт, анализ, пшеничное пиво, потребитель.*

THE RISKS OF THE DUTCH EXPORTS OF WHEAT BEER IN THE RUSSIAN CONSUMER MARKET

A. A. Kushnarenko, N. I. Dolinskiy
Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In the article analysis the possible risks of bringing Dutch wheat beer to the Russian consumer market; the study examined beer export strategies and identified the best ways to market the product of the Russian consumer market to search for the best ways of the Dutch exports of wheat beer, and was developed export strategies.

Keywords: *risks, consumer market, strategies, export, analysis, wheat beer, consumer.*

Рынок пива с каждым годом набирает все большие обороты во всем мире, так как данный вид слабоалкогольного напитка является самым потребляемым и не требует наличие лицензии. Россия является одной из стран, которые употребляют больше всего алкоголя в мире. Согласно отчету Consumer Trends от Agri-Food Canada, мы можем наблюдать постоянно увеличивающееся потребление алкоголя. По статистике, в период с 2005 по 2015 года объем розничных продаж удвоился.

Пшеничное пиво – это особый вид напитка, который обычно подвергается брожению, его варят с большим количеством пшеницы к пропорции солодового ячменя. Двумя основными сортами являются Weissbier and Witbier.; второстепенными – Lambic, Berliner Weisse и Gose. Такого вида пива нет в России, что является главной причиной успешного экспорта.

В России есть несколько алкогольных напитков, которые могут заменить голландское пшеничное пиво. Примерами являются: вино, коктейли, шампанское или крепкие напитки, такие как водка и ром.

По данным Russia Beyond, 27% россиян предпочитают водку, 23% пиво, 21% игристое вино или шампанское, 15% столовое вино, 12% коньяк и 10% предпочитают другие алкогольные напитки. Но, согласно другому исследованию того же источника, предпочтение напитку не соответствует реальному потреблению. Более 75% выбирают пиво при покупке или заказе алкогольного напитка. Это говорит о том, что спрос на пиво велик, и, несмотря на большое количество заменителей, мы можем проникнуть на российский рынок с голландским пшеничным пивом.

Вместе с тем, на российском рынке есть три крупных конкурента: Carlsberg, группа Abinbev (которая управляет многими европейскими и американскими брендами, такими как Budweiser, Stella Artois, Hoegaarden, Jupiler и т. Д.) является для нас самым важным конкурентом. Рыночная доля этой компании в 2015 году составила около 34,7%, что является очень большим показателем для суббренда. А также, в качестве конкурентов выступают местные пивоварни.

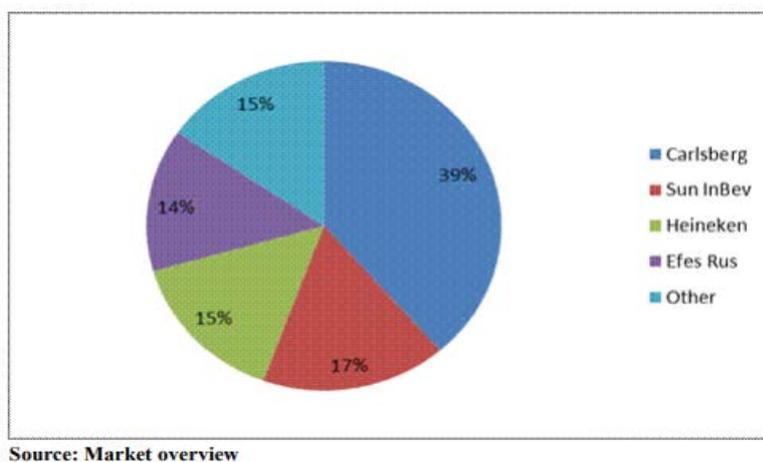


Рис. 1. Основные конкуренты рынка и их доля на рынке в 2014 году

Соответственно, многие из брендов, принадлежащих к этим группам, уже хорошо известны в России. Это можно считать как сильной, так и слабой стороной. Тот факт, что эти бренды уже известны, усложнит нашу работу, необходимо будет обратить особое внимание на пути продвижения пшеничного продукта. С другой стороны, это можно считать сильной стороной, так как продукт уже хорошо известен и зарекомендовал себя.

Анализируя стоимость данного продукта, мы выяснили, что среднее пиво в России стоит около 105 рублей за пол-литра. Главным аргументом в нашей стране является не качество алкоголя, а, прежде всего, цена и количество. Голландское пиво является высококачественным продуктом, который будет стоить, как пиво средней категории, и будет направлено на людей, которые хотят приобрести исключительный и хороший продукт.

Таким образом, для нахождения наилучших путей экспорта данного продукта было проведено анкетирование, так как, учитывая сроки и бюджет, данный метод исследования является наиболее подходящим. Было опрошено более 100 респондентов, жителей России, для минимизации ошибки выборки. Наша целевая группа (опрошенных) была определена следующими возрастными рамками: от 18 до 35 лет, потому что люди этого возраста более склонны платить дополнительные деньги за более качественное и эксклюзивное пиво.

Анкетирование проводилось в Google Forms. Опрос является удобным, но не надежным методом исследования. Большинство респондентов имеют практически

одинаковый возраст и проживают в одном субъекте. Это не все представители России, но тем не менее, удалось получить подробные ответы для проведения исследования с данной целевой группой.

В стратегии, которую мы разработали, канал сбыта будет иметь ключевое значение для определения реального размера рынка нашего продукта. Наша стратегия в отношении канала сбыта заключается в том, чтобы доставить наш продукт в 4 разных города России, причем не самых густонаселенных, а с более высокой средней заработной платой, чтобы у нас было больше шансов получить потенциальных клиентов. Это города Хабаровск, Москва, Санкт-Петербург и Тюмень.

От 8 до 12% населения в выбранных городах находится в возрасте, который мы установили для нашей целевой группы. По нашим оценкам, 80 процентов из этих людей пьют пиво время от времени или регулярно, а затем мы можем предположить, что 1 из 4 попробует пшеничное пиво.

Наша ожидаемая доля рынка будет:

– Хабаровск: 10% из 590 000 = 59 000 → 80% из 59 000 = 47 200 → 25% из 47 000 = 11800 человек.

– Москва: 10% из 12М = 1.2М → 80% из 1.2М = 960 000 → 25% 960 000 = 240 000 человек.

– Санкт-Петербург: 10% от 5М = 500 000 → 80% от 500 000 = 400 000 → 25% от 400 000 = 100 000 человек.

– Тюмень: 10% от 620 000 = 62 000 → 80% от 62 000 = 49 600 → 25% от 62 000 = 15500 человек.

Итого Размер рынка: 11 800 + 240 000 + 100 000 + 15 500 = 367300 человек.

Мы стремимся работать с супермаркетами, которые состоят только из высококачественных продуктов с более высокой ценой. В связи с этим нами была выбрана крупная сеть супермаркетов «Седьмой континент», представленная во многих странах и по всей России. Они предлагают широкий ассортимент первоклассной продукции, за которой следует более высокая цена.

В начале опроса мы узнали о среднем уровне дохода респондентов, а также об уровне их образования, так как, по нашему мнению, пшеничное пиво могут себе позволить более статусные люди, со средним заработком, а также с более высоким уровнем образования.

Выберите свой уровень доходов

112 ответов

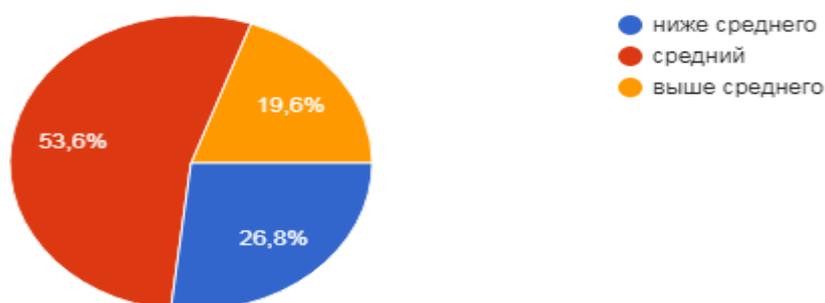


Рис. 2. Уровень доходов респондентов?

Уровень вашего образования

112 ответов



Рис. 3. Уровень образования респондентов?

Благодаря результатам опроса мы выяснили, какую цену российские покупатели готовы платить за пиво. Примерно 95% готовы тратить до 210 рублей за среднее пиво. Это дает нам представление о том, какой должна быть цена нашего экспортируемого голландского пива.

Кроме того, мы обнаружили, что люди готовы платить больше за пшеничное пиво. Пшеничное пиво является специализированным пивом и предположительно позиционируется выше среднего пива. Люди, которые покупают пшеничное пиво, выбирают качество и эксклюзив.

Сколько вы готовы платить за пшеничное пиво?

112 ответов

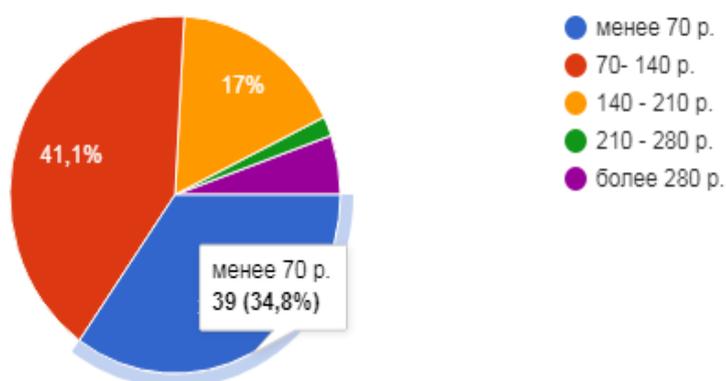


Рис. 4. Сколько вы готовы платить за пшеничное пиво?

Респонденты также ответили на вопрос о средней сумме денег, которую они тратят на пиво каждый месяц. Ответы отличались, но львиная доля, 66%, сказала, что потратила менее 1400 рублей. Затем появилась следующая категория с 17,1%, которая тратит от 1400 до 2800 рублей.

Сколько денег ежемесячно вы тратите на пиво?

112 ответов

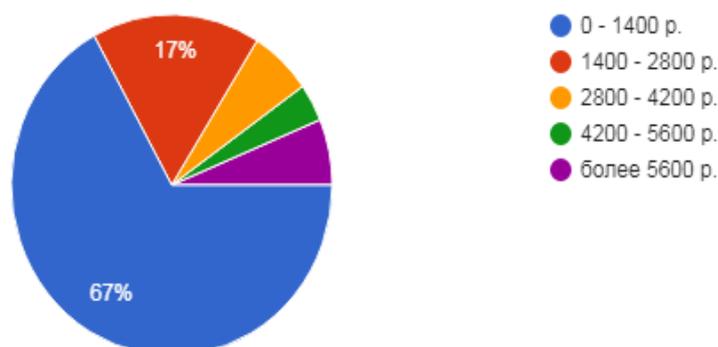


Рис. 5. Сколько денег ежемесячно вы тратите на пиво?

Поскольку мы будем экспортировать иностранный бренд в Россию, важно знать, какое значение для потребителей имеет происхождение пива. Результаты опроса показали, что 27 процентов опрошенных получают 5 баллов по шкале важности от 1 до 7, и поэтому заинтересованы в происхождении пива. Всего 32,4 процента ответили на этот вопрос 6 или 7.

Оцените по шкале от 1 до 7, насколько происхождение продукта влияет на ваш выбор, когда вы покупаете пиво?

112 ответов

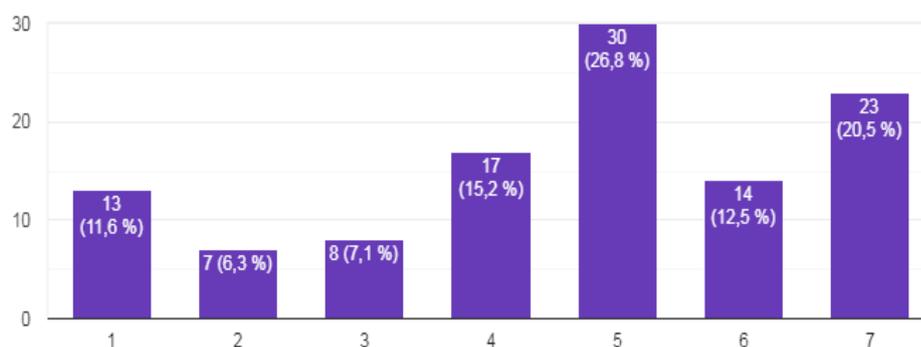


Рис. 6. Оцените по шкале от 1 до 7, насколько происхождение продукта влияет на ваш выбор, когда вы покупаете пиво?

Следовательно, мы можем констатировать, что наша целевая группа заботится о корнях своего пива и считает голландское пиво интересным. Это может быть сильной стороной при позиционировании нашего продукта.

Далее, вопрос: «Какое количество пива (в литрах) Вы выпиваете в неделю?» дал следующие результаты: большая часть респондентов (46,80%) выпивает около 0,5-1 л пива каждую неделю. Второй по значимости процент приходится на людей, которые никогда не пьют пиво (28,80%). Третья, основная группа, представляющая 14,40%

ответов, – это люди, которые пьют пиво по 1 л и 1,5 л в неделю. Четвертое место, у нас есть люди, которые пьют больше 2 л (5,40%), и, наконец, люди, которые пьют между 1,5 л и 2 л.

Эти результаты показывают, что наибольшее количество людей не пьют так много или вообще не пьют. Это может быть преимуществом, потому что мы думаем, что люди, которые пьют меньше, больше будут покупать хорошее пиво, чем дешевое.

Также мы задали вопрос о любимом виде пива. Результаты показывают, что более четверти респондентов (27%) предпочитают светлое нефilterованное пиво, что соответствует нашему продукту. Пшеничное пиво стоит сразу после светлого нефilterованного пива, которое представляет 30,6% людей. Это также является преимуществом для нас, потому что наше голландское пиво – напиток с безалкогольным вкусом, который не так далек от фfilterованного пива. Фруктовое пиво и темное нефilterованное пиво представляют 16,2% самых популярных сортов пива. Наконец, мы видим, что темное фfilterованное пиво является менее популярным всего с 9,9%.

Для проведения внешнего анализа мы провели обзор российского пивного рынка, обратившись к таким крупным пивным группам, как Carlsberg и AvInbev. Мы поняли, что у нас много конкурентов и эти мощные бренды являются хорошим индикатором алкогольного поведения в этой стране. Но пивные компании – не единственные наши конкуренты, потому что существует много замещающих продуктов.

После подведения итогов опроса, мы заметили, что люди из нашей выборки не готовы платить около 210 или 280 рублей за пиво. Только 1,80% респондентов заявили, что они были удовлетворены этой ценой. 40,5%, скорее всего, заплатят цену от 70 до 140 рублей, поэтому мы должны адаптировать её. Мы будем реализовывать наше пиво по цене около 140 рублей.

Этот опрос дал нам возможность установить нашу реальную целевую группу (от 20 до 35 лет) и скорректировать нашу маркетинговую стратегию, чтобы сделать наш продукт конкурентоспособным на российском рынке.

Таким образом, мы считаем, что с разработанной нами стратегией мы сможем успешно позиционировать данный вид продукта на российском потребительском рынке.

ЛИТЕРАТУРА

1. «Рынок пива в России» [Электронный ресурс] // Российский рынок пива февраль 2019 – Режим доступа: <http://www.food-exhibitions.com/Market-Insights/Russia/Russia-beer-market>.
2. «Carlsberg Group» [Электронный ресурс] // Carlsberg Group in Russia 2019 – Режим доступа: <https://carlsberggroup.com/who-we-are/about-the-carlsberg-group/global-presence/russia/>.
3. «AvInbev» [Электронный ресурс] // Russia 2019 – Режим доступа: http://www.ab-inbev.com/content/dam/universaltemplate/ab-inbev/News/Press%20kit/ABI_FS16_Russia.pdf.
4. «My travel cost Average beer price in Russia» [Электронный ресурс] // Russia 2019 – Режим доступа: <http://www.mytravelcost.com/Russia/prices-alcohol/>.
5. «Rate Beer Best beers in Russia» [Электронный ресурс] // Russia 2019 – Режим доступа: <https://www.ratebeer.com/beer/country/russia/169/>.

**РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ПОСТСОВЕТСКИХ
ГОСУДАРСТВ В БОРЬБЕ С ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫМИ КРИЗИСАМИ
НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

Н.Н. Олейник

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

А.Н. Олейник

Украина, г. Харьков

Харьковский Национальный Педагогический Университет им. Г.С. Сковороды

В статье исследуется роль экономического сотрудничества постсоветских государств в борьбе с валютно-финансовыми кризисами на современном этапе.

Ключевые слова: экономическое сотрудничество, постсоветские государства, борьба, валютно-финансовые кризисы, на современном этапе, рецессия, содружество.

**THE ROLE OF THE ECONOMIC COOPERATION THE POST-SOVIET STATES
IN THE FIGHT AGAINST FINANCIAL AND MONETARY CRISIS AT
THE PRESENT STAGE**

N.N. Olejnik

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

A.N. Oleynik

Ukraine, Kharkiv

Kharkiv national Pedagogical University. G. S. Skovoroda

Мировой финансовый кризис 2008-го года повлек за собой существенное ухудшение экономических показателей большинства стран. Не обошел кризис и страны СНГ, поскольку за последнее десятилетие именно данные государства проводили активную политику по интеграции своих экономик в мировое сообщество [1-2].

Говоря об Украине, как одной из стран содружества, следует отметить, что в настоящее время страна остро нуждается в поиске эффективных механизмов, способных противостоять последствиям мирового финансового кризиса, а также созданию благоприятных и безопасных условий развития экономики.

Решения вышеперечисленных проблем прослеживаются в научных исследованиях таких авторов, как М. Головнин [4], В. Литвицкий [8], С. Марченко [7], А. Пылин [5], Л. Соболев [6] и др. Помимо этого, в данных работах выявлены причины и особенности протекания финансового кризиса в том или ином государстве. Тем не менее, на современном этапе развития отсутствует единый совместный механизм стран СНГ по ликвидации возможных угроз вследствие второй волны финансового кризиса.

Постановка задания. Основополагающей целью для написания данной научной работы является рассмотрение функционирования кризисных явлений в странах содружества, а также разработка комплекса мер по ликвидации их последствий. В статье использовались такие методы научных исследований как: систематизация, анализ, синтез, сравнение, системный подход.

Результаты. Мировой финансовый кризис усугубил и без того напряженную ситуацию в постсоветском пространстве, являющуюся катализатором кризисных

явлений в этих странах. Так, к числу основных проблем, относящихся к странам СНГ и функционирующим за счет воздействия мирового финансово-экономического кризиса относятся:

- 1) низкий уровень развитости национальных рынков, в том числе финансового и валютного рынков;
- 2) высокая зависимость экономик стран СНГ от иностранных займов;
- 3) слабая диверсификация экономики в топливно-сырьевом секторе экономики;
- 4) ориентация экспорта на инвестиционный спрос (нефть и нефтепродукты, металлы и др.);
- 5) практически полное отсутствие конкурентоспособности несырьевых секторов экономики и высокая зависимость от импортных товаров (технологии, машины, оборудование, продовольствие) [5].

К особенностям мирового финансового кризиса в странах СНГ относят тот факт, что свое распространение он получил гораздо позже, по сравнению с другими зарубежными государствами. Последствия кризиса в США наиболее остро отразились на фондовых рынках, в результате чего капитализация фондовых рынков России, Украины и Казахстана к концу октября 2008 г. упала в 3-5 раз, что в существенной мере отразилось на кредитных ресурсах и обслуживании корпоративного долга.

В свою очередь, в результате обвала фондового рынка в странах содружества произошел дефицит американских долларов на валютном рынке. Центральными банками стран СНГ были проведены процессы интервенции, заключающиеся в сокращении золотовалютных резервов. Ярким примером является взятие Украиной во время кризиса крупного займа МВФ в размере 16,5 млрд долларов, при суммарных золотовалютных резервах страны в размере 32 млрд долларов [5].

Важно подчеркнуть, что по прогнозам ряда экспертов следует ожидать второй волны кризиса, с наиболее разрушительными последствиями для экономической стабильности мирового сообщества.

Так, в соответствии с исследованиями отечественных аналитиков в области экономики вторая волна кризиса в Украине принесет более значительный урон, поскольку внутреннее потребление в данной стране едва ли превышает 40% от уровня ВВП. Таким образом, можно сделать вывод, что при падении цен на экспортируемое сырье, Украина столкнется с несоответствием притока валюты в страну и ее оттоком. Данный фактор может спровоцировать повышение уровня инфляции и падению курса национальной валюты. Вместо плавной девальвации НБУ всеми способами пытается сохранить стоимость гривны, однако денежная масса сокращена до уровня 2008 года, что является катастрофически низким показателем. В случае резких скачков на валютном рынке у регулятора уже не будет возможности связать избыточную денежную массу, т.к. она и так уже подвластна четко ограниченным рамкам [7].

Выводы. В заключении в соответствии с исследованием, проведенным в данной научной работе, можно сделать вывод, что не смотря на всю многогранность современных экономических отношений, экономика постсоветских государств, в частности стран СНГ, подвержена общим кризисным явлениям, поскольку финансовые системы данных государств достаточно тесно взаимосвязаны друг с другом и мировыми финансовыми системами. Целесообразным методом по локализации мирового финансового кризиса является взаимное сотрудничество государств в области создания единого органа, который будет призван мониторить сложившуюся экономическую ситуацию и регулировать рыночные отношения между странами. По оценке ряда отечественных и зарубежных экспертов, к числу основных мер по стабилизации сложившейся экономической ситуации относят: устранение резкого скачка цен на рынке топлива, снижение уровня цен на несезонные продукты, не допущение увеличения расходов бюджета, проведение соответствующей тарифной политики по отношению к стоимости газа и коммунальных услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мировой финансовый кризис (2008-2011) // <http://ru.wikipedia.org>.
2. Мировая финансовая система после кризиса. Оценки и прогнозы. – М.: Маросейка, 2009. – 220 с. – ISBN 978-5-903271-32-0.
3. Мировой финансовый кризис и экономическая безопасность России. Анализ, проблемы и перспективы. – М.: Экономика, 2010. – 208 с. – ISBN 978-5-282-03053-2.
4. Головнин М. Ю. Финансовые кризисы последнего десятилетия // Мир перемен. – 2008. – № 3. – С. 48.
5. Пылин А. Г. Роль глобальных, региональных и национальных факторов в развитии мирового финансово-экономического кризиса в странах СНГ. – М.: Институт экономики РАН, 2010.
6. Соболев Л. Вторая волна кризиса: что ждёт Украину//<http://atv.odessa.ua/?t=15667>.
7. Марченко С. Вторая волна кризиса. Встречайте // <http://blog.liga.net/user/smarchenko/article/7518.aspx>. 7. Литвицкий В. Что делать? // <http://glavred.info/archive/2011/10/11/152222-1.html>

УДК 338.012

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

У.Ю. Роцектаева, Н.В. Давыдова
г. Краснодар, Россия

Кубанский государственный технологический университет

В статье на основе теоретического исследования и статистической информации дается оценка работе Счетной палаты, как одного из органов финансового контроля. Также в данной статье рассматриваются цели и задачи финансового контроля.

Ключевые слова: финансовый контроль, экономическая безопасность, Счетная палата, финансовая безопасность, бюджет.

FINANCIAL CONTROL AS AN ELEMENT SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

U. J. Resective, N. V. Davydova
Krasnodar, Russia

Kuban state technological University

The article on the basis of theoretical research and statistical information assesses the work of the accounts chamber as one of the financial control bodies. This article also discusses the goals and objectives of financial control.

Keywords: financial control, economic security, accounting chamber, financial security, budget.

В последнее время государственная власть Российской Федерации все больше стала уделять внимание проблеме экономической безопасности, так как она является фундаментальной основой экономически эффективного государства. Экономическая безопасность призвана обеспечить гарантированную защиту национальных экономических интересов, устойчивое и стабильное развитие финансовой системы, а так же экономики страны в целом. Так при рассмотрении вопроса экономической

безопасности в май 2017 года, Президентом Российской Федерации был подписан указ определяющий стратегию безопасности в экономической сфере в период до 2030 года. В этом указе Президент поручил Правительству Российской Федерации в трехмесячный срок разработать меры организационного, нормативно-правового и методического характера, необходимые для реализации новой стратегии. Кабинету министров поручено следить за состоянием экономической безопасности и раз в год докладывать Президенту страны о мерах по ее укреплению.

Стратегия предусматривает решение и предотвращение кризисных процессов во всех направлениях (производство, наука, финансы), формирование политики на всех уровнях: федеральном, региональном, муниципальном. Также следует отметить, что корректировка стратегии экономической безопасности будет производиться каждые шесть лет [1, с. 149].

На сегодняшний день в России активно реализуются различные инвестиционные проекты и социальные программы, которые финансируются за счет бюджетных средств всех уровней бюджетной системы. Значительный объем бюджетных средств был выделен на разработки программ по поддержанию малого бизнеса. Наряду с ростом финансирования повышается количество нарушений требований бюджетного и налогового законодательства, то есть происходит мошенничество. К мошенническим действиям относят:

- предоставление недостоверных отчетов и информации об исполнении бюджета;
- несвоевременно и неполное представления отчетности об исполнении бюджета

РФ;

- использование средств бюджета не по целевому назначению;
- недостаточно эффективное государственное управление;
- сокрытие доходов и т.п.

В результате все это приводит к появлению новых угроз экономической безопасности страны. В системе обеспечения экономической безопасности существенную роль играет финансовый контроль. Как известно цели государственного финансового контроля, направлены:

- на снижение издержек и неэффективных бюджетных расходов;
- на борьбу с нецелевым использованием и хищением государственных средств;
- на борьбу с коррупцией;
- на повышение эффективности и качества государственного управления

экономикой.

При этом основными задачами государственного финансового контроля являются [2, с.296]:

- обеспечение финансовой безопасности государства и финансовой устойчивости хозяйствующих субъектов;
- содействие сбалансированности потребности в финансовых ресурсах и размеров формируемых денежных фондов государства и хозяйствующих субъектов;
- обеспечение соблюдения действующего законодательства, своевременности и полноты выполнения юридическими и физическими лицами налоговых обязательств;
- обеспечение правильности ведения бухгалтерского учета и отчетности;
- совершенствование всей системы управления государственными ресурсами путем разработки соответствующих рекомендаций и предложений.

Именно эти задачи и цели определяют роль государственного финансового контроля в системе экономической безопасности страны и ее устойчивого социально-экономического развития. На современном этапе, в нашей стране действуют три составляющих системы финансового контроля:

1. Президентский финансовый контроль во главе с Контрольным управлением Главы государства.

2. Внутренний финансовый контроль во главе с Министерством финансов Российской Федерации.

3. Внешний финансовый контроль, который от лица представительной власти осуществляют:

- Счетная палата Российской Федерации;
- Контрольно-счетные органы.

По сведениям Счетной палаты Российской Федерации в 2017 году недостатков и нарушений при использовании и поступлении средств бюджетной системы выявлено на общую сумму 1865,67 млрд. рублей, что в 1,9 раза превысило сумму 2016 г. и в 12,2 раза 2015 г. При этом, в сравнении с 2016 годом, объем бюджетных средств с признаками нецелевого использования в 2017 году в 4,3 раза больше и составил 4,7 млрд. рублей. В сравнении с 2015 годом, в 2017 году неэффективное использование федеральных и иных ресурсов составило 34,8 млрд. рублей, что в 2,3 раза меньше. По выявленным в 2017 году нарушениям, наибольший объем в общей массе приходится на нарушения ведения бухгалтерского учета, а также на нарушения при формировании и исполнении бюджетов. Рассматривая более подробно, можно отметить, что нарушения ведения бухгалтерского учета проявляются, прежде всего при составлении и представлении бухгалтерской (финансовой) отчетности, их общая сумма составляет 813,6 млрд. рублей, т.е. 43,6 % от общего объема нарушений, а нарушения при формировании и исполнении бюджетов – 599,00 млрд. рублей, что в процентном отношении представляет 32,1 % общего объема. По результатам мероприятий в 2017 г. Минфином России, главным распорядителям средств федерального бюджета и иным участникам бюджетного процесса направленно 374 представления, 63 предписания и 410 информационных писем. Из общего количества направленных представлений и предписаний Счетной палаты, 437 выполнены полностью, не полностью 331. Следует отметить, что по сравнению с 2016 г. количество предписаний и представлений Счетной палаты в 2017 г. увеличилось с 434 до 437. С одной стороны это говорит об увеличении результативности работы контрольно-счетных органов, а также показывает, что контрольно-счетные органы стремятся быть высококачественными, объективными и методологически единообразными, а с другой стороны, об увеличении самих нарушений в результате систематических проверок Счетной палаты, чему способствует усиления взаимодействия с правоохранительными органами. Так по общему количеству направленных обращений Счетной палаты Российской Федерации в органы прокуратуры, правоохранительные органы и органы государственной безопасности в 2017 г. составило 135 материалов, в том числе количество направленных материалов в Генеральную прокуратуру РФ – 89, в Следственный комитет РФ – 13, в МВД России – 8, в ФСБ России – 25 материалов. По материалам Счетной палаты возбуждено 35 уголовных дела, 38 материалов приобщено к уголовным делам. Кроме того, возбуждено 129 дел об административном правонарушении с привлечением виновных лиц к административной ответственности [3].

Оценив деятельность Счетной палаты, можно говорить о том, что наблюдается тенденция тесного её взаимодействия с надзорными органами, проявляющаяся, прежде всего в представлении материалов о выявленных нарушениях в следственные органы. В целом данная активность свидетельствует об устранении нарушений законодательства в финансово-бюджетной сфере, выявленных Счетной палатой, о чем говорят и цифры по возбужденным уголовным делам. Так в 2016 году их количество составляло 45, а в 2017 году на 10 дел меньше. Но скорее всего данный факт отражает не активность правоохранительных органов, а сокращение крупных нарушений, по которым наступает уголовная ответственность. По результатам проверок к должностным лицам виновных в нарушение законодательства организации применяются меры дисциплинарного ответственности, такие как: замечание, предупреждение, выговор, взыскания. По представлениям Счетной палаты за 2017г. было применено 124 дисциплинарных взысканий, в 2016г. и 2015г. соответственно 176 и 206.

В целом Счетная палата Российской Федерации за весь период своей деятельности показала себя как высокопродуктивный орган финансового контроля, о чем свидетельствуют все вышеприведенные цифры. Государство стремится наладить единое понимание роли и места внешнего государственного финансового контроля в регионах страны, развить добросовестность за счет совершенствования мер по противодействию коррупции, а также законодательных и институциональных условий препятствующих злоупотреблениям. Таким образом, финансовый контроль является значительным элементом системы экономической безопасности страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Павловна С.Е., Ильизаревич Г.Р. Финансовая безопасность как форма экономической безопасности в современной России// В сборнике: Актуальные вопросы устойчивого развития России в исследованиях студентов: управленческий, правовой и социально-экономический аспекты. – Материалы научной-практической конференции. – 2018. – С. 149-150. – [Электронный ресурс] // <https://elibrary.ru>
2. Финансовый контроль в сфере публичных и частных финансов: Материалы международной научно-практической конференции. Москва, 25 ноября 2016 / Под ред. И.А. Цинделиани. М.: РГУП, 2017. – 419 с. – [Электронный ресурс] // <http://znanium.com>
3. Официальный сайт Счетной палаты Российской Федерации. – [Электронный ресурс] // <http://www.ach.gov.ru>
4. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208.
5. Лазарева Г.И., Ефремова Л.А., Роцектаева У.Ю. Изучение финансовой составляющей экономической безопасности предприятия: методы, инструменты и проблемы // В сборнике: Экономика и управление: проблемы, решения. – Материалы научной-практической конференции. – 2018. – Т.4. – №10. – С. 123-130. – [Электронный ресурс] // <https://elibrary.ru>

УДК 330.34

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ

А.С. Пушина, Н. Ю. Выродов, А.М. Кулик
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию и рассмотрению общей характеристике теневой экономики Российской Федерации, проведению структурного анализа и выявлению основных проблем экономической политики в отношении сектора теневой экономики, который так же оказывает непосредственное воздействие на жизнедеятельность общества и удовлетворение его потребностей.

Ключевые слова: экономика, теневая экономика, экономическая безопасность, предпринимательство, коррупция, влияние теневой экономики на макроэкономические показатели страны, оценка теневой экономики, проблемы экономической политики, меры совершенствования контроля.

THE SHADOW ECONOMY AS A FACTOR OF UNSTABLE DEVELOPMENT OF ECONOMIC ACTIVITIES OF THE COUNTRY

A. S. Pushina, N. Y. Vyrodov, A.M. Kulik
Belgorod, Russia
Belgorod state national research University

The article is devoted to research and consideration of the general characteristics of the shadow economy of the Russian Federation, structural analysis and identification of the main problems of economic policy in relation to the sector of the shadow economy, which also has a direct impact on the functioning of society and meeting its needs.

Keywords: *economy, shadow economy, economic security, entrepreneurship, corruption, the influence of the shadow economy on the country's macroeconomic indicators, assessment of the shadow economy, problems of economic policy, measures to improve control.*

Теневая экономика представляет собой действия нелегального ведения экономической деятельности, в связи с выполнением товаров, работ, услуг, при которой полученные доходы не учитываются при уплате налогов и не подлежат контролю государственными органами. В таком случае теневой, принято считать любую прибыль, скрытую от органов налоговой службы. Теневой деятельностью занимаются не только предприниматели, в нее вовлечены и наемные работники, причем как физического, так и интеллектуального труда. Значительная часть теневой активности проходит прямо на рабочем месте – люди осуществляют деятельность, не отражаемую в налоговых декларациях. Профессиональное функционирование в рамках теневой экономики приносит им доход, намного превосходящий легальный.

Развитию теневой экономики способствуют следующие факторы:

- экономические. Они включают в себя установление высоких тарифов на все виды налогов, развитие кризиса финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом, недостаточное совершенствование процесса приватизации и осуществление деятельности незарегистрированных экономических структур;

- социальные. Принято относить к этому фактору низкий уровень жизни населения, который способствует развитию теневых видов деятельности, высокий уровень безработицы содействующий на получение доходов любым способом, и так же неравномерное распределение валового внутреннего продукта оказывает влияние на социальное развитие;

- правовые. К ним относят недостаточные изменения нормативно-правовой базы, неусовершенствованная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности и несформированный до конца механизма координации по борьбе с экономической преступностью.

В настоящее время широко распространен фактор институционализации связи теневой экономики с официальными структурами. В частности, речь идет о выработке определенных правил взаимодействия теневой экономики и официальной политики, что приводит к криминализации властных структур.

В 2018 году было установлено, что доля теневой деятельности в общем объеме ВВП Российской Федерации составляет более 20 триллионов рублей, что в процентном отношении к общему внутреннему валовому продукту составляет примерно 20%.



Рис. 1. Динамика теневой экономики в России в 2009-2018 года

Расчет был произведен с учетом нелегальных и неправильно задекларированных импортных товаров, криминально составляющей, скрытого дохода юридических лиц и неофициальной зарплат рабочих, которая выплачивается в обход налогового законодательства. Четвертую часть от общей суммы составляют «чёрные» зарплаты и прибыль от криминального бизнеса. Так как данные о получении неформальной прибыли нигде не фигурируют, то долю теневого дохода можно определить, используя информацию о расходах граждан в нашей стране.



Рис. 2. Доля от ВВП теневой экономики России в 2009-2018 года

Доля от ВВП теневой экономики, изображенная на рисунке, наглядно демонстрирует происходящую ситуацию в данном секторе. Проанализировав динамику, можно заметить, что на протяжении 2009 – 2011 годов доля теневой экономики постепенно снижалась, а в 2015-2016 годах произошел резкий рост, который можно связать с нестабильной

экономической ситуацией. Отличия теневой экономики заключается в том, что она является неотъемлемой частью коррупции, ее действия не противопоставляются существованию легальной экономики, а существуют внутри нее. В 2017 году доля скрытого дохода составила 20,5%, это на 7,8% меньше, чем в 2011 году, когда она составила 28,3% и на 7,6% меньше 2013 года – 28,1%. Помимо действительного уменьшения теневых бизнесов свою роль так же оказали изменения в законодательных актах, которые помогли снизить объем поступающих в страну денежных средств незаконным способом из-за границы и уменьшить долю «теневых» финансовых поступлений из российских счетов в банки, принадлежащие другим странам.

Огромную угрозу для экономической безопасности России представляют теневые процессы нелегального вывоза капитала. Одно из наиболее сложных проблем для страны за годы экономических преобразований можно считать проблему миграции капитала, в том числе его незаконную утечку. Частный сектор продолжает экспортировать капитал преимущественно в форме его утечки, в формировании которой преобладает несанкционированная составляющая. Рассмотрим основные предпосылки вывоза капитала за границу в таблице.

Таблица

Предпосылки вывоза собственного капитала из России

Задача	Цель
Развитие бизнеса, инвестиционные проекты	- создание предсказуемых условий для инвестирования; - использование эффективных методов реализации контракта; - страхование от инфляции.
Сбережения на случай кризиса	- отмывание денег; - сбережения «на черный день», на случай кризиса или наказания за нарушение закона.
Минимизация риска предпринимательской деятельности	- уход от коррупции, высокого риска и неопределенности.

Еще одной характерной чертой отечественной теневой экономики стало широкое распространение скрытой занятости. Согласно исследованиям, 27% трудоспособных россиян (21 млн человек) имеют неофициальную вторую работу, причем около половины из них заняты в «посреднической деятельности», треть – в розничной торговле, а оставшиеся – в челночном бизнесе.

Резкий переход от плановой экономики в России в начале 90-х годов прошлого столетия к рыночным отношениям в совершенно неподготовленном для этого социально-экономическом средстве объективно вызвал такие явления как коррупция, формирование теневого сегмента экономики, массовая утечка капитала за границу, отсутствие благоприятного предпринимательского климата, утрата надлежащего контроля за происходящими социально-экономическими процессами со стороны государства.

Указанные факторы резко обострили проблемы, связанные с обеспечением экономической безопасности страны, поскольку у новых собственников на средства производства, полезные ископаемые и на недра, которые раньше принадлежали всему обществу, стали преобладать не интересы общества, а получение любым путем, в том числе криминальным, максимально возможной прибыли.

Сама экономическая безопасность имеет сложную внутреннюю структуру, в которой можно выделить три ее важнейших элемента:

- экономическая независимость не носит абсолютного характера потому, что международное разделение труда делает национальные экономики взаимозависимыми друг от друга;

- стабильность и устойчивость национальной экономики, предполагающие защиту собственности во всех ее формах, создание надежных условий и гарантий для

предпринимательской активност , сдерживание факторов, способны дестабилизировать ситуацию;

- способность к саморазвитию и прогресс , что особенно важно в современно , динамично развивающемся мир . Создание благоприятного климат для инвестиций и инноваций, постоянна модернизация производства, повышени профессионального, образовательного и общекультурног уровня работников становяте необходимыми и обязательными условиям устойчивости и самосохранения национально экономики.

На протяжении 2015-2018 годо , индекс восприятия коррупции в РФ не изменился, его значение составляе 29 баллов. Россия занимае 141 место в рейтинге 180 стра . Наиболее коррумпированными сферам в России являются:

- жилищно-коммунальная сфера, она воспринимаетс как самая коррумпированная. Казалос бы, появление рынка жиль должно привести к уменьшени коррупции в этой сфер , однако этого до сих пор не произошл ;

- правоохранительные органы. В последне время среди лиц, привлеченны к ответственности за коррупцию, четверт составляют работники правоохранительны органов. Основной вкла в этот результат внося работники ГИБДД. Помим дорожных поборов граждан часто вступают в коррупционны отношения с правоохранительными органам при прописке, выдаче водительски прав, разрешений на хранени огнестрельного оружия;

- налоги и таможенны сборы – наиболее перспективна сфера для низовой коррупции . Опросы многострадальных российски челноков показали, что сред них практически нет тех, кто хоть раз не дал бы взятк таможеннику;

- призыв на военну службу. По предварительным подсчета , более половины молоды людей, освобожденных от призыв в армию, добились этог с помощью взяток.

Помимо этого, широко поле деятельности для коррупционеро открывают:

- сбор штрафов и ины платежей с населения различным ведомствами;
- выдача разрешени и лицензий на занятие различным видами деятельности;
- разрешение на строительство и наделени земельными участками;
- контроль со сторон государственных служб(пожарны , санэпидстанции и т.п.), от которого страдае мелкий бизнес в Росси .

Коррупция сегодня являетс одной из укоренившихся пробле для российского общества и государств . Она оказывает влияние на все сфер общества:

- экономическую – выводи из легального оборота значительны средства;
- политическую – падае престиж страны на мирово арене, растет угроз ее экономической и политической изоляци ;

- социальную – приводит к снижени доверия граждан к власт и ухудшает качество жизн населения. Влияние коррупции затрагивает все стадии процессо производства и перераспределения ресурсо , нарушает целостность экономически систем, сокращает доход бюджетов всех уровне и ко всему прочему искажае статистическую, финансовую и налоговую отчетности.

Еще одной, не маловажно угрозой экономической безопасност является оффшорный бизне . По определению Центрального банк РФ, «оффшорная компания – юридическо лицо-нерезидент Российской Федерации , зарегистрированное в стране или на территории , имеющей оффшорный статус , в пределах которой действую налоговые, таможенные, инвестиционны и другие льготы, и котора уполномочена осуществлять операц с нерезидентами страны местонахождени оффшорной компании».

В силу того, что теневая экономика удовлетворяет всем системным признакам (имеет собственную структуру и иерархию взаимосвязанных элементов, каждый из которых выполняет отдельную функцию и участвует в реализации целевой функции, взаимодействует с внешней средой), воздействие на нее также должно осуществляться системно посредством разработки и осуществления комплекса взаимосвязанных мер. Однако, меры экономической политики Российской Федерации не объединены в общую концепцию экономической

политики в отношении теневой экономики, в связи с чем носят бессистемный характер. Данная проблема может быть решена с помощью принятия комплексного плана экономической политики в отношении теневой экономики, в котором необходимо определить ее цели, задачи, утвердить стратегию сокращения уровня теневой экономики, а также закрепить за конкретными органами государственной власти (как законодательной, так и исполнительной) ответственность за ее формирование и реализацию.

Одной из основных проблем в социальной сфере является высокая степень недоверия населения органам государственной власти и их способности обеспечить правопорядок, а также защиту их законных прав и интересов.

Одной из наиболее актуальных проблем снижения уровня теневой экономики представляется отсутствие учета региональной специфики российской теневой экономики при формировании экономической политики на федеральном уровне.

Таким образом, серьезным недостатком экономической политики России в отношении теневой экономики является разная степень давления на экономические субъекты со стороны органов государственной власти посредством мер административного характера. Вследствие этого происходит перелив теневых капиталов в более благоприятные для ведения теневой хозяйственной деятельности регионы, что не приводит к снижению уровня теневой экономики как макроэкономического показателя.

ЛИТЕРАТУРА

1. Годин А. М., Гармаш И. А. Развитие обеспечения экономической безопасности в странах с развитой рыночной экономикой // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 7. – С. 55-64.

2. Колесников С. Теневая экономика: как ее считать // Экономика России XXI века // – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.ruseconomy.ru/nomer1_200101/ec27.html

3. Колесникова Т. В. Общие положения правового обеспечения экономической безопасности // Экономическая безопасность России: вызовы XXI века: материалы II международной (заочной) научно-практической конференции / [отв. ред. Ю. А. Коблова]. – Саратов социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова, 2017. – С. 76-79.

4. «РосБизнесКонсалтинг». Объем теневой экономики России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/22/02/2019/5c6c16d99a79477be70257ee>

5. Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

УДК 338

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

А.М. Слинков

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье представлены базовые риски банковской деятельности. Описаны активности по обеспечению экономической безопасности банка. Поставлены задачи для менеджмента банка.

Ключевые слова: банковская деятельность, банковские операции, экономическая безопасность, риск.

THE ECONOMIC SAFETY OF BANKING ACTIVITIES

A.M. Slinkov

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article has presented basic risks of banking activities. Describes the activities to ensure the economic safety of the bank. Objectives to the bank management have been set.

Keywords: *banking activities, banking operations, economic safety, risk.*

Банковская деятельность всегда сопряжена с высокими рисками, обусловленными сложной системой факторов микро- и макроуровня. Важнейшей задачей банковского менеджмента выступает поддержание баланса между рискованностью банковских операций, с одной стороны, и доходностью банковской деятельности, с другой. Эта оптимизационная задача теоретически конкретна в условиях стабильности внешней среды и исключительно затруднена в условиях ее динамичности, турбулентности. Поэтому ее решение всегда должно начинаться с определения приоритета и константы в системе риск-доходность.

Баланс системы риск-доходность может достигаться по двум самостоятельным направлениям:

- принятие в качестве константы уровня риска и решение оптимизационной задачи по увеличению доходности банковской деятельности при данном, заданном уровне риска банковских операций;

- принятие в качестве константы уровня доходности банковских операций и, соответственно, решение оптимизационной задачи снижения уровня рисков банковской деятельности при фиксированном, стабильном уровне доходности банковских операций.

На практике это может быть сформулировано в виде следующих взаимоисключающих задач для высшего менеджмента банков: «Увеличение доходности банковских операций при данном уровне риска», либо «Снижение рисков банковской деятельности при сохранении конкретного уровня доходности банковских операций».

Следует отметить, что одновременное решение двух задач в банковской деятельности невозможно. Так как формулировка задачи для банковского менеджмента тогда приняла бы следующий вид: «Снижение рисков банковской деятельности при одновременном повышении ее доходности». Максимального снижения рисков банк достигнет в ситуации полного бездействия, это будет отсутствие рисков, при котором и доходность будет отсутствовать. Следовательно, одновременное решение вышеописанных двух задач внутренне противоречиво и не может выступать в качестве единой задачи деятельности менеджера банка.

Выбор задачи для менеджмента банка, логика системного и ситуационного подходов диктуют необходимость уточнения сущности и содержания экономической безопасности банковской деятельности и определение ключевых факторов внешней среды, оказывающих влияние на изучаемое явление.

Прежде всего следует определиться с сущностью научной категории банковская деятельность, под которой в данной работе понимается «деятельность, направленная на удовлетворение специфических потребностей общества в финансовых продуктах посредством проведения банковских операций и предоставления банковских услуг» [1]. Под экономической безопасностью банковской деятельности понимается система мероприятий, создающих условия для предотвращения экономических угроз проведения банковских операций и услуг. Как процесс данная деятельность может быть представлена в виде следующей последовательности активностей:

- предвидение потенциальных, вероятных экономических угроз банковским операциям и услугам;

- постановка цели обеспечения экономической безопасности, в обязательном порядке формулируемой с критериями, имеющими измеримость и определенность реализации во времени. Следует обратить внимание, что в случае искажения предвидения постановка цели, как стартовый момент управленческой деятельности в банке, будет иметь ошибочное начальное условие;

- планирование мероприятий обеспечения экономической безопасности банковской деятельности, предусматривающее создание четкой системы этапов и работ с выделением контрольных событий и планированием показателей, подлежащих мониторингу в целях обнаружения потенциальных отклонений;

- организация практической реализации мероприятий экономической безопасности банковской деятельности. В данном случае речь идет о конкретном ресурсном наполнении деятельности для формирования возможности ее реализации;

- формирование мотивационной системы для лиц, участвующих в мероприятиях экономической безопасности банковской деятельности. В данном случае речь идет о формировании взаимосвязи достигнутых результатов и вознаграждений участников. Это очень узкий момент банковской деятельности, по нашему мнению, так как далеко не все работники банка имеют возможность оказания влияния на процесс в силу значительной регламентации их деятельности. Однако, без формирования желания работников к эффективной реализации мероприятий экономической безопасности банковской деятельности успех последней может быть не достигнут в запланированном объеме;

- мониторинг и контроль реализации намеченного плана достижения цели. Контроль в данном контексте предполагает четкое измерение соответствия достигнутых и запланированных результатов. Мониторинг «это процесс системноорганизованных действий, имеющих целью поддержание функционирования объекта мониторинга в заданном режиме или его развитие по заданной траектории путем выявления как негативных, так и позитивных отклонений параметров мониторинга от заданных значений» [2]. В данном контексте мониторинг выступает в качестве предварительной, предвосхищающей системы выявления возможных отклонений, в то время как контроль фиксирует факт этого отклонения.

Описание содержания категории «экономическая безопасность банковской деятельности» посредством выделения активностей требует уточнения сущности рисков (угроз), которым предстоит противостоять данной системе.

Определение термина «риск» дано в государственном стандарте «риск – это следствие влияния неопределенности на достижение поставленных целей» [3]. Под угрозой (в экономическом аспекте) принято понимать намерение, предполагающее действия, чреватые неблагоприятными экономическими последствиями.

Угроза не обязательно реализуется в действии, однако само ее обнаружение создает предпосылки для формирования ответных действий, позволяющих минимизировать потенциально возможный ущерб этой угрозы. Подобное реагирование банком на угрозы можно наблюдать в формировании банком резервов на возможные потери по конкретным операциям (кредитным, лизинговым, поручительским и т.д.).

Риск как категория более конкретен, хотя тоже не обладает детерминированностью проявления. Выявленные риски могут как претвориться в банковской деятельности с нанесением ущерба, так и не реализоваться в конкретной практике.

В качестве внутренних базовых рисков (угроз) банковской деятельности следует отметить:

- уровень квалификации менеджмента банка, влекущий за собой проблемы стратегического и тактического уровня;

- недостаточно квалифицированный персонал банка;

- кредитную политику банка (факторы определения кредитоспособности заемщиков, виды кредитных продуктов, залоговые и страховые аспекты деятельности, процентную политику, резервирование рисков, работу с проблемной задолженностью и т.д.);

- депозитную политику банка и др.

Перечень внешних базовых рисков более обширен и может включать:

- изменения в макроэкономических процессах на уровне мира, страны, региона (снижение инвестиционной привлекательности региона, инфляция и др.);

- изменения в нормативно-законодательной базе, регламентирующей осуществление банковской деятельности;

- изменения в жизни общества (снижение/рост платежеспособности заемщиков, изменение потребительских предпочтений и т.д.) и т.д.

Представленный перечень базовых рисков банковской деятельности не претендует на полноту изложения, скорее демонстрирует возможные направления активации усилий по обеспечению экономической безопасности банка.

При этом следует помнить, что в большинстве случаев именно рискованные операции создают прибыль банковской деятельности, в то время как низкорискованные вложения банка позволяют ему оставаться ликвидным и платежеспособным.

Баланс активов/пассивов банка по степени риска должен быть выдержан особым, индивидуальным образом. С одной стороны, мероприятия экономической безопасности могут снизить риск банковских операций, тогда, следуя логике формулирования задачи перед менеджментом банка, прибыль останется на прежнем, фиксированном уровне. Постановка же обратной задачи, приводящей к росту прибыли не требует снижения рисков, требует их фиксации на определенном уровне и расширении круга банковских операций с данной, установленной степенью риска, а, следовательно, и уровнем учета рисков в фондах по операциям банка.

В заключении статьи следует отметить, что, руководствуясь принципами ситуационного подхода, мероприятия по обеспечению экономической безопасности банка должны реализовываться на постоянной основе, должны корректироваться в соответствии с изменениями факторов внутренней и внешней среды. Следовательно, уже сама эта деятельность создает предпосылки увеличения рискованности банковских операций в силу своей динамичности и неопределенности.

Вместе с тем, существуют и значимые аспекты, позволяющие минимизировать риски и затраты по реализации данных мероприятий. Это прежде всего, мировой опыт и инновации банковского бизнеса, который должны перенимать банки России. Банковские операции в разных странах мира хоть и имеют некоторые оттенки отличий, однако в своей основе схожи и несут идентичные черты. Поэтому усиленное внимание менеджмента банка к современным зарубежным направлениям минимизации экономических рисков банковской деятельности, перенимание зарубежного опыта с корректировкой на национальный менталитет существенно помогут повысить экономическую безопасность банковской деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Слинков А.М. Стратификация работников банков // Научный результат. Серия: Технология бизнеса и сервиса. – 2015. – Т. 1, №2 (4). – С. 74.

2. Игнатова Т.В. Мониторинг как управленческий процесс: сущностно-категориальная характеристика // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2016. – № 1 (68). – С. 30.

3. ГОСТ Р 51897-2011. Менеджмент риска. Термины и определения.

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

В.И. Хлебород, А.М. Кулик

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрено понятие экономической безопасности, а также проведен сравнительный анализ основных макроэкономических показателей Дальневосточного федерального округа. На основе анализа проведена комплексная оценка уровня экономической безопасности региона, выявлены потенциальные угрозы.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, социально-экономическое развитие, Дальневосточный федеральный округ.

THE EVALUATION OF THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE FAR EASTERN FEDERAL DISTRICT

V.I. Khleborod, A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article discusses the concept of economic security, as well as a comparative analysis of the main macroeconomic indicators of the Far Eastern Federal District. Based on the analysis, a comprehensive assessment of the economic security level of the region was carried out, and potential threats were identified.

Keywords: economic security of the region, socio-economic development, the Far Eastern Federal District.

Современное социально-экономическое положение Российской Федерации определяет особую актуальность постоянной государственной деятельности по обеспечению экономической безопасности её регионов. Экономическая безопасность каждого региона и всех регионов России в совокупности призвана обеспечить безопасность страны в целом.

Экономическая безопасность региона – это совокупность текущего состояния, условий и факторов, характеризующих стабильность, устойчивость и поступательность развития экономики региона, органически интегрированной в экономику страны в целом как относительно самостоятельная структура [1].

В настоящее время Дальневосточному федеральному округу (ДФО) уделяется особое внимание как со стороны государства, так и крупных российских и иностранных компаний.

Это крупнейший по размерам территории федеральный округ, его площадь составляет 36,4% территории России. Регион имеет выход к Тихому и Северному Ледовитому океанам, граничит с Китаем, КНДР, Японией и США. При этом ДФО является единственным выходом России в Азиатско-Тихоокеанский регион.

Отличительная особенность Дальневосточного федерального округа – самая низкая плотность населения в России. Экономическая составляющая Дальнего Востока в основном направлена на добычу полезных ископаемых и транзитные возможности регионов, в силу низкого уровня инновационности экономики [4].

Территория Дальнего Востока богата природными ресурсами. Здесь сосредоточено 98% запасов натуральных алмазов, 50% золота, 80% олова, 30% древесины, добывается

58,3% всей продукции рыболовства. Это определяет потенциал Дальнего Востока как ресурсной базы для обеспечения безопасности и развития Российской Федерации.

Экономическая безопасность региона затрагивает производственную, финансовую, социальную, демографическую, внешнеэкономическую, продовольственную и другие сферы, лежащие в основе оценки социально-экономического положения в регионе. От уровня экономической безопасности зависит конкурентоспособность региона [1].

Для комплексной оценки уровня экономической безопасности Дальневосточного федерального округа, проведен сравнительный анализ макроэкономических показателей, которые в совокупности позволяют проследить наличие угроз экономической безопасности субъекта. Необходимые для исследования данные представлены в таблице.

Таблица

Динамика основных показателей развития экономики РФ и ДФО,
% к предыдущему году

Показатель	2015		2016		2017	
	РФ	ДФО	РФ	ДФО	РФ	ДФО
Валовой внутренний (региональный) продукт	99,4	100,7	100,8	100,3	101,5	101,2
Индекс промышленного производства	96,6	101,0	101,1	100,8	101	102,2
Инвестиции в основной капитал	89,9	98,9	99,1	97,1	104,4	117,1
Экспорт товаров	69,1	71,9	83,2	90,3	125,8	119,4
Импорт товаров	63,6	55,2	99,7	98,5	124,1	108,6
Ввод в действие жилых домов	101,4	91,0	94,0	98,6	97,9	89,9
Индекс потребительских цен на товары и услуги	112,9	112,0	105,4	105,4	102,5	102,1
Реальные денежные доходы населения	95,9	98,9	94,4	93,5	98,9	98,4

Как видно из таблицы, с 2015 г. в Дальневосточном федеральном округе наблюдается положительная динамика валового регионального продукта (ВРП) с минимальными темпами роста. Положительные значения ВРП обеспечены в основном за счет роста производства в промышленности и роста инвестиций в основной капитал, оживления внешнеэкономической деятельности. Рост в промышленности, по сравнению с 2016 г. увеличился и составил 102,2%. На фоне положительных, но низких темпов роста в добывающем комплексе региона (101,9%) ситуация в обрабатывающем секторе выглядит более успешной (107%) в основном за счет Приморского (122,1%) и Хабаровского (121,4%) краев, где расположены крупные машиностроительные предприятия со значительной долей ВПК. Республика Саха, Приморский край и Сахалинская область формируют две третьих (64%) ВРП округа [5].

В 2017 г. в регионе происходит оживление инвестиционной активности. Инвестиции в основной капитал на Дальнем Востоке достигли рекордного в современной истории значения – 1,2 трлн. рублей. Темп роста инвестиций составил 117,1% (по России в целом – 104,4%). Дальневосточный федеральный округ по итогам 2017 года занял первое место среди федеральных округов России по темпу роста инвестиций в основной капитал [3].

Также стоит отметить, что одним из важных условий функционирования экономики ДФО является его участие в международном экономическом сотрудничестве. Основные торговые партнеры региона – Республика Корея и Китай. Внешнеторговый

оборот с зарубежными странами в 2017 г. составил 28,5 млрд. долларов и увеличился по сравнению с 2015 г. на 8,5%. Традиционно основу экспорта макрорегиона составляет продукция сырьевых отраслей при доминировании (более 50% общего объема экспорта) продукции ТЭК [5].

Ещё одной гранью оценки экономической безопасности региона является состояние социально-демографических параметров и качества жизни населения. К факторам, представляющим угрозу экономической безопасности, относятся: снижение численности населения; имущественная дифференциация населения, сопровождающаяся увеличением числа малоимущих; рост численности безработных в результате структурной деформации экономики; снижение реальных доходов населения [1].

Дальневосточный федеральный округ сохраняет за собой статус макрорегиона с нисходящей демографической динамикой. За 2015-2017 гг. численность постоянного населения сократилась на 2%. Основной фактор такого сокращения – миграционный отток. Факторы, оказывающие влияние на миграционные намерения покинуть территорию ДФО: высокая стоимость жизни, неудовлетворённость работой и заработной платой, низкий уровень доступности и качества услуг социальной сферы, высокие транспортные тарифы, а также удалённость от Центральной части России [6].

Уровень безработицы в регионе сокращается (5,6% в 2017 г., 5,8 в 2016 г.), однако остается несколько выше, чем аналогичный показатель по России в целом (5,2%).

Не преодолена негативная ситуация с продолжающимся падением реальных доходов населения, происшедшим на фоне рекордно низкой инфляции. По сравнению с 2015 г. реальные доходы жителей ДФО сократились на 9% (РФ – 10,5%). Значительное снижение реального размера доходов ощутили на себе жители северных территорий (Магаданской области, ЧАО, Камчатского края) и ЕАО.

К внутренним угрозам экономической безопасности территории относятся и низкий уровень жизни населения, высокая степень дифференциации доходов, рост числа бедного населения [1]. В течение последних нескольких лет уровень благосостояния жителей региона снижался на фоне низкой инфляции. Основным источником доходов для жителей Дальнего Востока – оплата труда. В 2017 г. среднемесячная начисленная заработная плата на Дальнем Востоке составила 49 тыс. рублей (в РФ – 39,1 тыс. рублей). Самый высокий уровень заработной платы в 2017 г. зафиксирован в Чукотском АО – 98 тыс. рублей, самый низкий – в Еврейской автономной области – 38 тыс. рублей. В экономике региона сохраняется высокая внутриотраслевая дифференциация заработной платы. Так, заработная плата в высокооплачиваемых отраслях экономики (рыболовство, добыча полезных ископаемых) превышала среднюю по экономике ДФО в 1,7–2,1 раза. Низкий размер оплаты труда сохраняется в таких сферах деятельности, как гостиницы и предприятия общественного питания (52% от средней в целом по экономике ДФО заработной плате) и торговле (58%).

Из представленного общеэкономического анализа следует, что на фоне положительных изменений в производственной и инвестиционной деятельности региона сохраняется отрицательная тенденция в социально-демографической сфере.

Проведённый анализ региональной экономической безопасности свидетельствует о наличии угроз, которые сдерживают устойчивое поступательное развитие Дальневосточного федерального округа. Проведение государственной стратегии, направленной на диверсификацию экономики, привлечение инвестиционных ресурсов, улучшение качества жизни населения – необходимая мера для эффективного устранения угроз экономики региона. При этом стратегия развития Дальневосточного макрорегиона должна быть вписана в стратегию пространственного развития России. В ином случае вполне возможна ситуация, когда решение одних проблем может спровоцировать возникновение новых проблем, но уже в других регионах. А для того, чтобы предотвратить возникновение такого рода ситуаций, необходимо, помимо всего прочего,

мониторинг не только состояния отдельных сфер экономической деятельности, но и состояния пространственных экономических систем.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сигов В. И., Песоцкий А. А. Безопасность экономического пространства региона: концептуальные основы и система показателей // Экономика региона. – 2017. – Т. 13, вып. 4. – С. 1236-1250.
2. Демьяненко А.Н., Прокапало О.М. Экономическое пространство Дальнего Востока России: посткризисная динамика и экономическая безопасность // Регионалистика. – 2018. – Т. 5, № 5. – С. 25-32.
3. Минакир П.А., Прокапало О.М. Региональная социально-экономическая динамика. Дальний Восток. Хабаровск: ДВО РАН. – 2017. – 304 с.
4. Российская экономика в 2017 году. Тенденции и перспективы // под ред. С.Г. Синельникова-Мурылева, А.Д. Радыгина; Институт экономической политики им. Е.Т. Гайдара. М.: Ин-т Гайдара, – 2018. – 572 с.
5. Государственная программа Российской Федерации «Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона» [Электронный ресурс] // Сайт министерства Российской Федерации по развитию Дальнего Востока. Режим доступа: <http://minvostokrazvitia.ru>
6. Регионы России. Социально-экономические показатели [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

УДК 338.012

«ХАВАЛА»: УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Е.В. Чайкина, Н.С. Лесь

г. Севастополь, Россия

ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»

В статье рассматриваются особенности неофициальной системы перевода «хавала». В частности, исследовано происхождение, характерные черты данной системы, а также риск вовлечения данной системы в процессы легализации преступных доходов и финансирования терроризма

Ключевые слова: денежный перевод, «хавала», отмывание денег, финансирование терроризма, денежный перевод

«HAWALA»: THREAT TO ECONOMIC SECURITY

E.V.Chaykina, N.S. Les

Sevastopol, Russia

Sevastopol State University

The article discusses the features of the informal translation system «hawala». In particular, the origin, characteristic features of this system and risk of involvement of this system in the processes of money laundering and financing of terrorism are investigated

Keywords: money transfer, hawala, money laundering, terrorist financing

«Хавала» представляет собой альтернативную (неофициальную) систему переводов денежных средств. Формирование данной системы происходило задолго до

возникновения и развития банковской практики в странах Ближнего Востока и Южной Азии. «Хавала» – это не единственный термин, объединяющий подобные системы переводов. Можно встретить и другие названия данных систем: «Fei chien» (Китай); «Hundi» (Индия, Пакистан); «Chiti banking» (Китай); «Phoe kuan» (Таиланд); «Padala» (Филиппины), «Stash house» (Южная Америка) и т.д. [5]

К основным пользователям системы «хавала» относятся:

- гастарбайтеры и наемные рабочие (для отправки заработанных денег на родину);
- челноки-торговцы (безопасность перевозки крупной суммы денег, обход таможенного режима);
- исламские банки (используют для межбанковских расчетов);
- сырьедобывающие компании в Азии (перевод кредитных и оборотных средств, оплата лизинга оборудования и техники, прочие нужды);
- террористические группировки;
- наркоторговцы (взаимный расчет между собой);
- простые граждане в Азии (в Пакистане операции по переводу денежных средств с помощью системы «хавала» не являются противозаконными). [4]

Во многих странах системы типа «хавала» рассматриваются как основной канал отмывания денег финансирования терроризма. Однако это не всегда верно, поскольку в некоторых странах в связи культурными особенностями, традициями, отсутствия доступа к банковским услугам, «хавала» может использоваться и легитимными клиентами. Принимая во внимание этот факт Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF) выделяют три основных вида «хавалы» и других подобных систем:

– полностью традиционные. Данный вид систем расчета «хавала» практически не несет опасности отмывания доходов и финансирования терроризма. Связано это с тем, что данные провайдеры зачастую оказывают законные и эффективные услуги перевода денежных средств от частных лиц, например, рабочих мигрантов. Как было сказано выше, популярность полностью традиционных систем «хавала» связана с семейными, региональными или племенными привычками, а также отсутствием адекватного доступа к регулируемым финансовым услугам у отправителей или получателей в соответствующей стране. [1, с.14-15];

– Гибридные. Данные системы перевода средств могут быть вовлечены в процессы отмывания денег и финансирования терроризма как умышленно, так и непреднамеренно. Перевод средств, полученных от преступной деятельности не является первоначальной целью создания данных сетей. Однако в процессе своей деятельности, ввиду неудовлетворительного спроса, могут участвовать в незаконных операциях. [4]

– самым опасным видом являются незаконные системы переводов. Данные организации представляют высокий риск отмывания преступных доходов и финансирования терроризма, поскольку обслуживают преступников и существуют за счет потоков денежных средств криминального происхождения. Незаконные системы типа «хавала» чаще всего являются частью преступной сети, созданной специально для осуществления противозаконной деятельности.

Выследить «хавалдаров» и доказать их участие в осуществлении незаконных банковских операций достаточно сложно ввиду отсутствия документации. Связано это с тем, что «хавалдары» шифруют свою бухгалтерию различными кодами и знаками, значительно усложняя работу силовых ведомств в раскрытии преступления. [4]

«Хавала» и подобные ей провайдеры являются объектом государственного регулирования. В развивающихся странах надзорным органом является центральный банк. Однако и другие государственные органы могут играть важную роль в регулировании и надзоре за данными системами:

- Центральный банк;

- Управление финансового надзора;
- Подразделение финансовой разведки (ПФР)
- другие государственные органы, такие как Таможенное и акцизное министерство, Министерство внутренних дел. [2]

Объектом повышенного интереса со стороны государства данные системы стали после теракта 11 сентября 2001 года в США. Спецслужбы США уверены, что террористическая организация Аль-Каида активно использовала системы «хавала» для перевода денежных средств и материальных ценностей, при подготовке к террористическим актам. В США, в данный момент, рассматривается вопрос о том, как системы типа «хавала» осуществляют торговые расчеты с Ираном в обход действующих санкций. [4]

В Российской Федерации возникновение и развитие систем типа «хавала» связывают с большим притоком мигрантов из Азии, так как многие из них работают нелегально, они не имеют возможности переводить деньги официально. Одним из громких уголовных дел в 2007 году, было задержание сотрудниками Федеральной службы Российской Федерации по контролю за оборотом наркотиков этнической группировки, которая занималась сбытом наркотических средств. В ходе расследования выяснилось, что данной преступной сетью с помощью системы «хавала» в Москве, был легализован преступный доход на сумму около 1 млрд. 300 млн руб. [3]

В заключение стоит отметить, что системы перевода типа «хавала» представляют собой потенциальную угрозу безопасности финансово-экономической системе в виду присущих ей характерных особенностей:

- каждый «хаваладар» использует доступные и удобные для него платежные инструменты, экономические схемы для уравнивания встречных требований и осуществления переводов;

- осуществление перевода через данную систему предполагает вовлечение большого количества посредников и задействованных стран (особенно, если уравнивание взаимных обязательств происходит по треугольной конфигурации);

- предметом расчета между «хаваладарами» могут выступать неучтенные активы (наличные деньги, драгоценные камни и драгоценные металлы и другие ликвидные ценности). Также могут использоваться виды бизнеса, которые не регулируются надзорными органами, таким образом, выпадая за пределы официальной банковской системы;

- при переводе через данную систему материальные ценности, могут видоизменяться (деньги в наличной форме – деньги в безналичной форме – ликвидные материальные активы);

- процесс взаимных расчетов (а равно и использование переводов) является важным объектом регулирования со стороны правоохранительных и надзорных органов с точки зрения противодействия отмывания денег и финансирования терроризма.

ЛИТЕРАТУРА

1. «Роль систем типа «хавала» и других провайдеров аналогичных услуг в отмывании денег и финансировании терроризма» отчет FATF 2013г.

2. Арзамасцева Е.К., Нехайчук Ю.С. Финансирование терроризма через систему «Хавала» // «European Research: innovation in science» (Москва, 28 октября 2017 г.). – Симферополь, 2017. – С. 70-72.

3. Бурмистров М.И. Системы «хавала» и другие аналогичные системы как угроза экономической безопасности России // Повышение эффективности формы методов распространения среди населения знаний по вопросам экономической и финансовой безопасности России, борьбы с теневыми докладами, противодействия финансированию

терроризма, экстремизма, антигосударственной и деструктивной деятельности (Москва, 20 апреля 2017 г.). – Москва, 2017. – С. 52-53.

4. Грудинин А.М. Финансовая система «хавала», как инструмент отмывания доходов полученных преступным путем / А.М. Грудинин // Научно-аналитический журнал – 2017. – 5(16).

5. Добаев А.И. Системы перевода денег или ценностей: место и роль системы «хавала» // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2015. – № 1. – С. 96-104

УДК 338.2

КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

И.В. Чистникова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Ф.С. Ахмедов

г. Баку, Азербайджан

Азербайджанский государственный экономический университет

В статье рассмотрены аспекты кадровой безопасности социально-экономических систем. Выделены цели и задачи кадровой безопасности социально-экономических систем. Проведено исследование угроз и направлений обеспечения кадровой безопасности социально-экономических систем.

Ключевые слова: *кадровая безопасность социально-экономических систем, задачи кадровой безопасности социально-экономических систем, угрозы кадровой безопасности социально-экономических систем.*

PERSONNEL SECURITY SOCIO-ECONOMIC SYSTEMS

I.V. Chistnikova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

F.S. Akhmedov

Baku, Azerbaijan

Azerbaijan state University of Economics

The article discusses aspects of personnel security of socio-economic systems. Highlighted the goals and objectives of personnel security of socio-economic systems. A study of the threats and ways of ensuring personnel security of socio-economic systems.

Key words: *personnel security of socio-economic systems, tasks of personnel security of socio-economic systems, threats to personnel security of socio-economic systems.*

Проблемы поддержания кадровой безопасности являются одними из первоочередных в социально-экономических системах разных уровней.

Рабочая сила является ключевым ресурсом экономики, от ее качества, достаточности и состава зависят результаты функционирования экономической системы. При этом в современных условиях все больше возникает рисков и угроз кадровой безопасности, связанных с появлением нецивилизованных форм конкурентной борьбы,

падением этических норм взаимоотношений участников социально-экономических отношений, нарастанием кадровых и социальных рисков.

В современных условиях усиления конкуренции между территориями за человеческий капитал проблема обеспечения кадровой безопасности стоит наиболее остро.

Кадровая безопасность социально-экономической системы можно рассматривать как процесс предотвращения негативных воздействий, связанных с наличием и использованием трудовых ресурсов и реализации механизмов по управлению кадровыми рисками [2].

Кадровая безопасность социально-экономической системы также может представлять собой состояние защищенности экономики в сфере трудовых отношений, интеллектуального капитала, организации и управления персоналом.

Уровень и качество кадрового обеспечения задач безопасного общественного развития – важнейшая и неотъемлемая функция государства.

Главной целью кадровой безопасности является обеспечение стабильного функционирования предпринимательских структур и государственного сектора социально-экономических систем, снижение внешних и внутренних угроз экономики.

Индикаторы кадровой безопасности должны быть, с одной стороны, независимыми друг от друга, с другой – адекватно отражать основные направления и возможные угрозы кадровой безопасности. С точки зрения анализа индикаторов, они

Элементами системы обеспечения кадровой безопасности в социально-экономических системах разных уровней выступают основные направления, принципы, этапы, формы и методы работы с кадровым составом. Особая роль указанной системы заключается в обеспечении деятельности предприятий, организаций, учреждений по средствам создания наиболее оптимальных организационных условий, обеспечивающих формирование высококвалифицированного кадрового состава, который способен достигать заданных целей.

При этом следует отметить, что эффективность кадрового обеспечения по большей части зависит от проводимой кадровой политики, которая связана с принятой идеологией использования трудовых ресурсов на конкретном этапе развития социально-экономических процессов в государстве и обществе, определяющих условия и перспективы функционирования организаций.

Исследователями выделяются следующие виды угроз кадровой безопасности на уровне региона [1]:

1) угрозы, связанные с низким уровнем трудового потенциала региона и обусловленные снижением его количественных и качественных характеристик. Данный тип угроз имеет преимущественно демографическую природу возникновения и может выражаться в высоких темпах миграции населения, низкой мобильности человеческих ресурсов, старении населения, в том числе его трудоспособной части;

2) правовые угрозы, выражающиеся в низкой правовой защищенности наемного персонала и населения в целом, несовершенстве действующего законодательства, наличии этнических проблем при взаимодействии субъектов трудовых отношений;

3) экономико-социальные угрозы, выражающиеся в ограниченности средств работодателей и местных органов власти на развитие социальной сферы и достойной оплаты труда, а также низким уровнем социальной ответственности работодателей и неудовлетворительным качеством жизни населения в данном регионе;

4) инновационно-технологические угрозы, связанные с невысоким качеством рабочей силы и его полным либо частичным несоответствием технологическому и инновационному развитию региона;

5) субъектно-управленческие угрозы, порожденные недостатками и ошибками региональной власти в области управления человеческим потенциалом региона. Данный

тип угроз может также усугубляться наличием криминальных угроз, проявляющихся в виде коррупции и криминализации экономики. Кадровые угрозы, возникающие на уровне региона, могут быть прогнозируемыми и непрогнозируемыми, также иметь различную степень последствий от их реализации (от низкой до очень высокой).

Исследование кадровых угроз позволяет осуществить оценку кадровой безопасности региона, использовать системный подход к мониторингу кадровой безопасности, результаты анализа кадровой безопасности позволят разрабатывать управленческие решения, принимаемые региональными органами власти в области обеспечения и эффективного использования трудовых ресурсов для формирования благоприятной экономической и политической среды региона. Объекты, субъекты, цели анализа и индикаторы (показатели) кадровой безопасности существенно дифференцированы в зависимости от уровня ее обеспечения [4,5].

Для обеспечения безопасного уровня в социально-экономических системах необходима разработка концептуальных, системных, стратегических, нормативно закреплённых позиций государства по отношению к кадровому потенциалу как важнейшему национальному достоянию.

В задачи обеспечения кадровой безопасности в социально-экономических системах входит реализация комплекса мер по защите бизнес-структур территорий от рисков, связанных с деятельностью сотрудников организаций.

Основные угрозы кадровой безопасности для бизнес-структур социально-экономических систем возникают по следующим причинам:

- несоответствие квалификации сотрудника занимаемой должности, непрофессионализм в выполнении профессиональных обязанностей;
- несовершенство системы управления персоналом;
- недостаточный уровень обучения персонала при поступлении на работу;
- слабая мотивация для сотрудников;
- утечка ценных кадров;
- неэффективность процедуры отбора кандидатов при приеме на работу.

Данные факторы угрожают деятельности территориальных организаций, могут привести к убыточной деятельности, мошенническим действиям, хищению или порче имущества организации, утечке ценной информации.

Обеспечение кадровой безопасности в организациях социально-экономических систем может быть достигнуто за счет предотвращения внешних угроз таких как:

- лучшие условия труда сотрудников в организациях-конкурентах;
- давление на сотрудников извне;
- условия внешней экономической среды;
- деструктивный образ жизни сотрудников, негативно влияющий на профессиональную деятельность;
- падение реального уровня заработной платы за счет инфляции.

Нейтрализация угроз в сфере кадровой безопасности возможна средствами кадровой политики бизнес-структур и комплексной социально-экономической политики правительств социально-экономических систем [3].

Кадровые технологии в рамках политики обеспечения качественными трудовыми ресурсами, нацеленные на повышение кадровой безопасности, могут быть ориентированы на решение следующих задач:

- создание условий для самостоятельного профессионального развития работников; формирование новых механизмов мотивации персонала к непрерывному профессиональному развитию;
- разработка мероприятий по совершенствованию системы материального стимулирования работающих, а также структуры их денежного содержания. Оптимизация направлений политики и нормативно-правового регулирования в сфере оплаты труда;

- внедрение новой методики оценки и системы мониторинга эффективности деятельности персонала.

Таким образом, кадровая безопасность в социально-экономических системах обеспечивается своевременным выявлением, предупреждением и пресечением опасных действий персонала. Наличие необходимого объема и качества трудовых ресурсов является необходимым условием безопасного функционирования для социально-экономической системы любого уровня. Обеспечение кадровой безопасности – это процесс предотвращения негативных воздействий на организацию за счет рисков и угроз, связанных с персоналом, его интеллектуальным потенциалом и трудовыми отношениями в целом. Инструментами управления уровнем кадровой безопасности являются кадровая политика руководителей предприятий и комплексные социально-экономические меры правительств социально-экономических систем.

ЛИТЕРАТУРА

1. Боровских, Н. В. Кадровая безопасность как элемент экономической безопасности региона / Н.В. Боровских, Е.А. Кипервар // Омский научный вестник. Сер. Общество. История. Современность. – 2018. – № 2. – С. 122-127. DOI: 10.25206/2542-0488-2018-2-122-127.

2. Крохичева, Г.Е. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности / Г.Е. Крохичева, Э.Л. Архипов, М.А. Виноградова, Д.Е. Деточка. // Интернет-журнал «Наукovedение». – 2016. – Т. 8, №3. <http://naukovedenie.ru/PDF/94EVN316.pdf>

3. Малик, Е. Н. Политика обеспечения кадровой безопасности в системе государственного управления: направления и приоритеты / Е.Н. Малик // Среднерусский вестник общественных наук. – 2017. –Т.12, № 2. – С. 83-88.

4. Морозова, А.М. Кадровая безопасность в системе обеспечения экономической безопасности предприятия / А.М. Морозова, А.О. Лысенко // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №3. – С. 213-216.

5. Соловова, Н.В. Кадровая безопасность: нормативное и административное обеспечение: учеб. пособие. В 2 ч. Ч. 2 / Н.В. Соловова, В.А. Васяйчева, О.В. Новоселова. – Самара: Изд-во Самарского университета, 2018. – 80 с.

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

УДК 332.1

РАЗВИТИЕ ВИНОГРАДАРСТВА КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КРЫМА

С.В. Архипова

Ялта, Россия

Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского

В работе исследуются перспективы развития виноградарства в Крыму. Проанализирована динамика закладки виноградников в Крыму и дана оценка потенциальному урожаю. Также рассмотрены перспективы смежной винодельческой отрасли и проведена оценка потенциального дохода Крыма при развитии экспорта данной продукции.

Ключевые слова: Крым, виноградарство, виноделие, экономическая безопасность, экономический потенциал.

DEVELOPMENT OF VITICULTURE AS A FACTOR ECONOMIC SECURITY OF CRIMEA

S.V. Arkhipova

Yalta, Russia

Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky

The state researches the prospects for the development of viticulture in the Crimea. Analyzed the dynamics of laying vineyards in the Crimea and assessed the potential yield. Prospects for the adjacent wine industry are also considered and an assessment of the potential income of the Crimea during the development of exports of these products was carried out.

Keywords: Crimea, viticulture, winemaking, economic security, economic potential.

В условиях активной политической и конкурентной борьбы между странами и регионами остро стоит проблема обеспечения экономической безопасности территорий. В отечественной науке понятие экономической безопасности территории было впервые сформулировано академиком РАНЛ.И. Абалкиным в 1994 г.[1], а в дальнейшем это явление стало объектом исследований российских ученых из различных регионов страны. Так появился термин экономическая безопасность регионов.

Экономическая безопасность региона – это способность региона формировать и проводить собственную социально-экономическую политику за счет внутренних ресурсов, а также обеспечивать функционирование, развитие и расширенное воспроизводство приоритетных отраслей народного хозяйства [3].

Указом Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 была принята «Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 г.», в которой выделено «приоритетное развитие экономического потенциала Крыма» [2]. Сегодня же Крым остается дотационным регионом, невзирая на свой колоссальный потенциал. Вклад ВРП Республики Крым в ВВП России составляет около 0,4 %, что крайне мало для такого уникального региона, как Крым.

В данной статье рассматривается одно из эффективных направлений развития Крыма: виноградарство и виноделие.

Крым издавна славится своими почвенно-климатическими условиями, являясь уникальной зоной для культивации многих плодовых культур, в том числе винограда. В

годы расцвета советской власти площадь виноградников в СССР составляла 1.074 тыс. га, в том числе 797 тыс. га плодоносящих лоз, при этом валовой сбор винограда в 1969 году составил 4.138 тыс. т. [4] Для сравнения отметим, что в новейшей российской истории максимальный урожай винограда был собран в 2018 году, он составил 560 тыс.т, что в 7,4 раза меньше советского максимума. [6]. Что касается площадей, занятых в России под виноградниками, то они составляют сегодня около 90 тысяч гектаров. Виноделы планируют за 15 лет увеличить площади виноградников как минимум втрое [7]. Все эти планы касаются в том числе и крымского региона, который пока остается глубоко дотационным.

Сущность понятия экономическая безопасность «раскрывается в трех направлениях – независимость, устойчивость и обеспечение воспроизводства» [1]. С точки зрения регионов, эти характеристики можно трактовать так:

- регион должен быть максимально финансово независимым от федерального бюджета;
- регион должен устойчиво развиваться при любых изменениях внешней и внутренней среды;
- регион должен обеспечивать воспроизводство в любой его трактовке: воспроизводство основных фондов, воспроизводство рабочей силы, воспроизводство ресурсов и энергии и т.д.

Невзирая на сложности, связанные с выращиванием винограда, эта сфера деятельности позволит региону улучшить ситуацию по всем трем направлениям. Крым может иметь значительный дополнительный доход от выращивания винограда и виноделия, что существенно повысит независимость, а, следовательно, и экономическую безопасность региона.

В начале XVIII столетия в Крыму были заложены основы производства отечественного виноградарства, и до 70-х гг. XX столетия эта отрасль бурно развивалась, что подтверждают данные, представленные на рисунке. Но в конце XX века для многолетних насаждений Крыма характерно резкое сокращение их площадей, вследствие ведения антиалкогольной политики, отсутствия долгосрочного кредитования и четкой государственной стратегии развития отраслей виноградарства [5].

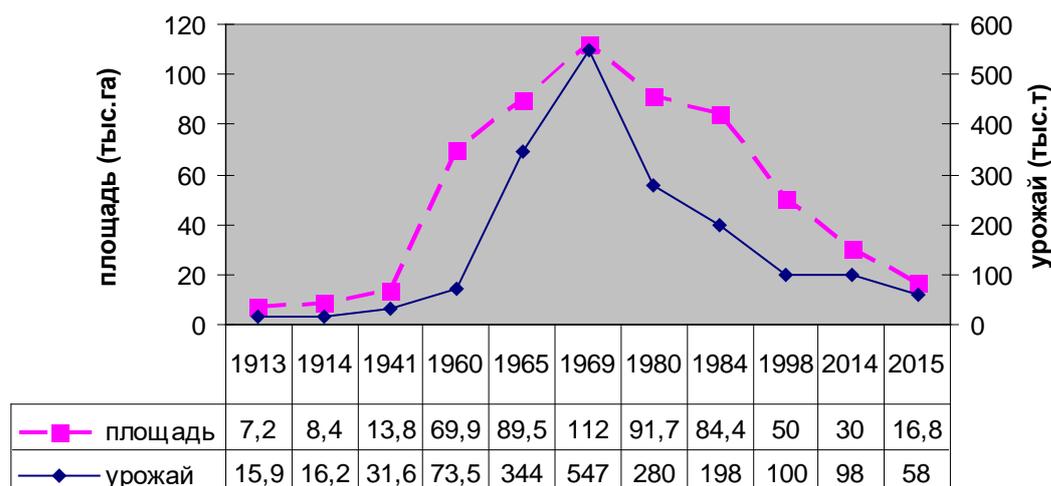


Рис. Динамика урожая винограда в Крыму (составлено автором по [5])

За 2014-2017 год в республике высадили 1,7 тысячи гектаров виноградников. В результате в Крыму площади под виноградниками увеличились в 2017 г. до 18,2 тысячи гектаров, что составляет 22 процента всех плантаций в РФ. Однако почти половина из них

(44 процента) нуждается в обновлении [5]. Увеличение площади виноградников стало возможным благодаря государственной поддержке виноградарства региона в 2014-2018 году она составила более миллиарда рублей.

На представленной диаграмме видно, что в 2015 г. виноградниками в Крыму засажено в 7 раз меньше площадей, чем в 1969 г. (максимальная площадь за всю историю Крыма). Объем собранного винограда в этом году составлял 547 тыс. тонн. К сожалению, нет доступной информации о составе этого урожая, но даже если предположить, что весь урожай представлен техническими сортами, то потенциальный доход от такого урожая по оптовым ценам 2016 г. (средняя оптовая цена 1 кг технического винограда в 2016 г. составляла 22,8 руб./кг. [8]) мог составить:

$$547\,000\,000 * 22,8 = 12\,471\,600\,000 = 12,471 \text{ млрд.руб.}$$

Именно такой доход мог бы иметь Крым от выращивания винограда при максимальном объеме засаженных виноградниками площадей. Если же осуществить расчет исходя из оптовой цены столового винограда (48 руб за 1 кг в 2016 г. [8]) то суммарный доход увеличится до:

$$547\,000\,000 * 48 \text{ руб.} = 26\,256\,000\,000 \text{ руб.} = 26,256 \text{ млрд.руб.}$$

Но даже если все виноградники засажены техническими сортами, то из этого винограда может быть получено вино, а вино – высокорентабельный товар, в результате конечный продукт от виноградарства и виноделия будет существенно выше чем 26 256 млрд руб. На момент вхождения в РФ в Крыму функционировало 38 предприятий винодельческой промышленности общей производственной мощностью 264 тыс. тонн винограда в год. Крупнейшие винзаводы: комбинат «Массандра», завод марочных вин и коньяков «Коктебель», Инкерманский завод марочных вин. Все эти предприятия нуждаются в сырье и закупают виноград для переработки.

С учетом того, что валовый региональный продукт Крыма вырос со 181 млрд до 256 млрд. руб. в 2016 г.[6], рассчитанный нами потенциальный доход составит более 10% современного ВРП Крыма (показатель 2016 г.):

$$26,256 / 256 * 100 = 10,2 \text{ \%}.$$

Разрабатывая стратегию развития виноградарства, необходимо учитывать особенности развития плодовых культур:

– многолетние насаждения относятся к основным средствам, стоимость которых после включения в производственный процесс длительный период возрастает;

– земля и насаждения создают единое средство производства, поэтому велико время создания балансовой стоимости (3-5 лет); из-за этого возникает острая проблема ускорения оборота капитала и его окупаемости, а следовательно, резкое возрастание инвестиций в основной капитал;

– урожайность винограда после перевода в плодоносящие вначале возрастает в течение некоторого времени, после удерживается на одинаковом уровне, но затем постепенно снижается;

– процесс производства данных культур протекает таким образом, что экономический процесс тесно связан с биологическим.

Помимо биологических сроков эксплуатации насаждений существуют еще и экономические, они в свою очередь зависят от конъюнктуры рынка. Но современные тенденции перехода от крепких спиртных напитков к вину создают условия для роста спроса на качественное вино, которым так всегда славился Крым.

Все перечисленные факторы играют значительную роль в развитии виноградарства, но при очевидном долгосрочном положительном эффекте, целесообразность выращивания винограда в Крыму очевидна. Это позволит не только насытить рынок высококачественными фруктами и винодельческой продукцией, создать

рабочие места, но также и существенно повысить доходы региона, повысив его экономическую безопасность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. – 1994. – № 12. – С. 4–13.
2. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. N 208. «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41921> (дата обращения 17.03.2019).
3. Моисеев П. С. Специфика экономической безопасности регионов России // Социально-экономические явления и процессы. 2012. №12. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regionov-rossii>. (дата обращения 17.03.2019).
4. Виноградпрство в Советском Союзе Перевод с венгерского В. Пукиша. Tolna Megyei Néprűjság, 221. sz., 1971.09.19. – 12. о. [Электронный ресурс]. Режим доступа. <https://nashevino.ru/blog/history/vinogradarstvo-v-sssr/> (дата обращения 17.03.2019).
5. 1/ Виноградство и виноделие Крыма. [Электронный ресурс]. Режим доступа <http://vinograd-vino.ru/vinogradarstvo-i-vinodelie-kryma/81-vinogradarstvo-i-vinodelie-kryma.html>. (дата обращения 17.03.2019).
6. Итоги VIII Всероссийского саммита виноделов 2018/ [Электронный ресурс]. Режим доступа. <http://kbvw.ru/component/k2/item/2111-vinogradnoe-delo-что-obsuzhdali-na-vserossijskom-sammite-vinodelov> (дата обращения: 17.03.2019).
7. Площадь виноградников в России хотят увеличить втрое/ [Электронный ресурс]. Режим доступа. <https://www.vesti.ru/doc.html?id=3068720> (дата обращения 17.03.2019).
8. Виноград оптом в Республике Крым. Агробазар. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://agrobazar.ru/fruit/wholesale/Grape/respublika_krim_rossiya (дата обращения 17.03.2019).

УДК 334.78

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА ПОСРЕДСТВОМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ

К.Н. Брусникин

г. Севастополь, Россия

АО «Корпорация развития Севастополя»

Экономическая безопасность характеризуется состоянием экономики страны и отдельных регионов в современных условиях, комплексом мер и мероприятий по экономическому развитию в ближайшей и отдаленной перспективе, способностью экономики противостоять кризисам и угрозам. Индустриальные парки, как субъекты региональной экономики, способствуют развитию отраслей, обеспечивают условия для внедрения инноваций и привлечения инвестиций, как результат, оказывают непосредственное влияние на экономический рост, самодостаточность региона, его экономическую безопасность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, индустриальный парк, государство, развитие, функционирование, инфраструктурные объекты.

ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE REGION THROUGH THE FUNCTIONING OF INDUSTRIAL PARKS

K.N. Brusnikin

Sevastopol, Russian Federation

JSC «Sevastopol Development Corporation»

Economic security is characterized by the state of the economy of the country and individual regions in modern conditions, a set of measures and measures for economic development in the near and distant future, the ability of the economy to withstand crises and threats. Industrial parks, as subjects of the regional economy, contribute to the development of industries, provide conditions for innovation and investment, as a result, have a direct impact on economic growth, self-sufficiency of the region, its economic security.

Keywords: *economic security, region, industrial park, state, development, operation, infrastructure facilities*

Экономическая безопасность – комплексное понятие, включающее, во-первых, состояние экономики страны и отдельных регионов в современных условиях, во-вторых, комплекс мер и мероприятий по экономическому развитию в ближайшей и отдаленной перспективе, в-третьих, способность экономики противостоять кризисам и угрозам. Система интересов субъектов региональной политики направлена не только на решение их собственных задач, но и на процветание территории ввиду взаимосвязанности экономических процессов.

Индустриальные парки являются драйверами развития предпринимательских структур регионов [1], создают условия и предоставляют дополнительные возможности для их функционирования [2], оказывают благотворное влияние на экономику региона, так как способствуют развитию крупного, малого и среднего предпринимательства, созданию новых рабочих мест, росту отчислений в бюджет. Поэтому актуальность изучения их деятельности в контексте влияния на экономическую безопасность не вызывает сомнений.

Экономическое пространство страны, региона включает множество субъектов хозяйствования и связей между ними, находящихся в состоянии перманентной трансформации, вследствие которой появляются новые структурные образования. К ним относятся довольно новые для Российской Федерации бизнес-структуры – индустриальные парки. Первыми инициаторами и реализаторами их создания в нашей стране в начале 2000-х годов были иностранные компании ввиду отсутствия у отечественных инвесторов «длинных денег». Положительные экономические изменения и меняющиеся условия ведения бизнеса способствовали активному росту количества индустриальных парков – от 80 в 2013 году до 176 (действующих и создающихся) в 2016 году, находящихся в 50 субъектах РФ, большинство в Центральном (75) и Приволжском федеральном округе (48).

По форме собственности индустриальные парки (ИП) в России делятся на государственные, частные, смешанные (рис. 1). Следует отметить, что статистические данные Минпромторга РФ свидетельствуют о 39% государственных проектах действующих и создаваемых парков, 59% – частных и 2% смешанной форме собственности, но конкретное количество последних не указывается. Государственные парки образуются с рамках реализации программ социально-экономического развития, точечного развития территорий, приоритетных отраслей. При этом оказывается поддержка «якорному резиденту», развитие которого также является причиной создания частного индустриального парка, так как он в дальнейшем будет основным экономическим агентом, привлекающим смежные производства и формирующим инвестиционный фон.

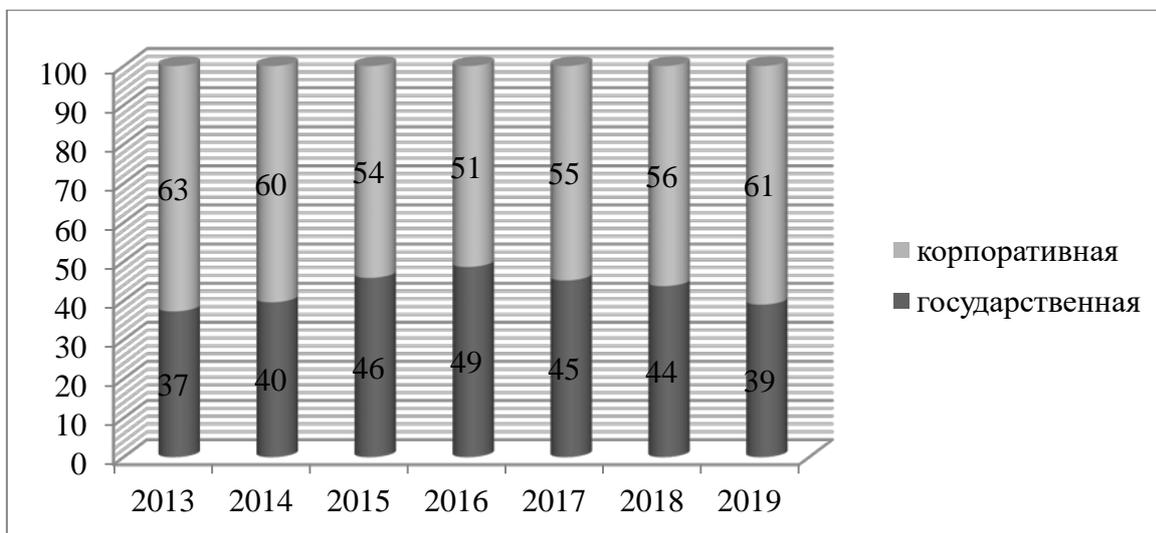


Рис. 1 Форма собственности промышленных парков РФ, 2013-2019 годы, %
 Источник: составлено автором по [3]

Структуры подобного типа возникают ввиду наличия объективных потребностей экономических агентов. Промышленные компании, как резиденты промышленных парков, получают не только землю и производственные, офисные площади, а и развитую инфраструктуру, обеспечивающую их успешную деятельность. Наличие необходимой инфраструктуры для производственной деятельности – важнейший фактор при принятии решения о входе в промышленный парк, рисунок 2. По данным Минпромторга [3], четверть финансирования строительства инфраструктурных объектов обеспечивается государством.

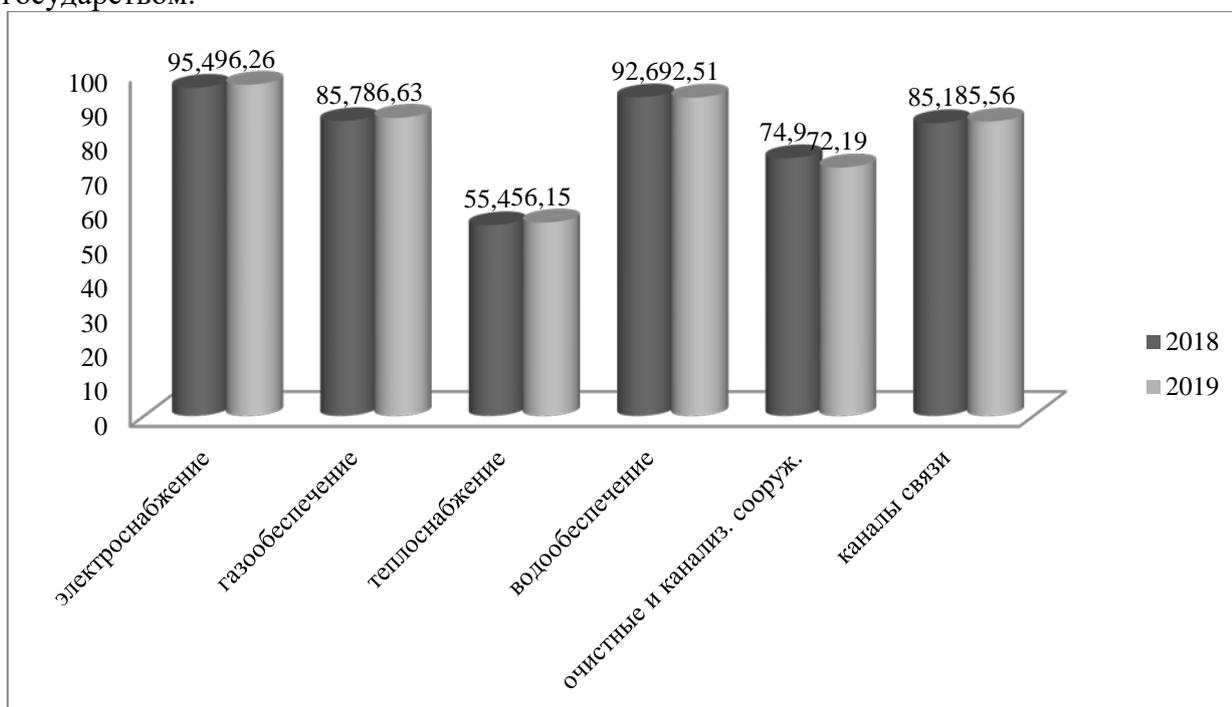


Рис. 1. Наличие инфраструктуры в промышленных парках РФ, %
 Источник: составлено автором по [4]

При отборе резидентов промышленных парков предпочтение отдается компаниям, использующим инновационные технологии и планирующим производить инновационную продукцию, которая имеет более высокую добавленную стоимость, что способствует

более динамичному развитию отдельных отраслей [5] и отдельных производственно-экономических систем [6]. Особенно это касается специализированных парков.

В Крыму и городе Севастополе планируется строительство четырех индустриальных парков, деятельность которых будет сконцентрирована на развитии следующих отраслей: сельхозпереработка (г. Евпатория), стройматериалы (г. Бахчисарай), приборостроение (г. Севастополь), логистика и сельхозпереработка (г. Евпатория). Это традиционные отрасли для указанных территорий, где имеются трудовые и интеллектуальные ресурсы. Активизация инновационной и интеллектуальной активности [7] позволит создать в регионе платформу для формирования экономики знаний. Сопровождение разработки проектов парков осуществлял Минпромторг РФ.

Государство в рамках подпрограммы «Индустриальные парки» разрабатывает и реализует ряд мер и механизмов по стимулированию инвестиций, привлечению высоких технологий и внедрению инноваций, созданию высокопроизводительных рабочих мест, совершенствованию государственно-частного партнерства. При этом используются как финансовые (государственные субсидии, гарантии, компенсация части процентов по кредитам), так и нефинансовые (стандарты, требования, методические рекомендации, ресурсы интернет) инструменты.

Заинтересованность государства в деятельности индустриальных парков объясняется ростом налоговых поступлений от резидентов парков в региональный бюджет, которые в разы превышают сумму средств, затраченных на создание инфраструктуры и высокой эффективностью инвестиций. Опыт индустриальных парков Калужской области свидетельствует, что на один рубль бюджетных инвестиций приходится 3,2 рубля налогов, а коэффициент эффективности инвестиций парка «Ворсино» равен двадцати.

Кроме финансового эффекта присутствует и социальный, который, прежде всего, заключается в создании новых рабочих мест, соблюдении экологических стандартов, контроле соблюдения требований, предъявляемых к функционированию индустриальных парков.

В перспективе государственная поддержка в виде создания инфраструктуры будет оказываться небольшим паркам, депрессивным территориям и агропромышленному сектору экономики. В некоторых регионах Российской Федерации такая инициатива региональных органов власти уже реализуется – Татарстан, Калужская область.

Индустриальные парки, как субъекты региональной экономики, способствуют развитию отраслей, обеспечивают условия для внедрения инноваций и привлечения инвестиций, как результат, оказывают непосредственное влияние на экономический рост, самодостаточность региона, его экономическую безопасность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пискун Е.И., Брусникин К.Н. Индустриальный парк как драйвер развития предпринимательских структур города Севастополя // Экономика и управление: теория и практика. – 2018. – Т. 4, № 4 (Ч. 1). – С. 28-32.

2. Пискун Е.И., Брусникин К.Н. Индустриальные парки: возможности для предпринимательских структур // Экономический базис развития науки и технологий в России: Материалы междунар. научной конф., г. Симферополь, 19-20 октября 2018 г. – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2018. – С. 302-304.

3. Геоинформационная система индустриальных парков, технопарков и кластеров [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gisip.ru>

4. Ассоциация индустриальных парков [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.indparks.ru/>

5. Пискун Е.И. Формирование системы сценарных мероприятий инновационного развития отрасли / Е.И. Пискун // Экономика и управление:

проблемы, решения. – 2015. – № 7. – С. 40-45.

6. Пискун Е.И. Оценка результативности реализации стратегии инновационного развития производственно-экономических систем / Е.И. Пискун // Вестник Волгоградского гос. ун-та. Сер. 3, Экон. Экол. – 2014, № 5 (28). – С. 55-68.

7. Головчанская Е.Э. / Е.Э. Головчанская, И. Карачун, Е. Стрельченя // Оценка интеллектуальной активности инновационной экономики // Наука и инновации. – 2017. – Т. 8, № 174. – С. 48-53.

УДК 331.101.262

МЕХАНИЗМ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Ю.Ю. Ващейкина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный аграрный университет имени В.Я. Горина

В статье рассмотрен механизм пространственного распределения человеческого капитала и дана оценка эффективности мер по предотвращению отрицательного миграционного прироста работников в Белгородской области.

Ключевые слова: Белгородская область, человеческий капитал, пространственное распределение человеческого капитала, механизм управления.

MECHANISM OF RATIONAL SPATIAL DISTRIBUTION OF HUMAN CAPITAL

Yu. Yu. Vashcheykina

Belgorod, Russia

Belgorod state agricultural university named after V. Gorin

The article describes the mechanism of spatial distribution of human capital and assesses the effectiveness of measures to prevent negative migration growth of workers in the Belgorod region.

Key words: Belgorod region, human capital, spatial distribution of human capital, management mechanism.

В условиях рыночной экономики высокая мобильность человеческого капитала может стать серьезной проблемой, препятствующей сбалансированному развитию сети взаимосвязанных регионов. По этой теме выполнено ряд исследований [1, 4, 6], авторы которых отмечают значительную дифференциацию регионов по уровню денежных доходов населения, а также по уровню инвестиционной привлекательности, в том числе с позиций обладателей человеческого капитала. Региональные проблемы эффективного применения человеческого капитала переплетаются с отраслевыми и организационными проблемами [2, 3, 5, 7], в связи с чем возникает объективная необходимость совершенствования механизма пространственного распределения человеческого капитала.

Механизм пространственного распределения человеческого капитала – это совокупность инструментов и методов регулирующего воздействия, применяемых органами государственного управления и органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации с целью достижения программных результатов социально-экономического развития регионов.

Приоритеты, цели, задачи, меры и действия федеральных органов государственной власти по политическому и социально-экономическому развитию субъектов РФ и муниципальных образований определяются политикой регионального развития Российской Федерации.

Факторы и условия регионального развития – это, прежде всего, географические, природно-климатические, демографические и социокультурные особенности регионов; сложившееся размещение производительных сил и расселение населения; инфраструктурная обеспеченность.

Имеющая место неравномерность пространственного распределения человеческого капитала в значительной мере вызвана несовершенством инструментов сглаживания пространственной поляризации обеспеченности экономическими ресурсами. В связи с этим анализ причин неравномерного распределения человеческого капитала, оценка эффективности регулирующих воздействий, направленных на предотвращение или устранение диспропорций в обеспеченности регионов человеческим капиталом и выработка предложений по совершенствованию мер государственного регулирования развития территорий всегда будут востребованы на практике.

Отток человеческого капитала из большинства регионов Центрального федерального округа препятствует устойчивому развитию их социально-экономических систем. Отрицательный миграционный прирост работников в областях Центрального федерального округа сопряжен с недополучением валового регионального продукта и со значительными социальными и экономическими издержками, сопровождающими трудовую миграцию. Значительная дифференциация регионов по плотности человеческого капитала, на порядок превышающая дифференциацию по абсолютной величине человеческого капитала, означает недоиспользование экономического пространства, которым располагают области Центрального федерального округа.

Выполненный корреляционно-регрессионный анализ показывает, что самое большое влияние на миграцию работников оказывают различия между регионами в заработной плате. При этом установлено, что при определенном уровне средней оплаты труда в регионе миграционный прирост работников равен нулю. Этот уровень оплаты определен нами как пороговый. Ожидается, что по итогам 2019 г. пороговый уровень оплаты труда составит в регионах ЦФО 50,0 тыс. руб.

Использование производственных функций позволило установить, что остаточная стоимость основных фондов в расчете на 1 тыс. жителей региона, соответствующая пороговому уровню оплаты труда, составляет 1003 млн. руб., а объем поддерживающих инвестиций требуется в размере 153 млн. руб. на 1000 жителей. Такой объем инвестиций в основные фонды означает для большинства регионов многократное повышение инвестиционной активности. По сравнению с 2017 г. объем инвестирования в Брянской области должен быть увеличен в 3,4 раза, Ивановской – в 5,8 раза, Белгородской – в 1,7 раза. В итоге будет обеспечена стабилизация численности работников, что положительно повлияет на размер ВРП и, соответственно, на социально-экономическое развитие регионов.

Активация механизма рационального пространственного распределения человеческого капитала предполагает следующие последовательно связанные действия: 1) формирование в регионе благоприятной институциональной среды для предпринимательства; 2) стимулирование инвестиционной деятельности, инициация реальных инвестиционных проектов, подбор руководителей и исполнителей проектов; 3) частные и государственные инвестиции в основной капитал; 4) реализация инвестиционных проектов, введение в строй производственных мощностей, модернизация действующих производств; 5) увеличение числа и повышение качества рабочих мест; 6) увеличение объемов операционной деятельности, рост доходов

работников и предпринимателей; 7) увеличение добавленной стоимости; 8) увеличение доходной части регионального бюджета, расширенное воспроизводство социально-экономической инфраструктуры региона; 9) устойчивое социально-экономическое развитие региона.

Сценарные расчеты, выполненные на примере Белгородской области, показывают, что без осуществления мер по предотвращению отрицательного миграционного прироста работников в 2019 г. будет иметь место отрицательный миграционный прирост работников в количестве 19,54 тыс. чел.

Дополнительный объем инвестиций в основной капитал Белгородской области в размере 84,7 млрд. руб. позволит создать социально-экономические условия, предотвращающие этот отрицательный миграционный прирост работников. Ожидаемый эффект в виде прироста ВРП составляет 22,8 млрд. руб. Доходность дополнительных инвестиций в основной капитал, предупреждающих отрицательный миграционный прирост носителей человеческого капитала в регионе, составляет по ожидаемому приросту ВРП 26,9%.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аничин В.Л. Измерение региональной дифференциации денежных доходов населения / В.Л. Аничин, А.Ю. Желябовский // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2016. – № 9 (230). – С. 5-9.

2. Аничин В.Л. Современные проблемы целеполагания коммерческих организаций / В.Л. Аничин, А.Ю. Желябовский // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2016. – № 1 (9). – С. 26-31.

3. Нежелченко Е.В. Методика оценки эффективности трудовой деятельности в сельскохозяйственных организациях на примере ООО «Русагро-инвест» г. Белгород / Е.В. Нежелченко, Н.Ю. Яковенко, Д.Ю. Чугай // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 3-2 (80). – С. 715-719.

4. Третьякова Л.А. Мобильность трудовых ресурсов в контексте инвестиционной привлекательности регионов ЦФО / Л.А. Третьякова, Т.И. Грудкина // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 12 (345). – С. 133-142.

5. Ходыревская В.Н. Автоматизация управления человеческим капиталом как важное условие роста эффективности труда / В.Н. Ходыревская, О.С. Егорова // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2013. – № 2. – С. 11-13.

6. Ходыревская В.Н. Обоснование необходимости формирования профессиональных компетенций с учетом особенностей развития региона / В.Н. Ходыревская, О.Н. Сезонова // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2013. – № 1 (45). – С. 102-107.

7. Яковенко Н.Ю. Формирование системы управления эффективностью труда в сельском хозяйстве / Н.Ю. Яковенко, Г.И. Худобина, М.Г. Метелева // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2018. – № 3 (19). – С. 70-82.

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А.В. Воронова, Ж.Н. Авилова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ инновационной активности предприятий и организаций Белгородской области, рассмотрены основные тенденции и перспективы взаимодействия основных участников инновационного развития: промышленных предприятий, образовательных учреждений, информационно-консалтинговых служб, финансовых институтов и др.

Ключевые слова: инновационная активность, экономическая безопасность, регион, инновации, экономика.

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE ACTIVITY OF ENTERPRISES OF THE BELGOROD REGION: TRENDS AND PROSPECTS

A.V. Voronova, Gh.N. Avilova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the innovative activity of enterprises and organizations of the Belgorod Region, and considers the main trends and prospects for the interaction of the main participants in innovation development: industrial enterprises, educational institutions, information and consulting services, financial institutions, etc.

Keywords: innovation activity, economic security, region, innovation, economy.

Востребованность все большего использования нематериальных активов в деятельности предприятий растет из года в год. Причиной растущей популярности вовлечения в хозяйственный оборот, например, продуктов интеллектуальной собственности позволяет предприятию получать прибыль, а иногда и сверхприбыль. Стимулятором такого роста объективно выступает научно-технический прогресс и заинтересованность руководства предприятия в повышении инновационной активности в хозяйственной деятельности. Составные части нематериальных активов, такие как промышленная собственность и авторское право являются важным фактором технологического и экономического развития предприятия. Казалось бы, не столь значимые на первый взгляд логотип, слоган и другие элементы маркетинговой политики организации обеспечивают предприятию дополнительное конкурентное преимущество на рынке за счет узнаваемости и высокой репутации на товарном рынке. Лицензии, запатентованные технологии производства и разработанные предприятием технологические стандарты обеспечивают высокое качество производимой продукции, а значит высокое доверие потребителя к производителю.

Инновационная активность предприятий обеспечивает потребителя не только более высоким качеством производимых товаров и оказываемых услуг, но и позволяет производителю оптимизировать текущие технические и технологические процессы, тем самым снижая издержки и себестоимость. Очевидным является тот факт, что основным локомотивом инновационного развития является государство. Именно ему отведена важная роль по стимулированию инновационной активности предприятий и обеспечение защиты интеллектуальной собственности. Особое внимание должно уделяться, в первую

очередь, региональному развитию, так как федеративное устройство нашего государства позволяет более эффективно отслеживать и корректировать поставленные задачи верховным управленческим аппаратом на местах.

В Белгородской области осуществляется активная поддержка инновационного развития. На настоящий момент комплекс мер в рамках действующей государственной программы: «Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного предпринимательского климата в Белгородской области на 2014-2020 годы» и инвестиционной стратегии Белгородской области «Инвестиции в будущее» до 2025 года обеспечивает интенсивную поддержку долгосрочного укрепления конкурентных преимуществ предприятий области и устойчивое развитие экономики и социальной стабильности Белгородской области [1].

Участниками инновационного развития в области являются не только промышленные предприятия, но и образовательные учреждения, информационно-консалтинговые службы, финансовые институты и другие.

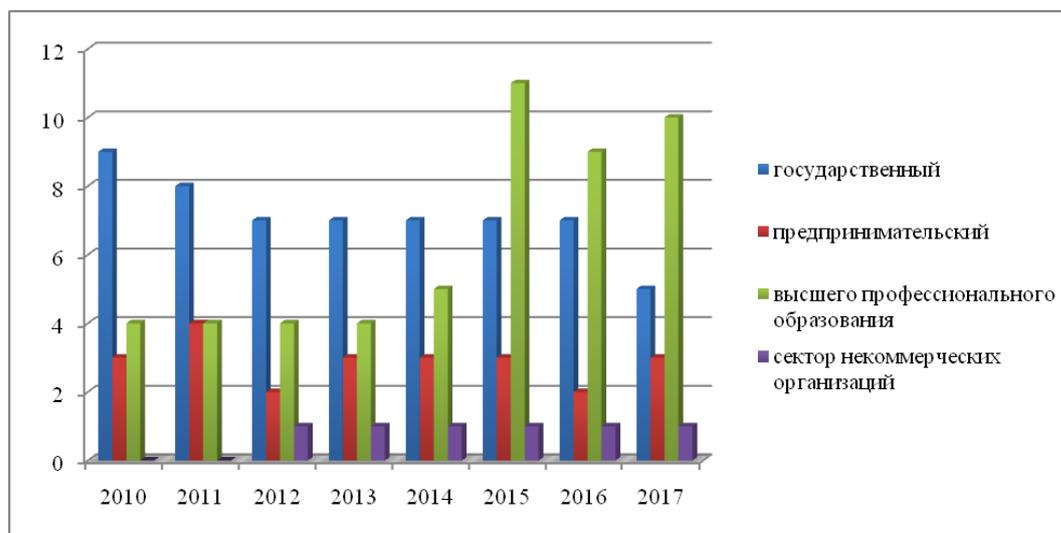


Рис. 1. Число организаций, выполнявших научные исследования и разработки, по секторам деятельности

Проанализировав численность организаций, выполняющих научные исследования и разработки в динамике (рис.1), мы отметили, что наиболее активно, научными исследованиями и техническими разработками занимаются учреждения высшего профессионального образования, что не является удивительным. Практически на базе каждого высшего учебного заведения организован и активно развивается свой технологический центр: технопарк БелГУ; технопарк БелГСХА; инновационно-технологический центр при БГТУ им. В.Г. Шухова; инновационный бизнес-инкубатор при БГТУ им. В.Г.Шухова и др.

Нисходящая тенденция использования инноваций отмечается в государственных организациях. Предпринимательская заинтересованность в инновациях носит непостоянный характер, некоммерческие организации так же мало заинтересованы в использовании и разработке инноваций, на протяжении 6 лет была зарегистрирована лишь одна такая организация.

Стоит отметить, что небольшое количество заинтересованных в инновационном развитии предприятий не может говорить о таком же низком их финансировании. Только за последние три года объем затрат на технологические инновации (рис.2) увеличился в 5,8 раз [2].

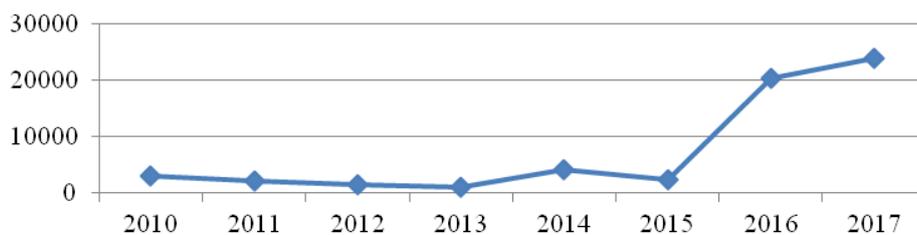


Рис. 2. Динамика затрат предприятий и организаций Белгородской области на технологические инновации

Такое стремительное увеличение связано со стартом государственной программы «Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного предпринимательского климата в Белгородской области на 2014–2020 годы». В частности, за счет средств Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере государственная поддержка оказана 36 инновационным проектам в объеме 62,5 млн рублей.

В рамках соглашения между Правительством Белгородской области и Российским фондом фундаментальных исследований финансовая поддержка оказана 7 проектам фундаментальных научных исследований в объеме 4 млн рублей на условиях софинансирования за счет средств областного бюджета и РФФИ.

Начало реализации программы спровоцировало не только большие финансовые вложения, но и увеличение числа занятого персонала, исследованиями и разработками. На рисунке 3 представлена динамика численности персонала занятого исследованиями и разработками [3].

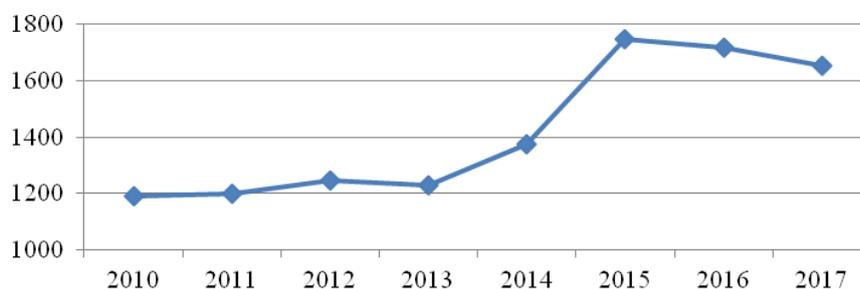


Рис. 3. Динамика численности персонала, занятого исследованиями и разработками

Очевидно, что начало реализации государственной программы спровоцировало значительный приток специалистов в области инновационного развития и технических разработок, однако, последующий незначительный спад свидетельствует о наличии некоторых нюансов, позволяющих проводить «естественный отбор» в данной сфере. Анализ структуры численности персонала занятого исследованиями и разработками по состоянию на конец 2017 года, показал, что основную в 68% от общего количества долю занятых составляют исследователи, 11% от общей численности составляет вспомогательный персонал и только 5% приходится на исследователей-техников, остальные 16% занятых относят к прочему персоналу задействованному в исследованиях и разработках. Подавляющее большинство исследовательского персонала должно обеспечивать регион передовыми научными разработками и производственными технологиями, однако изучив результативность исследований и разработок в Белгородской области, представленные в таблице, был выявлен небольшой факт несоответствия.

В целом по региону наблюдается нестабильная динамика по количеству новых исследований и разработок, несмотря на значительный прирост в 2016 году на 64% уже в следующем 2017 году наблюдается спад научно-исследовательской активности на 27%.

Таблица

Динамика результативности исследований и разработок в Белгородской области

Показатели	Передовые производственные технологии					
	разработанные			используемые		
	в 2015 г.	в 2016 г.	в 2017 г.	в 2015 г.	в 2016 г.	в 2017 г.
Всего	33	51	37	1970	2335	2408
в том числе:						
проектирование и инжиниринг	9	31	20	161	186	187
производство, обработка и сборка	5	6	2	632	716	729
связь и управление	8	4	3	825	1046	1105
производственные информационные системы	5	2	5	64	71	72
интегрированное управление и контроль	6	6	6	128	140	144

Наибольшее количество новейших исследований и разработок приходится на такие передовые производственные технологии как проектирование и инжиниринг – 54%, наименьшее количество приходится на разработки в области производства, обработки и сборки – 5%. Стоит отметить, что стабильный интерес исследователей прикован к области интегрированного управления и контроля, так как данный вид разработок обладает стабильным количеством результатов исследований на протяжении последних трех лет.

Что касается практики использования передовых производственных технологий, совершенно очевидным является факт нарастающего интереса к инновациям, так как положительная тенденция увеличения количества используемых разработок сохраняется на протяжении всего исследуемого периода. Нельзя не отметить, что число практически используемых исследований и разработок в десятки и сотни раз превышает появление новых. Конечно, это связано с множеством факторов, ведь скорость изучения какого-либо технического или технологического процесса зависит от компетентности исследования, степени доступности необходимой информации, условий проведения исследований и т.д., а уже разработанная технология, как правило, имеет хорошо проработанный алгоритм с четким пониманием результатов его использования. Возвращаясь к показателям Белгородской области, отметим, что прирост в использовании передовых производственных технологий в 2017 году по сравнению с 2015 годом составляет 22%. Наибольшей популярностью пользуются разработки в области связи и управления, а так же производства, обработки и сборки (46% и 30% от общего числа соответственно), прежде всего, это связано с желанием усовершенствовать основополагающие процессы на предприятии, а, следовательно и повышение рентабельности. Меньшее внимание, на общем фоне, уделяется производственным информационным системам, на которые приходится наименьшее число используемых разработок (3%) [2].

Белгородская область активно участвует в инновационном развитии, стимулируя предприятия и организации разной направленности разрабатывать, а так же использовать в своей деятельности передовые технологии и инновации. С этой целью в регионе реализуется государственная программа и инвестиционная стратегия, положительный эффект которых демонстрируют представленные выше показатели.

ЛИТЕРАТУРА

1. Об утверждении государственной программы Белгородской области «Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного предпринимательского климата в Белгородской области на 2014-2020 годы» Постановление Правительства Белгородской области от 16 декабря 2013 г. № 522-пп
2. Белгородская область в цифрах, Статистический ежегодник. Белгородская область. 2018: Стат. сб. / Белгородстат. – Белгород, 2018. – 580 с.
3. Авилова Ж.Н. Система кадрового обеспечения инновационного развития экономики региона. Всероссийский журнал научных публикаций. – 2011. – С. 49.

УДК 330.1

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ РЕГИОНА

Н.А. Герасимова, А.Н. Когтева, А.М. Кулик

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье приводятся основные характеристики методов управления экономической безопасностью региона. Представлены объекты, задачи управления, система индикаторов.

Ключевые слова: регион, методы управления, экономическая безопасность, объект управления, индикатор.

METHODS OF MANAGEMENT OF ECONOMIC SAFETY OF THE REGION

N.A. Gerasimov, A.N. Kogteva, A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

This article presents the main characteristics of management methods of economic security of the region. Objects, control tasks, system of indicators are presented.

Key words: region, management methods, economic security, object of management, indicator.

В условиях нестабильного экономического развития, изучение основных методов управления экономической безопасностью региона становится очень актуальным, так как внедрение данных методов обеспечивает самостоятельность региона, его стабильность, устойчивость, ведет к способности экономики региона постоянно обновляться и совершенствоваться.

Современные экономические условия обуславливают выработать инновационные формы и методы управления, применять новые подходы управления экономической безопасностью, проявлять самостоятельность в процессе управления ресурсами региона.

Под управлением экономической безопасностью региона мы понимаем процесс, связанный с обеспечением и защитой экономических интересов региона от всех внутренних и внешних угроз, он обеспечивается за счет совокупности комплекса мер, которые направлены на поддержание устойчивости и связаны с развитием потенциала экономики региона.

Основные объекты управления приведены на рисунке 1.

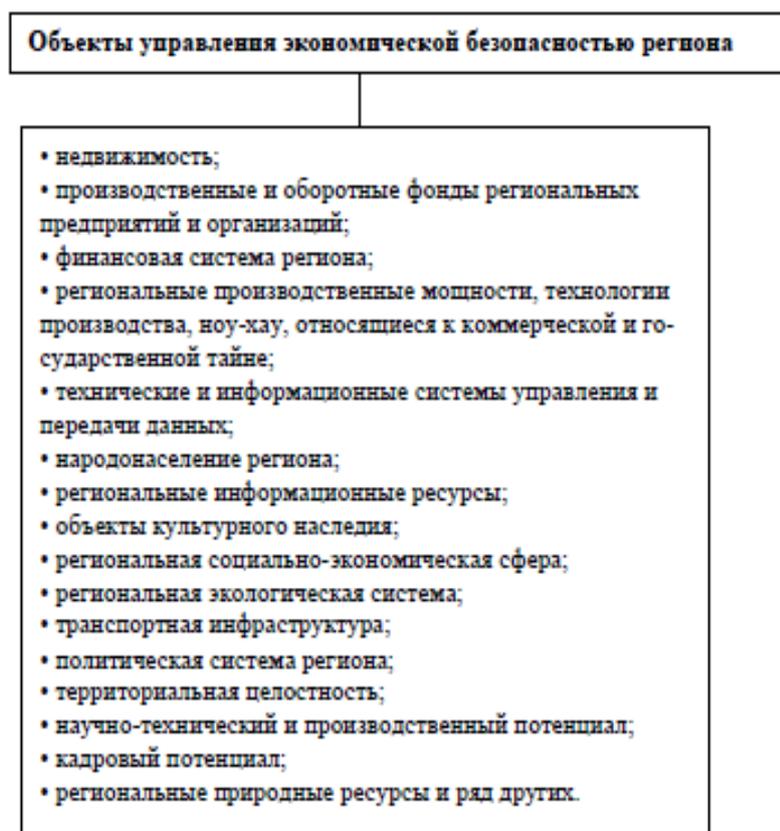


Рис.1. Основные объекты управления

Основные задачи управления экономической безопасностью региона приведены на рисунке 2.

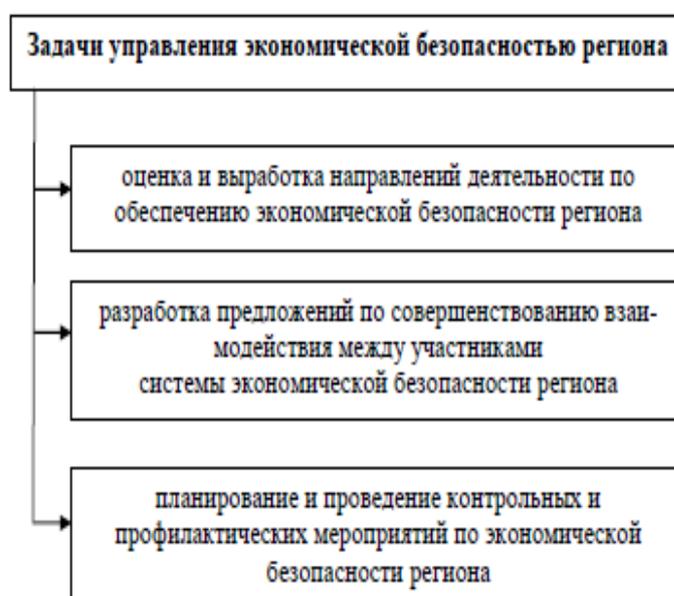


Рис. 2. Основные задачи управления экономической безопасностью региона

При выполнении всех указанных задач происходит поэтапное отслеживание отрицательных процессов в экономике региона, своевременно предотвращаются внутренние и внешние угрозы безопасности, к которым относятся такие, как, например, отсталость технологической базы большинства отраслей промышленности, высокая энергоемкость и ресурсоемкость, низкое качество продукции и высокие издержки производства, неэффективная система государственного регулирования экономической деятельности, снижающая налоговые поступления в местные и федеральные бюджеты, увеличение числа созданных на территории некоторых регионов незаконных вооруженных формирований, их подготовка, усиление активности, криминализация экономических отношений между субъектами экономической деятельности региона, внешними субъектами рынка и др.

Грамотно работающая система управления экономической безопасностью региона должна выдавать следующие результаты (рисунок 3).

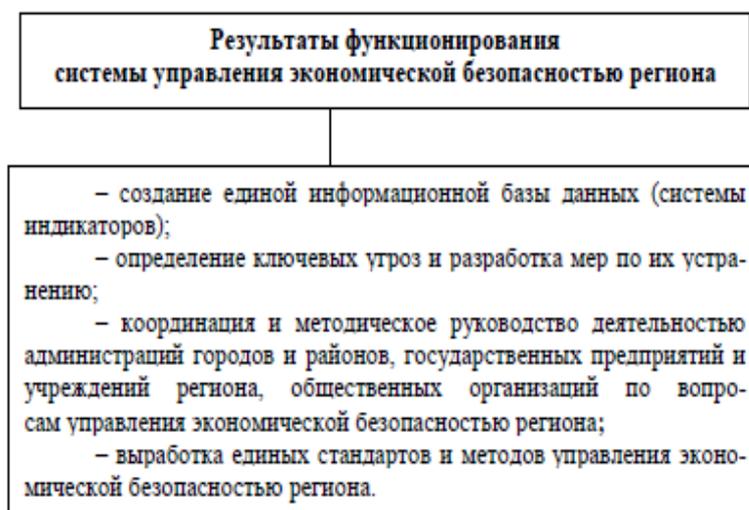


Рис. 3. Результаты функционирования системы управления экономической безопасностью региона

Общегосударственная экономическая политика наравне с региональной политикой, которая учитывает особенности своего развития, определяет основные содержательные характеристики, связанные с управлением социально-экономическими региональными процессами.

В общем виде методы управления могут быть прямыми и косвенными, общеэкономическими и селективными, административными, налоговыми, бюджетными, антимонопольными, ценовыми, финансово-кредитными и т.д.

Исходя их уровней управления, методы можно разделить на два уровня.

Первый направлен на то, чтобы удовлетворить потребности населения, сформировать средства региона, которые в будущем пойдут на формирование системы экономической безопасности.

Второй уровень методов будет зависеть от негативных управляемых воздействий, и специфических особенностей определенного региона.

Методы управления экономической безопасностью региона приведены на рисунке 4.

Объекты управления	Методы управления			
	Экономические	Административные	Институциональные	Стратегического планирования
работодатели и плательщики налогов и сборов в региональный бюджет	налогообложение, включая систему льгот	лицензирование, сертификация, предоставление государственного имущества	регулирование минимальных размеров оплаты труда, ставок региональных налогов	налоговая политика
хозяйствующие субъекты, выпускающие продукцию (работы, услуги)	государственные закупки, целевые программы	целевые программы, лицензирование, сертификация	регулирование цен, тарифов, качества	инвестиционная политика, бюджетная политика
бюджетные и автономные учреждения, другие организации, выполняющие гос. задание	государственное задание, целевые программы	нормативные затраты и целевые показатели	регулирование использования государственной собственности	бюджетная политика, социальная политика
управляемые негативные воздействия	в зависимости от содержания и вида негативных воздействий			

Рис.4. Методы управления экономической безопасностью региона

В результате применения методов управления, формируется система индикаторов экономической безопасности региона (рисунок 5), и индикаторов угроз экономической безопасности. Каждый из основных показателей угроз экономической безопасности связан с оценкой ситуации в конкретной области.

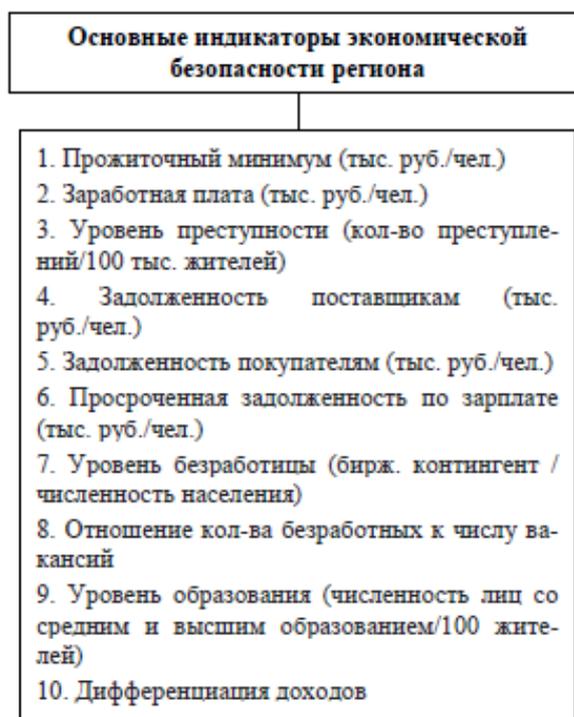


Рис. 5. Система индикаторов экономической безопасности региона

Отметим, что все показатели, которые приведены на рисунке не следует рассматривать изолированно, так как это не позволит провести их оценку объективно.

Расчет необходимо проводить системно, ведь только комплексная оценка позволит реально выявить все угрозы региональной системы экономической безопасности. Необходимо так же поводить сравнение показателей безопасности соседних регионов, а также муниципалитетов одного региона. Как показывает опыт регионов, необходимо не только определять чисто макроэкономические показатели, на которые сложно воздействовать оперативным образом (их динамика довольно инерционна и подвержена влиянию многих факторов, которые зачастую не подвержены влиянию).

ЛИТЕРАТУРА

1. Инновационный потенциал национальной экономики: приоритетные направления реализации: Монография / Абдуллаев Н.В., Белкина Е.Н., Бондарева Я.Ю., Борзенкова Н.С., Брутян М.М., Герасимова Н.А., Городнова Н.В., Дружников Е.П., Кулик А.М., Мазилина Л.И., Поспелов Н.С., Тесленко И.Б., Шевцов В.В. Под общей редакцией С.С. Чернова . Новосибирск, 2017. – Т. 24.

2. Регионы России. Социально-экономические показатели [Электронный ресурс]/ Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b16_14p/Main.htm

УДК 330.34

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

А.С. Глотова, А.А. Анисимова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье представлены основные социально-экономические показатели, на основании которых проведен анализ, по выявлению основных угроз экономической безопасности региона.

Ключевые слова: угрозы, экономическая безопасность, регион, анализ.

THREATS OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

A.S. Glotova, A.A. Anisimova

Belgorod, Russia

Belgorod State national research University

This article presents the main socio-economic indicators, but the basis for which the analysis was carried out to identify the main threats to the economic security of the region.

Keywords: threats, economic security, region, analysis.

На протяжении последних двух десятилетий отечественные исследователи более детально изучают многие аспекты экономической безопасности. Понятие «экономическая безопасность», охватывающее сложные комплексные финансово-экономические, политико-правовые, организационно-управленческие, социально-демографические, научно-технические и иные проблемы, в связи с особенной системной природой получило весомую значимость в свете решения актуальных задач стратегического развития разных субъектов хозяйствования в динамично меняющихся рыночных условиях.

Все этапы изучения данной многомерной проблемы, такие как методологические, теоретические, изложены в исследованиях различных отечественных и зарубежных ученых, их работы, в основном, различают следующие основные уровни экономической безопасности: международный, национальный, региональный, промышленный, микроэкономический, в том числе семья и личность [1, с. 329].

Одной из важных проблем регионов является экономическая безопасность, она нуждается в соответствующей работе. Прежде всего это связано с многочисленными постоянно углубляющимися различиями в уровне технологического и социально-экономического развития регионов России. Данные факты показывают особенности экономической политики государства на современном этапе, его содержание, также направленность в выборе социально-экономических приоритетов для развития регионов, в том числе в вопросах экономической безопасности. Главной функцией системы безопасности является противодействие угрозам, это выражается в образовании инструментов и механизмов, которые помогают защитить объекты и предметы от потенциально возможных и реальных угроз. Оценка угроз экономической безопасности страны и регионов или хозяйственных систем более низкого уровня является одним из важнейших инструментов управления в системе обеспечения экономической безопасности.

На уровень экономической безопасности региона, возникновение угроз и кризисные ситуации влияют различные внутренние и внешние факторы. Особенность угроз со стороны внешней среды является то, что регион не может управлять этими угрозами и рисками, влиять на развитие различных ситуаций в этой сфере, и единственное что можно предпринять, это способность быстро адаптироваться под эти условия и иметь возможность предупредить негативные последствия, либо хотя бы снизить их. Однако на угрозы во внутренней среде регион может оказывать влияние и управлять ими, т.е. он может контролировать процессы, происходящие внутри и управлять безопасностью региональной социально-экономической системой.

К внешним угрозам региона, которые встречаются довольно часто и оказывают довольно сильное влияние на уровень экономической безопасности, можно отнести:

- снижение уровня жизни граждан;
- резкое увеличение социального расслоения общества;
- сокращение добычи природных ресурсов;
- снижение доли сельского хозяйства;
- преобладание в производстве и экспорте продуктов сырьевой, топливной и энергетической промышленности;
- обостренная криминогенная обстановка в регионе, в частности в экономической и финансовой сфере;
- слабый инвестиционный климат;
- медленное инновационное развитие;
- снижение объемов ВВП;
- увеличение рисков техногенного характера;
- неразвитый государственный надзор;
- отсутствие эффективных правовых и экономических механизмов предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций в хозяйственной деятельности и т. д.

Основной задачей органов государственной власти, является прослеживание изменений в регионе, а также своевременная корректировка проводимой социально-экономической политики. Вовремя неразрешенный или не поддающийся разрешению фактор, который негативно влияет на социально-экономические процессы, может образовать угрозу экономической безопасности. Основное назначение экономической безопасности региона состоит в обеспечении охраны потребностей данного территориального образования и его населения от многообразия угроз [2, с. 83].

Следственно, для того чтобы гарантировать экономическую безопасность региона, работа органов власти и управления должна быть нацелена на выявление и классификацию факторов дестабилизации безопасности и контроль над ними, также на идентификацию угроз и на разработку и реализацию мер по их преодолению.

Таблица

Динамика основных социально-экономических показателей
Белгородской области за 2014-2016 гг.

	2014	2015	2016	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Валовой региональный продукт (млн руб.)	619677,7	686357	730562	66679,3	44205	111	106
Инвестиции в основной капитал (млн руб.)	120658	147214	143802	26556	-3412	122	98
Импорт (выплаты средств за год, тыс. долл. США)	76605	3833,8	19450,5	-72771,2	15616,7	5	507
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц; рублей)	25372	28331	29579	2959	1248	112	104
Уровень безработицы (в %)	0,9	0,9	0,7	0	-0,2	100	78

Необходимо проверить в данной статье, насколько Белгородская область подвержена влиянию угроз экономической безопасности. Белгородская область входит в состав Центрально-Чернозёмного экономического района и Центрального федерального округа Российской Федерации, а также это высокоразвитый индустриально-аграрный регион, экономика которого опирается на колоссальные богатства недр и уникальные чернозёмы. Проведя анализ между основными социально-экономическими показателями Белгородской области за 2014-2016 гг., который представлен в таблице 1 и наглядно продемонстрирован на рисунке, можно сделать следующий вывод, ВРП в 2015 году увеличился, но совсем не значительно всего на 66 679,3 млн руб. или на 10%, сравнивая с 2014 годом. Также увеличение данного показателя произошло и в 2016 году, тем не менее, только на 6% [4].

Показатель «инвестиции в основной капитал», напротив, вел себя нестабильно на протяжении 3-х анализируемых лет, в 2015 году он достаточно вырос на 26 556 млн руб. или на 22%, но в 2016 году немного снизился на 2% или на 3 412 млн руб. Импорт в 2015 году сократился на 95% это является колоссальным снижением. Среднедушевые денежные доходы за весь анализируемый период росли, что является положительным моментом, в 2015 данный показатель увеличился на 12%, в 2016 на 4%. Уровень безработицы в 2015 году по сравнению с 2014 годом абсолютно не изменился, а вот в 2016 году произошло снижение на 22%. Такой уровень безработицы зарегистрирован впервые с 2008 года и объясняется стабильным ростом числа занятых в экономике и, как следствие, увеличением экономической активности населения. Служба занятости на 2016 год имела базу вакансий, которая включала 18,8 тыс. рабочих мест. Это позволило на 74 % обеспечить уровень трудоустройства жителей региона, которые обратились за помощью в поиске подходящей работы [3].

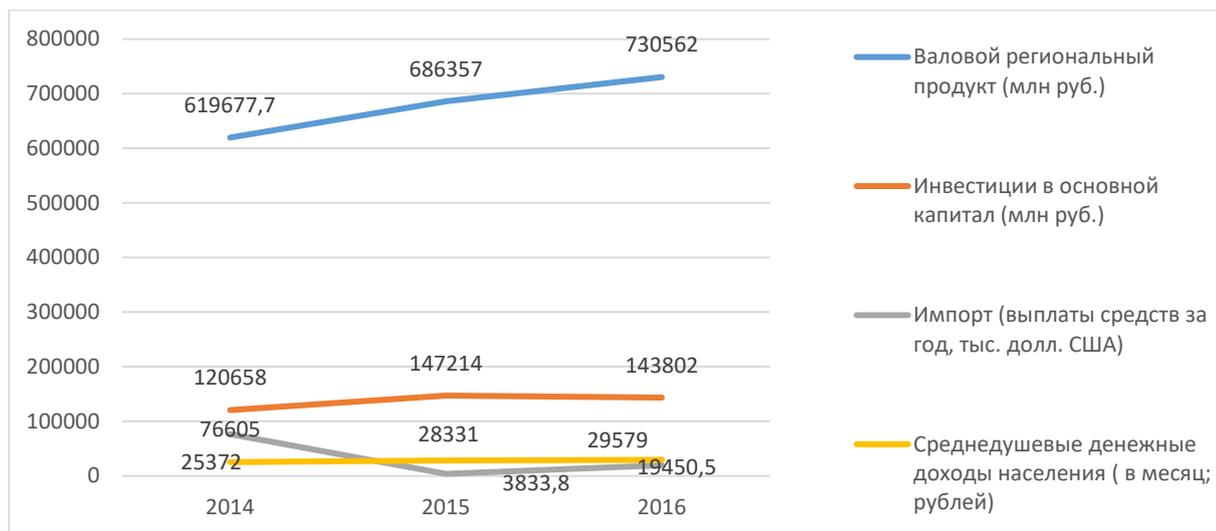


Рис. Динамика основных социально-экономических показателей Белгородской области за 2014-2016 гг.

Проанализировав показатели таблицы 1, можно сказать, что одной из угроз экономической безопасности является сокращение инвестиций в основной капитал, так как нехватка денежных средств приведет к снижению развития региона. Большой упадок импорта, напротив не представляет собой угрозы, это даёт положительную динамику к развитию регионального производства. Среднедушевые денежные доходы также имели положительную динамику, а вот уровень безработицы хоть и снизился, но это не является угрозой для региона.

В заключении, необходимо отметить, что в общем ситуация в Белгородской области является положительной, так как угрозы экономической безопасности практически отсутствуют, существуют небольшие отклонения, но они не значительны, в целом регион имеет положительную динамику.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хорев, А.И. Экономическая безопасность в системе стратегического развития региона [Текст] / А.И. Хорев, Ю.А. Саликов // Материалы IV Международной научно-практической конференции «Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы». – Нижний Новгород, 2016. – С. 328-331.
2. Бондарева, Я.Ю. Факторы устойчивого развития регионов России: монография. Книга 25 [Текст] / Я.Ю. Бондарева, Л.В. Верещагина, Т.М. Ворожейкина и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 180 с.
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://belg.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/belg/ru/
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

ВНЕДРЕНИЕ ПРИНЦИПОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В КОНТЕКСТЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

А.С. Глотова, В.С. Шапошникова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье раскрыто понятие «бережливого производства», основные принципы и способы внедрения данной концепции в регионе.

Ключевые слова: «бережливое производство», принципы «бережливого производства», развитие региона.

IMPLEMENTATION OF LEAN PRODUCTION PRINCIPLES IN THE CONTEXT OF REGIONAL DEVELOPMENT

A.S. Glotova, V.S. Shaposhnikova

Belgorod, Russia

Belgorod State National research University

This article reveals the concept of «lean production», the basic principles and methods of implementing this concept in the region.

Key words: «lean production», the principles of «lean production», the development of the region.

Под влиянием современных тенденций и развития рыночной экономики формируются новые системы менеджмента, в частности сейчас набирает обороты так называемое бережливое производство [3]. Данный метод управления применим не только на предприятиях, но и довольно эффективно работает на региональном уровне, например в сфере потребительских услуг, в секторе оказания государственных услуг, в образовании и медицине, тем самым обеспечивая стабильность региона, ускорение развития с минимальными затратами и потерями, а также стабильный уровень экономической безопасности региона. Бережливое производство является довольно актуальным сейчас, потому что включает в себя две важные составляющие успешного развития региона – это ориентация на потребителя и в то же время стратегическое планирование и управление по целям [1].

Чем же бережливое производство будет полезно для региона? Несмотря на уровень развития региона, обеспечение экономической безопасности, государственную поддержку и финансовую помощь у него всегда будут существовать проблемы и различные потери либо угроза потерь, например такие как:

- низкая конкурентоспособность региональной продукции;
- постоянный рост цен;
- низкий спрос на товары и услуги;
- низкий инвестиционный уровень;
- неравномерное хозяйственное освоение территорий;
- высокий уровень дифференциации в социально-экономическом развитии регионов;
- слабая государственная поддержка предприятий действующих в разных отраслях народного хозяйства региона и тд.

Все эти проблемы нельзя решить разом и быстро, для этого необходима эффективно разработанная система или определенный подход, который будет учитывать

комплекс взаимосвязанных мер по устранению проблем и снижению потерь, используя минимум затрат и максимум пользы. Все это включает как раз в себя бережливое производство. Внедрение бережливого производства в регионе должно быть основано на таких принципах как:

1. Стратегическая направленность, т.е. определение стратегических целей, определение задач, планирование действий и результатов.

2. Ориентация на потребителя, т.е. необходимо создавать те продукты и услуги, условия существования, которые востребованы у жителей региона.

3. Создание ценности для потребителя, т.е. повышение спроса потребителей на определенные товары и услуги.

4. Модернизация, т.е. постоянное улучшение качества предоставляемых государственных и муниципальных услуг и товаров.

5. Вытягивание, т.е. производитель предоставляет ровно столько услуг и товаров, сколько требуется потребителю и четко в то время, когда это необходимо.

6. Минимизация потерь, т.е. увеличение прибыли достигается не повышением цен, а снижением себестоимости, либо другой вариант – это увеличение ценности для потребителя из-за которой он готов приобрести товар по этой или большей цене [2].

7. Соблюдение стандартов и качества, т.е. снижение себестоимости должно достигаться не за счет использования дешевых некачественных товаров и услуг, а за счет оптимизации процессов производства и предоставления услуг.

8. Использование различных подходов, которые наилучшим образом будут подходить под сложившуюся ситуацию, таких как система «5S», кайдзен, визуальный менеджмент, стандартизированные операционные инструкции, канбан, быстрая переналадка, всеобщий уход за оборудованием, «вытягивающее производство» и др.

В связи с тем, что принципы и инструменты «бережливого производства» изначально разработаны для внедрения в производственных системах коммерческих предприятий, основной целью которых является минимизация издержек и максимизация прибыли, бережливые технологии необходимо адаптировать к сектору регионального управления. Эффективность применения бережливого производства можно оценить путем сравнения фактических и полученных, в результате применения данного подхода, показателей, например, путем оценки экономической безопасности региона.

Для реализации принципов «бережливого производства» в регионе необходимо придерживаться следующих направлений:

- создание культуры «бережливого производства» в регионе;
- формирование и развитие инновационного кластера в регионе;
- внедрение принципов «бережливого производства» во всех органах региональной и муниципальной власти;
- обучение государственных и муниципальных служащих методам и инструментам бережливых технологий;
- создание необходимой инфраструктуры, обеспечивающей региональные предприятия специалистами, компетентными в вопросах «бережливого производства»;
- развитие и поддержка малых инновационных предприятий региона;
- совершенствование управления региональными финансами и повышение эффективности бюджетных обязательств региона;
- региональное стимулирование коммерческих организаций, субъектов малого и среднего бизнеса, перешедших на бережливые технологии.

В итоге можно сказать, что устойчивое социально-экономическое развитие регионов в дальнейшем будет определяться эффектом от внедрения технологий «бережливого производства». Однако, перспективы внедрения принципов «бережливого производства» связаны, в первую очередь, с адаптацией уже существующих принципов развития и управления регионом, существующей в нем экономической, производственной и социальной обстановки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Маматова Т., Бортник Е. Концепция бережливого производства. Перспективы внедрения в муниципальном менеджменте / Т. Маматова, Е. Бортник // Публичное управление. – Днепропетровск, 2016. – С. 50-55.

2. Тяглов С.Г., Такмашева И.В., Использование технологий бережливого производства в качестве основы инновационного развития региона / С.Г. Тяглов, И.В. Такмашева // Вопросы регулирования экономики. – 2017. – Т. 8, № 2. – С. 97-110.

3. Мельник Г.М. Бережливое производство как концепция оптимизации производственных и управленческих процессов / Г.М. Мельник // Львовский политехнический национальный университет. – 2017. – С. 43-49.

УДК 331.91

ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

Г. П. Гриненко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова

В статье проведен анализ причин миграции и влияния миграционных процессов на экономическую безопасность в мире, в России, в Белгородской области.

Ключевые слова: миграция, нелегальная миграция, беженцы, миграционная политика, рынок труда, экономическая безопасность.

IMPACT OF MIGRATION ON REGIONAL ECONOMIC SECURITY

G. P. Grinenko

Belgorod, Russia

Belgorod State University of Technology V.G. Shukhov

The article analyzes the causes of migration and the impact of migration processes on economic security in the world, in Russia, in the Belgorod region

Keywords: migration, illegal migration, refugees, migration policy, labor market, economic security.

Международная миграция становится нормой существования большинства государств мира. Масштабы миграционных процессов постоянно увеличиваются. Присутствие мигрантов в развитых странах мира превратилось из временного явления в структурный элемент их экономики. Сейчас больше людей находятся в движении, чем когда-либо прежде. Число международных мигрантов – лиц, живущих в стране, иной, чем страна, в которой они родились, – превысило 244 миллионов. Экономические, социальные и экологические факторы, а также политическая нестабильность будут и далее влиять на глобальные тенденции в области миграции. В то же время мир является свидетелем самого высокого за десятилетия уровня принудительного перемещения. Сегодня свыше 40 млн. человек находятся в положении вынужденных переселенцев внутри стран, а количество беженцев и людей, ищущих убежища, превысило 24 миллиона. [8]

Международные мигранты составляют примерно 3,3 процента мирового населения. При этом женщины составляют 48 процентов от всех международных мигрантов в мире. 72 процента всех международных мигрантов составляли люди в возрасте от 20 до 64 лет, что отражает тесную связь между миграцией и активностью на рынке труда. Из

177 миллионов международных мигрантов в этой возрастной группе большинство (59 процентов) проживали в развитых регионах. На мировом уровне 15 процентов всех международных мигрантов составляли лица в возрасте до 20 лет. Эта доля была существенно выше в развивающихся регионах (22 процента), чем в развитых регионах (примерно 10 процентов).

Существуют различные методы классификации типов современной международной миграции. Наиболее полная классификация предложена Международной организацией труда: переселенцы, переезжающие на постоянное место жительства; работающие по контракту, в котором четко оговорен срок пребывания в принимающей стране; профессионалы, имеющие высокий уровень подготовки, соответствующее образование, практический опыт работы, а также преподаватели и студенты, перемещающиеся в мировой системе высшего образования; нелегальные иммигранты, в число которых включаются также иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся тем не менее трудовой деятельностью; беженцы – лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы.

Причинами международной миграции могут быть экономические и неэкономические факторы. [3] В мировой экономике к экономическим факторам миграции рабочей силы относятся:

Различия в уровнях заработной платы, жизни, социального обеспечения, связанные с различиями в уровнях экономического развития стран;

Различная обеспеченность стран трудовыми ресурсами;

Несоответствие качественных характеристик трудовых ресурсов материальной базе национальных производств;

Невозможность реализовать творческий и образовательный потенциал в рамках национальной экономики; и многое другое.

Неэкономические причины международной миграции включают политические, национальные, военные, религиозные, расовые, семейные и другие условия. Международная миграция влияет на изменение экономического, социально-культурного положения людей, меняет традиции и образ жизни людей.

В отличие от миграции, миграционный процесс рассматривают как правовое понятие, которое имеет под собой правовое обоснование. Он должен быть последовательным и закономерным. Все стадии миграционного процесса регулируются международными и национальными стандартами и законами [6]. Миграционная политика, как совокупность мер по регулированию миграционных потоков населения каждого государства, должна защищать национальные интересы и усиливать экономический потенциал страны.

В России, федеральным органом исполнительной власти, который занимается выработкой и реализацией единой государственной политики в сфере миграции, является Федеральная миграционная служба. В соответствии с Концепцией государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года ФМС России отслеживает миграционные процессы, анализирует их влияние на социально-экономические, демографические и иные аспекты развития страны [1]:

Страны могут предусматривать применение таких инструментов миграционной политики, как:

– Установление требований к уровню образования, стажу работы по специальности и качеству иностранной рабочей силы.

– Введение возрастного ценза. В основном страны-импортеры принимают иностранных рабочих 20-40 лет и ограничивают приток иммигрантов пожилого возраста, женщин с малолетними детьми, так как эти категории граждан увеличивают расходы на социальную сферу в принимающей стране.

– Практически каждая принимающая страна законодательно устанавливает географическую и национальную структуру иммиграции. В США, например,

иммиграционный закон поощряет въезд высококвалифицированных специалистов из стран Западной Европы и ограничивает въезд мигрантов из Мексики.

– Введение системы санкций, в отношении нелегальных мигрантов и работодателей, незаконно использующих иностранную рабочую силу (депортация, т. е. возвращение на родину, лишение свободы, штрафы).

– Разработка программы по стимулированию реэмиграции. В таких западноевропейских странах как Германия, Франция, Нидерланды принимались программы, предусматривающие материальные компенсации при добровольном отъезде иммигрантов на родину.

– Предъявление требований к состоянию здоровья иммигрантов. Также, принимающая страна отказывает иностранцам, судимым за уголовные преступления.

– Большинство принимающих стран ограничивают сроки пребывания иностранных рабочих на их территориях. По истечении этого срока иностранные рабочие должны покинуть страну или получить разрешение на продление своего пребывания в стране.

– Для того, чтобы приток иммигрантов не вызывал роста безработицы в принимающей стране вводится количественное квотирование, определяющее долю иммигрантов в национальной экономике и отдельных отраслях.

– По законодательству некоторых стран иммигранты для трудоустройства на местное предприятие обязаны выплатить в государственный бюджет определенную сумму денег.

В период с 1950 по 2018 год население развитых регионов увеличилось за счет позитивной чистой миграции, или чистого притока лиц в результате миграции, в то время как развивающиеся регионы теряли население в результате негативной чистой миграции, или чистого оттока (см. рис.). Общая численность международных мигрантов, живущих в Европе, продолжает расти. Максимальной угрозой для ЕС в настоящее время является проблема миграции из стран Азии и Африки, а именно, незаконная миграция из наиболее обездоленных стран мира. Несколько миллионов мигрантов сумели оказаться в ЕС за последние три года.

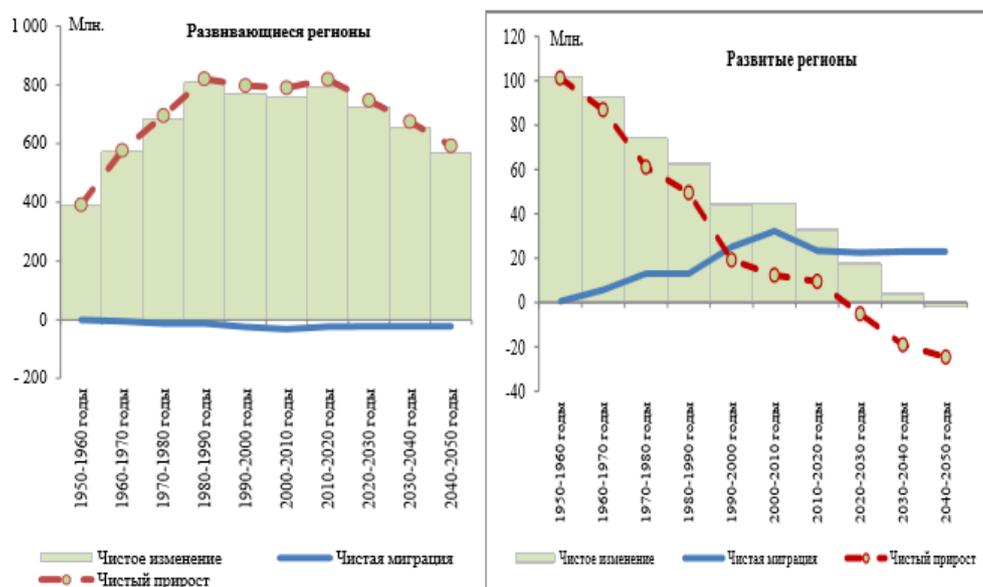


Рис. Вклад чистого прироста и чистой миграции в общую динамику изменения численности населения в разбивке по группам развития, с 1950-1960 годов по 2040-2050 годы (в миллионах человек за десятилетие)

Источник: данные из World Population Prospects: the 2018 Revision

К десятилетию 2040-2050 годов рост населения в развитых странах, согласно прогнозам, будет негативным, и позитивная чистая миграция уже не будет компенсировать превышение количества смертей над количеством рождений. В случае развивающихся стран, согласно прогнозам, рост численности населения будет продолжаться в результате естественного прироста, хотя и снижающимися темпами, и негативная чистая миграция по-прежнему будет оказывать относительно небольшое воздействие. Старение населения – долгосрочное последствие уменьшающейся рождаемости и возросшей продолжительности жизни – характеризует изменение в возрастном распределении населения от более молодых к более пожилым возрастам, что приводит к относительно большей пропорции населения в более старших возрастных группах. Поскольку международная миграция обычно концентрируется на трудоспособном возрасте, позитивная чистая миграция может способствовать уменьшению доли иждивенцев пожилого возраста, то есть количества людей в возрасте 65 лет и старше.

Международная нормативно-правовая база, касающаяся международной миграции, включает документы по поощрению и защите прав всех людей. Международная организация труда (МОТ) приняла три документа, имеющие непосредственное отношение к защите трудящихся мигрантов. Есть конкретные документы по поощрению и защите прав трудящихся мигрантов и членов их семей, по защите беженцев и по борьбе с незаконным ввозом мигрантов и торговлей людьми. Документы, касающиеся защиты мигрантов и борьбы с незаконным ввозом мигрантов и торговлей людьми, были ратифицированы более чем тремя четвертыми государств-членов.

По состоянию на 1 июля 2018 года 168 государств-членов Международной организации по миграции (МОМ) ратифицировали Протокол 2000 года о предупреждении и пресечении торговли людьми, особенно женщинами и детьми, и наказании за нее и 142 государства ратифицировали Протокол 2000 года против незаконного ввоза мигрантов по суше, морю и воздуху. Быстрое увеличение числа государств, ратифицирующих протоколы о торговле людьми и незаконном ввозе мигрантов, возможно, отражает растущую обеспокоенность государств-членов по поводу причастности организованной преступности к нерегулируемой миграции.

В России, правовую основу безопасности жизненно важных интересов всех жителей страны, и государства в экономической сфере от внутренних и внешних угроз определяет ФЗ «О безопасности». Гарантии экономической безопасности являются необходимым условием для обеспечения стабильного развития национальной экономики [2]. Международная миграция имеет не только положительные, но и отрицательные последствия для экономики страны. Для России миграция может создавать следующие виды угроз [7]:

- Большая концентрация мигрантов может привести к росту безработицы на региональном рынке труда.
- Может сократиться доступ к социальным услугам, жилью, появятся факторы социального расслоения общества.
- Существует угроза нерационального использования квалификационного потенциала мигрантов, особенно во время экономического кризиса.
- Эмиграция научно-технических кадров уменьшает научный потенциал страны.
- Внешняя миграция сопровождается вывозом капитала за рубеж и угрожает финансовым позициям страны донора.
- Мигранты, часто, создают угрозу усиления криминальных действий в экономике.

В 2018 году в российское миграционное законодательство были внесены существенные изменения, что повлияет на экономическую безопасность страны в будущем. С января 2018 года повысилась стоимость патентов на работу для мигрантов почти во всех регионах страны. Кроме того, правительство РФ ежегодно устанавливает квоты на прием мигрантов. Каждый регион России также, вправе самостоятельно ограничивать приём трудовых мигрантов в какую-либо сферу [1]. Организация

регулируемой миграции создает условия для повышения миграционной привлекательности России, противодействует нелегальной миграции и способствует социально-экономическому развитию страны. Как страна экспортер рабочей силы, Россия, проводит миграционную политику, направленную на улучшение условий на рынке труда, на сокращение безработицы, привлечение валютных поступлений за счет денежных переводов эмигрантов из-за границы, поддержку российских граждан, работающих за рубежом [3].

По данным статистического ведомства, россияне в основном уезжают в США (644 чел.), Германию (588 чел.), Канаду (347 чел.) и Финляндию (283 чел.). Больше всего россияне хотели бы уехать в страны Евросоюза (40%), США и Канаду (16%). Из стран Евросоюза россияне больше всего предпочитают Германию (15%). В феврале 2019 г. оценкам «Левада-центра» 17% совершеннолетнего населения страны рассматривают возможность уехать из России как вероятную, и в последние три года этот показатель существенно не менялся. Желание переехать на постоянное место жительства за рубеж больше всего (41%) среди молодежи в возрасте от 18 до 24 лет.

За 2018 год число приехавших в Россию мигрантов упало до 124,9 тысячи (сократилось на четыре процента по сравнению с 2017-м). Это самый низкий показатель с момента распада Советского Союза. В то же время количество выехавших из страны в 2018 году увеличилось на 16,9 процента. Меньше всего мигрантов приезжало почти из всех стран, кроме Азербайджана, Армении и Туркменистана. Поток мигрантов с Украины в Россию, по итогам 2018 года, снизился до 14,8 тыс. человек. В 2017 году, для сравнения, число украинских мигрантов составило 47,7 тыс. человек. Согласно данным ведомства, лидером по притоку мигрантов в РФ в 2018 году стал Таджикистан (31 тыс. человек). На втором месте – Казахстан. Прирост составил 26,5 тыс. человек.

На фоне роста естественной убыли населения происходит падение притока мигрантов. Если в 2017 году миграционного прироста хватило, чтобы полностью ее компенсировать и обеспечить небольшой рост населения (на 77 тысяч человек), то в 2018 году миграция компенсировала естественную убыль на 57,2 процента.

Белгородская область – это один из наиболее привлекательных в миграционном отношении регионов России. Миграция являлась важным компонентом формирования численности и общего прироста населения области в последнее десятилетие. Всего на территории региона трудятся иностранные работники из 20 государств Европы и Азии. В разрезе отраслей экономики распределение иностранной рабочей силы совпадает с наиболее предлагаемыми вакансиями. Преобладает сфера строительства, затем идут сельское хозяйство, промышленность, транспорт, коммерция, иное. На примере Белгородской области видно, что иностранные специалисты вносят весомый вклад в российскую экономику, осуществляя трудовую деятельность в наиболее востребованных отраслях.

Первоочередными целями государственной миграционной политики Российской Федерации являются благополучие населения страны, обеспечение национальной безопасности Российской Федерации, максимальная защищенность, комфортность и реализацией единой государственной политики в сфере миграции, необходимой для содействие устойчивому социально-экономическому развитию страны и отдельных его регионов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Концепцией государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года. URL: <http://www.nsnbr.ru/>.
2. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 № 390-ФЗ (последняя редакция) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108546/.

3. Стрябкова Е.А. Международные экономические отношения глобальной экономики / Е.А. Стрябкова, Ю.Н. Божков, Г.П. Гриненко. Белгород: изд-во БГТУ, 2013.
4. Анина О.В., Пузырева М.Д., Цыганок Ю.Н. Зарубежный опыт борьбы с нелегальной миграцией и его применение в Российской практике // Журнал «Вестник Академии» Московская академия предпринимательства при Правительстве Москвы. – 2014. – №1. – С. 84-88.
5. Гриненко Г.П. Миграционные потоки России. VI Международная научно-практическая конференция. «Управление социально-экономическими системами» Харьков, 2014. – С. 134.
6. Аслаханова С. А., Ялмаев Р. А., Бексултанова А. И. Анализ состояния миграционных процессов в России на современном этапе // Молодой ученый. – 2015. – №21. – С. 341-343. – URL <https://moluch.ru/archive/101/22812/>
7. Международная миграция и развитие. Доклад Генерального секретаря МОМ. United Nations, Trends in International Migrant Stock.

УДК 332.025

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ ДЕЙСТВИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

В.К. Деревянкина, Ю.В. Лыщикова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Данная статья посвящена оценке уровня экономической безопасности региона в условиях действия международных экономических санкций на примере Белгородской области. В работе проведена оценка экономической безопасности Белгородской области за 2010-2018 годы, выявлен уровень экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономические санкции, индикаторы, внешнеэкономическая безопасность, внешнеторговая квота, Белгородская область.

ECONOMIC SECURITY OF THE REGION UNDER CONDITIONS OF INTERNATIONAL ECONOMIC SANCTIONS

V.K. Derevyankina, Yu.V. Lyshchikova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

This article is devoted to assessing the level of economic security in a region in the context of international economic sanctions as exemplified by the Belgorod Region. The paper assesses the economic security of the Belgorod region for 2010-2018, reveals the level of economic security of the region.

Keywords: economic security, economic sanctions, indicators, foreign economic security, foreign trade quota, Belgorod region.

В Российской Федерации задача обеспечения экономической безопасности приобретает глобальный характер. В связи с началом преобразований в экономической сфере и системным кризисным состоянием экономики России, возникшими в последнем десятилетии XX века, появилась усиленная заинтересованность к вопросам обеспечения экономической безопасности.

В настоящее время обеспечение безопасности необходимо для стабильной жизнедеятельности человека, общества или страны в целом. Одним из основных компонентов обеспечения безопасности является формирование экономической безопасности, которая позволяет оптимизировать потребление ресурсов, направляя их на воспроизводство материальных и нематериальных благ. Для достижения регионом уровня абсолютной экономической безопасности необходимо проведение основательного, системного и комплексного исследования экономической безопасности. Особое значение государственной деятельности в области обеспечения экономической безопасности ее регионов придает современное состояние Российской Федерации.

Под экономической безопасностью региона понимается комплекс мер, направленных на устойчивое, непрерывное развитие и совершенствование региональной экономики, включающий в себя механизм противодействия внешним и внутренним вызовам и угрозам [3, с.6].

В современной истории антироссийские санкции начинают отсчет с 2014 года после проведения референдума в Крыму, включения его в состав Российской Федерации и начала боевых действий на востоке Украины.

В связи с введением международных экономических санкций для правильной оценки и анализа экономической безопасности региона необходимо определить индикаторы экономической безопасности, с помощью которых будет производиться выявление и оценка потенциальных угроз, а также реализация комплекса мероприятий по снижению уровня таких угроз [2, с. 104].

В области оценки экономической безопасности региона достаточно проработанной методикой является методика С.Ю. Глазьева. По его мнению, в анализе региональной экономической безопасности должны использоваться такие индикаторы и их пороговые значения, как объем ВРП на душу населения, инвестиции к ВРП, расходы на НИОКР, доля в населении людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума, продолжительность жизни, дифференциация доходов, уровень безработицы и другие [4, с. 55].

По итогам социально-экономического развития Белгородской области отображены основные индикаторы, по которым проведен анализ на их соответствие пороговым значениям оценки уровня экономической безопасности (таблица 1).

Таблица 1

Показатели экономической безопасности Белгородской области за 2010-2018 годы

Индикатор	Пороговое значение	Годы								
		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Объем ВРП на душу населения, % от среднего по стране	50	98,6	104,3	101,7	97,8	98,9	99,8	99,7	99,8	99,9
Доля инвестиций в ВРП, %	25	24,2	24,8	25,1	22,7	19,5	21,23	19,68	17,94	17,44
Доля импорта продовольствия во внутреннем потреблении, %	25	10,43	14,05	7,8	6,14	11,22	2,06	1,63	1,9	2,48
Доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал, %	15-17	1,88	2,98	2,49	1,98	1,26	0,75	2,49	1,79	2,18
Отношение расходов на НИОКР в ВРП, %	2	0,22	0,19	0,23	0,26	0,29	0,28	0,24	0,24	0,21
Доля в населении людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума, %	7	8,2	8,6	6,5	7,4	7,5	8,5	8,2	7,9	7,7

Индикатор	Пороговое значение	Годы								
		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Продолжительность жизни, лет	70	71,31	71,71	71,91	72,16	72,25	72,61	72,87	73,67	73,8
Дифференциация доходов, раз	8	14,6	14,4	15,4	14,7	14,2	13,3	13,9	13,8	13,7
Уровень преступности, кол-во на 100 тыс. чел.	5000	1099	1036	968	968	925	1019	884	821	852
Уровень безработицы, %	7	5,2	4,3	3,7	4	4	4,1	4	3,9	3,9
Уровень суицида, кол-во на 100 тыс.	26,5	17,4	18	17,3	17	15,9	18,2	15,9	15,9	15,5
Уровень занятости населения, %	60	61,6	61,4	63,7	65,4	66,1	65,7	67,3	67,4	67,7
Темп роста потребительских расходов, %	5-6	18,2	17,97	16,74	14,56	11,87	9,12	7,47	7,1	7,1
Темп роста реальных доходов населения, %	5-7	12,2	14,4	14,5	14,9	9,57	7,47	6,87	5,77	7,17

Проанализировав данные таблицы, можно сделать вывод о том, что на протяжении всего исследуемого периода не все индикаторы экономической безопасности Белгородской области соответствуют пороговым значениям. На сегодняшний день экономическая безопасность региона лучше всего обеспечена в продовольственной и социальной сферах. Продовольственную безопасность характеризует показатель доли импорта продовольствия во внутреннем потреблении. В 2015 году произошло резкое снижение импорта продовольствия в Белгородскую область после введения экономических санкций против Российской Федерации в 2014 году. На протяжении рассматриваемого периода данный показатель не превышал порогового значения в 25%, что характеризует ситуацию по обеспечению продовольственной безопасности как стабильную. Следует обратить внимание на то, что в Белгородской области активно принимаются мероприятия по импортозамещению сельскохозяйственной продукции.

Влияние международных экономических санкций также отражается на внешнеэкономической безопасности региона, которую характеризуют такие показатели, как экспортная, импортная и внешнеторговая квоты [1, с.217]. Данные показатели представлены в таблице 2.

Таблица 2

Показатели внешнеэкономической безопасности
Белгородской области
за 2010-2018 годы

Показатель	Пороговое значение	Годы								
		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Доля экспорта в ВРП (экспортная квота), %	40	20,6	22,2	20,7	19,1	19,9	21,4	19,9	20,9	24,2
Доля импорта в ВРП (импортная квота), %	30	32,1	38,6	29,9	23,3	20,4	16,1	12,8	12,1	10,3
Внешнеторговая квота, %	35	26,3	30,4	25,3	21,2	20,2	18,8	16,4	16,5	17,3

Проанализировав данные таблицы 2, можно сделать вывод о том, что за исследуемый период показатель доли экспорта в ВРП Белгородской области имеет неоднозначную тенденцию. Необходимо отметить, что данный показатель с 2010 по 2018 годы не превышал пороговое значение, что является положительным моментом, поскольку для обеспечения экономической безопасности региона не более 40% продукции, произведенной в регионе, может быть вывезено. Наибольшее значение экспортной квоты зафиксировано в 2018 году – 24,2%, что свидетельствует о росте конкурентоспособности производимой регионом продукции. Также необходимо отметить снижение импортной квоты с 38,6 % в 2011 году до 10,3% в 2018 году. Данная тенденция свидетельствует о снижении степени зависимости Белгородской области от внешних рынков, а также о реализации политики импортозамещения на внутреннем рынке. Внешнеторговая квота свидетельствует о степени участия региона во внешней торговле и за анализируемый период не превышала порогового значения.

На основе полученных индикаторов произведен расчет коэффициента экономической безопасности Белгородской области за 2010-2018 годы. На рисунке графически отображена динамика коэффициента экономической безопасности региона.

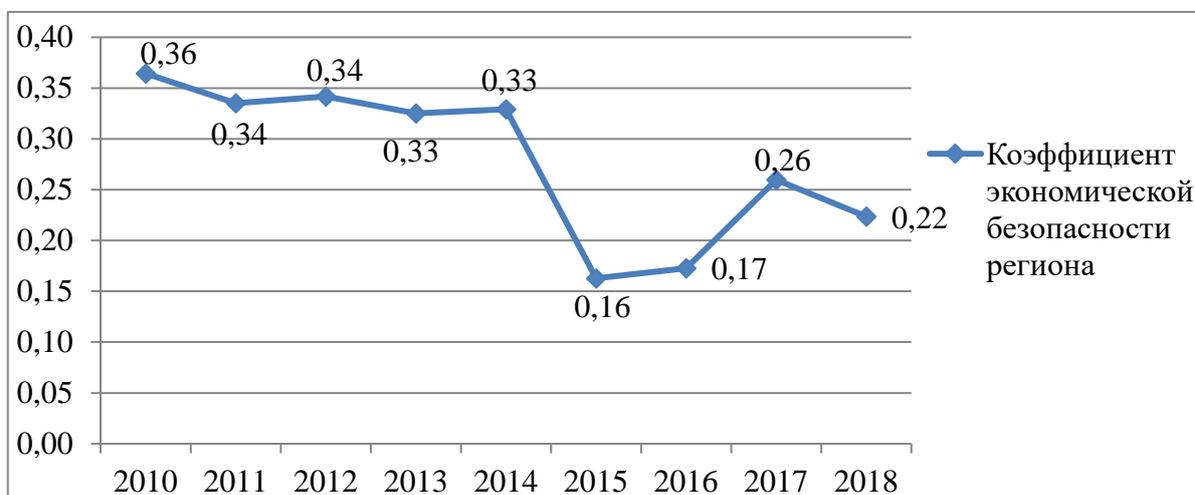


Рис. Динамика коэффициента экономической безопасности Белгородской области за период 2010-2018 годы

Проанализировав данные, представленные на рисунке, можно сделать вывод о том, что на протяжении всего рассматриваемого периода наблюдается нестабильная динамика коэффициента экономической безопасности Белгородской области. В период с 2010 по 2014 годы состояние экономической безопасности региона является нормальным. Однако, с 2015 года по 2016 год после введения международных экономических санкций в отношении Российской Федерации наблюдается резкое снижение коэффициента экономической безопасности. Данный показатель находился в предкризисном состоянии из-за снижения многих значений индикаторов, что, в свою очередь, породило множество угроз экономической безопасности региона.

Таким образом, проанализировав индикаторы экономической безопасности, можно сделать вывод о нестабильном состоянии экономической безопасности Белгородской области за 2010-2018 годы. Половина показателей выходит за рамки пороговых значений, из-за чего уровень экономической безопасности в регионе нельзя назвать высоким. Отрицательные значения многих нормированных показателей являются отражением появления кризисных ситуаций.

Для того чтобы обеспечить достойный уровень экономической безопасности в регионе, необходимо проводить постоянный мониторинг состояния экономики субъекта на наличие реальных и потенциальных угроз.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белоусова Р. Н. Влияние экономических санкций на состояние экономической безопасности РФ // Молодой ученый. – 2015. – №20. – С. 215-220.
2. Вершинин П.С. Тенденции и проблемы обеспечения экономической безопасности региона / П.С. Вершинин // Национальная безопасность и стратегическое планирование. – 2015. – №4. – С.104.
3. Калинина Н.М. Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения // Сибирский торгово-экономический журнал. – 2014. – №10. – С. 5-7.
4. Климонова А. Н. Основные подходы к исследованию понятий «экономическая безопасность» и «экономическая безопасность государства» / А. Н. Климонова // Социально-экономические явления и процессы. – 2014. – № 8. – С. 54–60.

УДК 332.2

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Т.Н. Добродомова, А.А. Теплова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье дано определение сущности понятия «экономическая безопасность региона», рассмотрены основные экономические угрозы, которым в настоящее время подвержены субъекты РФ, и предпосылки их возникновения. Проведена оценка экономической безопасности региона на примере Воронежской области. Выявлены основные проблемы при осуществлении мероприятий в рамках системы регионально-экономической безопасности и предложены мероприятия по ее совершенствованию.

Ключевые слова: Воронежская область, экономическая безопасность, привлекательность региона, уровень развития экономики региона.

ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE VORONEZH AREA

T.N. Dobrodomova, A.A. Teplova

Belgorod, Russia

Belgorod State national research university

The article defines the essence of the concept of “economic security of the region”, considers the main economic threats to which the subjects of the Russian Federation are currently exposed, and the prerequisites for their occurrence. An assessment of the economic security of the region on the example of the Voronezh region. The main problems in the implementation of activities within the system of regional economic security are identified and measures for its improvement are proposed.

Keywords: Voronezh region, economic security, attractiveness of the region, level of development of the regional economy.

В современных политико-экономических реалиях изучение различных аспектов экономической безопасности приобретает особую актуальность и находит свое отражение

в научных исследованиях большого количества отечественных исследователей. Значимость понятия «экономическая безопасность» обоснована тем, что оно охватывает сложные комплексные финансово-экономические, политико-правовые, организационно-управленческие, социально-демографические, научно-технические и многие другие проблемы, протекающие в динамично меняющихся рыночных условиях.

Под экономической безопасностью региона понимается такое состояние системы социально-экономических взаимоотношений региона, при котором он способен выдержать внутренние и внешние угрозы. Главными характеристиками экономической безопасности является способность региональной экономики функционировать в оптимальном режиме, для обеспечения достойного уровня и качества жизни ее граждан.

Обострение политической напряженности в мировом сообществе напрямую воздействует на задачи органов государственной власти, побуждая их к пристальному мониторингу экономических изменений и своевременной корректировки проводимой социально-экономической политики в субъектах РФ. Важно отметить, что любой неурегулированный фактор, оказывающий негативное влияние на социально-экономические процессы, протекающие в регионе, может создать угрозу экономической безопасности.

Так, к основным угрозам экономической безопасности на современном этапе развития относят:

- сокращение уровня ВВП;
- снижение инвестиционной и инновационной привлекательности страны в международном разрезе;
- преобладание в экспортных поставках топливно-сырьевой и энергетической составляющей;
- социальная дифференциация общества;
- повышенная криминальность экономических отношений;
- криминализация общественных отношений в экономической деятельности;
- увеличение рисков, связанных с катастрофами техногенного характера, и др.

Объектом нашего исследования мы взяли Воронежскую область. Воронежская область – экспортоориентированный, индустриально развитый регион в составе Центрального федерального округа РФ. Выгодное географическое положение, соседство с регионами с развитой обрабатывающей промышленностью, транспортная обеспеченность позволяют области устанавливать эффективные деловые связи с регионами внутри страны и иностранными государствами, что благоприятствует экономическому развитию региона.

Экономическая безопасность Воронежской области предполагает состояние защищенности экономики региона от внутренних и внешних угроз, при котором обеспечивается планируемое социально-экономическое развитие региона и достойное качество и уровень жизни населения.

Экономика Воронежской области подвергается внутренним и внешним угрозам. Удобное географическое положение в совокупности с тесным соседством с близлежащими странами позволяют области устанавливать оптимальные экономические отношения как с субъектами на территории страны, так и с зарубежными государствами, что, в свою очередь, благотворно сказывается на экономическом развитии региона и приобретает зависимый от мирового сообщества характер.

Государственная политика в сфере обеспечения экономической безопасности направлена на создание условий для ее защищенности, формирование внутреннего резерва факторов производства для непредвиденных отягощающих экономических событий. При этом важными элементами являются такие категории как планирование социально-экономического развития Воронежской области и обеспечение достойного качества и уровня жизни ее граждан.

Следует подчеркнуть, что в настоящий момент времени ситуация, связанная с экономической безопасностью региона, достаточно обострена. Так, основными проблемами, оказывающими прямое влияние на социально-экономическое развитие Воронежской области, являются:

- организационно-экономические (ведение «санкционных войн», нестабильность валютного курса рубля, обострение международной конкуренции и др.);
- финансово-экономические (уменьшение поступлений из федерального бюджета, сокращение финансирования ведущих отраслей народного хозяйства, перераспределение финансовых потоков в пользу внешних субъектов и др.);
- социально-экономические (снижение демографических показателей, несовершенство рынка труда, миграция трудовых ресурсов, увеличение дифференциации доходов населения и др.);
- промышленно-экологические (низкая производительность труда, слабая развитость инфраструктуры, уменьшение финансирования промышленности и сельского хозяйства, ухудшение экологической составляющей региона и др.).

Наиболее опасной экономической угрозой развития Воронежской области среди всех остальных является усиление аккумуляции капитала домохозяйств и собственников предприятий ключевых экономических отраслей на территории других областей или государств, т.е. область за счет этого получает недостаточное инвестирование, усугубляя экономическое положение.

Ужесточение межрегиональной конкуренции на ведущих отраслевых рынках в следствии процедур импортозамещения также является глобальной экономической угрозой для Воронежского региона. Это обусловлено в том, что специфика производственной деятельности области имеет множество аналогов в других субъектах и странах, а для усиления конкурентоспособности продукции области не хватает ресурсов.

На производственные мощности существенным образом влияет увеличение дефицита квалифицированного персонала за счет заметного сжатия системы начального и среднего профессионального образования, старением и недостаточной переподготовкой кадров, а также упущениями в самой системе мотивации работников.

Экономическая безопасность Воронежской области подвержена угрозам также за счет обострения конкуренции на традиционных для воронежских предприятий товарных рынках в связи со вступлением России в ВТО. Доля импортных товаров как для личного и производственного потребления значительно возросла, что ограничило рынки сбыта большинства воронежских предприятий. Так, возможным результатом конкуренции может стать утрата традиционных рынков производителями региона либо уменьшение их доли на внутреннем рынке.

О возросших угрозах экономической безопасности Воронежской области свидетельствует также рост конкуренции на национальном рынке образовательных услуг, вызванный активной рыночной трансформацией систем высшего образования в ряде регионов страны.

Кроме названных выше, угрозу экономической безопасности региона представляет развитие «ненаблюдаемой» экономики. Доходы теневого оборота не участвуют в формировании регионального бюджета, а часть их конвертируется в СКВ и вывозится за пределы субъекта РФ. Наемные работники, занятые в теневом бизнесе, лишены социальных гарантий, а их трудовые отношения с работодателями полностью выведены из сферы контроля.

В качестве мер, для решения проблем в области экономической безопасности, следует отметить Стратегию, реализуемую Правительством Воронежской области (до 2020 г.). Данная стратегия направлена на создание условий повышения конкурентоспособности региональной экономики, повышение эффективности системы государственного управления и др. Важно подчеркнуть, что выявленные нами в ходе

исследования угрозы экономической безопасности требуют детального рассмотрения и принятия совокупности мер по их устранению.

В заключении следует сказать, рассмотрение экономических рисков внутреннего и внешнего характера позволит Воронежской области определить такие стратегические приоритеты, которые позволят достичь более высоких темпов экономического роста, уровня ВВП региона и обеспечить устойчивое социально-экономическое развитие. В данном вопросе важную роль занимает обеспечение со стороны государства и региональных органов власти благоприятного инвестиционного климата Воронежской области.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Воронежской области от 30 июня 2010 года № 65-ОЗ «О стратегии социально-экономического развития Воронежской области на период до 2020 года».
2. Есипов В. М. Экономическая безопасность хозяйствующих субъектов в России / В. М. Есипов // ЭКО. – 2010. – № 7.
3. Потокина С.А., Бочарова О.Н., Ланина О.И. Сущность и механизмы обеспечения экономической безопасности региона // Социально-экономические явления и процессы. – 2012. – № 3(037).
4. Фридман Ю.А., Речко Г.Н., Писаров Ю.А. Экономическая безопасность, экономическая защищенность и конкурентоспособность: региональный аспект // Вестник Кузбасского государственного технического университета. – 2015. – № 1(107). – 123 с.

УДК 338.012

РАЗВИТИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕГИОНА

Н.А. Дуравкин, Я. Ю. Бондарева

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В приведенной ниже статье изучено состояние развития строительной отрасли субъектов РФ. Также рассмотрен объем вводимого жилья в Белгородской области и проведен анализ главных лидеров строительного рынка данного региона.

Ключевые слова: Белгородская область, ввод жилья на душу населения, строительная компания.

THE DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY

N. A. Duravkin, Y. Y. Bondareva

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The following article examines the state of development of the construction industry of the Russian Federation. Also the volume of the entered housing in the Belgorod region is considered and the analysis of the main leaders of the construction market of this region is carried out.

Key words: Belgorod region, the introduction of housing per capita, construction company.

Сегодня Белгородская область – это регион с развитым строительно-промышленным комплексом, входящий в первую десятку российских регионов по инвестиционной привлекательности; один из самых благоустроенных регионов в России. По темпам жилищного строительства и обеспеченности населения жильем область относится к одной из наиболее передовых в стране, по вводу жилья на душу населения устойчиво входит в первую десятку субъектов РФ.

Вопрос улучшения жилищных условий населения в России не теряет своей актуальности много лет. Во многом качественному решению проблемы мешают высокие цены, что делает недоступной покупку жилья для многих российских семей. Вместе с тем цены на рынке определяются не только спросом, но и предложением, которое в свою очередь зависит от объемов жилищного строительства. В целом по стране объемы жилищного строительства в последние годы находятся на довольно высоком уровне, хотя в последние годы немного снижаются. В 2017 году в России было введено 79,2 миллионов квадратных метров общей площади жилых помещений, в 2016 году 79,8 млн. кв. м, а в 2015 году – 85,3 млн. кв. м [4]. В пересчете на одного жителя в России ежегодно вводится около 0,5 кв. метров жилья. При этом значение показателя в разных регионах существенно отличается (рис. 1).

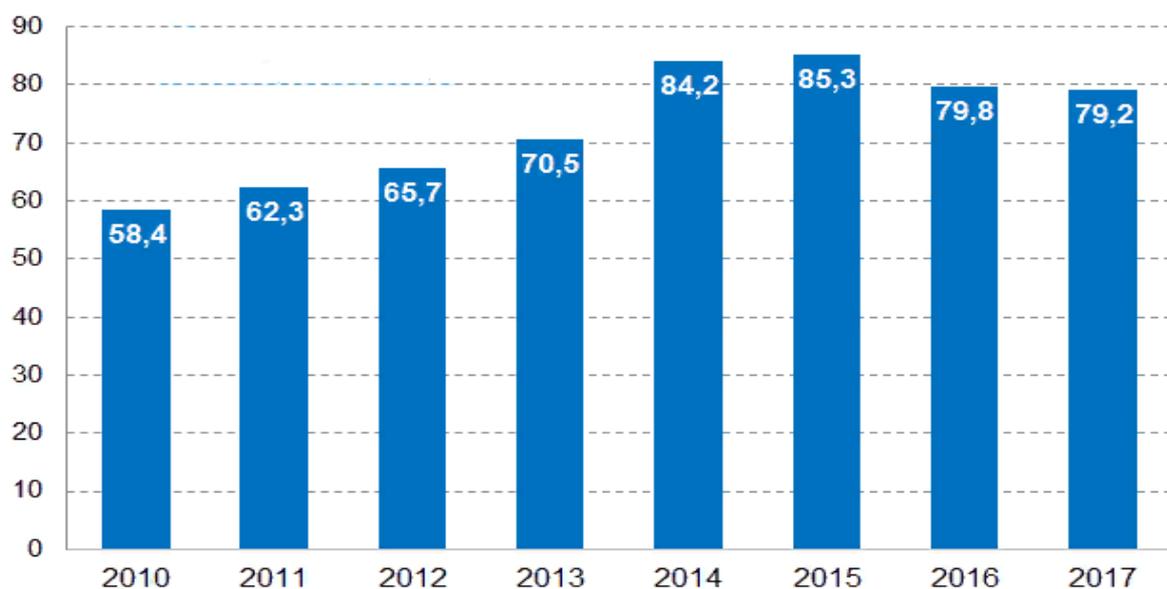


Рис. 1. Ввод жилья, Россия, 2010-2017, млн. кв. м.

Для оценки темпов жилищного строительства в регионах на основании расчетов агентства по данным Росстата составило рейтинг регионов России по вводу жилья. Регионы сравниваются по количеству квадратных метров жилья введенного за период июля 2017 года по июнь 2018 года в пересчете на одного жителя.

Результаты исследования свидетельствуют, что объем ввода жилья на одного жителя между лидерами и аутсайдерами отличается более чем в 30 раз. Наибольший объем жилья – 1,575 кв. м. на человека – введен в Ленинградской области. В число лидеров также входят Московская и Калининградская области, где с июля 2017 года по июнь 2018 года было введено более одного квадратного метра жилья на человека, а также Тюменская область, где значение показателя совсем немного ниже данного уровня. В Белгородской области данный показатель составляет – 0,841 кв. м. на человека. В целом же ввод жилья превысил общероссийский уровень (0,542 кв. м. на человека) в 29 регионах (рис. 2).

Меньше всего жилья в рассматриваемый период введено в Магаданской области (0,044 кв. м. жилья на человека). Еще в двух регионах – Чукотском автономном округе и Мурманской области было введено менее 0,1 кв. м. жилья на человека.



Рис. 2. Первая десятка субъектов РФ по вводу жилья на душу населения.

В 2017 году в Белгородской области региональными компаниями было введено 171,9 тыс. кв. м. жилья в 39 многоквартирных домах. По сравнению с предыдущим годом объём вводимого жилья сократился на 25 %. На это ощутимо повлиял кризис последних лет. Впрочем, это средняя по рынку динамика, от которой отдельные застройщики весьма значительно отклоняются. Лидером по вводу жилья стала компания «Вега», а по приросту – «Норильчанин»: по сравнению с 2016 годом объём ввода вырос в 6,4 раза.

Лидером строительного рынка Белгородской области по итогам 2017 года стала компания «Вега», занимающая 274-е место в масштабах России, что на порядок выше, чем у всех остальных белгородских застройщиков. Её доля по объёму введённого в прошлом году жилья значительна: 21,4 %, или 36,7 тыс. кв. м. в пяти многоквартирных домах.

На конец 2017 года застройщик «Трансюжстрой» в России занимал 332-е место. Его доля на региональном рынке чуть менее 15 %. В прошлом году «Трансюжстрой» сдал 25,3 тыс. кв. м. – это пять многоквартирных домов.

В 2017 году строительная компания «Норильчанин» ввела 16,9 тыс. кв. м., это четыре многоквартирных дома, хотя годом ранее, сдал всего 7,2 тыс. кв. м. В регионе он занимает почти десятую часть рынка, а в России стоит на 483-м месте [3].

Четыре многоквартирных дома в 2017 году сдал ГК «Белгородстроймонтаж». Это 16,7 тыс. кв. м. недвижимости. К слову, в 2016 году построено почти столько же квадратных метров жилья – 16,1 тыс. кв. м.

Строительная компания «Паркинг-М» сдала всего один многоквартирный дом площадью более 16,6 тыс. кв. м. В федеральном рейтинге застройщиков СК «Паркинг-М» на 494-м месте, в регионе он занимает примерно десятую часть профильного рынка (см. таблицу 1).

Рейтинг строительных компаний Белгородской области по объему ввода жилья

№ п/п	Наименование	Введено, м ²	Введено домов	Доля в регионе, %	Место в РФ
1.	Вега	36 738	5	21,37	212
2.	Трансюжстрой	25 335	5	14,74	332
3.	Норильчанин	16 965	4	9,87	483
4.	ГК Белгородстроймонтаж	16 750	4	9,74	490
5.	СК Паркинг-М	16 616	1	9,68	494
6.	Копорация ЖБК-1	9 719	2	5,65	769
7.	СК Оникс	8 765	5	5,10	826
8.	ДСК	7 166	4	4,17	964
9.	Белгородстройдеталь	6 823	1	3,97	988
10.	Респект	6 179	1	3,59	1060
11.	СУ Домстрой	6 079	1	3,54	1071
12.	ИК Строитель Белогорья	4 349	1	2,53	1227
13.	БРИК керамикс	3 526	1	2,05	1326
14.	КМАстрой	2 253	1	1,31	1486
15.	Новый квартал	2 021	1	1,18	1526
16.	Жилстрой-1	1 418	1	0,82	1619
17.	УК РемСтрой	1 165	1	0,68	1651

Лидером по приросту жилья в 2017 году стала компания «Норильчанин», она увеличила темпы роста на 635 %: с 2,6 тыс. кв. м. до 16,9 тыс. кв. м. Строительная компания «Домстрой» аналогичный показатель увеличила на 231 %, «Вега» – на 178 %, СК «Оникс» на 144 % и ИК «Строитель Белогорья» – на 115 % (см. таблицу 2).

Таблица 2

Рейтинг строительных компаний Белгородской области по приросту ввода жилья

Застройщик	2016 г.	2017 г.	Темп роста, %
Норильчанин	2 670	16 965	635%
СУ Домстрой	2 630	6 079	231%
Вега	20 650	36 738	178%
СК Оникс	6 091	8 765	144%
ИК Строитель Белогорья	3 795	4 349	115%

Анализ исследования показывает, что наиболее активно жилищное строительство ведется в регионах, где обеспеченность населения жильем уже находится на относительно высоком уровне. Среди десяти регионов лидеров по вводу жилья у девяти обеспеченность жильем выше общероссийской.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белгородская область в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. / Белгородстат. – 2018. – 300 с.
2. Белгородстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belg.gsk.ru>.
3. Лидеры и аутсайдеры строительного рынка Белгородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bel.ru>
4. Рейтинг регионов России по вводу жилья – 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://riarating.ru>
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.П. Епифанцев

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный аграрный университет имени В.Я. Горина

В статье оцениваются перспективы развития сельских территорий, исходя из внутренних возможностей сельскохозяйственных предприятий и влияния государственной поддержки агробизнеса на рост занятости сельского населения.

Ключевые слова: сельские территории, агропромышленная интеграция, региональные программы.

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES OF THE BELGOROD REGION

N. P. Epifantsev

Belgorod, Russia

Belgorod state agricultural university named after V. Gorin

The article assesses the prospects for the development of rural areas, based on the internal capabilities of agricultural enterprises and the impact of state support for agribusiness on the growth of rural employment.

Key words: rural areas, agro-industrial integration, regional programmes.

Под сельскими территориями (сельской местностью) в федеральной целевой программе «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» понимаются сельские поселения или сельские поселения и межселенные территории, объединенные общей территорией в границах муниципального района, а также сельские населенные пункты и рабочие поселки, входящие в состав городских округов (за исключением городских округов, на территории которых находятся административные центры субъектов Российской Федерации), городских поселений и внутригородских муниципальных образований г. Севастополя, на территории которых преобладает деятельность, связанная с производством и переработкой сельскохозяйственной продукции [4].

Большое число проблем социально-экономического состояния сельских территорий воспроизводится в связи с тем, что значительная часть сельскохозяйственных угодий находится вне сферы долгосрочных экономических интересов. Полноценные долгосрочные экономические интересы могут иметь только собственники, уровень благосостояния которых зависит от того, как используется их земля [1].

В Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года отмечается, что всесторонняя диверсификация сельской экономики, направленная на создание эффективной занятости сельского населения, является одним из способов преодоления негативных тенденций в развитии сельских территорий [3].

Диверсификацией сельской экономики предполагается охватить широкий круг направлений, включая альтернативные формы занятости. Не отрицая важности развития ремесел и сельского туризма, а также других видов деятельности, полагаем, что приоритетным направлением диверсификации сельской экономики являются внутрихозяйственная переработка сельскохозяйственной продукции с последующим сбытом продовольственной продукции конечному потребителю.

Организация полного цикла производства продовольственной продукции на базе самостоятельных сельскохозяйственных организаций представляет собой внутрихозяйственную форму агропромышленной интеграции. До сих пор наиболее интенсивно протекали процессы агропромышленной интеграции «сверху» – по инициативе и под управлением собственников перерабатывающих предприятий. В настоящее время наибольшие перспективы имеет агропромышленная интеграция «снизу» (по инициативе и под управлением владельцев сельскохозяйственных организаций).

Помимо внутрихозяйственной переработки сельскохозяйственной продукции важно наладить фирменную торговлю продуктами переработки. Удачное сочетание цены и качества продовольственного продукта, его узнаваемость потребителем являются залогом успеха внутрихозяйственной агропромышленной интеграции. Агропромышленная интеграция «снизу» в большей мере, чем какие-либо другие виды агропромышленной интеграции соответствует идеологии развития сельских территорий, способствует эволюционному формированию и размещению производительных сил в сельской местности [5].

Примером служит СПК «Колхоз им. Горина», дочерними обществами которого являются ООО «Мясокомбинат Бессоновский», ООО «ТД Горин продукт». Торговый дом выполняет торгово-снабженческую деятельность. Закупаются средства производства, включая семена, зернофураж, средства защиты растений, удобрения, запасные части, стройматериалы и электроматериалы, корма и кормовые добавки, медикаменты, ГСМ, оборудование, сельхозтехника, автотранспорт. Основной задачей Торгового дома является реализация замороженной и охлажденной продукции из свинины и говядины, копчено-вареных изделий, колбасы, деликатесной продукции. Розничная торговля осуществляется более чем в 30 фирменных магазинах под торговой маркой «ГОРИН ПРОДУКТ».

Помимо эффекта от улучшения условий сбыта продукции, внутрихозяйственная агропромышленная интеграция способствует решению вопросов занятости сельского населения.

Помимо внутрихозяйственной агропромышленной интеграции перспективы развития сельских территорий в Белгородской области во многом связаны с областной программой «500/10 000», которая была инициирована в марте 2017 г. и предусматривает создание в течение трех лет на сельских территориях области не менее 500 малых промышленных предприятий с ориентировочной занятостью до 10 тыс. человек. В 2018 г. поддержка предоставлена 13 предприятиям на 40 млн рублей. Такой же объем средств будет направлен на поддержку в 2019 году. В настоящее время портфель включает 476 бизнес-проектов (с созданием 3,3 тыс. рабочих мест). Объем инвестиций в них составит более 9 млрд рублей. С начала реализации программы завершено 96 проектов на сумму 638 млн рублей, создано 424 рабочих места [2].

Таким образом, перспективы развития сельских территорий связаны, с одной стороны, с использованием внутренних резервов сельскохозяйственных предприятий по удлинению цепочки добавленной стоимости; с другой – с государственной поддержкой аграрного сектора экономики, которая в условиях Белгородской области имеет разнообразные формы, включая инновационные программы развития агропромышленного бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аничин В.Л. Управление развитием сельских территорий: Монография. / В.Л. Аничин, А.И. Добрунова, А.Ю. Желябовский, Ю.Ю. Ващейкина – Белгород: Изд-во Белгородского ГАУ, 2017.– 186 с.
2. Белгородская программа «500/10 000» получила награду на Российском инвестиционном форуме в Сочи. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belgorod.bezformata.com/listnews/belgorodskaya-programma-500-10-000/72893174/>

3. Об утверждении Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года / Распоряжение Правительства РФ от 02.02.2015 № 151-р (ред. от 13.01.2017) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_174933/

4. О федеральной целевой программе «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014 – 2017 годы и на период до 2020 года» / Постановление Правительства РФ от 15.07.2013 № 598 (ред. от 25.05.2016) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=199206>

5. Турьянский А.В. Внутрихозяйственная агропромышленная интеграция – перспективное направление развития сельских территорий / А.В. Турьянский, В.Л. Аничин, А.И. Добрунова, Н.П. Епифанцев // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2019. – №4. – С. 38-42.

6. Турьянский А.В. Предложения по уточнению целевых показателей развития сельских территорий / А.В. Турьянский, В.Л. Аничин, А.И. Добрунова // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2017. – № 8. – С. 38-42.

УДК 330

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ОТРАСЛИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ

Г.В. Ефименко, Я.Ю. Бондарева

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные понятия экономической безопасности. Рассмотрен инновационный потенциал в сфере электроэнергетики. Проанализированы угрозы экономической безопасности и пути решения.

Ключевые слова: национальная безопасность, безопасность, инновационный потенциал, технологическая и экономическая безопасность, энергетическая безопасность

INNOVATIVE POTENTIAL OF INCREASING ECONOMIC SAFETY IN THE ELECTRIC POWER INDUSTRY

G.V. Efimenko, Y.Y. Bondareva

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article discusses the basic concepts of economic security. The innovative potential in the electric power industry has been considered. Analyzed threats to economic security and solutions.

Keywords: national security, security, innovation potential, technological and economic security, energy security

Из-за нестабильной мировой экономики, новых геополитических рисков, связанными с формированием многополярного мира, в научном сообществе активно изучаются проблемы безопасности стран и регионов. Внимание к теме национальной безопасности, ее составляющих – экономической, финансовой, не ослабевало и до начала мирового кризиса. Проблема безопасности становится все более актуальной и дискуссионной, позиции ученых и исследователей в понимании сущности безопасности и методологии ее изучения расходятся и нередко значительно. Научное изучение категории

«безопасность», определяемой в общем плане как способность государства обеспечить устойчивое социально-экономическое развитие, разветвляется на несколько исследовательских направлений. Одним из направлений является получение научных знаний о сущности категории «безопасность», ее содержании, классификации, выявление общих и специфических характеристик ее иерархических уровней. Другим важнейшим исследовательским направлением становится поиск практических способов управления безопасностью с учетом изменений в политике и экономике [1].

Россия является частью мировой экономики, из года в год растет внешнеэкономический оборот, расширяются межгосударственные связи, повышается информатизация общества. В энергетике, наряду со специфическими особенностями и тенденциями, в процессе изучения и абстрагирования допустимо выделить общие с экономикой черты. Несмотря на продолжающийся мировой экономический кризис, потребность в энергоресурсах остается.

Роль энергетики для России огромна. Экономическая безопасность предприятий электроэнергетической отрасли является одним из основных аспектов, формирующих характеристику предприятий, показывающих степень их защищенности от внутренних и внешних угроз, а также отражающих состояние устойчивости правовых и экономических отношений в отрасли. Обеспечение высокого уровня экономической безопасности – это, прежде всего, гарантия эффективных и надежных организационных связей предприятий электроэнергетики, материальных и интеллектуальных ресурсов, стабильных и благоприятных условий развития отрасли [2]. Правительством РФ разработана Доктрина энергетической безопасности с учетом положений Стратегии национальной безопасности до 2020 г. [3].

Необходимо различать технологическую и экономическую безопасность, т.к. технологическая и экономическая основы функционирования электроэнергетики различаются между собой. Согласно пункту 3 статьи 5 Федерального закона от 23 июня 2016 г. № 196-ФЗ [4]:

– технологическую основу функционирования электроэнергетики составляют единая национальная (общероссийская) электрическая сеть, территориальные распределительные сети, по которым осуществляется передача электрической энергии, и единая система оперативно-диспетчерского управления.

– экономической основой функционирования электроэнергетики является обусловленная технологическими особенностями функционирования объектов электроэнергетики система отношений, связанных с производством и оборотом электрической энергии и мощности на оптовом и розничных рынках.

Отсюда следует, что экономическая безопасность хозяйствующего субъекта в сфере электроэнергетики, в первую очередь, связана с предотвращением рисков и угроз, возникающих во взаимоотношениях с партнерами, клиентами, поставщиками и конкурентами; рисков и угроз в административной, правовой и финансовой сферах работы организации; а также с проблемами, с колебаниями спроса на создаваемый продукт и с общей экономической ситуацией в стране [5].

Угрозы энергетической безопасности. Угрозами энергетической безопасности являются события кратковременного или долговременного характера, которые могут дестабилизировать работу энергокомплекса, ограничить или нарушить энергообеспечение, привести к авариям и другим негативным последствиям для энергетики, экономики и общества.

В основу предлагаемой классификации угроз положены не только распределение их по группам в зависимости от различных признаков, но и роль этих групп по их значимости для развития предприятия. Такой подход позволяет выделить угрозы, представляющие наибольшую опасность.

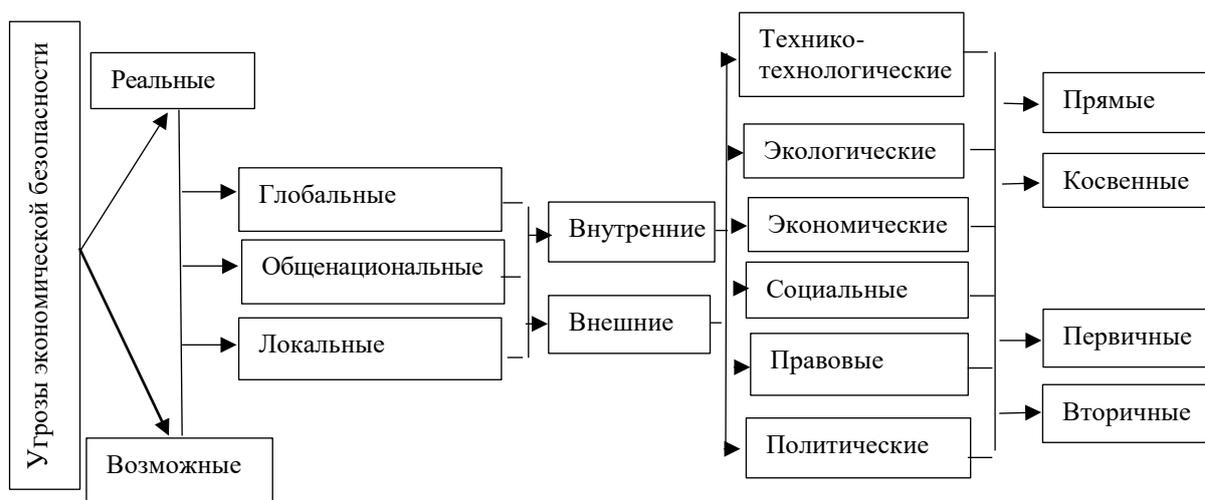


Рис. 1. Угрозы экономической безопасности

На сегодняшний день к числу сформировавшихся угроз предприятиям электроэнергетики России следует отнести:

- снижающийся уровень надежности работы стареющего силового оборудования, что влечет за собой большие народнохозяйственные ущербы в имеющих место случаях внезапного обесточивания потребителей или скачков напряжения в узлах присоединения мощности;

- нестабильное в указанном смысле производство электроэнергии угрожает здоровым отношениям с потребителями, общение через Роспотребнадзор и суд не служит задаче преодоления кризисных явлений в экономике и выходу ее на траектории посткризисного развития;

- отклонение режимов работы генерирующих мощностей от номинальных ведет к увеличению затрат на производство энергии, увеличивает темп износа оборудования;

- неуклонно снижающийся уровень профессиональной подготовки персонала, особенно среднею технического звена;

- работа вблизи порога финансовой устойчивости предприятия означает невозможность обеспечения своевременного ремонта оборудования, его обновления и модернизации, обучения персонала, что по цепочке влечет возникновение новых угроз. Например, это угроза появления в энергетике региона неиспользуемых генерирующих мощностей. Неиспользуемых потому, что нет капиталовложений;

- нехватка собственного топлива в регионе.

В совокупности выделенных нами критических звеньев, отражающих различные стороны взаимодействия финансовых и хозяйственных механизмов отрасли, может быть предложена система индикаторов режима экономической безопасности, который можно задать условиями воспроизводства. Как минимум, необходимо выполнение условия устойчивого простого воспроизводства основных производственных фондов в рамках технологического контура отрасли. А уже, во-вторых, следует обеспечить сбалансированный качественный и количественный рост основного капитала энергетических компаний в масштабах, гарантирующих устойчивый рост производства продукции реальною сектора экономики.

Механизм эффективной реализации концепций безопасного и устойчивую развития предусматривает некоторые общие для всех сфер экономики составляющие: систему государственной поддержки стратегически ориентированных отраслей; разнообразные

формы и источники непрямого стимулирования; максимальное стимулирование инновационно-инвестиционного потенциала.

Обеспечение экономической безопасности в сфере электроэнергетики представляет собой сложный в композиционном плане процесс, реализация которого связана с необходимостью использования различных механизмов и инструментов контроля и реагирования в зависимости от целей, достигаемых в каждом конкретном случае. Использование этих механизмов ориентировано на решение таких задач, как:

- аналитическая ретрооценка сложившейся ситуации, которая может быть отнесена к угрожающей безопасности страны в сфере энергетики;
- оперативное выявление *текущих негативных* процессов;
- краткосрочное прогнозирование угроз безопасности отдельных элементов воспроизводственного процесса;
- стратегические оценки потенциально возможных угроз безопасности, вытекающие из складывающейся в мировой экономике ситуации и тенденций развития отечественного производства.



Рис. 2. Процесс планирования энергосистемы

Таким образом, актуальной на сегодняшний момент является разработка и реализация:

- концепций экономической безопасности электроэнергетики России в целом и ее регионов в отдельности;
- вариантов стратегии модернизации генерирующей электроэнергетики;
- энергосберегающих программ и технологий.

Из сказанного следует, что энергетическая безопасность государства является понятием не только самой энергетики, но и экономики, общества, государства в целом.



Рис. 3. Потребление электроэнергии по субъектам Российской Федерации в рамках ЕЭС России. (млн. кВтч)

К приоритетным задачам в обеспечении экономической безопасности электроэнергетики на сегодняшний день следует отнести:

- опережающее развитие электроэнергетической отрасли, создание в ней оптимальной, экономически обоснованной структуры генерирующих мощностей и электросетевых объектов, с целью надежного обеспечения потребителей страны электроэнергией и теплом;
- диверсификация топливного баланса электроэнергетики, за счет максимально возможного использования потенциала развития атомной, гидро- и угольной генерации и соответственного уменьшения доли газовой генерации в топливном балансе отрасли;
- создание сетевой инфраструктуры, обеспечивающей полноценное участие энергокомпаний в рынке электроэнергии и мощности, усиление межсистемных связей для надежного обмена электроэнергией и мощностью между регионами России и реализации системных эффектов, развитие экспорта электрической энергии;
- минимизация удельных расходов топлива на производство электроэнергии и тепла, за счет внедрения передовых технологий и современную высокоэкономичного оборудования;
- выполнение экологических нормативов в соответствии с принятыми международными обязательствами и национальными стандартами;
- сохранение и развитие кадрового потенциала электроэнергетики, поддержание и развитие системы высшего и средне-специального образования как необходимую условия реализации технической политики.

Решение поставленных задач позволит максимально приблизиться к желаемому уровню экономической безопасности предприятий электроэнергетики региона.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ «О безопасности» от 05.03.1992 г. № 2446-1 (с изм. От 25 декабря 1992 г., 24 декабря 1993 г., 25 июля 2002 г.)

2. Старцев Геннадий Викторович / Экономическая безопасность предприятий электроэнергетики и роль органов внутренних дел в ее обеспечении : Дис., канд. экон. наук : 08.00.05 Москва, 2005 177 с. РГБ ОД, 61:06-8/1644.

3. Указ Президента РФ от 12.05.2009 № 537 (ред. от 01.07.2014) «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года».

4. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об электроэнергетике» в части совершенствования требований к обеспечению надежности и безопасности электроэнергетических систем и объектов электроэнергетики» от 23.06.2016 № 196-ФЗ.

5. Быстрицкий Г.Ф. «Общая энергетика» / Учеб. Пособие для сред. проф. образования: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Издательский центр «Академия», 2015. – 208 с.

6. Быстрицкий Г.Ф. Основы энергетики. Учебник, Москва, Инфра-М, 2015. – 278 с. – (Высшее образование).

7. Копеин В.В. Региональный фактор в системе экономической безопасности [Текст] / В.В. Копеин, Е.А. Филимонова, А.В. Копеин // Российское предпринимательство. – 2014. – № 14(260).

8. Савельев В.А. Методика оценки энергетической безопасности регионов [Текст] // Повышение эффективности работы энергосистем: Тр. ИГЭУ. Вып. 5. – М.: Энергоатомиздат, 2013.

9. Нагорная Н.В., «Экономик энергетики» / Учебное пособие является электронной версией книги: Экономика энергетики: учеб. пособие / Н.В. Нагорная; Дальневосточный государственный технический универси-тет. – Владивосток: Изд-во ДВГТУ, 2007. – 157 с.

10. Системный оператор единой энергетической системы. «Единая энергетическая система России: промежуточные итоги» (оперативные данные) [Электронный ресурс]. – URL <http://www.so-ups.ru>

11. Лапшина К.М. Кадровый и интеллектуальный компоненты в системе экономической безопасности предприятий электроэнергетики // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2016. – № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/12/13265>

12. Базиев А. Х. Угрозы экономической безопасности России и предложения по их минимизации // Молодой ученый. – 2017. – №48. – С. 227-229. [Электронный ресурс]. – URL <https://moluch.ru/archive/182/46564/>

УДК 332.01:338.24

УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНОВ ПУТЕМ СОГЛАСОВАННОГО ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ И БИЗНЕС-СТРУКТУР

А.Ю. Желябовский

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный аграрный университет имени В.Я. Горина

В статье рассмотрен процесс управления экономикой регионов с использованием подходов стейкхолдер-менеджмента. Ключевой функцией этого процесса выступает согласованное целеполагание.

Ключевые слова: управление экономикой региона, стейкхолдер-менеджмент, взаимодействие власти и бизнеса, целеполагание.

MANAGEMENT OF REGIONAL ECONOMIES THROUGH A CONCERTED GOAL-SETTING OF PUBLIC AUTHORITY AND BUSINESS STRUCTURES

A.Yu. Zhelyabovskiy

Belgorod, Russia

Belgorod state agricultural university named after V. Gorin

The article describes the process of regional economy management using the approaches of stakeholder management. A key function of this process is coordinated goal-setting.

Key words: *regional economy management, stakeholder management, interaction of government and business, goal-setting.*

Совершенствование взаимодействия публичной власти и бизнес-структур при управлении экономикой регионов на основе целеполагания представляет собой актуальное направление исследований.

Многие авторы видят перспективы взаимодействия властных и бизнес структур в реализации проектного подхода, в осуществлении комплекса взаимовыгодных проектов. По нашему мнению, важно обеспечить условия для государственно-частного партнерства не только при реализации проектов, но и при текущей деятельности хозяйствующих субъектов. В этом контексте принципиальное значение имеет согласование интересов властных структур и бизнеса, реализуемое такой управленческой функцией как целеполагание.

Согласование интересов актуально и при реализации проектного подхода, но в отличие от проектного подхода, согласование интересов в сфере текущей деятельности должно строиться на иной основе.

Согласование интересов при проектном подходе посредством механизма конструктивного диалога органов и крупных корпоративных структур на территории присутствия, который О.В. Данилова предлагает рассматривать как совокупность взаимосвязанных институтов, методов, правил (формальных и неформальных) и инструментов, обеспечивающих эффективное взаимодействие системы партнерских отношений в целях обеспечения устойчивого социально-экономического развития территорий присутствия [2], распространяется на относительно короткий период времени, в границах которого значительных изменений в позициях сторон не происходит.

Согласование интересов в сфере текущей деятельности (вне зависимости от того какие проекты реализуются или намечается реализовать) должно осуществляться посредством механизма, ориентированного на более длительный период времени, в течение которого второстепенные интересы сторон могут претерпеть существенные изменения.

Текущая деятельность в отличие от проектной строится на эволюционно выработанной организационной культуре бизнес-структур, на законодательно регулируемых взаимоотношениях власти и бизнеса. Наиболее важными регулируемыми параметрами здесь являются: 1) образ коммерческой организации, задаваемый в Гражданском кодексе; 2) фискальная политика.

Еще сравнительно недавно налоговая нагрузка на бизнес выступала главным сдерживающим фактором для частных инвестиций. Эволюционным путем органы власти и государственного управления, вырабатывающие и проводящие экономическую политику, пришли к пониманию необходимости оптимизации налогового бремени. Периодически вводимые налоговые льготы представляют собой практические действия в этом направлении [6].

При этом, образ коммерческой организации, задаваемый в Гражданском кодексе, уже длительное время остается неизменным. По сути, Гражданским кодексом вменяется, что коммерческие организации преследуют в качестве основной цели извлечение прибыли. Очевидно, что такой образ давно себя изжил, поскольку, во-первых, период первоначального накопления капитала в современной России завершился; во-вторых, для динамичного сбалансированного развития территорий важно, чтобы бизнес-структуры ставили перед собой комплексные цели, созвучные с планами и программами социально-экономического развития регионов.

М.Ю. Махотаева отмечает, что реальная управленческая практика характеризуется наличием глубоких противоречий между декларируемыми глобальными целями государства в повышении качества жизни населения и повседневной управленческой деятельностью в развитии экономики и социальной сферы. Одна из основных причин, обуславливающих данную ситуацию, – несовершенство методологии целеполагания, отсутствие механизма структуризации провозглашаемых главных целей, предполагающего выстраивание стратегии и тактики государственного управления на всех властных уровнях исходя из интересов государства, общества и личности. Недостаточно высокие темпы социально-экономического развития, по мнению М.Ю. Махотаевой, во многом обусловлены недооценкой роли целеполагания и в практике территориального управления [3].

Между тем ряд авторов обращают внимание на важную роль функции целеполагания. Так, Л.С. Шеховцева указывает на то, что целеполагание и согласование интересов различных социальных групп являются одним из важнейших условий современного развития [10].

Неизбежно возникает вопрос, каким образом, на каких методологических основах следует проводить согласованное целеполагание. Возможным вариантом здесь является технология стейкхолдер-менеджмента.

В трактовке И.А. Тажитдинова стейкхолдер региона – это любой субъект (юридическое или физическое лицо, государственные и муниципальные органы власти), являющийся как резидентом, так и нерезидентом территории, интересы и ресурсы которого могут прямо или косвенно влиять на социально-экономическое развитие региона. И.А. Тажитдинов выделяет две основные группы стейкхолдеров – внутренние и внешние. Интересы и ресурсы внешних стейкхолдеров связаны с получением эффектов, направляемых в последствии к внешним по отношению к региону системам – другой регион, страна в целом, иностранное государство. К внутренним стейкхолдерам относятся местное население, хозяйствующие субъекты (резиденты), органы управления регионом, органы местного самоуправления, местные общественные организации и местные СМИ [8].

По мнению А.Ю. Панюшкина, управление территориальными системами должно вестись системно, тщательно и постоянно. Введение в систему общего управления подходов стейкхолдер-менеджмента позволит выявить заинтересованные группы, оценивать риски и репутационные индексы территориальной системы, а также, предприняв необходимые действия, влиять на развитие ее инновационного потенциала [5].

Успешным примером применения стейкхолдер-менеджмента на региональном уровне является белгородская программа «500/10000», в соответствии с которой Департамент экономического развития Белгородской области запланировал за два года создать на территории региона не менее 500 малых промышленных предприятий с занятостью до 10 тысяч человек. По итогам Всероссийского конкурса лучших практик и инициатив социально-экономического развития субъектов РФ белгородская программа

«500/10000» вошла в число победителей конкурса 2019 г. Программа стала лидером в номинации «Создание комфортных условий для развития бизнеса на селе».

ЛИТЕРАТУРА

1. Аничин В.Л. Человеческий капитал как системный элемент регионального богатства / В.Л. Аничин, Ю.Ю. Ващейкина, Н.С. Смурова // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2018. – № 4 (20). – С. 49-59.
2. Данилова О.В. Механизмы взаимодействия государственных органов и бизнес-структур в регионах присутствия крупного бизнеса / О.В. Данилова // Экономика в промышленности. – 2016. – № 1. – С. 26-33.
3. Махотаева М.Ю. Место целеполагания в системе государственного и регионального управления / М.Ю. Махотаева // Экономика и управление. – 2006. – № 2. – С. 110-113.
4. Нежелченко Е.В. Оценка эффективности производственно-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных организаций Белгородской области / Е.В. Нежелченко, А.И. Добрунова, Н.Ю. Яковенко // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2016. – № 4 (48). – С. 169-180.
5. Панюшкин А.Ю. Роль стейкхолдер-менеджмента в управлении территориальными системами / А.Ю. Панюшкин // В сборнике: Молодые ученые – экономике региона сборник материалов XVI научно-практической конференции. – 2017. – С. 405-407.
6. Простенко А.Н. Налоговые льготы как инструмент стимулирования инвестиционной деятельности в регионе / А.Н. Простенко, В.Л. Аничин, А.И. Худобин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2019. – №2. – С. 162-166.
7. Смурова Н.С. Региональная структура национального богатства / Н.С. Смурова // В сборнике: Пространственное развитие территорий Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы Е.А. Стрябкова, И.В. Чистникова. – 2018. – С. 146-148.
8. Тажитдинов И.А. Применение стейкхолдерского подхода в стратегическом управлении развитием территорий / И.А. Тажитдинов // Экономика региона. – 2013. – № 2 (34). – С. 17-27.
9. Ходыревская В.Н. К вопросу об управлении интегрированными формированиями на основе инструментов и методов менеджмента / В.Н. Ходыревская, Е.М. Сахарова // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2010. – № 5. – С. 2-6.
10. Шеховцева Л.С. Концепция регионального целеполагания / Л.С. Шеховцева // Регион: Экономика и Социология. – 2011. – № 3. – С. 22-38.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА

М.А. Ибрагимов

г. Баку, Азербайджан

Азербайджанский государственный экономический университет

И.В. Чистникова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные аспекты обеспечения эффективности реализации программ развития сельского хозяйства, предложены показатели оценки уровня экономической безопасности программ развития сельского хозяйства такие как: доля отечественной сельхозпродукции в общем объеме потребления, уровень изношенности оборудования сельхозпредприятий, эффективность использования ресурсов на сельскохозяйственных предприятиях и др.

Ключевые слова: экономическая безопасность сельского хозяйства, безопасность реализации программ развития сельского хозяйства, показатели экономической безопасности сельского хозяйства.

ECONOMIC SECURITY PROGRAMMES FOR THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURE IN THE REGION

M.A. Ibragimov

Baku, Azerbaijan

Azerbaijan state University of Economics

I.V. Chistnikova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article deals with the main aspects of ensuring the effectiveness of agricultural development programs, the indicators of assessing the level of economic security of agricultural development programs such as: the share of domestic agricultural products in total consumption, the level of deterioration of agricultural equipment, the efficiency of resource use in agricultural enterprises, etc.

Keywords: economic security of agriculture, security of implementation of programs of development of agriculture, indicators of economic security of agriculture.

Значение сельскохозяйственного сектора в обеспечении социально-экономического развития трудно переоценить. На современном этапе развития мировой рыночной конъюнктуры наблюдается деформация факторов и критериев экономической безопасности регионов. При этом повышается значимость программных методов развития сельского хозяйства территорий.

Региональные программы развития сельского хозяйства нацелены на: обеспечение продовольственной независимости территорий, насыщение регионального рынка продукцией, произведенной в области, импортозамещение; повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках; повышение финансовой устойчивости предприятий агропромышленного

комплекса; устойчивое развитие сельских территорий; воспроизводство и повышение эффективности использования в сельском хозяйстве земельных и других ресурсов, экологизация производства [2].

Для обеспечения безопасного уровня функционирования региональных социально-экономических систем требуется реализация программно-целевого инструментария управления хозяйственной сферы территорий. Сельскохозяйственная отрасль становится одной из приоритетных и важных для экономики региона.

Кризисное состояние сельскохозяйственной системы региона становится угрозой экономической безопасности территории. Это обуславливает усиление мер правительства в сфере развития сельского хозяйства, данная сфера входит в приоритетные национальные проекты страны.

Современная региональная политика должна опираться на четкие и действенные меры, гарантирующие защиту экономической системы с учетом территориальной специфики. Эффективным инструментом развития региона является программирование.

«Число федеральных региональных программ должно быть ограничено, они могут быть разработаны для программно-целевых территориально-производственных комплексов, для некоторых районов Севера, районов особой экологической опасности. Для управления этими программами должны быть созданы специальные государственные органы. При этом в управлении программами должны участвовать и местные органы исполнительной власти. Предусматривается создание специализированных компаний, консорциумов с государственным, частным, смешанным капиталом для финансирования этих программ» [1].

Масштабные программы развития сельского хозяйства региона требуют формирования специализированных фондов, а также дополнительного финансирования со стороны частных отечественных и иностранных инвесторов; создание особых экономических зон, предоставления налоговых льгот и специальных условий аренды.

Для обеспечения приемлемого уровня экономической безопасности при программ развитии сельского хозяйства региона необходимо:

- внедрение эффективной системы контроля за ходом программы;
- оценка экологизации производственно-хозяйственной деятельности и разработка экологических программ на уровне региона;
- жесткий контроль за расходованием средств, направленных на программу;
- внедрение системы мер поддержки развития малого бизнеса и предпринимательства в сельском хозяйстве;
- применение индикативного планирования и мониторинга основных показателей программ.

Эффективное программирование развития сельского хозяйства регионов может базироваться на инновационной системе управления, обеспечивающей:

- положительные финансовые результаты агропромышленных предприятий;
- решение социальных и производственных вопросов территории;
- развитие вертикальной интеграции агропромышленного сектора;
- взаимодействие всех форм хозяйствования и организаций региональной сельскохозяйственной сферы.

Если система будет отвечать названным требованиям, то она станет высокоэффективной в организации регионального управления АПК.

Обеспечение экономической безопасности региона является одним из основных проявлений эффективного развития экономики региона.

Эффективное развитие экономики региона может обеспечить только такая региональная политика, которая отстаивает свои территориальные интересы и обеспечивает свою региональную экономическую безопасность в условиях рыночной конкуренции.

Своевременное выявление угроз экономической безопасности региона в сфере

сельского хозяйства, а также поиск путей их нейтрализации – вот такая задача стоит сегодня перед органами внутренних дел, ибо на них возлагается обязанность осуществления борьбы с экономическими и налоговыми преступлениями, которые являются опаснейшими источниками угроз в этой отрасли. Именно криминальная экономика причиняет самый страшный вред функционированию экономической системы

Важнейшим направлением обеспечения экономической безопасности реализации программ развития является противодействие криминализации сельского хозяйства. Несмотря на проводимые аграрные реформы в сельском хозяйстве, именно здесь возникают угрозы экономической безопасности региона, т.к. на развитие данной отрасли государством ежегодно выделяются значительные бюджетные средства. И одним из приоритетных направлений деятельности органов внутренних дел становится защита бюджетных средств, выделяемых на развитие сельского хозяйства в рамках реализации государственной программы.

«Органы внутренних дел, в пределах представленных им полномочий, во взаимодействии с государственными и контролирующими органами осуществляют мероприятия по противодействию криминальным проявлениям в сфере сельского хозяйства при реализации государственной программы его развития» [3].

Для обеспечения эффективности реализации программ развития сельского хозяйства целесообразно формирование методики оценки экономической безопасности сельскохозяйственной сферы. Данная методика должна содержать алгоритмы оценки, комплекс индикаторов и их пороговых значений для агропромышленного комплекса территорий. Кроме того, целесообразно проведение непрерывного мониторинга необходимого для анализа и определения уровня угроз экономической безопасности.

В качестве индикаторов программы развития сельского хозяйства чаще всего применяются индексы производства продукции в хозяйствах всех категорий по агропромышленному комплексу в целом, и по отдельным сферам. Также используются показатели: рентабельность сельскохозяйственных организаций, среднемесячная номинальная заработная плата в сельском хозяйстве, индекс производительности труда. По нашему мнению, перечень индикаторов не полный, необходимо его расширение и включение таких показателей как:

- доля отечественной сельхозпродукции в общем объеме потребления;
- уровень конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках;
- финансовая устойчивость сельхозпроизводителей;
- эффективность использования ресурсов на сельскохозяйственных предприятиях;
- уровень экологизации сельхозпроизводства;
- уровень занятости населения в сельских территориях;
- уровень развития инфраструктуры рынка сельхозпродукции;
- уровень изношенности оборудования сельхозпредприятий.

Таким образом, аграрные отношения являются ключевыми в системе экономической и продовольственной безопасности. При этом сельское хозяйство является материальной основой как продовольственного обеспечения населения, так и устойчивого развития экономики страны.

Решение вопросов обеспечения экономической безопасности сельскохозяйственной сферы территориальных экономических систем имеет важное значение.

ЛИТЕРАТУРА

1. Зимин, Н.Е. Влияние воспроизводства технической базы сельского хозяйства на экономическую безопасность предприятия / Н.Е. Зимин // Вестник Федерального государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования

Московский государственный агроинженерный университет им. В.П. Горячкина. – 2017. – № 2 (78). – С. 35-42.

2. Солдатова, И.Ю. Социально-экономическая политика рисков в управлении продовольственной безопасностью сельского хозяйства в России / И.Ю. Солдатова // Синергия. – 2016. – № 5. – С. 55-62.

3. Старкова, О.Я. Проблемы выполнения государственной программы развития сельского хозяйства / О.Я. Старкова // Аэкономика: экономика и сельское хозяйство. – 2017. – №7 (19). – С. 1-7.

УДК 346.548

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АНТИМОНОПОЛЬНОГО КОМПЛАЕНСА В РЕГИОНАХ

В.А. Калугин, Е.А. Лавриненко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет,

В статье рассмотрен зарубежный и отечественный опыт внедрение антимонопольного комплайна, выделены основные рекомендации внедрения комплайна на предприятиях, рассмотрены перспективы развития комплайнса в регионах.

***Ключевые слова:** антимонопольный комплайнс, конкуренция, риски, антимонопольное законодательство.*

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF ANTITRUST COMPLIANCE IN THE REGIONS

V.A. Kalugin, E.A. Lavrinenko

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article describes the foreign and domestic experience in the implementation of antitrust compliance, highlights the main recommendations of the implementation of compliance in enterprises, the prospects for the development of compliance in the regions.

***Key words:** antitrust compliance, competition, risk, anti-monopoly legislation.*

Одним из главных трендов последних лет в деятельности как российских компания, так и во всем мире является обсуждение вопросов внедрения антимонопольного комплаенса.

На современном этапе одним из главных инструментов предупреждения и снижения антимонопольных рисков для компаний является разработка и внедрение антимонопольного комплаенса, так называемой системы внутрикорпоративного предупреждения нарушений антимонопольного законодательства.

Само понятие «антимонопольный комплаенс», предполагает «систему внутрикорпоративных мер, нацеленных на предотвращение нарушений антимонопольного законодательства, посредством снижения риска произвола исполнителя и, как следствие, риска антимонопольных санкций» [4]. «По сути, антимонопольный комплаенс не отличается от антикоррупционной, налоговой и иных систем комплаенса – это всегда система контроля и управления рисками в связи с теми мерами, которые может принять государство в отношении компании (риск менеджмент)» [1].

Так же по мнению автора [2] «антимонопольный комплаенс представляет собой совокупность правовых и организационных мер, предусмотренных внутренним актом (актами) хозяйствующего субъекта либо другого лица из числа тех, кто входит с ним в одну группу». При этом подобные документы распространяются на этот хозяйствующий субъект и направлены на то, чтобы он соблюдал требования антимонопольного законодательства и предупреждал нарушения таких норм.

Функции антимонопольного комплаенса (табл.1.):

Таблица 1

Функция службы антимонопольного комплаенса

№	Функция
1.	Контроль за соблюдением антимонопольного законодательства
2.	Соблюдение законодательства в сфере рекламы
3.	Соблюдение законодательства в сфере деятельности естественных монополий
4.	Контроль за соблюдением законодательства в сфере закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд
5.	Соблюдение законодательства в сфере государственного оборонного заказа
6.	Контроль за соблюдением законодательства о торговой деятельности

Вместе с тем для внедрения антимонопольного комплаенса в экономику региона, как и для любого нового «механизма», требуется немало времени.

Зарубежная практика использования антимонопольного комплаенса довольно существенно различается. Так, Европейская комиссия неоднократно обращала внимание на то, что она признает важность таких корпоративных программных документов, однако в рамках антимонопольных разбирательств и вынесения решения о наложении штрафа не учитывает наличие этих документов и соблюдение содержащихся в них требований. В то же время ряд стран – членов Европейского союза на национальном уровне рассматривают возможность снижения санкций при наличии у компании антимонопольного комплаенса и следовании ему (табл.2).

Таблица 2

Зарубежный опыт внедрения антимонопольного комплаенса

Страна	Характеристика внедрения
Великобритания	-возможность снижения штрафа на 10%
Франция	возможность снижения штрафа на 10%
Италия	-элементы комплаенса могут рассматриваться в качестве основания для смягчения санкций; -возможность снижения штрафа на 15%;
Бразилия	-не имея специальных положений и руководств относительно антимонопольного комплаенса, тем не менее предусматривают определенные порядки сертификации корпоративных программ в антимонопольных ведомствах.

Законодательно система антимонопольного комплаенса прописана и в Казахстане.

Следует отметить, что бизнес ассоциации, могут самостоятельно разрабатывать методические рекомендации внедрения и реализации антимонопольного комплаенса. Например, подобные методические рекомендации по внедрению процедур антимонопольного комплаенса разрабатывает Международная торговая палата (ICC) Toolkit, на основе которого компании могут самостоятельно разработать корпоративную стратегию комплаенса. Любая компания, различных размеров и имеющая различные потребности в состоянии выбрать необходимый для нее уровень внедрения комплаенса.

Федеральная антимонопольная служба России подготовила законопроект, который вводит понятие антимонопольного комплаенса в российскую правовую

систему. Ряд российских корпораций по собственной инициативе уже осуществил внедрение такой системы.

Следует отметить, что внедрение антимонопольного комплаенса в регионах предусмотрено Национальным планом развития конкуренции на 2018-2020 годы. Один из ключевых показателей Плана – снижение количества нарушений антимонопольного законодательства со стороны органов государственной власти и местного самоуправления не менее чем в два раза.

Весной 2019 года в Учебно-методическом центре Федеральной антимонопольной службы в городе Казани прошел семинар «Внедрение антимонопольного комплаенса органами власти и местного самоуправления. Об итогах внедрения Стандарта развития конкуренции». Участниками мероприятия стали более трехсот представителей из 51 региона Российской Федерации. Опыт успешного внедрения антимонопольного комплаенса поделились представители Калужской области, компаний PepsiCo и Балтика.

Активно внедрение антимонопольного комплаенса распространяется по регионам РФ. Так например, в Хабаровском крае разработали антимонопольный комплаенс. Документ представляет собой систему мер и процедур, направленных на предупреждение и минимизацию нарушений в сфере развития конкуренции. Было заявлено, что «целью антимонопольного комплаенса является устранение административных барьеров и создание здоровой конкурентной среды. Всем органам исполнительной власти края предстоит разработать мероприятия, которые обеспечат бизнесу равный доступ к закупкам и к государственному имуществу, а также будут направлены на предотвращение дискриминации предпринимателей или необоснованных предпочтений» [3].

В Белгородской области на официальном сайте органов исполнительной власти, в сети «Интернет» создан раздел «Антимонопольный комплаенс», в котором размещены проекты нормативно правовых актов, с необходимым обоснованием реализации предлагаемых решений, в том числе их влияние на конкуренцию. Так же в данный раздел создан в целях сбора и анализа поступивших от организаций и граждан замечаний и предложений по проектам нормативно правовых актов. Так же был утвержден перечень ключевых показателей эффективности деятельности антимонопольного комплаенса и методика их расчетов.

Таким образом, можно сделать следующие выводы, что национальные антимонопольные ведомства, если и разрабатывают некие документы относительно антимонопольного комплаенса, то, преимущественно, это разъяснения или информационные материалы, носящие рекомендательный характер; рекомендательный характер относительно программ по соблюдению антимонопольного законодательства дает компаниям право на разработку комплаенса, а не обязанность следовать этим рекомендациям.

Для эффективной работы системы комплаенса, в компании необходимо введение должности комплаенс-офицера за штат и подчинять такого сотрудника непосредственно руководству предприятия. Кроме того, работников нужно привлекать к дисциплинарной ответственности за совершенные антимонопольные нарушения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Глубокая Ю. Антимонопольный комплаенс в США и Европе. По какому пути пойдет Россия? // Конкуренция и право. – 2015. – № 4. – С. 34-38.
2. Горшкова Е., Войченко С., Радченко Т., Мартемьянов В., Гаврилов А. Формула «скидки» за комплаенс // Конкуренция и право. – 2016. – № 2. – С. 41-46.
3. Кинев А.Ю., Франкевич О.П. Административно-правовые аспекты защиты конкуренции // Современное право. – 2015. – № 12. – С. 47-52.
4. Соколовская Е. Антимонопольный комплаенс: инструкция к применению // Конкуренция и право. – 2016. – № 2. – С. 3-4.

5. Стратегия развития конкуренции и антимонопольного регулирования в Российской Федерации на период 2013-2024 гг. (утв. Президиумом ФАС России 03.07.2013) // СПС «КонсультантПлюс».

6. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» // СЗ РФ. 2006. № 31 (ч. I). Ст. 3434.

УДК 338.2

ИЗНОШЕННОСТЬ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

А.Н. Когтева, Н.А. Герасимова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проанализировано состояние основных фондов Воронежской области, степень изношенности фондов, динамика ввода и вывода, изменение коэффициентов обновления и выбытия за 2014-2017 гг., рассмотрена зависимость состояния основных фондов от динамики инвестирования, а также направления инвестиционной политики органов местного самоуправления и влияние состояния основных фондов на уровень экономической безопасности региона.

Ключевые слова: основные фонды, износ, инвестиции, основной капитал, техническое перевооружение, коэффициент обновления, коэффициент выбытия.

DEPRECIATION OF BASIC PRODUCTION ASSETS AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

A. N. Kogteva, N. A. Gerasimova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the state of fixed assets of the Voronezh region, the degree of depreciation of funds, the dynamics of input and output, changes in the coefficients of renewal and disposal for 2014-2017, the dependence of the state of fixed assets on the dynamics of investment, as well as the direction of the investment policy of local governments and the impact of the state of fixed assets on the level of economic security of the region.

Keywords: fixed assets, depreciation, investments, fixed capital, technical re-equipment, coefficient of renewal, coefficient of disposal.

В соответствии со стратегией развития цифровизации в стране, а также каждом регионе в отдельности, политикой импортозамещения вследствие применения санкционных ограничений, обеспеченность регионов исправным и современным технологически оборудованием является особенно актуальной.

Научно-технический прогресс оказывает непосредственное влияние на темпы морального и физического устаревания основных фондов регионов. Несвоевременное обновление и отсутствие списания изношенного и устаревшего оборудования снижают уровень производственной деятельности предприятий, при этом снижая уровень экономической безопасности региона [5].

Воронежская область – активно развивающийся регион центральной России с

современной деловой и рекреационной инфраструктурой. Регион является крупным поставщиком сельскохозяйственной продукции. По производству зерна, сахарной свеклы и подсолнечника область на первом месте в Центральной России. Молочно-мясное скотоводство, свиноводство и овцеводство, различные отрасли птицеводства – основа животноводческого комплекса области.

Регион является одним из российских лидеров по производству электронной техники, пассажирских самолетов-аэробусов, двигателей для ракет-носителей, синтетического каучука и шин, металлических мостовых конструкций, горно-обогатительного и сельскохозяйственного оборудования и по целому ряду других производств. Добывающая промышленность области ведет активное освоение минерально-сырьевой базы – месторождений гранита, нерудных строительных материалов. Воронежский регион имеет богатый опыт по развитию атомной энергетике, строительству атомных станций нового поколения [3].

Воронежская область обладает всеми факторами и ресурсами для устойчивого экономического развития, привлечения инвестиций для развития действующих и создания новых производств во всех сферах экономики.

За период 2014-2017 гг. стоимость основных фондов региона значительно увеличилась (рис. 1).

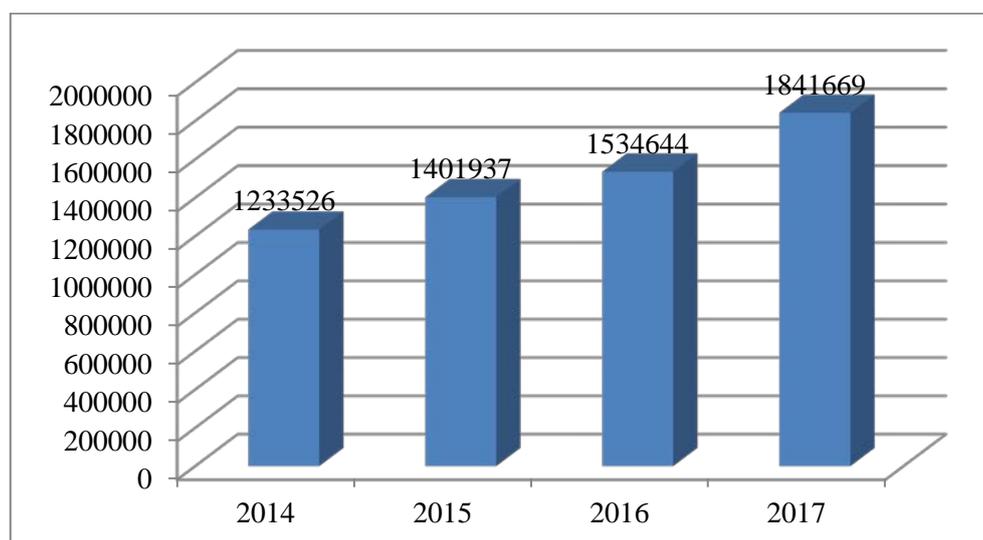


Рис. 1. Динамика стоимости основных фондов по полной учетной стоимости на конец года, млн. руб. [4]

Стоимость основных фондов Воронежской области за анализируемый период увеличилась на 608 143 млн. руб., увеличение в структуре основных фондов наблюдается в сельском хозяйстве – на 58,4 %, строительстве – 38,1 %, обрабатывающем производстве – 49 % и т.д.

Состояние основных фондов региона зависит от эффективности процесса воспроизводства, который можно проанализировать с помощью коэффициентов обновления и выбытия (табл. 1).

Таблица 1

Показатели движения основных фондов Воронежской области, % [4]

Показатель	2014	2015	2016	2017
Коэффициент обновления	4,9	5,1	5	10,8
Коэффициент выбытия	0,5	0,5	0,6	0,6

Положительным моментом является изменения коэффициента обновления основных фондов Воронежской области – за период значение показателя увеличилось в 2,2 раза и в 2017 г. составило 10,8 %. Рост демонстрирует также значения коэффициента выбытия – с 2014 г. по 2017 г. на 0,1 %. На протяжении всего периода изучения (2014-2017 гг.) коэффициент обновления превышает коэффициент выбытия основных фондов, что говорит о наращивании потенциала региона.

Поступление основных фондов в регионе в 5,3 раза превышает стоимость выбывших, при этом новые основные фонды составляют доминирующую долю в структуре поступления – 79,8 % (табл. 2).

Таблица 2

Динамика движения основных фондов Воронежской области, млн. руб. [4]

Показатель	2014	2015	2016	2017
Поступило	212 407	204 884	208 016	374 819
Из них: Ввод новых основных фондов	120 709	124 090	133 285	299 243
Поступление из прочих источников	91 698	80 794	74 731	75 576
Выбыло	111 311	86 526	89 479	72 945
Из них: Ликвидировано основных фондов	6 515	6 569	7 661	8 990
Выбыло по прочим причинам	104 796	79 957	81 818	63 955
Изменение в результате переоценки	-	1 697	31 554	2 137

Стоимость поступивших основных фондов в 2017 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась на 76,5 % и составила 374 819 млн. руб. При этом доля поступлений из прочих источников снизилась с 2014 г. на 17,4 % в 2017 г., что говорит о тенденции к снижению уровня изношенности основных фондов.

Положительным фактом является рост ликвидированных основных фондов на 38 % в 2017 г., при этом количество выбывших основных фондов по прочим причинам значительно уменьшилось.

Ликвидация основных фондов способствует снижению полностью изношенных основных фондов в общей структуре (рис. 2).



Рис. 2. Удельный вес полностью изношенных основных фондов (на конец года), в % от общего объема основных фондов [4]

В 2017 г. 15,6 % основных фондов Воронежской области являются полностью изношенными. Данный показатель снизился в 2017 г. по сравнению с 2014 г. (на 0,3 %), а

также по сравнению с 2016 г. (на 2,8 %). Снижение показателя является положительным фактором при рассмотрении обновления основных фондов, при этом рост значения показателя до 18,4 % в 2016 г. говорит о недостаточном внимании органов местного самоуправления к данной проблеме.

Учитывая, что основную долю вводимых основных фондов составляют новые основные фонды, за анализируемый период снизилась общая изношенность фондов за 2014-2017 гг. (табл. 3).

Таблица 3

Степень износа основных фондов Воронежской области, % [4]				
Показатель	2014	2015	2016	2017
Степень износа основных фондов	45,4	44,8	44,8	39,1

За анализируемый период степень износа основных фондов Воронежской области демонстрирует динамичную тенденцию к снижению – в 2017 г. по сравнению с 2014 г. на 6,3 %.

Снижение уровня изношенности основных фондов является одним из направлений развития региона, так как данный фактор снижает производственный уровень и инновационное развитие, то есть влияет на экономическую безопасность области. Снижение изношенности основных фондов происходит за счет технического перевооружения действующих производств, а также создания новых, реализация которых невозможно без инвестиционной поддержки (рис. 3).

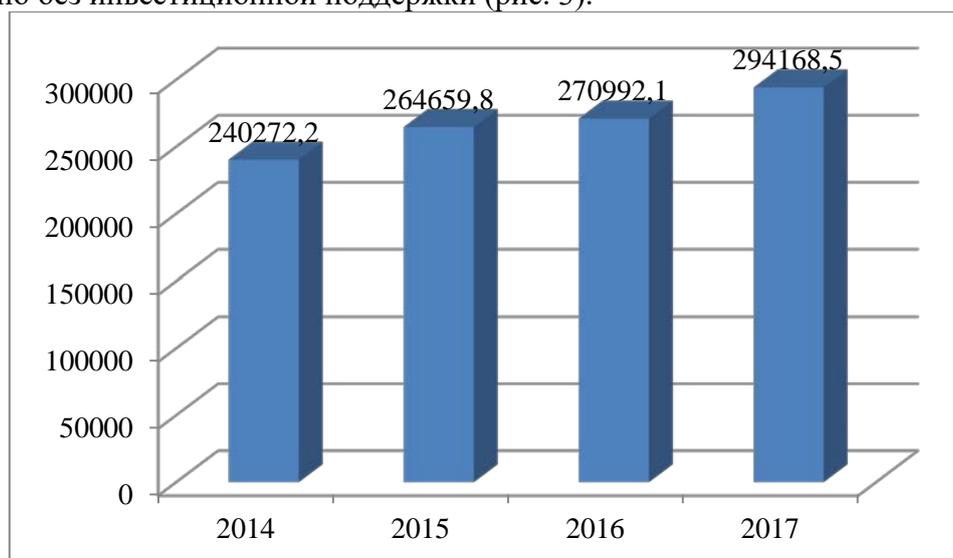


Рис. 3. Динамика инвестиций в основной капитал Воронежской области, млн. руб. [4]

За анализируемый период наблюдается рост инвестиционного финансирования основного капитала Воронежской области – на 22,4 % в 2017 г. по сравнению с 2014 г. Анализируя структуру инвестирования можно говорить о том, что основная часть инвестиций региона приходится на обрабатывающие производства (19,6 %), а также сельское хозяйство (19,1 %) и транспорт и связь (19,6 %) (рис. 3).

Около 70% инвестиционных проектов, заявленных к реализации в ближайшие время – аграрные или из смежных сфер. И большинство из них поддерживается областным Правительством, отнесено к особо значимым. Аграрная сфера остается по-прежнему привлекательной для инвесторов.

Основными инвестиционными проектами, реализованными с 2014 г., являются:

1. Реконструкция предприятия ОАО «Кристалл» Калачеевского муниципального района по переработке сахарной свеклы.
2. Модернизация производственных мощностей ОАО «Молочный комбинат

«Воронежский».

3. Строительство мясоперерабатывающего предприятия по производству охлажденного мяса в Верхнехавском районе.

4. Создание макаронного производства ООО «Продакшен Групп-М» в Павловском районе.

5. Создание комплекса по выращиванию племенных животных на 2000 голов КРС в Хохольском районе [1].

6. Строительство 6 и 7 энергоблоков Нововоронежской АЭС [2].

7. Строительство завода по обработке семян сахарной свеклы в Рамонском районе и т.д.

Воронежская область – аграрный регион. Сельское хозяйство и предприятия переработки сельскохозяйственной продукции могут обеспечить продовольственную безопасность региона, закрывая потребности по большинству продуктов. Новые предприятия в промышленности в основном также направлены на удовлетворение нужд АПК. А это обозначает стабильность для экономики Воронежской области.

Анализируя вышеприведенные данные можно сделать вывод о том, что в Воронежской области ведется активная политика по снижению уровня изношенности основных фондов. Рассмотренные в работе коэффициент обновления и выбытия, доля полностью изношенных основных средств, говорят об эффективности данной политики, превышение обновления над выбытием диагностирует наращивание потенциала в регионе. Обновление основных фондов в регионе ведется за счет инвестиционной поддержки как со стороны органов местного самоуправления, так и в результате политики привлечения инвестиций в регион.

Снижение уровня изношенности основных фондов региона способствует повышению производительности предприятий, что способствует повышению конкурентоспособности Воронежской области. Инвестиционная поддержка развития предприятий региона в области импортозамещения способствует повышению уровня самообеспечения, тем самым стабилизируя экономическую безопасность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Департамент экономического развития Воронежской области [Электронный ресурс]. Официальный сайт. Режим доступа: <https://econom.govvrn.ru>

2. Итоги года – Крупнейшие инвестиционные проекты Воронежской области – 2018. Агенство бизнес-информации [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://abireg.ru/n_72687.html

3. Презентация Воронежской области/ Инвестируйте в Воронежскую область [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.invest-in-voronezh.ru/ru/o-regione/prezentaczii-regiona/films-about-the-voronezh-regionfilmyi-o-voronezhskoj-oblasti/>

4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистика по Воронежской области. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Официальный сайт. Режим доступа: <http://voronezhstat.gks.ru>

5. Кулик А.М., Мирошниченко В.С. Разработка проекта повышения экономической безопасности предприятия ЗАО «ТОММОЛОКО» В сборнике: Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябова. – 2018. – С. 225-229.

УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ

А.Н. Когтева, Н.А. Герасимова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В рамках статьи проанализирован уровень безработицы Воронежской области и его влияние на экономическую безопасность региона, структура безработных по половому и возрастному составу, уровню образования, охарактеризована политика местного самоуправления в области повышения уровня занятости.

Ключевые слова: безработица, экономическая безопасность, доход, уровень жизни, ярмарка вакансий, трудоустройство.

UNEMPLOYMENT AND ITS IMPACT ON ECONOMIC SECURITY

A. N. Kogteva, N. A. Gerasimova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the unemployment rate of the Voronezh region and its impact on the economic security of the region, the structure of the unemployed by gender and age composition, level of education, describes the policy of local government in the field of employment.

Keywords: unemployment, economic security, income, standard of living, job fair, employment.

Высокий уровень конкурентоспособности государства, а также стабильный экономический рост предполагают достижение высокого уровня обеспечения экономической безопасности. Уровень жизни населения, который является одним из основных показателей экономической безопасности, в связи с нестабильной ситуацией в мире, постоянно подвержен различным рискам и угрозам. Одним из таких рисков является риск потери занятости населением.

Федеральный закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» гласит: под занятыми понимаются граждане, осуществляющие трудовую деятельность по договору, подразумевающему выполнение работы за финансовое вознаграждение на принципах полной либо частичной трудовой занятости, а также располагающие любой другой работой, в том числе носящую периодический характер[1].

Безработными гражданами признается часть экономически активного населения, одновременно соответствующая следующим факторам:

1. Отсутствие постоянного дохода в виде заработной платы (без учета пособия по безработице или социальных выплат предприятия при его ликвидации).
2. Наличие регистрации в социальном фонде как безработного.
3. Постоянный поиск рабочего места.
4. Готовность незамедлительно приступить к работе.

Международная организация труда (МОТ) имеет несколько другую точку зрения и считает, что безработные – это часть населения, не имеющая работы, способная к работе в настоящий период времени, а также ищущая работу в исследуемый период. МОТ в своем расчете использует данные о населении в возрасте от 10 до 72 лет, Росстат в своей методологии учитывает возраст от 15 до 72.

Таким образом, безработица – это ситуация, когда трудоспособная часть населения прилагает усилия по поиску заработка, но не в состоянии найти работу или не хочет работать, так сказать считают условия труда, предлагаемые рынком рабочих мест, несоответствующими их требованиям.

Рассмотрим соотношение занятого и безработного населения на примере Воронежской области (табл. 1).

Таблица 1

Динамика показателей безработицы, тыс. чел. [4]

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018
Численность рабочей силы	1160,3	1160	1165,2	1188,9	1182,1
Занятое население	1104,9	1107,1	1112,2	1138,5	1135
Безработные	55,4	52,9	53	50,3	47,1
Официально зарегистрированные безработные	11,2	12,9	11,9	10,4	10,2

Численность рабочей силы региона за период 2014-2018 гг. увеличилась на 1,9 %. При этом динамику нельзя назвать стабильной – стабильный рост до 2017 г. в 2018 г. сменился снижением показателя на 6,8 тыс. чел. Численность занятого населения демонстрирует аналогичную динамику – значение показателя увеличивалось до 2017 г. – на 3 % по сравнению с 2014 г., при этом в 2018 г. значение показателя уменьшилось на 0,3 %. Положительным моментом является снижение количества безработных в регионе – за период 2014-2018 гг. на 8,3 тыс. чел. (в процентном отношении – на 15 %). Также снизилось количество зарегистрированных безработных в области – на 1 тыс. чел. в 2018 г. по сравнению с 2014 г. Данная динамика связана с активной политикой региона в области занятости.

Воронежская область занимает 9 место в рейтинге регионов России по уровню безработицы (табл. 2).

Таблица 2

Место Воронежской области в рейтинге безработицы [3]

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018
Уровень безработицы в регионе	4,5	4,5	4,5	4,3	4
Место региона в рейтинге	24	18	18	18	9

Уровень безработицы в регионе существенно снизился – в период 2014-2016 гг. показатель уровня безработицы был стабилен – 4,5 пункта. С 2017 г. значение показателя снизилось, при этом минимальное значение показателя наблюдается в 2018 г. – 4 пункта. Воронежская область в 2018 г. занимала 9 место в рейтинге регионов России по уровню безработицы, учитывая 24 место региона в 2014 г., можно говорить о существенных изменениях в регионе и стране в рамках безработицы.

Преимущественное большинство безработных составляет население в возрасте 30-49 лет, при этом безработных женщин больше в данной возрастной категории (47,2 %), чем безработных мужчин (34,8 %) (рис. 1).

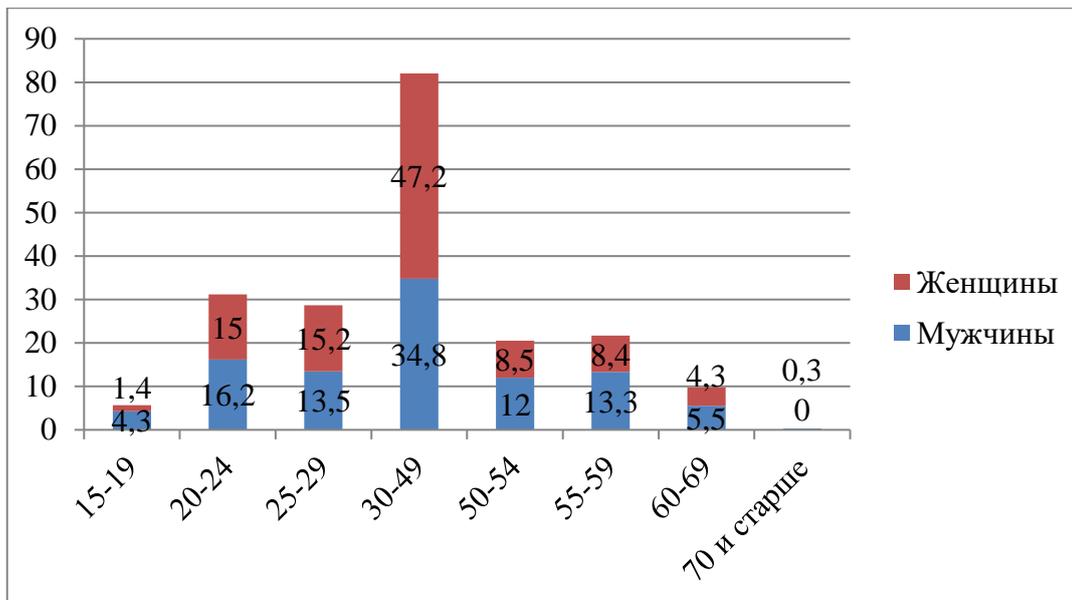


Рис. 1. Возрастная структура безработных Воронежской области за 2017 г., % [4]

16,2 % безработных мужчин и 15 % женщин имеют возраст 20-24 года, 15,2 % женщин и 13,5 % мужчин – 25-29 лет. Таким образом, основная доля безработного населения находится в возрастном диапазоне от 20 до 49 лет.

Основная доля безработных приходится на женщин (32,3 %) и мужчин (42,9 %) со средним образованием (рис. 2).

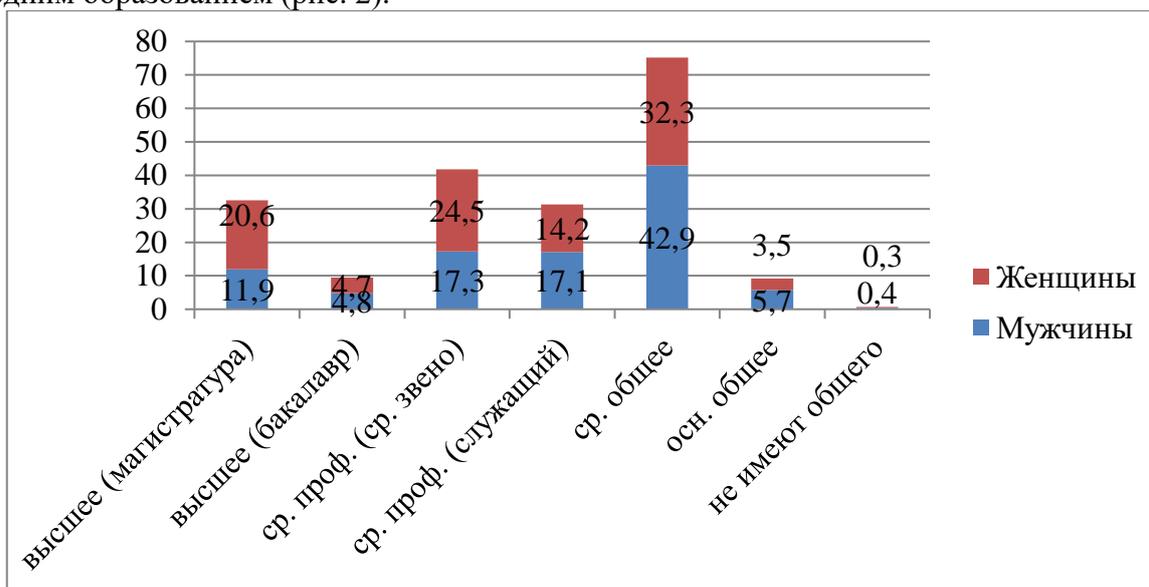


Рис. 2. Структура безработных по образованию за 2017 г., %[4]

В структуре безработных 24,5 % женщин имеет среднее профессиональное образование (среднее звено), 20,6 % – высшее. Аналогичная ситуация наблюдается и в структуре безработных мужчин – 17,1 % имеют среднее профессиональное образование (служащий), 17,3 % – среднее профессиональное (среднее звено).

Безработица является явлением, негативно сказывающимся как на социальное, так и на экономическое положение в регионе:

- социальная апатия в связи со снижением трудовой активности безработного;
- душевные и физические расстройства;
- рост напряженности вследствие увеличивающегося финансового разрыва между социальными группами населения;
- повышение уровня криминогенности в регионе;

- снижение уровня доходов населения, и, как следствие, снижение уровня жизни населения;
- снижение покупательной способности населения, влияющий на развитие торговли и производства в регионе;
- недополучение налоговых отчислений в бюджет;
- расходы бюджета на социальные выплаты безработным и т.д. [5]

Воронежская область является регионом с активной политикой в области безработицы. Департамент труда и занятости Воронежской области совместно с Администрацией региона реализуют ряд мер по снижению количества безработных в регионе:

- Организация доступа безработных к порталу Федеральной службы по труду и занятости «Работа в России», в рамках которого представлены имеющиеся в регионе и за его пределами вакансии.
- Трудоустройство, обучение и переобучение слабозащищенных слоев населения: инвалидов, матерей-одиночек, матерей в отпуске по уходу за ребенком, пенсионеров, временное трудоустройство несовершеннолетних.
- Организация ярмарок вакансий.
- Обеспечение психологической помощи безработным.
- Консультационная помощь населению и т.д. [2].

Таким образом, активная политика Воронежской области в повышении занятости населения значительно влияет на динамику уровня безработицы – область занимает 9 место среди регионов по уровню безработицы. Снизилось количество безработных в регионе – за период 2014-2018 гг. на 8,3 тыс. чел. (в процентном отношении – на 15 %). Также снизилось количество зарегистрированных безработных в области – на 1 тыс. чел. в 2018 г. по сравнению с 2014 г., что показывает эффективность применяемой политики в рамках региона. Данная динамика демонстрирует стабильность показателя и отсутствие угроз для экономической безопасности региона в анализируемый период.

Безработица – это проблема, оказывающая влияние как на отдельного гражданина, так и на регион и государство в целом. Уровень безработицы влияет на психо-эмоциональное состояние человека, его доходы. Все это препятствует росту производства менее необходимых товаров и снижению объемов изготовления товаров первой необходимости. В результате, это приводит к общему ухудшению уровня жизни населения, тем самым дестабилизируя экономическую безопасность региона.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 11.12.2018) / Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/
2. Департамент труда и занятости Воронежской области. Официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://slzan36.ru>
3. Рейтинг регионов по уровню безработицы. Статистика по России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://russia.duck.consulting/maps/111/2014>
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Воронежской области. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Официальный сайт. Режим доступа: <http://voronezhstat.gks.ru>
5. Кулик А.М., Ковтонюк А.В., Бойкова А.А. Основные проблемы пространственного развития Белгородского региона на основе оценки инновационного потенциала В сборнике: Пространственное развитие территорий Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы Е.А. Стрябкова, И.В. Чистникова. – 2018. – С. 475-479.

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

А.В. Козаченко

г. Севастополь, Россия

Севастопольский государственный университет

В статье определены основные отрасли, обеспечивающие рост социально-экономического потенциала города Севастополя. Рассмотрены понятие конкурентоспособности региона и проведен анализ приоритетных проектов, направленных на развитие благоприятного инновационно-инвестиционного климата. Особое внимание уделяется влиянию данных проектов на повышение уровня конкурентоспособности региона.

Ключевые слова: стратегия, город Севастополь, регион, инновационно-инвестиционные проекты, конкурентоспособность региона, инвестиционная привлекательность.

ANALYSIS OF INNOVATIVE-INVESTMENT PROJECTS OF THE CITY OF SEVASTOPOL AS A FACTOR OF INCREASING ITS COMPETITIVENESS

A.V. Kozachenko

Sevastopol, Russia

Sevastopol State University

The article deals with the main industries providing the growth of socio-economic potential of the city of Sevastopol. The definition of 'competitiveness' and analysis of foreground projects, aimed at the development of favorable innovation and investment climate are given. Special attention is paid to the impact of these projects on improving of the competitiveness of the region.

Keywords: strategy, Sevastopol city, region, innovation and investment projects, regional competitiveness, investment attractiveness.

Город Севастополь является одним из наиболее динамично развивающихся субъектов, имеющих важное значение в экономике Российской Федерации. Севастополь обладает высоким потенциалом в развитии туристической, технологической и культурно-исторической сферы.

В настоящее время Республика Крым и город федерального значения Севастополь, включенные в рейтинги оценки инвестиционной привлекательности относительно недавно, имеют умеренную инвестиционную привлекательность определяемую позицией IC8. Важно указать то, что эти субъекты ранее занимали позицию IC9. Данные изменения произошли вследствие роста инвестиционных вложений и развития транспортной, энергетической и туристической инфраструктуры. Вместе с тем, позиция в рейтинге указывает на возможные высокие инвестиционные риски для частных инвесторов, связанные с международными санкциями [10].

В соответствии с рейтингом, представленным Высшей школой экономики, г. Севастополь занимает 77 место по уровню инновационного развития [11], но, тем не менее, имеет положительную тенденцию роста данного показателя за счёт изменения

социально-экономических условий инновационной деятельности, повышения научно-технического потенциала и пр.

Рассмотренные ранее показатели оказывают значительное влияние на состояние конкурентоспособности субъекта и на его оценку.

Под конкурентоспособностью региона следует понимать наличие определенного ресурсного потенциала, соответствующего международным и национальным стандартам, обеспечивающего производство конкурентоспособных товаров и услуг, которые могут повлиять на повышение уровня социально-экономических показателей данного региона.

Конкурентоспособность региона, по М. Портеру, – это продуктивность (производительность) использования региональных ресурсов, и в первую очередь рабочей силы и капитала, по сравнению с другими регионами, которая интегрируется в величине и динамике валового регионального продукта (ВРП) на душу населения, а также выражается другими показателями [9].

На данный момент г. Севастополь оказался на 81 месте (индекс конкурентоспособности равен 0,31) в рейтинге конкурентоспособности регионов РФ, предоставленном Консорциумом Леонтьевский центр – AV Group.

Важной составляющей роста конкурентоспособности является успешная инновационно-инвестиционная политика в основных областях развития региона. В свою очередь, главными факторами, которые определяют уровень инновационно-инвестиционного развития и дают качественную характеристику конкурентоспособности субъекта, являются состояние экономики данного субъекта и успешная государственная политика.

С целью улучшения состояния социально-экономического потенциала такого субъекта РФ как Севастополь, повышения уровня его конкурентоспособности и создания благоприятного инвестиционного климата, Правительством города была разработана и утверждена Стратегия социально-экономического развития Севастополя до 2030 года [1]. Ее реализация позволит оптимизировать структуру экономики и будет способствовать развитию города как торгово-делового и культурно-туристического центра.

В рамках принятой Стратегии представлен ряд приоритетных инновационно-инвестиционных проектов, успешная реализация которых повлияет на развитие таких отраслей как машиностроение, туризм [7] и промышленность, что в свою очередь, отразится на уровне развития региона в целом, повышении качества жизни населения, формировании инвестиционной привлекательности, а также повлечет рост частных инвестиций [8].

В городе Севастополе приняты и запущены в реализацию ряд приоритетных проектов, которые будут способствовать росту конкурентоспособности города.

«Умный город» – один из самых масштабных проектов, ориентированный на трансформацию городской среды путем модернизации основных отраслей жизнедеятельности, что позволит организовать качественное управление ими при меняющихся условиях и потребностях общества. Реализация проекта предполагает применение идей, указанных в федеральной программе «Цифровая экономика».

Гражданское развитие Балаклавской бухты г. Севастополя как международного центра туризма – предполагается развитие яхтенного туризма, благоустройство набережных, смотровых площадок, и развитие прилегающих территорий. Важным является и то, что с целью развития района Балаклавской бухты был заключен инвестиционный контракт, в соответствии с которым городу Севастополю предоставляются земельные участки, необходимые для организации и реализации проекта, на которых в настоящее время располагается перерабатывающее производство АО «Балаклавское рудоуправление имени А.М.Горького» [2].

«Терруар Севастополь» – предполагает создание и развитие винной провинции, в том числе и формирование бренда «Terroir Sevastopol». Проект направлен как на развитие

крупных хозяйств, так и на организацию авторских винодельческих предприятий полного цикла, предоставляющих продукцию с защищенным географическим наименованием «СЕВАСТОПОЛЬ».

Формирование и развитие Молочной балки – организация нового административно-делового центра г. Севастополя, в котором будут сконцентрированы как центры управляющего аппарата, так и сооружения спортивно-культурного развития и другие инфраструктурные составляющие.

Индустриальный парк «Гераклид» – технологически-промышленные площадки, предоставляемые для размещения объектов инновационной сферы, развития производственной инфраструктуры и для создания среды функционирования малого и среднего бизнеса [4].

Комплексное развитие территории 7 км Балаклавского шоссе г. Севастополя. Концепция данного проекта предполагает организацию транспортно-логистического узла, в частности, важным является строительство автовокзала, соответствующего уровня и создание оптово-распределительного центра, что позволит повысить уровень продовольственной безопасности города и создать условия для развития отечественного производства.

Военно-исторический парк «Федюхины высоты» – проект направлен на формирование туристической инфраструктуры и создания культурно-исторической зоны, включающей исторические экспозиционные площадки и центры развития культуры.

Большая севастопольская тропа – реализация проекта предполагает развитие комплекса активного туризма, включающего маркировку нескольких десятков маршрутов, проходящих через все природные зоны г. Севастополя [2].

Особое внимание уделяется, в частности, формированию комфортной городской среды, а также развитию свободной экономической зоны, предполагающей особый льготный режим организации и ведения предпринимательской и иной деятельности.

Вывод. На сегодняшний день г. Севастополь по основным социально-экономическим показателям находится в числе аутсайдеров, что определяет низкий уровень его конкурентоспособности и показателей инновационного и инвестиционного развития [3]. Однако внедрение и реализация утвержденных инвестиционно-инновационных проектов позволит повысить социально-экономический потенциал региона, что в последующем повлияет на повышение уровня жизни населения и расширит возможности активизации инновационно-инвестиционных процессов в г. Севастополе.

Вместе с тем, необходимы всесторонняя поддержка государственных местных органов власти, формирование регионального законодательного поля осуществления промышленной и инновационной деятельности, состоящее в создании благоприятного инвестиционного климата и налогового регулирования [6]. Впоследствии лидирующие рыночные позиции промышленно-инновационных кластеров г. Севастополя, смогут оказать влияние на рост макроэкономических показателей, как региона, так и страны в целом [5].

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон города Севастополя от 21 июля 2017 № 357-ЗС «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития города Севастополя до 2030 года». – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://sev.gov.ru/city/strategiya.php> – Загл. с экрана.
2. Инвестиционный портал Севастополя. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://investsevastopol.ru/ru/investicionnye-proekty> – Загл. с экрана.
3. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Республике Крым и г. Севастополю. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: http://crimea.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/crimea/ru/ – Загл. с экрана.

4. Пискун Е.И., Брусникин К.Н. Индустриальный парк как драйвер развития предпринимательских структур города Севастополя / Е.И. Пискун, К.Н. Брусникин // Экономика и управление: теория и практика. – 2018. – Т. 4, № 4 (Ч. 1). – С. 28-32.
5. Пискун Е.И. Возможности и угрозы реализации инновационного сценария развития Республики Крым / Е.И. Пискун // Вестник факультета управления СПбГЭУ. Выпуск 1. Часть 1 / ред. кол.: А.Е. Карлик (отв. ред.) [и др.]. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2017. – С. 532-537.
6. Пискун Е.И., Егоров Е.В. Проблемы и перспективы инновационного развития города Севастополя // Финансово-экономическое и информационное обеспечение инновационного развития региона. Материалы II Всероссийской научно-практической конференции. – 2019. – С. 96-99.
7. Пискун Е.И. Инновации в туризме / Н.И. Кудряшова, Е.И. Пискун // Инновационные технологии в развитии социально-экономических систем [Электронный ресурс]: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, 23-25 мая 2018г., Севастополь / под ред. Е.И.Пискун, Л.С.Шаховской, Р.М.Нижегородцева. – Севастополь: СевГУ, 2018. – С. 62-66.
8. Пискун Е.И., Симченко Н.А., Тарасенко С.В. Экономический рост города Севастополя: проблемы и возможности // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. – №6 – 2018. – С. 101-109.
9. Портер М. Международная конкуренция / М. Портер. – М.: Международные отношения, 2003. – 420 с.
10. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России по итогам 2018 года. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://www.ranational.ru/ru/node/63076> – Загл. с экрана.
11. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 5 / Г.И. Абдрахманова, П.Д. Бахтин, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2017. – 260 с.

УДК 338.2

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ ПО УРОВНЮ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

В.А. Малышев, Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Приграничные регионы начинают использовать свое географическое положение как положительный потенциал, учитывать их различие в социально-экономическом, культурном и политическом аспектах, которые существуют между двумя соседними приграничными регионами. Приграничный регион является субъектом Российской Федерации, который выполняет особые пограничные функции и играет чрезвычайно важную роль в процессе трансграничного межрегионального сотрудничества, что способствует прозрачности границ, сближению людей, проживающих на приграничных территориях, создает наиболее благоприятные условия для торговли и развития экономического пространства региона.

Ключевые слова: приграничный регион, классификация приграничных регионов России, социально-экономическое развитие.

DIFFERENTIATION OF BORDER REGIONS IN TERMS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT

V. A. Malyshev, E. A. Stryabkova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

Border regions are beginning to use their geographical position as a positive potential, to take into account their differences in socio-economic, cultural and political aspects that exist between the two neighboring border regions. The border region is a subject of the Russian Federation that performs special border functions and plays an extremely important role in the process of cross-border interregional cooperation, which contributes to the transparency of borders, rapprochement of people living in border areas, creates the most favorable conditions for trade and development of the economic space of the region.

Key words: border region, classification of border regions of Russia, social and economic development.

Государственная граница РФ – это линия и вертикальная поверхность, проходящая по этой линии, определяющие пределы государственной территории (суши, вод, недр и воздушного пространства) России, пространственный предел государственного суверенитета Российской Федерации.

Россия признает существование границ с 18 государствами: Норвегией, Финляндией, Эстонией, Латвией, Литвой, Польшей, Беларусью, Украиной, Грузией, Азербайджаном, Казахстаном, Китаем, Монголией, Северной Кореей, а также частично признала Абхазию и Южную Осетию, при этом лишь морскими границами с Японией и США. По текущим данным, Россия имеет наибольшее количество соседних стран в мире. Протяженность российской границы составляет 60 932 км по данным пограничной службы ФСБ [10], в том числе 38 000 км морских границ; среди сухопутных границ – 7 тыс. км границ по рекам и 475 км по озерам [4].

В современных условиях деятельность приграничных регионов можно разделить на следующие три составляющие.

Первый компонент связан с решением сугубо локальных проблем – реализацией социально – культурных связей населения приграничных регионов, трансграничной торговлей, совместным решением муниципальных и экологических вопросов, оказанием медицинских, образовательных и культурных услуг и др.

Второе – совместное выполнение с федеральными службами национальных функций – транспорта, охраны границ и обеспечения охраны национального экономического пространства, предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий и др.

Третий компонент связан с прямой и посреднической внешнеэкономической деятельностью самого приграничного региона.

В российской научной литературе понятие «пограничный регион» во многом описывается не с позиций функционального, а пространственного подхода, что, на наш взгляд, повышает практическую применимость этого понятия. К числу немногих функциональных определений термина «пограничный регион» можно отнести интерпретацию В. С. Корнеевца: «особый тип регионов, специфика которого определяется функциональным дуализмом границы, сочетающей функции барьерности и контактности» [5].

Термин «пограничный регион» в своей работе использует А.Г. Гранберг. Приграничный регион, по его словам, включает «территорию, имеющую значительное влияние границы» [3]. При этом он предлагает рассмотреть три пространственных уровня границы: макро-, мезо- и микроуровень.

Более конкретные концепции приграничного региона сформулировал Л.Б. Вардомский в своих работах. Среди приграничных районов он называет районы, прилегающие к сухопутной границе, либо к границе или территориальным водам, вдоль которых проходит линия разграничения территории государства; содержащие участок пограничной зоны « [2]. Аналогичное определение можно найти в работах Х. Б. Бадари [1], И. В. Паньшина [6].

Приграничные регионы можно дифференцировать по различным признакам, связанным с особенностями границ Российской Федерации (таблица).

Таблица

Приграничные регионы [8]

№	Регион	Сопредельная страна и акватория	Протяженность границ, км.
1	Псковская область	Эстония, Латвия	529
2	Смоленская область	Белоруссия	1239
3	Брянская область		
4	Курская область		
5	Белгородская область	Украина, включая Азовское и Черное моря	2635,3
6	Воронежская область		
7	Ростовская область		
8	Краснодарский край		
9	Карачаево-Черкесская республика	Грузия	594,9
10	Кабардино-Балкарская Республика		
11	Республика Северная Осетия - Алания		
12	Чеченская Республика		
13	Республика Ингушетия		
14	Республика Дагестан	Азербайджан	395
15	Республика Калмыкия	Каспийское море	580
16	Астраханская область	Казахстан	7248,6
17	Волгоградская область		
18	Саратовская область		
19	Самарская область		
20	Оренбургская область		
21	Челябинская область		
22	Курганская область		
23	Тюменская область		
24	Омская область		
25	Новосибирская область		
26	Алтайский край		
Всего			13221,8

Экономическая безопасность России зависит от многих факторов, и может быть определена набором индикаторов, например таких, как уровень социально-экономического развития приграничных регионов.

Основное значение социально-экономической типологии регионов имеет дифференциация региональной политики государства в соответствии с качественно различными типами регионов. Например, как отмечают авторы социального Атласа регионов России, на основе полученной типологии можно утверждать, что России необходима «социальная политика, адаптированная к характеристикам как минимум шести различных типов регионов» [7].

Для социально-экономической типологии регионов используются различные (чаще всего статистические) показатели и различные методы, которые во многом зависят от целей исследования. Например, у Горшениной Е. В. имеется 12 подходов к типологии регионов, учитываемых ею, и этот перечень может быть дополнен рядом других типологий. [9].

Для того чтобы объективно охарактеризовать качественные типологические особенности регионов, необходимо понять, какие аспекты регионального развития мы хотим изучить, и выбрать правильные типологические особенности. Трудно описать региональную специфику всеобъемлющим образом, имея лишь один общепризнанный статистический показатель. Таким образом, если мы используем такой важный показатель, как производство валового регионального продукта на душу населения по отношению к 23 приграничным субъектам Российской Федерации (не включая те, которые имеют морскую границу без его контакта с морской границы иностранного государства), мы получим следующие результаты (рис.).

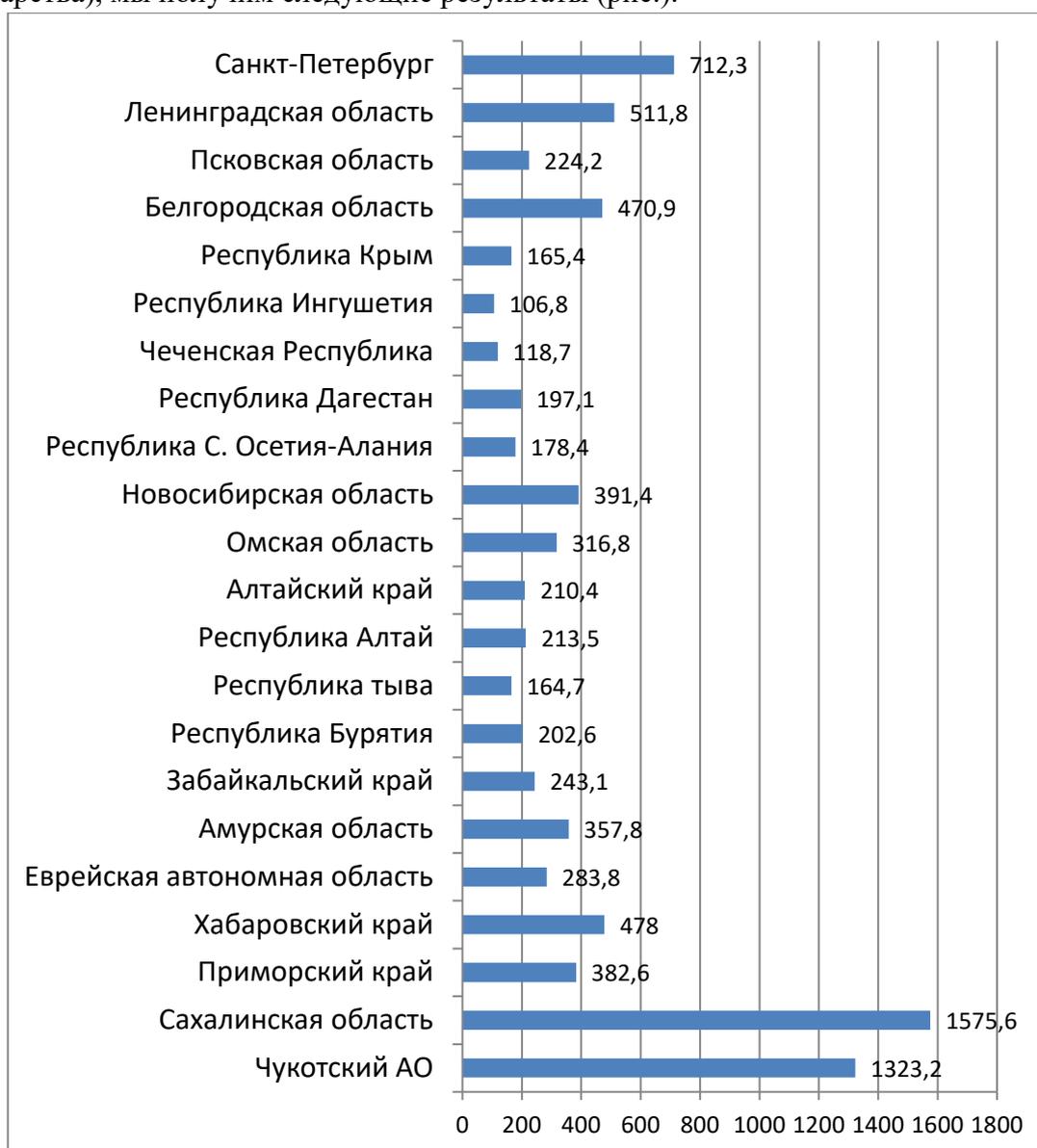


Рис. Распределение приграничного субъекта РФ по производству ВРП на душу населения в 2016 г., тыс. руб.

Источник: составлено автором на основе данных [2]

Некоторые выводы, полезные для сравнения субъектов Российской Федерации с аналогичными природными условиями и особенностями отраслевой структуры экономики, на основе полученных результатов могут быть сделаны. Таким образом, можно утверждать, что среди хорошо развитых приграничных регионов Центральной России наивысший уровень социально-экономического развития имеют Санкт-Петербург и Ленинградская область, Белгородская область, в то время как Псковская и Брянская области являются аутсайдерами. На национальном уровне республики Северного Кавказа, Крыма и Южной Сибири отстают – разрыв в производстве ВРП на душу населения между ними и другими российскими регионами слишком велик.

Лидер по уровню ВРП среди приграничных регионов Российской Федерации – Сахалинская область – имеет в три раза более высокий уровень развития, чем Санкт-Петербург с Ленинградской областью.

Максимальный показатель производства ВРП на душу населения (1575,6 тыс. руб., Сахалинская область) и минимальный (118,7 тыс. руб., Чеченская Республика) могут дать основания для утверждения о 13-кратном разрыве между ними в плане развития, что не соответствует действительности – разрыв, конечно, существует, но не столь значителен. Следует иметь в виду, что показатель уровня производства ВРП не учитывает особенности своего межрегионального перераспределения, а также природные условия, размер накопленного национального богатства, национальных традиций структуре потребления товаров и услуг, что очень важно для оценки уровня социально-экономического развития региона (а также на качество жизни ее населения). Во всяком случае, миграционный отток из большинства северных и восточных регионов России с высокими показателями ВРП на душу населения имеет место, а значит, жители регионов оцениваются как менее благоприятные, чем в большинстве регионов и республик среднего пояса европейской части страны.

Таким образом, приграничный регион следует понимать как единую территориальную социально-экономическую систему с внутренними структурными связями (целостный, связный, но не однородный регион), часть административных границ которой совпадает с границами иностранных государств (сухопутных или морских). Что касается потенциала взаимодействия и реального взаимодействия с соседними странами, то это характеристики приграничных регионов разных типов, которые отличаются соотношением барьерной и контактной функций границы.

Существует множество развитых социально-экономических типологий российских регионов, которые отличаются, с одной стороны, набором используемых показателей, а с другой – используемыми методами типологии. Объективность результатов зависит от выбора показателей и метода типологии.

Прежде чем приступать к выбору показателей и методов, необходимо четко понять, какие аспекты регионального развития будут отражены в разработанной социально-экономической типологии.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бадарчи Х.Б., Дабиев Д.Ф. Типологический анализ приграничных регионов России по уровню социально-экономического развития (на примере Республики Тыва) // Проблемы прогнозирования. – 2012. – №2. – С. 89-100.
2. Безопасность и международное сотрудничество в поясе новых границ России: под ред. Л.Б.Вардомского и С.В.Голунова. – М. – Волгоград: НОФМО, 2002. – 572 с.
3. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: учеб.для вузов. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. – 495 с.
4. Егоров И. Граница на плаву. Впервые со времен СССР идёт массовое строительство кораблей для погранслужбы // Российская газета. – 2015, №4. – С. 15-18.

5. Корнеевец В.С. Международная регионализация на Балтике. – СПб: Изд-во СПбГУ, 2010. – 207 с.
6. Стрябкова Е.А., Куприянов С.В., Герасимова Н.А. Особенности экономического развития приграничных регионов: Научные ведомости Белгородского государственного университета // серия: Экономика. Информатика. – 2018. – Т. 45, № 1. – С. 5-14.
7. Социальный атлас российских регионов // Независимый институт социальной политики // URL: <http://atlas.socpol.ru/typology/index.shtml>.
8. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации (Росстат) // URL: <http://www.gks.ru>.
9. Федоров Г.М., Корнеевец В.С. Социально-экономическая типологизация приморских регионов России // Балтийский регион. – 2015, №1 (23). – С. 121-134.
10. Центральный пограничный музей ФСБ России. Путеводитель Пограничная служба ФСБ России // URL: <http://ps.fsb.ru/history/museum/ekspozitsiya.htm>.

УДК 332.05

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ СО СТРУКТУРНЫМИ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМИ ОГРАНИЧЕНИЯМИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Я.В. Мочалова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье основные современные проблемы и факторы, сдерживающие развитие российских регионов на современном этапе развития, определена стратегия развития российских регионов на перспективу и ожидаемые результаты от ее реализации.

Ключевые слова: *проблемы, регион, развитие, стратегия, глобализация, факторы.*

THE CURRENT PROBLEMS ASSOCIATED WITH STRUCTURAL AND INSTITUTIONAL CONSTRAINTS DEVELOPMENT OF THE REGIONS

Y.V. Mochalova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In the article the main modern problems and factors hindering the development of Russian regions at the present stage of development, the strategy of development of Russian regions in the future and the expected results of its implementation.

Key words: *problems, region, development, strategy, globalization, factors.*

Следует отметить, что нынешняя рыночная ситуация, складывающаяся в российских регионах, является очень сложной и противоречивой. Существует целый ряд проблем, которые сдерживают развитие регионов и замедляют темпы их развития. Наблюдается увеличение оттока капитала и денежных инвестиций из регионов, снижаются показатели социально-экономического развития.

В этих условиях становится крайне необходимым поиск условий и механизмов для стабилизации экономического положения регионов, а также в перспективе развития их на основе разработки действенной эффективной политики. Считаем, что такая политика должна обладать качествами современной экономики.

К таким качествам, по нашему мнению, прежде всего, относится уровень регионального сотрудничества и взаимодействия.

Большое значение для экономики российских регионов также играет глобализация. Именно в условиях глобализации регионы активно разрабатывают и осуществляют политику экономического взаимодействия с другими регионами, основанную на открытости к внешнему миру и защите своей экономической безопасности в целом.

Следует отметить, что существующие проблемы, связанные со структурными и институциональными ограничениями развития регионов необходимо рассматривать как стержневой ориентир для разработки программы экономической коррекции.

Считаем, что в настоящее время отсутствует четкая стратегия и методология развития российских регионов. Поэтому в реальной действительности возникают сложности и кризисы.

При разработке новой стратегии развития российских регионов на период до 2030 года должны быть учтены следующие основные моменты:

- 1) разработка долгосрочной программы развития регионов и прогнозирование эффективности их деятельности;
- 2) разработка новых инновационных проектов;
- 3) политический контроль над осуществлением проектов;
- 4) публичность и персонализированная ответственность за реализацию проектов;
- 5) применение программно-целевых технологий и своевременного межбюджетного согласования.

Считаем, что таким образом российские регионы смогут расширить горизонты планирования своей деятельности, повысить экономическую безопасность и занять новые позиции на внутреннем и внешних рынках.

Главный акцент, который должен быть сделан при реализации новой стратегии, в отличие от существующей экономической политики, это создание благоприятного инвестиционного климата в регионах [1, с.153].

На региональном уровне инвестиционный климат проявляется через отношения взаимодействия банков, организаций, предпринимательских структур, населения, инвесторов и других.

По нашему мнению, необходимо улучшить инвестиционный климат за счет создания благоприятной конкурентной среды в регионе, повысить предпринимательскую активность в регионе, снизить влияние факторов, сдерживающих приток инвестиций в регион, а также повысить качество управления регионом.

Считаем, что стимулирование развития предпринимательской деятельности в регионах будет зависеть от возможности предпринимательских структур чутко реагировать на внешние сигналы со стороны государственных органов власти, используя их как вектор приоритетного долгосрочного развития.

Необходимо также обеспечить более долгосрочное планирование перспективного партнерства государства и бизнеса на уровне регионов, поэтому возникает задача четкого сформулированная показателей, критериев, индикаторов и регуляторов их выполнения, облечения их в ясную законодательную форму.

Стратегию развития российских регионов представим в виде рис.

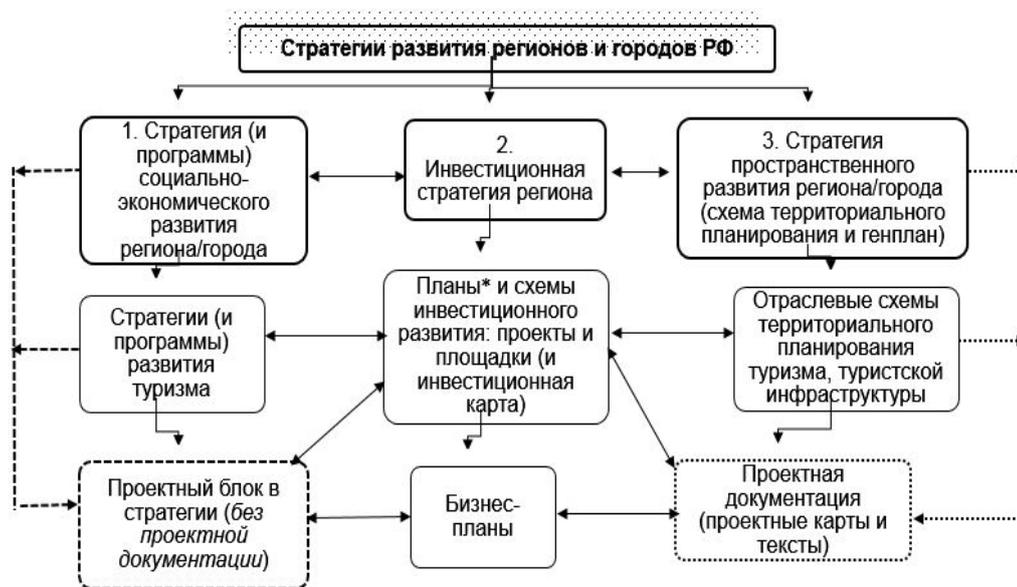


Рис. Стратегия развития регионов и городов РФ

Реализация новой стратегии развития регионов, по нашему мнению, будет способствовать активному формированию социально-экономической политики региона с участием бизнеса, а также обеспечит экономическую безопасность регионов в целом.

Кроме того, инвестиционная привлекательность российских регионов зависит и от формирования законодательной базы, которая определяет сущность хозяйственной деятельности регионов, финансовые возможности реализации его потенциала, налоговые и другие обязательства.

Результат анализа складывающейся современной экономической ситуации вызывает определенную озабоченность. Она созвучна с мнением министра финансов РФ А. Силуанова, который текущую ситуацию в России обрисовал в тревожных тонах и обратил внимание на следующее обстоятельство: «Мы еще ни копейки не потратили в инфраструктурные проекты» [3, с. 201].

Важное значение в регионах имеет формирование индустриальных парков развития при финансовой поддержке федеральных и местных органов самоуправления. Предполагается, что данные парки будут иметь уже готовую инфраструктуру.

Индустриальные парки могут дать мощный толчок к развитию российских регионов. Данные парки представляют собой единую комплексную структуру, состоящую из объектов недвижимости (земельных участков, сооружений, связанной между собой различной инфраструктурой).

Данные парки создаются по кластерному типу, таким образом, что инвестору предлагается не просто производственная площадка для своей деятельности, а площадка, сформированная на создание и развитие конкретного производства.

Благоприятными условиями для создания таких парков будет являться наличие соответствующих производственных мощностей у предприятия, развитая инфраструктура производства, наличие каналов сбыта производимой продукции и многие другие показатели.

Также на территории парка создаются благоприятные условия для производства конкурентоспособной продукции, способствующей притоку дополнительных инвестиций в экономику региона, что также способствует увеличению поступлений в бюджет.

Следует отметить, что не все российские регионы показывают положительную динамику увеличения объемов производства своей продукции. Следовательно, создание таких парков будет являться импульсным толчком к развитию производства регионов и повышению ее объемов.

Задачи эффективного управления такими парками во многом зависят от системы управления не только руководства самих парков, но и от совместной практической деятельности федеральных и местных органов власти. Включая в себя мероприятия не только по организации самой деятельности таких парков, но и осуществление контроля за состоянием зданий, сооружений, парка машин и оборудования [2, с. 178].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в современных условиях необходимо внедрение новой стратегии развития российских регионов, с одной стороны, улучшающую институциональную среду для привлечения иностранных инвесторов и внедрения инноваций, с другой – обеспечивающие устойчивое комплексное развитие территории и снимающие социальную напряженность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Джейми, С. Уолтерс Экономика регионов: состояние, развитие, перспективы / Джейми С. Уолтерс. – М.: Баланс Бизнес Букс, 2017. – 296 с.
2. Кузнецова, И. А. Большой справочник для малого бизнеса / И.А. Кузнецова, Е.А. Петрухина, И.Ю. Руденко. – М.: Дашков и Ко, 2016. – 368 с.
3. Широков, Б. М. Малый бизнес. Финансовая среда предпринимательства / Б.М. Широков. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 496 с.

УДК 338.012

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Ю.В. Пахатина, Т.Н. Добродомова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В рамках настоящей статьи была проведена краткая оценка экономической безопасности Белгородской области по следующим показателям: индекс промышленного производства в Белгородской области; объем производства продукции сельского хозяйства и розничной торговли в Белгородской области; денежные доходы в расчете на душу населения Белгородской области; демографическая ситуация в Белгородской области.

Ключевые слова: экономика региона, экономическая безопасность, экономическая безопасность региона, экономическая безопасность Белгородской области, Белгородская область.

ASSESSMENT OF ECONOMIC SAFETY OF THE BELGOROD REGION

Yu.V. Pahatina, T.N. Dobrodomova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In the framework of this article, a brief assessment of the economic security of the Belgorod region was conducted on the following indicators: the index of industrial production in the Belgorod region; the volume of agricultural production and retail trade in the Belgorod region; cash income per capita of the Belgorod region; demographic situation in the Belgorod region.

Key words: regional economy, economic security, economic security of the region, economic security of the Belgorod region, Belgorod region.

На сегодняшний день Белгородская область является одним из успешно развивающихся индустриальных и сельскохозяйственных регионов России и на протяжении ряда лет входит в число регионов-лидеров по основным показателям экономического развития и инвестиционной привлекательности [2].

В рамках настоящей статьи проведем оценку экономической безопасности Белгородской области по следующим показателям:

1. Индекс промышленного производства в Белгородской области;
2. Объем производства продукции сельского хозяйства и розничной торговли в Белгородской области;
3. Денежные доходы в расчете на душу населения Белгородской области;
4. Демографическая ситуация в Белгородской области [1].

Индекс промышленного производства представлен на рисунке 1.



Рис. 1. Индекс промышленного производства в Белгородской области [1]

Как видно из диаграммы, индекс промышленного производства в Белгородской области в 2018 году снизился, что связано с сокращением производственных предприятий.

Ниже представлен объем производства продукции сельского хозяйства и розничной торговли в Белгородской области.

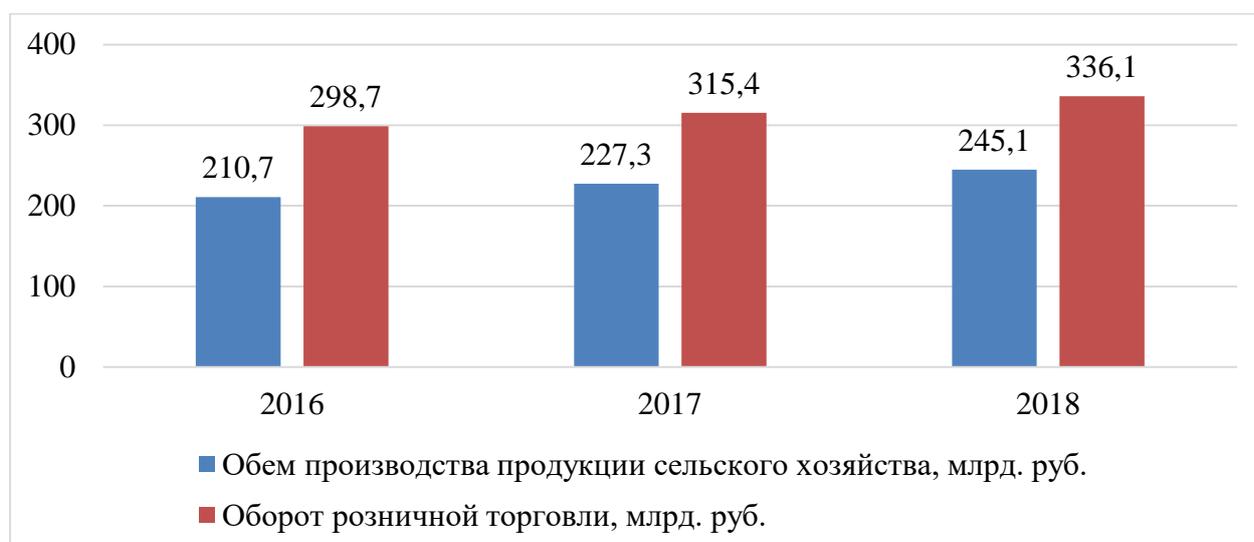


Рис. 2. Объем производства продукции сельского хозяйства и розничной торговли в Белгородской области, млрд. руб. [1]

В целом объем производства продукции сельского хозяйства и розничной торговли в Белгородской области вырос. Так, объем розничной торговли увеличился на 20,7 млрд. руб., в связи с ростом предприятий розничной торговли. объем производства продукции сельского хозяйства 17,8 млрд. руб., что связано с ростом производственных предприятий.

Денежные доходы в расчете на душу населения Белгородской области представлены на рисунке 3.

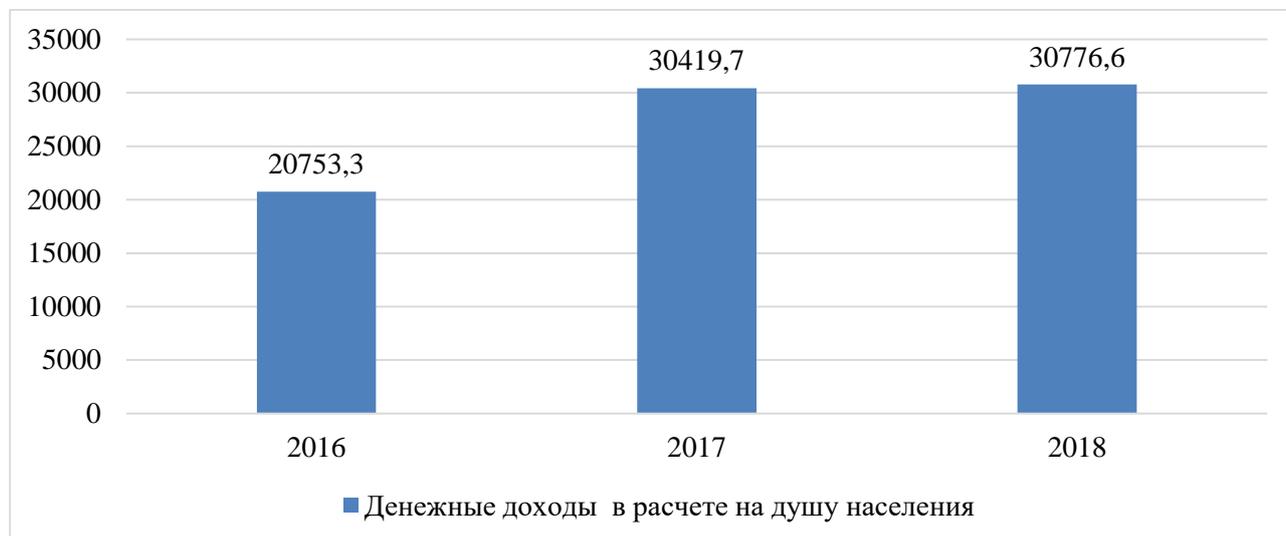


Рис. 3. Денежные доходы в расчете на душу населения Белгородской области, руб. [1]

Итак, денежные доходы в расчете на душу населения Белгородской области увеличились на 356,9 руб., в сравнении с 2017 годом, что связано с ростом ежемесячной оплаты труда, ростом пенсионного и социального обеспечения населения.

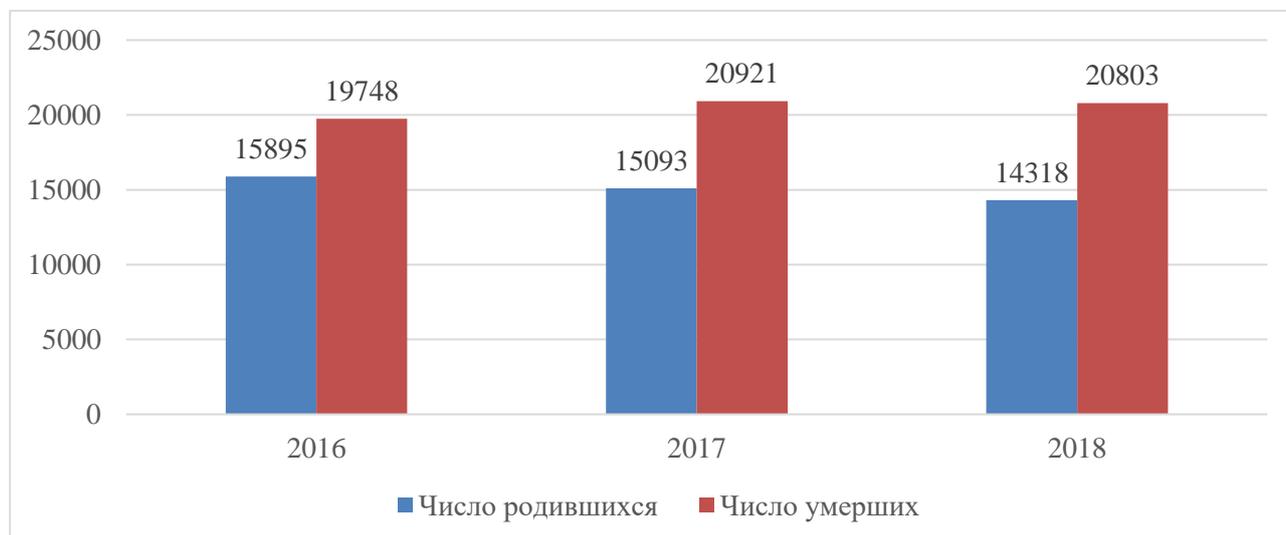


Рис. 4. Демографическая ситуация в Белгородской области, чел. [1]

Демографическая ситуация в Белгородской области критическая, это связано с естественной убылью населения, т.е. уровень смертности, выше уровня рождаемости, что наглядно демонстрирует диаграмма на рис.4.

Таким образом, экономическая безопасность Белгородской области имеет как положительную, так и отрицательную сторону. Положительная сторона заключается в

постоянном росте объема производства, торговли, денежных доходов. А отрицательная сторона экономической безопасности региона – это демографическая ситуация.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белгородская область в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. / Белгородстат. – 2018. – 300 с.
2. Глотова А.С., Бородина А.И. Выявление и оценка угроз экономической безопасности Белгородской области // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №1(17) 2018. Alley-science.ru – Режим доступа: https://www.alley-science.ru/domains_data/files.
3. Илларионова Е.А. Оценка экономической безопасности Белгородской области // Фундаментальные и прикладные исследования: от теории к практике. Материалы II международной научно-практической конференции, приуроченной ко Дню российской науки. 2018. Изд-во: Общество с ограниченной ответственностью «АМиСта» (Воронеж). – 2018. – С. 132-135

УДК 336.717; 621.383 + 621.548+662.63+631.95

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОЛНЕЧНЫХ ВОДОПОДЪЕМНОЙ УСТАНОВОК В ПУСТЫНЕ КАРАКУМЫ

А.М. Пенджиёв

г.Ашхабад, Туркменистан

Туркменский государственный архитектурно-строительный институт

Одной из актуальных проблем современности для освоения пустынной территорий является энергообеспечения. В статье рассмотрены энергетические ресурсы и потенциалы солнечной энергии для подъем воды из глубины, технико-экономическими методами оценены капитальных вложений, инвестиционные затраты и энергоэффективность солнечных фотоэлектрических водоподъемных станции в пустыне Каракумы.

Ключевые слова: карта энергообеспечения, энергоэффективность, солнечный водоподъемник, подземные воды, освоения пустыни Каракумы, развития отгонного пастбищного животноводства, устойчивое развитие Туркменистана.

TECHNICAL AND ECONOMIC ASSESSMENT OF THE USE OF SOLAR WATER CAPTABLE INSTALLATIONS IN THE CARACUM DESERT

A.M. Pendzhiev

Ashgabat, Turkmenistan

Turkmen State Institute of Architecture and Construction

One of the urgent problems of our time for the development of desert areas is energy supply. The article discusses the energy resources and the potentials of solar energy for the rise of water from the depths, capital investments, investment costs and energy efficiency of solar photovoltaic water-lifting stations in the Karakum Desert are estimated using technical and economic methods.

Key words: energy supply map, energy efficiency, solar water lift, groundwater, development of the Karakum desert, development of distant pasture cattle breeding, sustainable development of Turkmenistan.

Актуальность проблемы. Нейтральный Туркменистан последовательно претворяя в жизнь конструктивный внешне политический курс Президента Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедова, успешно развивает эффективное партнерство как в двухстороннем так и многостороннем формате, в том числе авторитетными международными организациями, прежде всего Организацией Объединённых Наций. Стремительно реализовывает свой созидательный потенциал на общее благо, страны занимает активную позицию в выработке сбалансированных решений вопросов современности, подтверждая это конкретными инициативами по экономической безопасности в социально-экономических системах .

Пустыня Каракумы занимает 80% площадь территорию Туркменистана в эти отдаленные пустынные районы для энергообеспечения, ежегодно завозится большое количество воды и различных видов топлива. В связи с этим увеличиваются транспортные расходы на стоимость воды и топливо. Это в свою очередь приводит к большим финансовым расходам, несвоевременный подвоз воды и топливо ставит под угрозу жизнедеятельность людей.

Используя инновационные научно-технические разработки вопросы энергообеспечения в жизнедеятельности можно частично решить с помощью использования возобновляемых источников энергии (ВИЭ). В Туркменистане имеются значительные запасы возобновляемых источников энергии по полученным результатам в гелиоэнергетике, технический потенциал низкопотенциальной солнечной энергии в Туркменистане эквивалентен $1,4 \cdot 10^9$ т у. т. в год [2,3,5, 7-14].

Вопрос по обводнения в жизнедеятельности не достаточно изучен из-за отсутствия конкретных данных по подземным водам. Поэтому они были недостаточно оценены и рассчитаны технико-экономические и экологические характеристики использования солнечно-энергетических установок в пустыне зоне Каракумы для использования в безопасности жизнедеятельности отгонном пастбище в пустыни.

Целью научной работы является анализировать проблемы энергоснабжения с применением солнечно-энергетических установок для безопасности жизнедеятельности водоснабжения с использованием подземные воды пустыни Каракумы и на их основе рассчитать, составить энергетическую карту подъема воды с глубины залегания и оценить технико-экономические показатели для развития отгонного животноводства.

Научной новизной работы является разработка, создания геоинформационная технологическая карта для безопасности жизнедеятельности и размещения солнечно-энергетических водоподъемных установок, по мощности вырабатываемой энергии в зависимости от глубины колодцев на пастбищных территориях Каракумы. По современной методике рассчитаны технико-экономические характеристики капитальных вложений, инвестиционные затраты и оценены эффективность эксплуатационных параметров по использованию в отгонном животноводстве.

Технико-экономическая оценка использования автономной фотоэлектрической водоподъемной установки. Экономическая эффективность фотоэлектрических установок, их значение для народного хозяйства и экологии Туркменистана. Вопросы преобразования солнечной энергии в электрическую, расчеты мощности установки требуемой для водоподъема из колодцев, эффективность от внедрения СФВУ и себестоимость ВИЭ в Туркменистане. Работа насосов характеризуется объемом подачи воды, высотой всасывания, напором, мощностью и КПД, которые обычно указываются в паспортных данных завода изготовителя насоса. На территории Туркменистана имеются колодцы различной глубины и дебита. Исходя из этих полученных данных необходимо подбирать соответствующий насос. С этой целью были проведены расчеты и построен график зависимости нагрузочной мощности насоса от напора при различных производительностях. (См. рис.1).

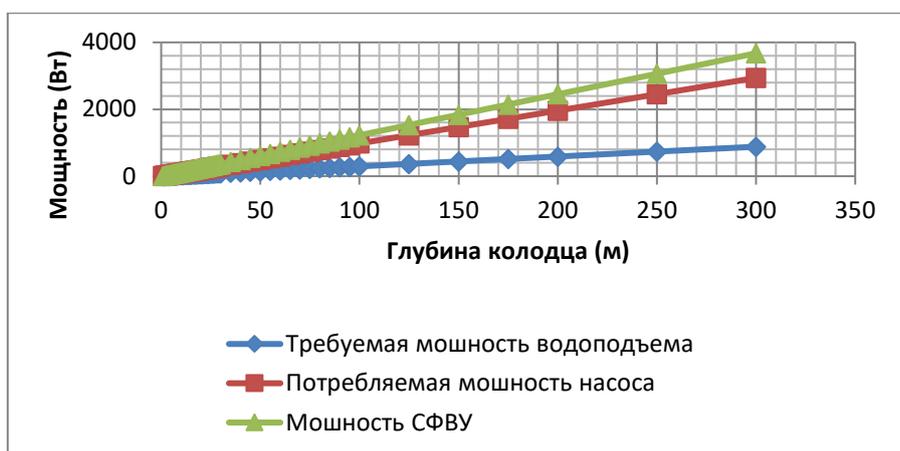


Рис. 1. Зависимость нагрузочной мощности насоса от напора воды при различных производительностях

Для определения мощности СФВУ необходимо определить требуемую мощность на водоподъем для каждого колодца страны, а для этого нужны данные по глубине и дебиту всех колодцев. В работе даны характеристика колодцев по дебиту и глубине.

Продлав аналитический анализ большинство колодцев на пустынных пастбищах Туркменистана являются малodeбитными, неглубокими. Так, 85% колодцев на пастбищах Северо-Западной части Туркменистана (Туркменбашинском районе, Центральных Каракумов, правобережья Амударьи требуют менее 80 Вт полезной мощности на водоподъем. Для колодцев Заунгузских Каракумов и особенно Юго-Восточной части страны характерно существенное повышение требуемого уровня мощности до 1 кВт и более. Отсутствие точных географических координат по большинству колодцев делает невозможным какой – либо другой способ определения мощности, кроме как отнесение полученных данных ко всей территории данного рассматриваемого района в его административных границах [5,7].

А 40% всех колодцев имеет дебит менее 0.1 л/сек, 30% – менее 0.2 л/сек. Следует отметить, что из-за ограниченности запасов влаги в водоносном горизонте даже колодцы современного инженерного типа имеют незначительный дебит. Колодцы с глубиной менее 40 м составляет 77.0%. Вместе с тем имеются глубокие и очень глубокие колодцы (300 м и более). По дебиту и глубине колодца можно определить мощность, необходимую для подъема воды из колодцев. Расчеты иллюстрируются гистограммами и таблицами для подавляющего числа колодцев в Туркменистане (60.8 %). Полезная мощность СФВУ на водоподъем не превышает 80 Вт, хотя в некоторых случаях мощность достигает величины до 6 кВт.

Разработанная, созданная геоинформационная технологическая карта дает общее качественное представление о величинах мощности, требуемой для подъема воды из колодцев, что необходимо при выборе и заказе водоподъемного и энергетического оборудования для механизации водоподъема. Располагая сведениями об уровнях необходимой полезной мощности, полученными из таблиц, выбрав с учетом глубины и дебита колодца и тип водоподъемного механизма, составляем распределение мощности СФВУ для всех имеющихся колодцев в стране. Таким образом, полученные данные представляют непосредственный интерес для проектировщиков автономных солнечных фотоэлектрических водоподъемных установок и составления ТЭО.

Поскольку СФВУ работают не круглосуточно, в качестве дублирующих элементов необходимо предусмотреть аккумуляторные батареи, которые в дневное время будут подзаряжаться от фотоэлементов. Следует отметить, что СФВУ не загрязняют окружающую среду, они имеют довольно большой срок службы (не менее 15-20 лет) и высокую надежность, практически отсутствуют эксплуатационные расходы и, что важно,

не требуется высококвалифицированного персонала и ремонтной базы при их обслуживании.

Результаты проведенного анализа распределения общей численности колодцев по уровню мощности на водоподъем для каждого района Туркменистана представлены в таблицах моих научных трудах [7-14].

Составленная геоинформационная технологическая карта пастбищной территории Туркменистана по требуемой мощности на водоподъем из колодцев, где видно, что для большей части территории станы характерны минимальные уровни мощности.

Основным видом обслуживания является сезонная азимутальная корректировка фотоэлементов для более эффективной их работы и периодическая их протирка от пыли. Предварительные результаты сравнительных расчетов финансовых, экономических и экологических показателей работы дизельного генератора и СФВУ на 1 и 5000 шт. установок в течение 10 лет.

Ориентировочные расчеты показывают, что при вовлечение в оборот свыше 5000 дизельных передвижных насосных станций, на которых ежегодно сжигается 73 тыс. т дизельного топлива, в результате чего в атмосферу выбрасывается примерно 233.5 тыс. т CO₂ в год. При использовании солнечной фотоэлектрической станции выбросы снизятся 5.6 раза или на 82,2 % [2-7,10-14].

Разработанную установку можно применяется для водоснабжения садово-огородных и дачных участков, приусадебных и фермерских хозяйств, отгонных пастбищ и других объектов.

Результаты расчетов капитальных затрат. Стоимость подключения к ближайшей распределительной сети, а также качество и надежность электроснабжения – важные факторы, влияющие на рентабельность хозяйств интенсивного развития пастбищного животноводства в Каракумах.

В сложившихся условиях использование СФВУ нацелено на следующее [3,4,7]:

- повышение надежности и снижение затрат на электроснабжение в структуре себестоимости животноводческой продукции;
- минимизацию производственных ущербов при перерывах сетевого электроснабжения, а также на снижение затрат на электроэнергию и топливо, используемого резервными бензо- и дизель-генераторными установками.

Капиталовложения рассчитываются по соответствующей формулами.

Расчеты капиталовложений в разрабатываемую автоматизированную систему на устанавливаемое оборудование приведены в таблице .

Таблица

Сметная стоимость установленного оборудования СФВУ
в пустыне Каракумы в долларовом эквиваленте

Наименование	Количество шт.	Стоимость, в долл. США	
		Единиц	Всего
1	2	3	4
Базовый вариант – дизельный генератор			
Дизельный генератор FUBAGDS 3600 2.7, стоимость генератора 32870 долл. США	1	547,833 3	547,8333
Прочие материалы	Комплект	116,6667	166,6667
Стоимость оборудования С _{об} , долл. США	-		714,5
Монтаж и ПНР, ман	-		142,9
Итого, капвложения К, долл. США	-		857,4

1	2	3	4
Базовый вариант – СФВУ, 3 кВт			
Солнечный модуль, 200 Вт	8	195,85	1566,8
Инвертор «Ахpert KS 3К 24В»	1	461,666 7	461,6667
АКБ SPG12-200 GE	3	364,583 3	1093,75
60А Контроллер заряда PC16-6015F 60А MPPT	1	313	313
Другие необходимые материалы – провод, аппараты защиты, зажимы, раземы, крепления, металлоконструкции стрительные материалы и др.	Комплек т	250	250
Стоимость оборудования $C_{об}$, долл. США	-	3685,217	3685,217
Монтаж и ПНР, долл. США	-	500	500
Итого. Капвложения К, долл. США	-	4185,217	4185,217
Дополнительные капвложения в долл. США	-	900	900

Согласно приведенной смете построена диаграмма процентного распределения капитальных затрат на оборудование автономной СФВУ (рисунок 2).

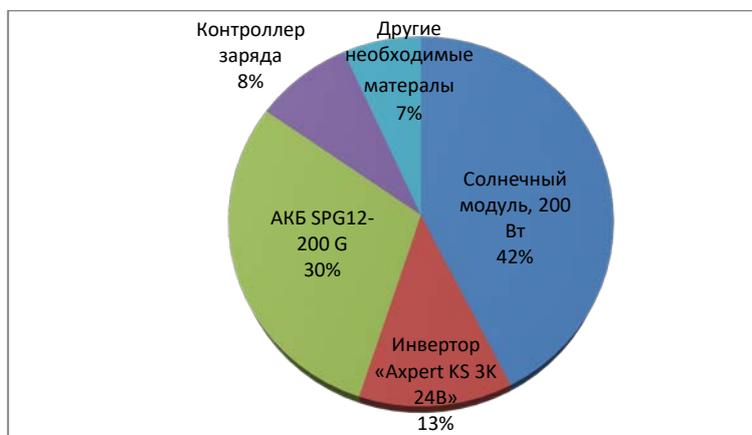


Рис. 2. Процентное соотношение капитальных затрат стоимости оборудования СФВУ

Определение эксплуатационных показателей. Как и любой другой источник электроэнергии, фотоэлектрическая установка характеризуется такими параметрами затраты (издержки) на реализацию и последующую эксплуатацию.

Текущие затраты, связанные с использованием технических средств, затраты на амортизацию и на техническое обслуживание, ремонт.

С ресурсом в 8000 ч при коэффициенте загрузки более 70% дизельную электростанцию придется капитально ремонтировать или менять каждые 5 лет.

Положительный эффект применения БИ выражается за счет снижения уровня падения напряжения и тока разряда АКБ в автономной СФВУ. Следовательно, нагрузка на АКБ снижается и обеспечивается наиболее благоприятный, «щадящий» режим

работы, увеличивается число циклов заряда-разряда, что сказывается на эксплуатационных показателях.

Определение эффективности инвестиций от внедрения фотоэлектрической установки. Выполним расчет показателей эффективности инвестиций. По величине солнечной активности на территории Туркменистана, СФВУ в течение 290 дней в году работает по 7 часов с максимальной выработкой. На основании этого приближенно рассчитаем годовую величину электроэнергии, вырабатываемой станцией мощностью 2,5 кВт.

Для оценки динамики движения (оттока и притока) денежных средств производится планирование по методике CashFlow. С помощью программы PVSOL7.0 промоделируем автономную СФВУ номинальной мощностью 3 кВт. Коэффициент запаса PR принимаем 80% [7-9].

В результате получения расчетные значения по капитальным и эксплуатационным затратам на автономную СФВУ номинальной мощностью 2,5 кВт в течение 20 лет.

Заключение. Вопрос по обводнению не достаточно изучен из-за отсутствия конкретных данных по подземным водам. Изучив возможности энергообеспечения пустынной зоны и научно обосновав энергетические ресурсы и потенциалы солнечной энергии на территории пустынной зоны Каракумы. Пришли к выводу:

- для решения Продовольственной программ страны необходимо развивать отгонное пастбищное животноводство в пустынной зоне Каракумы;

- на территории пустынной зоны для освоения имеются достаточно подземные воды, уменьшение себестоимость пустынного продукта можно решить с помощью возобновляемых источников энергии солнца и ветра;

- разработанная и созданная геоинформационная технологическая карта, размещения солнечно-энергетических установок по мощности вырабатываемой энергии в зависимости от глубины колодцев на пастбищных территориях Туркменистана, даст возможность энергообеспечения, развития животноводства и освоения пустынной зоны Каракумы;

- приведенная методика технико-экономических расчетов, капитальных вложений, инвестиционные затраты и оценки эффективности эксплуатационных параметров по использованию в отгонном животноводстве будут полезны при составлении технико-экономического обоснования (ТЭО);

- капиталовложения в фотоэлектрическую установку мощностью 2,5 кВт составляют 4185,2 долл. США. По сравнению с базовым вариантом, эксплуатационные затраты за 1 год снизились на 1217,1 долл. США. Чистый дисконтированный доход при использовании солнечной фотоэлектрической установки по сравнению с дизель-электрической станцией за расчетный период 10 лет и ставки дисконтирования 0,1 составил 8694,72 долл. США. Себестоимость вырабатываемой электроэнергии от фотоэлектрической установки составила 0,113 долл. США/кВтч. Срок окупаемости капиталовложений в аккумуляторную фотоэлектрическую установку – 4,1 года, в фотоэлектрическую установку с гибридным накопителем – 4,6 года. В результате применения аккумуляторных батарей инвесторов обеспечивается сокращение эксплуатационных затрат на 30 % за счет продления ресурса АКБ в 1,8 раза.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бердымухамедов Г.М. Государственное регулирование социально-экономического развития Туркменистана. Том 1. А.: Туркменская государственная издательская служба, 2010.

2. Бабаев А.Г. Проблемы освоения пустынь и опустынивания. А.: Туркменская государственная издательская служба, 2012. – 408 с.

3. Байрамов Р., Сейткурбанов С. Опреснение с помощью солнечной энергии. Подред. В.А. Баума. Ашхабад, «Ылым», 1977. – 148 с.

4. Кирста Б.Т. Водные ресурсы пустыни Каракумы // В кн.: Пустыня Каракумы и пустыня Тар. – Ашхабад: Ылым, 1992. – С. 60-71.
5. Колодин М.В. Энергетические ресурсы Каракумов.// В кн. Пустыня Каракумы и пустыня Тар. – Ашхабад: Ылым, 1992. – С. 157-171.
6. Манаков В.С. Основные проблемы развития овцеводства в Туркменской ССР. Ашхабад, «Туркменистан», 1965.
7. Пенджиёв А.М. Логистика водоснабжения пустыни Каракумы // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – №10. – С. 183-200.
8. Пенджиёв А.М. Экологические проблемы освоения пустынь: опустынивание, деградация почв и засухи, устойчивое управление земельными ресурсами и водообеспечение // Международный научный журнал «Альтернативная энергетика и экология». – 2013. – № 14 (136).
9. Пенджиёв А.М. Экологические проблемы освоения пустынь: засушливые земли мира, рост народонаселения, использование гелиоэнергетических комплексов // Международный научный журнал «Альтернативная энергетика и экология». – 2013. – № 13 (135).
10. Пенджиёв А.М. Техничко-экологическая оценка потенциала солнечно-энергетических установок в Центральных Каракумах // Гелиотехника. – 2010. – № 1.
11. Пенджиёв А.М. Экологические проблемы освоения пустынь. Монография, Издатель: LAP LAMBERT Academic Publishing, 2014. – 226 с.
12. Стребков Д.С., Пенджиёв А.М., Мамедсахадов Б.Д.. Развитие солнечной энергетики в Туркменистане. Монография. М.: ГНУ ВИЭСХ, 2012. – 498 с.
13. Penjiyev A. Renewable Energy Application for Independent Development of Small Settlements of Turkmenistan. Desert Technology VII Intern. Conf. November, India, 2003.
14. Penjiyev A. Ecoenergy resources of greenhouse facilities in the arid zone // Problems of desert development. – 1998. – № 5.

УДК 332.142

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ НА ОСНОВЕ АКТИВИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Е.И. Пискун, Н.И. Кудряшова

г. Севастополь, Россия

Севастопольский государственный университет

Экономический рост государства обеспечивается динамичным развитием отдельных территорий на основе повышения объемов промышленного производства, прежде всего, инновационно активных предприятий. Это оказывает непосредственное влияние на улучшение уровня жизни населения при возрастающих потребностях к качеству товаров и услуг. Низкая активность экономических агентов в исследовательской и инновационной деятельности в городе Севастополе обуславливается неразвитостью инфраструктуры, высокими рисками, низкой информированностью о рынках сбыта и новых технологиях, недостатком собственных финансовых ресурсов. В регионе реализуется ряд инновационных проектов, поддерживаемых на государственном уровне, которые позволят экономике города выйти на новый виток развития и обеспечат в дальнейшем его самодостаточность.

Ключевые слова: экономический рост, город Севастополь, инновационная деятельность, регион, инновационная активность, исследования и разработки.

ENSURING THE ECONOMIC GROWTH OF THE CITY OF SEVASTOPOL ON THE BASIS OF ACTIVIZATION OF INNOVATION ACTIVITY

E.I.Piskun, N.I. Kudryashova
Sevastopol, Russian Federation
Sevastopol State University

The economic growth of the state is ensured by the dynamic development of individual territories on the basis of an increase in the volume of industrial production, first of all, of innovatively active enterprises. This has a direct impact on improving the standard of living of the population with increasing demands for the quality of goods and services. Low activity of economic agents in research and innovation in the city of Sevastopol is due to poor infrastructure, high risks, low awareness of sales markets and new technologies, lack of their own financial resources. A number of innovative projects supported at the state level are being implemented in the region, which will allow the city's economy to reach a new stage of development and ensure its self-sufficiency in the future.

Keywords: *economic growth, Sevastopol city, innovation activity, region, innovation activity, research and development*

В современных условиях вопросы экономического роста поднимаются как на государственном уровне в процессе создания и реализации различных программ, так и активно обсуждаются в экономической литературе. Экономический рост государства обеспечивается динамичным развитием отдельных территорий на основе повышения объемов промышленного производства, прежде всего, инновационно активных предприятий. Это оказывает непосредственное влияние на улучшение уровня жизни населения при возрастающих потребностях к качеству товаров и услуг. Развитие регионов Российской Федерации во многом зависит от исследований и разработок, трансформирующихся в инновационные технологии и продукты, которые вовлекаются в процесс трансфера инноваций в реальном секторе экономики. Севастополь не является исключением, поэтому актуализируется важность оценки ретроспективной и перспективной информации в разрезе инновационной деятельности.

Целью статьи является изучение инновационной деятельности как фактора экономического роста города Севастополя.

Инновационное развитие региона влияет на формирование национальной инновационной системы. По определению А.Н. Асаула, национальная инновационная система – совокупность взаимосвязанных организаций (структур), занятых производством и коммерциализацией научных знаний и технологий (малых и крупных компаний, университетов, лабораторий, технопарков и инкубаторов) как комплекса институтов правового, финансового и социального характера, обеспечивающих инновационные процессы и имеющих мощные национальные корни, традиции, политические и культурные особенности [1].

Автор поддерживает точку зрения Т.А. Исмаилова, который определяет, что инновационная экономика – это экономика общества, основанная на знаниях, инновациях, на доброжелательном восприятии новых идей, новых машин, систем и технологий, на готовности их практической реализации в различных сферах человеческой деятельности. Она выделяет особую роль знаний и инноваций, прежде всего знаний научных. В инновационной экономике под влиянием научных и технологических знаний традиционные сферы материального производства трансформируются и радикально меняют свою технологическую основу, ибо производство, не опирающееся на новые знания и инновации, в инновационной экономике оказывается нежизнеспособным [2].

Внедрению инноваций предшествует процесс их разработки организациями различного типа. Данные по городу Севастополю за 2014-2016 годы отражены в таблице 1, которые свидетельствуют, что активность организаций в данном аспекте не велика и имеет тенденцию к снижению.

Таблица 1

Число организаций, выполнявших исследования и разработки в городе Севастополе, 2014- 2016 гг.

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год
Число организаций – всего, в т.ч.:	5	12	8
- научно-исследовательские организации	2	6	4
- конструкторские, проектно-конструкторские, технологические организации	1	1	1
- образовательные организации высшего образования	-	1	1
- прочие	2	4	2

Источник: [3]

Как показывает практика регионального развития, исследования и разработки не всегда коррелируют с инновационной активностью компаний в регионе, так как в рыночных условиях экономические агенты имеют доступ к инновациям различного вида и типа независимо от места их генерирования и производства. Вместе с тем, в городе Севастополе удельный вес организаций, осуществляющих технологические, организационные, маркетинговые инновации (в общем числе обследованных) в 2014 году составлял 4,8%, в 2016 – 3,3%. Финансовые ресурсы направлялись на приобретение машин и оборудования, программных средств; обучение и подготовку персонала.

На снижение количества исследовательских организаций в регионе в 2016 году по сравнению с 2015 годом на 66% и инновационно-активных на 68% повлияли следующие факторы:

- неразвитая инфраструктура инновационной деятельности;
- слабое законодательное регулирование;
- низкая заинтересованность в инновациях экономических агентов;
- высокие экономические риски;
- низкая информированность о рынках сбыта;
- невысокий уровень профессионализма персонала;
- высокая стоимость НИОКР и внедрения инноваций;
- низкая информированность о новых технологиях;
- невысокий спрос на высокотехнологичные товары;
- недостаток собственных финансовых ресурсов (таблица 2).

Финансовые ресурсы, направляемые на инновационную деятельность в г. Севастополе,
2014-2016 гг.

Показатель	Финансирование инновационной деятельности из различных источников			Темп прироста 2016/2015, %	Доля финансирования из различных источников		
	2014	2015	2016		2014	2015	2016
Средства бюджетов всех уровней	227567	560158	609273	8,77	85,1	86,2	93,3
Собственные средства научных организаций	4833,2	4898,1	4061,3	-17,08	1,8	0,8	0,6
Средства внебюджетных фондов	4191,9	1315	1400	6,46	1,6	0,2	0,2
Средства организаций предпринимательского сектора	14064	22843	24100	5,5	5,3	3,5	3,7
Средства образовательных организаций высшего образования	913,3	298,4	3184	967,02	0,3	0,0	0,5
Средства иностранных источников	5395,6	2742,8	-	-	2,0	0,4	-
Средства организаций государственного сектора	10423	57920	11129	-80,79	3,9	8,9	1,7
Итого затраты	267388	650174	653147	0,46	100	100	100

Источник: Составлено автором на основе [3]

Основным источником финансирования инновационной деятельности являются средства бюджетов всех уровней, которые направляются на создание инфраструктурных объектов, в частности, транспортные и инженерные коммуникации, в том числе водо- и энергообеспечение. Доля бюджетных средств растет, тогда как других экономических агентов падает из года в год, средства иностранных источников с 2016 года по настоящее время отсутствуют, что связано, прежде всего, с иностранными санкциями и низкой инвестиционной привлекательностью города Севастополя.

Важным фактором экономического роста региона являются интеллектуальные ресурсы, включающие здоровье населения, качество образования, накопленный социальный капитал, систему культурных ценностей и склонность к инновациям. Две последние составляющие являются доминирующими [4]. Склонность к инновациям в севастопольском регионе низкая, что подтверждается статистическими данными инновационной активности и финансирования инноваций. В экономике знаний интеллектуальные ресурсы способствуют формированию человеческого капитала и потенциала, что впоследствии обеспечивает активизацию инновационной деятельности [5].

В регионе создано ряд структур, одной из основных функций которых является формирование в регионе условий для осуществления инновационной деятельности и продвижению инвестиционных проектов, которые будут финансироваться как корпоративным, так и государственным сектором.

Крупнейшей является АО «Корпорация развития Севастополя», которая, совместно с Департаментом экономического развития города Севастополя, курирует создание инвестиционной площадки «Индустриальный парк «Гераклид»». Резидентами парка будут предприятия, производящие конкурентоспособные инновационные товары с высокой добавленной стоимостью. Именно данная структура должна обеспечить рост доли продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВРП с 29,7% до 37,5% к 2030 году, согласно Стратегии развития города Севастополя.

Услуги инновационного характера будут предоставляться в результате реализации приоритетного проекта «Комплексное гражданское развитие района Балаклавской бухты как международного центра туризма», что также повлияет на показатели инновационности региона и повышения его инвестиционной привлекательности.

Государственное автономное учреждение города Севастополя «Центр развития туризма» обеспечит организацию комплекса активного туризма – «Севастопольская тропа» с использованием инновационных методик, который направлен на популяризацию здорового и активного образа жизни, сохранению экологии региона. Проект «Военно-исторический парк «Федюхины высоты»» нацелен на придание городу Севастополю качеств «Центра зрелищных культурно-массовых мероприятий исторической и патриотической направленности». Реализация проекта позволит использовать историческое наследие города для развития военно-исторического туризма, повышения патриотизма и улучшения межнациональных отношений.

Передовые IT технологии используются в приоритетном проекте «Умный город», идеологической основой которого является федеральная программа «Цифровая экономика». Концепция проекта направлена на создание комфортной городской и единой информационной среды региона, стимулирования инноваций.

Оценивая регион с позиции исследовательской и инновационной деятельности, отмечается низкая активность экономических агентов, обусловленная неразвитостью инфраструктуры, высокими рисками, низкой информированностью о рынках сбыта и новых технологиях, недостатком собственных финансовых ресурсов.

В ближайшей перспективе город федерального значения Севастополь не только станет действенной частью национальной инновационной системы, но и самостоятельным субъектом Российской Федерации благодаря реализации комплекса проектов и активизации инновационной деятельности.

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и города Севастополь в рамках научного проекта № 18-410-920001

ЛИТЕРАТУРА

1. Асаул А. Н. Национальная стратегия инновационного развития // Экономическое возрождение России. – 2010. – № 1. – С. 4-9.
2. Исмаилов Т.А. Инновационная экономика – стратегическое направление развития России в XXI веке [Электронный ресурс] / Т.А. Исмаилов, Г.С. Гамидов. – Режим доступа: <http://novinkor.novo-sibirsk.ru/biblioteka/innoworld/74-innoeconomy.html>.
3. Стратегия социально-экономического развития города Севастополя и АР Крым до 2030 года. [Электронный ресурс] sev.gov.ru/files/strategy/357-zs.pdf
4. Головчанская Е.Э., Стрельчя Е.И., Петренко Е.С. Оценка влияния интеллектуального ресурса на экономический рост // Креативная экономика. – 2018. – Т. 12, № 10. – С. 1599-1618.
5. Головчанская Е.Э. Институциональные противоречия и институциональный маркетинг: предпосылки и условия развития интеллектуальных ресурсов Республики Беларусь // Экономика и управление: теория и практика. – 2018. – Т. 4, № 1. – С. 12-15.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА МАКСИМАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОСТИ РЕГИОНА

Л.И. Проколова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассматриваются вопросы связанные с развитием инновационности региона на основе использования особого экономического режима, такого как «информационный оффшор», предлагается данный проект внести на рассмотрение в Государственную Думу. Реализация данного проекта будет способствовать развитию цифровизации в регионах и повышению уровня их инновационности.

Ключевые слова: инновационный регион, цифровизации, информационный оффшор, инновационная политика

MANAGEMENT DECISIONS AIMED AT MAXIMIZING THE DEVELOPMENT OF INNOVATIVENESS OF THE REGION

L.I. Prokopova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article deals with the issues related to the development of innovation in the region through the use of a special economic regime, such as «information offshore», it is proposed to submit this project to the State Duma. The implementation of this project will contribute to the development of digitalization in the regions and increase their level of innovation.

Key words: region, innovation, digitization, information offshore, innovacionnaja policy

Интеграционные процессы, происходящие в современном мире, динамичное развитие инновационных технологий, усиление конкуренции во всех отраслях и сферах экономики определяют необходимость формирования благоприятных условий для осуществления инновационной деятельности как важнейшего фактора развития национальной экономики. Интенсивное развитие информационных технологий, формирование сетевой рыночной экономики является ключевым фактором создания благоприятных условий. В таких условиях значительно актуализируется проблема формирования информационного обеспечения экономики региона, как наиболее значимого его развития.

С переходом ряда ведущих экономик на цифровизацию, критически возрастает роль информации как фактора производства. В связи с этим, конкурентоспособность региональной экономики сегодня во многом определяется уровнем ее информатизации. Драйверами роста экономики региона, определяющими ее отраслевую структуру, являются высокотехнологичные отрасли, такие как разработка программного обеспечения, научно-исследовательская деятельность, а также в целом все наукоемкие производства, формирующие базис нового технологического уклада региональной экономики [1].

Важнейшей компонентой инновационности экономики региона является цифровые технологии. Процесс цифровизации экономики формирует запрос на структурные изменения, поэтому в качестве ключевого предложения по управлению инновационностью региона в статье предлагается создать для макрорегиона особый экономический режим – «информационный оффшор».

Задача создания механизма реализации данного проекта в своем роде уникальна, так как на сегодняшний день оффшоров, специализированных на провозглашении режима свободного информационного пространства, в мире не существует.

Следовательно, для руководства региона необходимо рассмотреть вопрос о формировании проекта оффшора в отдельную программу развития цифровизации региона. Данный проект следует внести на рассмотрение в Государственную Думу, потому что создание подобной территории невозможно решить на региональном уровне, т.к. это требует решения на уровне федерального законодательства.

Программа не требует определения сроков реализации, т.к. режим оффшора вводится на неограниченное время, полное освобождение компаний от налогообложения планируется на 10 лет с момента регистрации в оффшора [1]. Некоторые попытки высвобождения компаний от налога имеются в разных регионах они решаются по разному. Например, в Белгородской области имеются, так называемые, налоговые каникулы для предпринимателей. Однако, эта практика хотя и показательна для облегчения ведения бизнеса, но ее нужно прорабатывать более тщательно и расширять область применения. Инновационность программы заключается как по своей сути, так и с точки зрения инструментария ее реализации.

Вопрос реализации такого сложного проекта, как информационный оффшор, требует особой системы менеджмента со стороны государства. Оффшор имеет характер инновационного проекта, предполагающего сочетание стадий научно-производственного цикла и ориентированного на получение конкретного результата (формирование эффективной системы управления региональными системами). Особенностью информационного оффшора является важность его качества и разработки метода оценки экономической эффективности [1].

На региональном уровне для реализации проекта информационного оффшора необходимо назначить ответственными следующие органы: департамент экономического развития, департамент финансов и финансовой политики, а также департамент цифровой экономики.

В рамках реализации задач выполнения проекта необходимо адаптировать имеющуюся социально-экономическую систему согласно задачам цифровизации региона. Под названием «Управление проектами по цифровым технологиям». Это необходимо как с организационной точки зрения, так и с точки зрения кадрового обеспечения, а именно формирования команды специалистов высокого уровня. Важно привлечь кадры из реального сектора, например топ-менеджмент венчурных фондов, руководителей крупнейших IT-компаний страны. Это позволит поднимать действительно актуальные вопросы, позволит получать обратную связь от бизнеса. Необходимо заметить, что в таком случае управление будет выполнять функции лоббистской структуры, что будет является преимуществом и реальным инструментом адаптации и совершенствования рынка и повышения инвестиционной привлекательности региона [1].

Помимо предложенного выше мероприятия, можно согласиться с Вагановой О.В., которая в своих трудах рассматривая вопросы инновационности региона обращает внимание на необходимость грамотной разработки инновационной политики [3], которая должна базироваться на следующих основных принципах:

- поощрение программ инновационного развития предприятия, формирование и поддержка территориальных точек инновационного роста, координация действий местных органов власти по вопросам привлечения инвестиций в развитие предприятий, занимающихся инновационной деятельностью, по проблемам формирования региональной инновационной системы и ее сбалансированности;

- стимулирование развития сферы инновационного производства в регионе – как прямое, реализуемое через источники непосредственного финансирования, так и косвенное, осуществляемое через налогово-кредитные механизмы;

– регулирование образовательных программ на основе привлечения частных и государственных инвестиций в обеспечение расширенного воспроизводства человеческого капитала, соответствующего современному инновационному уровню производства;

– использование механизмов государственного регулирования сферы инновационного производства в целях определения приоритетных направлений научно-технического потенциала региона в соответствии с характером общей структуры региональной экономики;

– стимулирование различных форм интеграции субъектов инновационного процесса: взаимодействие государственных органов, крупного и малого бизнеса, производственного и исследовательского сектора, коммерческих и бесприбыльных организаций, частных и государственных производителей;

– формирование мезоэкономических предпосылок инновационных процессов и косвенное стимулирование спроса хозяйствующих субъектов на инновационные продукты;

– формирование институциональной среды, обеспечивающей реализацию экономических механизмов инновационной политики, в том числе, своевременное принятие законодательных актов, регулирующих, финансовые аспекты развития инновационного производства и проблемы интеллектуальной собственности и обеспечивающих надлежащий уровень правовой защиты как производителей, так и потребителей научно-технических разработок[4].

Таким образом, предложенный нами комплекс мер по управлению, развитием инновационности региона может быть реализован на практике, используя механизм, предложенный выше. В рамках статьи представлены предложения по выделению оффшорной зоны, но вопросы по методологии оценки и комплексу мероприятий направленных на реализацию этого предложения, а также с моделирование уровня развития цифровизации социально-экономической системы региона являются предметом изучения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Шакиров, Т.Р. Развитие инновационной экономики региона на основе формирования информационной инфраструктуры / Шакиров Т.Р.// дис. ... кандидата экономических наук / Санкт-Петербургский государственный экономический университет. Санкт-Петербург, 2017.

2. Ваганова, О. В. Динамика научного потенциала и изменение технологической структуры Белгородской области / Ваганова О.В. // Социально-экономическое развитие организаций и регионов Беларуси: эффективность и инновации; материалы докладов Международной научно-практической конференции. Витебский государственный технологический университет. – 2017. – С. 142-147.

3. Vaganova O.V., The analysis of indicators of social development in the macroregion (on the example of the central federal district) / Vaganova O.V., Kucheryavenko S.A., Bykanova N.I., Stenyushkina S.G. // Научный результат. Серия: Экономические исследования. – 2016. – Т. 2, № 3. – С. 29-37.

4. Ваганова О.В. Методологические аспекты формирования механизмов интеграционного взаимодействия субъектов в региональных инновационных системах / Ваганова О.В. // автореферат дис. ... доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный экономический университет. Санкт-Петербург, 2016. <http://unecon.ru/sites/default/files/d04vaganovaov.pdf>

АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Д.Н. Рудаков, Б.Г. Хаиров

г. Омск, Россия

Финансовый университет при Правительстве РФ (Омский филиал)

В статье исследуются инструменты государственной поддержки промышленных кластеров. Обоснована важность их использования и совершенствования в современных экономических условиях России, а так же необходимость развития промышленных кластеров. Подробно анализируется, в том числе с помощью PERT-графиков порядок функционирования инструментов господдержки и их эффективность.

Ключевые слова: промышленные кластеры, кластерная политика, импортозамещение, инструменты поддержки промышленности, поддержка бизнеса.

ANALYSIS OF TOOLS OF THE STATE SUPPORT OF INDUSTRIAL CLUSTERS IN THE CONDITIONS OF IMPORT SUBSTITUTION

D. N. Rudakov, B. G. Khairov

Omsk, Russia

Financial University under the Government of the Russian Federation (Omsk Branch)

The article examines the tools of state support for industrial clusters. The importance of their use and improvement in the current economic conditions of Russia, as well as the need for the development of industrial clusters is substantiated. The author analyzes in detail, including with the help of PERT-schedules, the order of functioning of state support instruments and their effectiveness.

Keywords: industrial clusters, cluster policy, import substitution, industry support tools.

В современных условиях актуальным является вопрос повышения конкурентоспособности экономики России и ее субъектов. Процессы глобализации обуславливают необходимость обеспечения экономической безопасности и промышленного суверенитета страны. Для этого необходимо конкурентное, устойчивое и эффективное промышленное развитие регионов. Оно может быть достигнуто с помощью кластерной формы организации производства, ведь она способствует эффективному развитию технологического, ресурсно-сырьевого, кадрового и инфраструктурного потенциала отраслей в экономиках регионов, что и обеспечивает их конкурентные преимущества [6, с. 5].

Развитие кластеров позволяет также обеспечить оптимизацию положения отечественных предприятий в производственных цепочках создания стоимости, содействуя повышению степени переработки добываемого сырья, импортозамещению и росту локализации сборочных производств, а также повышению уровня неценовой конкурентоспособности отечественных товаров и услуг [5].

С помощью этих экономических эффектов планируется обеспечить реализацию национальных целей развития, которые предполагают ускорение технологического и инновационного развития, обеспечение темпов экономического роста выше мировых и создание в базовых отраслях экономики высокопроизводительного экспортно-ориентированного сектора, развивающегося на основе современных технологий [2].

Однако перевод стратегических установок в плоскость практических действий в существенной мере сдерживается непониманием необходимого инструментария, посредством которого власти способны оказать продуктивное воздействие на процессы создания и развития промышленных кластеров.

Совершенствование механизма государственной поддержки должно основываться на анализе предпринимательской среды и обеспечиваться эффективностью работы механизма государственной поддержки, т.е. иметь социологическое и научно-методическое сопровождение [7, с. 70]. Государственная поддержка кластерных систем определяется рядом нормативно-правовых актов [1,3,4]. Рассмотрим механизм и инструменты поддержки промышленных кластеров в соответствии с ними.

Федеральный закон от 31.12.2014 №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» заложил в общих чертах механизм управления промышленным комплексом на всей территории России, и утвердил ряд институтов территориального развития промышленности в субъектах РФ, в числе которых и промышленные кластеры. Рассмотрим направления поддержки промышленных кластеров, в соответствии с этим законом, и какие инструменты они могут в себя включать (рис. 1).

<p>Финансовая поддержка</p>	<p>Поддержка научно-технической деятельности и инноваций</p>	<p>Информационная поддержка</p>	
<ul style="list-style-type: none"> • Субсидии на производство • Субсидии на создание инфраструктуры • Налоговые льготы • Государственные фонды 	<ul style="list-style-type: none"> • Субсидирование НИОКР • Размещение госзаказа на НИОКР • Инновации в госкомпаниях • Стимулирование спроса на инновации • Поддержка инжиниринга • Стимулирование внедрения инноваций 	<ul style="list-style-type: none"> • Ведение информационных ресурсов • ГИСП • Организация мероприятий • Размещение рекламных материалов 	
<p>Поддержка развития кадрового потенциала</p>	<p>Специальный инвестиционный контракт</p>	<p>Поддержка внешнеэкономической деятельности</p>	<p>Поддержка при госзакупках</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Поддержка доп. образования • Учебно-педагогическое обеспечение • Поддержка образовательных программ 	<ul style="list-style-type: none"> • Льготы для инвесторов • Гарантия неизменности условий инвестирования • Создание или модернизация производства инвестором 	<ul style="list-style-type: none"> • Содействие в продвижении на иностранных рынках • Финансовая и я поддержка • Госгарантии 	<ul style="list-style-type: none"> • Ограничения на импортную продукцию • Приоритет российских товаров

Рис. 1. Возможные направления и инструменты господдержки промышленных кластеров

Необходимо заметить, что все разные типы кластеров нуждаются в различных инструментах господдержки (таблица). Их выбор зависит от масштаба кластера и стадии жизненного цикла производимой на нем продукции. Поэтому можно заключить, что необходим подробный анализ отраслевых и региональных промышленных кластеров, их масштаба, особенностей функционирования и выбора подходящего для каждого из них инструмента господдержки.

Дифференциация инструментов господдержки в зависимости от размера бизнеса и стадии жизненного цикла продукта

	Малый бизнес	Средний бизнес	Крупный бизнес
Создание продукта	<ul style="list-style-type: none"> Программы поддержки малого и среднего бизнеса 	<ul style="list-style-type: none"> Возмещение затрат на НИОКР 	<ul style="list-style-type: none"> Госзаказ на НИОКР Прямая поддержка в рамках госпрограмм
Создание производства	<ul style="list-style-type: none"> Преимущества при госзакупках Программы поддержки малого и среднего бизнеса 	<ul style="list-style-type: none"> Возмещение процентов по кредитам на инвестпроекты Модернизация инфраструктуры СПИК 	<ul style="list-style-type: none"> Возмещение процентов по кредитам на инвестпроекты Госгарантии по кредитам Проектное финансирование СПИК Модернизация инфраструктуры
Модернизация производства	<ul style="list-style-type: none"> Преимущества при госзакупках Программы поддержки малого и среднего бизнеса 	<ul style="list-style-type: none"> Возмещение процентов по кредитам на техперевооружение Поддержка экспорта Поддержка модернизации инфраструктуры СПИК Субсидирование затрат на пополнение оборотных средств 	<ul style="list-style-type: none"> Субсидирование затрат Возмещение процентов по кредитам на техперевооружение Госгарантии по кредитам Проектное финансирование СПИК Поддержка создания и модернизации инфраструктуры

Для применения к промышленным кластерам вышеперечисленных мер стимулирования, необходимо удовлетворять требованиям к промышленным кластерам и специализированным организациям промышленных кластеров, которые утверждены в ПП РФ от 31.07.2015 № 779.

Участники отобранных в соответствии с требованиями кластеров могут претендовать на возмещение за счет средств субсидий части затрат при реализации совместных проектов, инициаторами которых они являются (ПП №41). Условием предоставления подобной поддержки является включение совместного проекта в реестр кластеров и совместных кластерных проектов Минпромторга. Поэтому рассмотрим механизм предоставления основного инструмента господдержки промышленных кластеров (рис. 2).

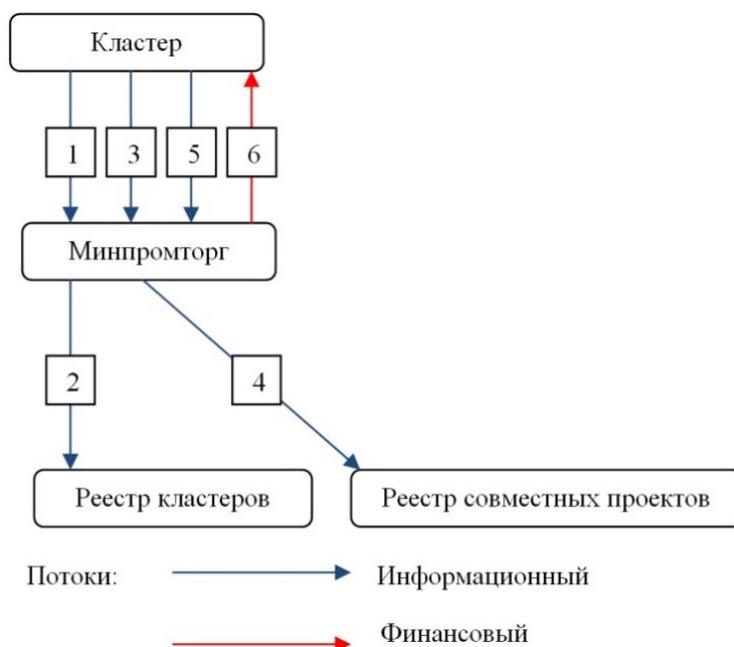


Рис. 2. PERT график механизма возмещения части затрат на реализацию совместных кластерных проектов

1. Отправка документов на проверку на соответствие требованиям для включения в реестр промышленных кластеров. Заявка включает в себя набор документов, перечень которых приведен в ПП РФ №779.

2. Проверка соответствия документов требованиям и включение в реестр промышленных кластеров.

3. Отправка документов на отбор совместных кластерных проектов

4. Отбор совместных кластерных проектов и включение в реестр совместных кластерных проектов.

5. Заявка на предоставление субсидии, подающаяся на конкурсной основе согласно ПП РФ №41.

6. Предоставление субсидий инициатору совместного проекта на возмещение части затрат, понесенных в процессе реализации проекта после внесения проекта в реестр и заключения соответствующего договора с Минпромторгом.

Поддержка совместных проектов участников промышленных кластеров охватывает весь перечень затрат, необходимых для производства продукции, включенной в отраслевые планы импортозамещения, а также является эффективным инструментом стимулирования промышленных предприятий к повышению хозяйственной самостоятельности, путем создания новых и встраивания в существующие производственные цепочки, в результате чего происходит отказ от импортных поставок сырья и комплектующих и увеличение добавленной стоимости, создаваемой в конечной продукции на территории РФ.

Совместные проекты позволяют избежать «хаотичного» импортозамещения, при котором средства субсидий сначала направляется на организацию производства нового вида промышленной продукция, а уже после этого осуществляется поиск потенциальных рынков сбыта указанной продукции. В этом случае участник совместного проекта обязан приобрести произведенную инициаторами продукцию.

Субсидии предоставляются при подаче заявления при условии соответствия промышленного кластера утвержденным требованиям и обязательстве заявителя достичь целевых показателей эффективности реализации совместного проекта промышленного кластера, срок реализации которого не может превышать 5 лет. При этом субсидия

возмещает до 50% от общих затрат инициаторов проекта на его реализацию. Кроме того она будет перечисляться два раза в год, на основании документов, подтверждающих понесенные ранее затраты, что является дополнительным преимуществом.

Рассмотрим виды субсидируемых затрат совместных проектов кластеров, поддержанных Минпромторгом (рис. 3).

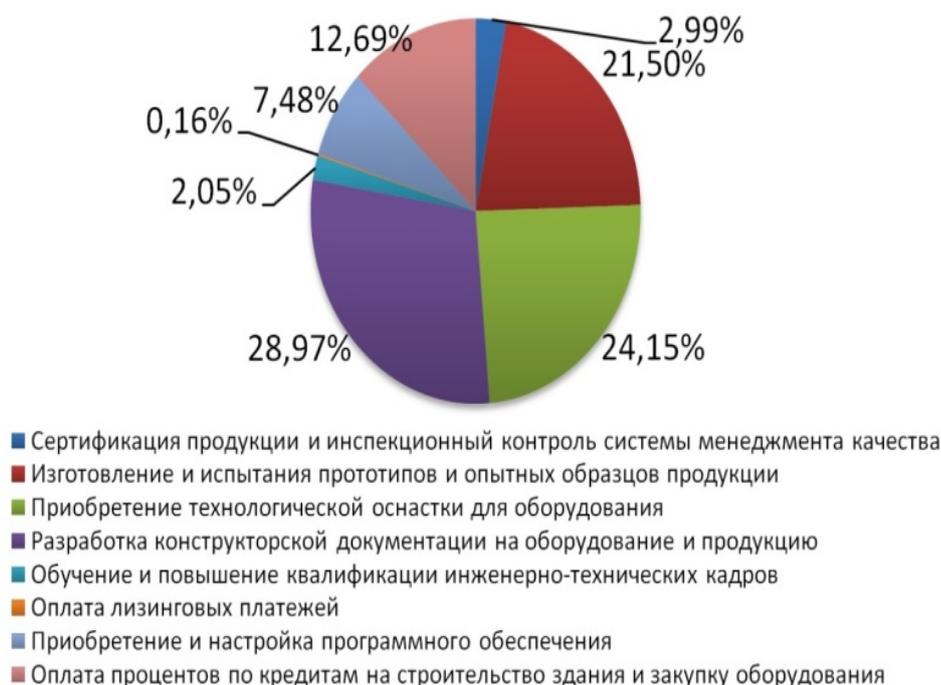


Рис. 3. Виды субсидируемых затрат совместных проектов кластеров, поддержанных Минпромторгом [8, с. 13]

Исходя из представленной выше диаграммы можно сделать вывод, что в структуре затрат преобладают технологические мероприятия, непосредственно связанные с производственным процессом.

Таким образом, государство в настоящее время уделяет большое внимание формированию промышленных кластеров, активно стимулирует их развитие, регулирует отношения участников, создает инфраструктуру и устанавливает множество различных инструментов поддержки, с помощью которых можно реализовать эти мероприятия.

Согласно ПП №41, устанавливающего особый инструмент для развития промышленного кластера, а именно возмещение части затрат при реализации совместных проектов, финансирование получают непосредственно промышленные предприятия в форме субсидий на понесенные ими ранее затраты. Это обеспечивает низкий уровень бюджетных рисков и быстрый эффект в виде созданных высокопроизводительных рабочих мест и роста налоговых отчислений предприятий. Действительно, за последнее время значительно вырос совокупный объем налоговых отчислений участников кластеров с 275 млрд. руб. в 2015 году до 422,8 млрд. руб. в 2017 году [8, с. 12]. И в целом можно сказать, что государственная политика поддержки кластерных образований осуществляется эффективно. Увеличилась производительность труда, уровень кооперации участников, количество рабочих мест, объем затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и снизилась доля импортных материалов, сырья и комплектующих, что подтверждает правильный выбор инструментов государственной поддержки промышленных кластеров и эффективную кластерную и импортозамещающую политику.

ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 31.12.2014 №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
2. Указ Президента РФ от 07.05.2018 №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // СПС «Консультант Плюс».
3. Постановление Правительства РФ от 31.07.2015 №779 «О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров» // СПС «Консультант Плюс».
4. Постановление Правительства РФ от 28.01.2016 №41 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий участникам промышленных кластеров на возмещение части затрат при реализации совместных проектов по производству промышленной продукции кластера в целях импортозамещения» // СПС «Консультант Плюс».
5. «Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации» (утв. Минэкономразвития РФ 26.12.2008 №20615-ак/д19) // СПС «Консультант Плюс».
6. Мосейко В. О. Инструменты развития промышленных кластеров в России [Текст]: монография / В. О. Мосейко, С. А. Коробов, А. В. Тарасов ; Федер. гос. авт. образоват. учреждение высш. образования «Волгогр. гос. ун-т». – Волгоград : Изд-во ВолГУ, 2016. – 216 с.
7. Хаиров Б.Г. Модели, формы и методы государственной поддержки участников логистической интеграции [Текст] // Экономические науки. –2015. – №129. – С. 68-72
8. III ежегодный обзор «Кластеры России» 2017 [Электронный ресурс]. – 25 с. Режим доступа: <http://akitrf.ru/upload/iblock/633/63383ea5dd27629d5c2a0cf7ff5ae53f.pdf>

УДК 332.2

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

А.Е. Рудых, Т.Н. Добродомова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрена экономическая безопасность Краснодарского края, изучены актуальные проблемы безопасности региона, в том числе социальная и экологическая составляющие, а также уровень жизни населения.

Ключевые слова: Краснодарский край, регион, оценка, экономика, безопасность.

ECONOMIC SAFETY OF KRASNODAR REGION

A.E. Rudykh, T.N. Dobrodomova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article deals with the economic security of the Krasnodar region, studied the actual problems of security in the region, including social and environmental components, as well as the standard of living.

Key words: Krasnodar region, region, assessment, economy, security.

Обеспечение безопасности в Краснодарском крае – является одной из ключевых проблем и задачи правительства Краснодарского края. В настоящее время правительством края разрабатывается стратегия экономической безопасности до 2030 года [1]. На наш взгляд, в этом есть необходимость, так как действующая стратегия экономического развития Краснодарского края до 2020 года, принята ещё в 2008 № 1465- КЗ, не отвечает современным стандартам. За время её принятия, произошло много изменений, которые произошли из-за проблем в мировой политике. Введение санкций и экономический кризис, усугубил социально-экономические проблемы населения, не только Краснодарского края в частности, но и всей России.

Всё это сказывается на жизни населения, с каждым годом за чертой бедности оказывается всё большее количество граждан (таблица 1).

Таблица 1

Динамика доли населения Краснодарского края с доходами ниже прожиточного минимума за 2012-2017 гг, %

	Годы						Абсолютное отклонение, +/-	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2017/ 2012	2017/ 2016
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума	15,2	13,5	11,2	10,4	10,1	11,7	-3,2	1,6

По данным таблицы 1 видно, что в 2017 году по сравнению с 2012 годом доля населения с доходами ниже прожиточного минимума снизилась на 3,2%, а по сравнению с 2016 годом увеличилась на 1,6 %.

Если говорить о социальной безопасности региона, то надо не забывать о таких показателях как численность населения на одного врача и заболеваемость на 1000 человек населения.

В регионе увеличилось количество заболеваний, связано это со снижением численности врачей и сокращением количества медицинского персонала, всё это так же показывает на низкое развитие медицины в регионе, динамика представлена в таблице 2 [2].

Таблица 2

Динамика нагрузки работников сферы здравоохранения и заболеваемости в Краснодарском крае за 2012-2017 гг.

	Годы						Абс. откл., +/-		Отн. откл., %	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2017 к 2012	2017 к 2016	2017 к 2012	2017 к 2016
Численность населения на одного врача, чел	238,5	238,5	244	243	248,4	250,1	12	2	4,9	0,7
Заболеваемость на 1000 человек населения	104,1	122,4	120	120,7	122,6	132,2	28	10	27,0	7,8

По данным таблицы 2 видно, что в 2017 году по сравнению с 2012 годом численность населения на одного врача увеличилась на 12 человек или на 4,9 %, заболеваемость на 1000 человек населения также увеличилась на 28 заболеваний или на

27%, а по сравнению с 2016 годом на 2 человека или 0,7% и на 10 заболеваний или 7,8% соответственно.

При оценке экологической безопасности региона следует рассмотреть такой показатель как выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, динамика которого представлена в таблице 3. [4]

По данным таблицы 3 видно, что в 2017 году по сравнению с 2012 годом выбросы загрязняющих веществ в атмосферу снизились на 14 тыс. тонн или на 6,5%, однако начиная с 2014 года наблюдается увеличение данного показателя. Так в 2017 году по сравнению с 2016 годом выбросы загрязняющих веществ в атмосферу увеличились на 5 тысяч тонн или в 2,5 раза. А ведь именно от экологии зависит безопасность здоровья граждан.

Таблица 3

Динамика выбросов загрязняющих веществ в атмосферу в Краснодарском крае за 2012-2017 гг., тыс. тонн

	Годы						Абс. откл., +/-		Отн. откл., %	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2017 к 2012	2017 к 2016	2017 к 2012	2017 к 2016
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, тыс. тонн	216	205	189	191	197	202	-14	5	-6,5	2,5

Но ко всему прочему хотелось бы сказать о том, что в последние годы в Краснодарском крае заметно увеличилось число рождаемости населения, а также увеличился приток населения с других регионов, что показывает о популяризации региона в последние годы [5].

Не менее важной проблемой края, является предпринимательство. Как известно, предпринимательство – является одной из ключевых составляющих экономики любого государства. Налоги, которые платят предприниматели в казну, идут на развитие региона и улучшения жизни населения, и развитие данной сферы позволило бы решить значительные проблемы в регионе. Главной проблемой этой сферы является нестабильность экономики и резкая смена предпринимательского климата. Хочется так же отметить, что данная сфера, в условиях современной, нестабильной экономике характерна не только для этого региона, но и для всей России в целом. За последние годы в Краснодарском крае, каждый месяц закрывалось около 1 тысячи ИП. Всё это так же указывает на проблемы.

Проанализировав всё вышесказанное, можно сделать вывод, что на экономическую безопасность Краснодарского края оказывают негативные влияния отклонения в показателях бедности, низкие показатели здравоохранения и ухудшение экологических показателей, а также ситуация в малом и среднем бизнесе.

Для успешной работы экономической безопасности Краснодарского края, мы бы хотели предложить следующие действия:

1. Увеличить поддержку малоимущим семьям, которые на данный момент находятся за чертой бедности.
2. Увеличение численности медицинского персонала, и строительство медицинских учреждений.
3. Улучшения экологического положения края, путём внедрения альтернативных источников энергии.
4. Улучшения предпринимательской сферы в регионе, и изменения предпринимательского климата в регионе, путём создания благоприятных условий для развития предпринимательской деятельности в Краснодарском крае.

5. Создание благоприятных условий для внешней торговли с соседними регионами и странами.

Всё это на наш взгляд поможет улучшить экономическую безопасность Краснодарского края, а это в свою очередь повысит уровень и качество жизнь населения региона.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия экономического развития Краснодарского края до 2020 г. [Электронный ресурс] – режим доступа URL: <http://docs.cntd.ru/document/461601815> (Дата обращения 15.03.2019 г.).

2. Статистика здравоохранения Краснодарского края [Электронный ресурс] – режим доступа URL: <http://www.minzdravkk.ru/pages/analiticmats/statistics/> (Дата обращения 15.03.2019 г.).

3. Портал правовой статистика Краснодарского края [Электронный ресурс] – режим доступа URL: <http://crimestat.ru/> (Дата обращения 16.03.2019 г.).

4. Статистика выброса загрязняющих веществ [Электронный ресурс] – режим доступа URL: <https://кноема.ru/> (Дата обращения 16.03.2019г.).

5. Статистика населения Краснодарского края [Электронный ресурс] – режим доступа URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/> (Дата обращения 18.03.2019 г.).

УДК 332.012:303.7

МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА

Н.С. Смурова, В.Л. Аничин

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный аграрный университет имени В.Я. Горина

В статье обсуждаются цели и техника измерения регионального богатства. Авторы приходят к выводу, что основной целью измерения регионального богатства служит получение интегрального показателя, пригодного для разработки и принятия решений в сфере управления экономикой региона.

Ключевые слова: региональное богатство, цель измерения, техника измерения.

METHODOLOGICAL ASPECTS OF ASSESSMENT OF REGIONAL WEALTH

N. S. Smurova, V. L. Anichin

Belgorod, Russia

Belgorod state agricultural university named after V. Gorin

The article discusses the goals and techniques of measuring regional wealth. The authors come to the conclusion that the main purpose of measuring regional wealth is to obtain an integral indicator suitable for the development and decision-making in the field of economic management of the region.

Key words: regional wealth, purpose of measurement, measurement technique.

Основные методические аспекты оценки регионального богатства заключаются в необходимости дать ответ на два взаимосвязанных вопроса: 1) с какой целью следует оценивать региональное богатство; 2) как технически выполнить оценку регионального богатства.

Цель оценки регионального богатства.

М.Д. Сулейманов отмечает, что экономический рост в стране традиционно измеряется показателем ВВП. Его же используют для сравнения экономического развития разных стран. Однако в нем много недостатков: он не учитывает разность экономических структур разных стран, скрывает различия в распределении доходов и имущества в обществе, и вообще вся его методика построена не на учете реальных результатов экономической деятельности в стране, а просто на суммировании расходов, которые, считается, должны точно соответствовать доходам, составляющим прежний традиционный показатель – национальный доход страны. Но, самое важное, подсчет показателя ВВП по любой методике не дает ответа на главный вопрос: богатеет со временем данная страна, или, наоборот, беднеет. Некоторые экономисты давно говорили о необходимости замены ВВП другим, более подходящим показателем. По мнению М.Д. Сулейманова, необходимо перейти к прямому учету прироста (снижения) «Национального богатства». Такой показатель должен стать ключевым при оценке проводимой в стране экономической политики [6].

Полезность измерения регионального богатства для целей управления экономикой региона состоит в том, что на основе анализа структуры регионального богатства и выявления тенденций ее изменения можно характеризовать тип экономической системы. Но для того, чтобы иметь представление о структуре регионального и национального богатства необходимо располагать инструментарием, позволяющим рассчитать интегральную величину богатства, включающую все его компоненты. Пока известные методики оценки регионального богатства ориентированы в основном на измерение отдельных его компонентов. Поэтому разработка метода интегральной оценки регионального богатства представляет собой востребованный научный результат [1].

Важным аспектом исследования формирования и трансформации национального богатства является оценка роли в этих процессах отдельных регионов. Вклад региона в национальное богатство может быть положительным и отрицательным. При этом важно учитывать не только общий объем прироста регионального богатства, но и изменение его структуры.

Л.А. Серебрякова и А.Н. Осадчий считают, что роль региона (субъекта федерации) в экономике можно определить как весовое участие территории в образовании общенациональных (общероссийских) показателей экономического роста и развития, производства и потребления, с учетом отраслевой ориентации, отличительных особенностей экономики, демографического и территориально-ресурсного положения регионов. При этом необходимо особое внимание обратить на неиспользованный потенциал территории. Зачастую региональная экономика может не просто увеличить темпы роста, но и выйти на новый уровень развития за счет использования новых, ранее незадействованных резервов.

Критерии оценки роли территориальных экономических систем в развитии государства должны учитывать основные факторы рыночного производства (труд, капитал и землю), отраслевую ориентацию экономики региона, а также совокупное потребление региона и его структуру [4].

Таким образом, основной целью измерения регионального богатства служит объективная оценка размера и структуры регионального богатства, включающая все его элементы, позволяющая сформировать информационную базу, пригодную для анализа динамики социально-экономического развития регионов. Важно установить, в связи с чем разнится вклад регионов в формирование национального богатства. Это актуально для выработки направлений региональной экономической политики и принятия решений о финансовой поддержке отдельных регионов. Методы оценки вклада регионов в формирование национального богатства применимы не только в практике управления регионами, но и в практике управления крупных государственных и частных бизнес-структур [5].

Техника оценки регионального богатства.

По мнению В.В. Печаткина, при оценке регионального богатства возникает целый комплекс проблем, а именно: 1) недостаточная и несовершенная статистическая база регионов в части оценки регионального богатства. В разрезе регионов представлены только традиционные показатели наличия основных фондов по их балансовой стоимости, а также оборотного капитала по крупным и средним предприятиям. Для более полного охвата элементов физического капитала необходимо оценить оборотный капитал малых предприятий, а также домашнее имущество населения. Также необходима оценка природных ресурсов и человеческого капитала; 2) сложность учета внутрикорпоративных потоков между многорегиональными компаниями, расположенными в других регионах. Даже если зарегистрировать все финансовые потоки в регионе и построить баланс пассивов и активов, то его нельзя рассматривать в качестве полного аналога национального уровня; 3) методологические проблемы: в рекомендациях по оценке национального богатства Всемирного банка и ООН допускается много условностей и упрощений. Так, например, разные элементы национального богатства рассчитываются на основе различных критериев, что приводит к несопоставимости его отдельных элементов [3].

Л.В. Шамрай-Курбатова и М.В. Леденева отмечают, что спектр инструментов для оценки регионального национального богатства, с одной стороны весьма обширен, с другой, имеет массу ограничений, поэтому для исследований чаще применяется комплекс показателей дифференцированных по видам капитала. Для оценки регионального национального богатства по его основным элементам, наиболее обобщенно включающим человеческий, воспроизводимый и природный капитал, используются преимущественно традиционный метод (инвентаризация, переоценка) и рентный метод. Меньшее распространение получил затратный метод [7].

Мы исходим из того, что все элементы национального богатства должны быть приведены к сопоставимому виду с последующим расчетом интегрального показателя, выражающего полную величину национального богатства. Это позволит объективно анализировать динамику национального богатства, изменение его структуры, что в свою очередь даст возможность осуществлять мониторинг эффективности деятельности органов власти на подконтрольных им территориях. Интегральный показатель регионального национального богатства, включающий все элементы последнего, станет основным индикатором социально-экономико-экологического развития регионов. Первым шагом в этом направлении является приведение к сопоставимому виду стоимости основных фондов и стоимости человеческого капитала. С одной стороны, это позволит проводить суммирование элементов регионального (национального) богатства, а с другой – анализировать их соотношение, исследовать сложившееся размещение производительных сил [1].

Следовательно, основной целью измерения регионального богатства служит получение интегрального показателя, пригодного для разработки и принятия решений в сфере управления развитием региональных социально-экономических систем. Этой цели должна быть подчинена техника оценки регионального богатства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аничин В.Л. Человеческий капитал как системный элемент регионального богатства / В.Л. Аничин, Ю.Ю. Ващейкина, Н.С. Смурова // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2018. – № 4 (20). – С. 49-59.
2. Национальное богатство регионов России: анализ, проблемы и пути решения / Под ред. д.э.н. А. А. Куклина, д.т.н. А. Л. Мызина; Авторский коллектив: Куклин А. А., Мызин А. Л., Гурбан И. А., Денисова О. А., Пыхов П. А. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2013. – 286 с.

3. Печаткин В.В. Инструментарий оценки регионального богатства и возможность его использования в практике территориального управления / В.В. Печаткин // Имущественные отношения в РФ. – 2014. – №2 (149).

4. Серебрякова Л.А. Методологические подходы к оценке роли региона в национальной экономике / Л.А. Серебрякова, А.Н. Осадчий // Сборник научных трудов СевКавГТУ. Серия «Экономика». – 2006. – №3 <http://www.ncstu.ru>

5. Смурова Н.С. Региональная структура национального богатства / Н.С. Смурова // В сборнике: Пространственное развитие территорий Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы Е.А. Стрябкова, И.В. Чистникова. – 2018. – С. 146-148.

6. Сулейманов М.Д. России необходима замена «валового национального продукта» на показатель «национальное богатство» / М.Д. Сулейманов // В сборнике: Advances of science Proceedings of articles the IV International scientific conference. Editor G.G. Babalova. – 2018. – С. 187-199.

7. Шамрай-Курбатова Л.В. Региональное национальное богатство: исторические аспекты исследования, подходы к оценке, инструменты прироста / Л.В. Шамрай-Курбатова, М.В. Леденева // УЭКС. – 2016. – №12 (94).

УДК 338.2

ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.Е. Соловьева, М.П. Лютых, С.А. Котова

г. Белгород, Россия,

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье выявлены внутренние и внешние угрозы, влияющие на экономическую безопасность сельскохозяйственных товаропроизводителей Белгородской области. Проанализированы основные экономические показатели сельского хозяйства и сформулированы возможности предотвращения угроз экономической безопасности региона.

Ключевые слова: сельскохозяйственные организации, угрозы, экономическая безопасность, экономика.

MAJOR THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS OF THE BELGOROD REGION

N.E. Solovjeva, M.P. Lyutykh, S.A. Kotova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In article the internal and external threats affecting economic security of agricultural producers of the Belgorod region are revealed. The key economic indicators of agriculture are analyzed and possibilities of prevention of threats of economic security of the region are formulated.

Keywords: agricultural organizations, threats, economic security, economy.

На современном этапе развития экономики Белгородского региона необходимость проведения оценки уровня экономической безопасности приобретает особую важность, так как экономическая безопасность, во-первых, показывает региональную

независимость; во-вторых, финансово-экономическую устойчивость хозяйствующих субъектов; в-третьих, достойные условия жизнедеятельности граждан региона и в-четвертых, формирование возможностей для реализации и осуществления национальных, государственных программ.

Изучение угроз экономической безопасности сельскохозяйственных организаций является важным фактором, позволяющим закреплять и анализировать опасности сельского хозяйства.

В 2018 году Белгородская область заняла четвертое место по производству сельскохозяйственной продукции, было собрано более 3 млн. 300 тысяч тонн всех видов зерновых и зернобобовых культур, что обеспечило на 100 % животноводство. Общий объем валовой сельскохозяйственной продукции составил 255 млрд. рублей. Прибыль возросла на 12% и достигла 35 млрд. рублей. Средняя заработная плата в агропромышленной сфере составляет не менее 32 тыс. рублей в месяц.

Проведение анализа угроз экономической безопасности сельскохозяйственных организаций приобретает важное значение для эффективного регулирования и управления Белгородским регионом и их устранения. В связи с этим для оценки экономической безопасности необходимо: определить виды и характер угроз, которые влияют на развитие сельскохозяйственной отрасли и проанализировать.

К основным угрозам экономической безопасности Белгородской области относятся внутренние и внешние угрозы (таблица 1).

Таблица 1

Основные угрозы экономической безопасности Белгородской области
сельскохозяйственных организаций

Внутренние угрозы	Внешние угрозы
Низкие темпы развития региона	Финансовые угрозы экономической безопасности
Безработица	Приток рабочей силы
Расслоение населения на бедных и богатых	Влияние глобализации
Криминализация экономики и общества	Низкая инновационная привлекательность сельского хозяйства
Ошибки в формировании экономической политики	Недостаточная государственная поддержка сельского хозяйства

Внутренние и внешние угрозы могут нанести отрицательное влияние на экономическую безопасность региона. Например: деформация бюджетной сферы, высокий уровень преступности, увеличение теневой экономики, отсутствие подчиненности государственным органам власти [1].

Анализ динамики показателей деятельности организаций сельского хозяйства отражает основные угрозы и проблемы, имеющиеся в отрасли (таблица 2).

Таблица 2

Динамика основных экономических показателей сельского хозяйства за 2016 – 2018 гг.

Основные показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Относительное отклонение, (%)
				2018 г. к 2016 г.
Производство основных видов сельхозпродукции:				
	зерно, млн. т.	120,7	135,4	134,3
молоко, млн. т.	442,5	593,4	595,1	34,5
Поголовье скота, тыс. голов	222,4	223,9	224,2	0,8
Урожайность зерновых культур, млн. т.	109,2	121,5	122,4	12,1
Надой молока на одну корову, кг.	16,57	18,98	19,86	19,9

Сельскохозяйственные товаропроизводители, как и другие хозяйствующие субъекты, обладают следующими ресурсами: финансовыми, трудовыми, природно-климатическими, интеллектуальными и информационными. Несмотря на вышеперечисленные ресурсы, так же большое влияние оказывает характеризующая особенность производство скоропортящихся сельскохозяйственных продуктов. Следовательно, необходимо проанализировать основные показатели сельскохозяйственных предприятий Белгородской области, которые представим в таблице 3.

Таблица 3

Основные показатели сельскохозяйственных предприятий 2017-2018 гг.

Показатели	2017 г.	2018 г.	Абсолютные отклонения(±)	Относительные отклонения (%)
			2018 к 2017	2018 к 2017
Сельское хозяйство (млн. руб.)	141027,1	142199,1	1 172	101
Продукция сельского хозяйства (млн. руб.)	550 570,0	565 400,0	14 830	103
Валовой региональный продукт (млн. руб.)	729 083,8	785 646,7	56 562,9	108

Таким образом, можно сделать вывод, что сельское хозяйство в 2018 году увеличилось на 1 172 млн. рублей по сравнению с 2017 годом, что говорит о стабильности развития области. Продукция сельского хозяйства в 2018 году увеличилась по сравнению с 2017 годом на 14 830 млн. рублей, что говорит о высокой производительности и перерабатывающем производстве [2].

Валовой региональный продукт это система показателей прогнозирования регионального развития, используется Министерством финансов РФ для распределения финансовой поддержки фонда.

Основной угрозой экономической безопасности сельскохозяйственных товаропроизводителей Белгородской области является потеря финансовой устойчивости, угроза производственно-технологических процессов, низкое качество трудовых ресурсов, угрозы при сбыте продукции, отсутствие сельскохозяйственной поддержки. Рассмотрим каждую из угроз подробнее:

Первым фактором является высокая доля по кредиторской и дебиторской задолженности, в том числе просроченная. Высокие цены на ГСМ и низкие цены на закупочную продукцию сельскохозяйственной продукции. Текущая неплатежеспособность, является следствием сезонности производства и наличия неплатежеспособности и замедления ликвидности [3].

Урожайность сельскохозяйственной продукции, обусловлены различными факторами, например, природными влияниями погодных явлений, некачественная почва, насекомые и т.д.

Другим существенным фактором может быть минусы в технологическом процессе: сбор и хранения урожая (продукции), невысокая продуктивность скота, птицы или болезни животных, низкие надои молочной продукции, нехватка кормов, которые необходимо учитывать, как экономическая угроза и принимать меры.

Следовательно, низкие качественные и количественные показатели производительности сельскохозяйственной продукции говорит о неправильном использовании финансовых, трудовых и имущественных ресурсов при ведении хозяйства, даже если объемы сельскохозяйственной продукции растут. Другим отрицательным фактором влияния неправильного или частичного использования посевных площадей. Так как общий объем сельскохозяйственной продукции непосредственно влияет на обеспечения продовольственной безопасности Белгородской области.

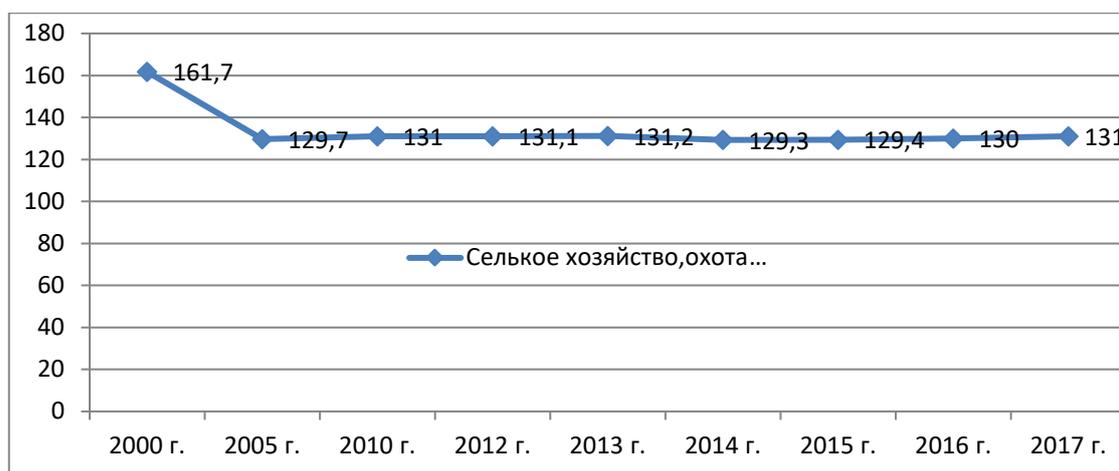


Рис. Индексы производства продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств по Белгородской области [2]

Следующим одним не маловажным фактором является низкий уровень подготовки специалистов в области сельского хозяйства, несмотря на государственную поддержку молодых специалистов в данной отрасли, работников не хватает, хотя и среднемесячная заработная плата увеличивается и составляет приблизительно 50% от среднего по России.

Так же одним из факторов, влияющих на экономическую безопасность региона, является неэластичность спроса на цену сельскохозяйственной продукции. При увеличении спроса – цена на сельскохозяйственную продукцию не изменяется пропорционально и даже не растет. Это связано с навязыванием стоимостной оценки товара на рынке, с проблемами хранения и перемещения сельскохозяйственной продукции. Ну и самое главное это срок хранения продукции, считается продукция сельского хозяйства скоропортящаяся, поэтому ее необходимо быстро реализовывать, но, к сожалению, у сельскохозяйственных товаропроизводителей нет такой возможности, и средств прорекламировать свой товар, нет опыта в данной сфере, и в связи с этим реализовывает товар зачастую не по выгодной цене, а по цене, установленной на рынке. Результатом данного фактора считается неконкурентоспособность сельскохозяйственной продукции.

Таблица 4

Индексы производства продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств по Белгородской области
(в сопоставимых ценах, в % к предыдущему году) [2]

Годы	Хозяйства всех категорий	Сельскохозяйственные организации	Хозяйства населения	Крестьянские (фермерские) хозяйства
2000	120,3	116,5	123,1	133,7
2005	114,8	126,5	92,7	124,0
2010	100,0	104,9	79,8	72,0
2013	108,2	109,7	99,4	101,7
2014	105,0	104,0	107,3	119,9
2015	104,1	104,8	99,0	102,4
2016	106,5	106,9	97,2	125,7
2017	100,2	100,6	97,0	98,4

Следующим фактором является неразвитость инфраструктуры сельской местности. Несмотря на существующие государственные поддержки: Федеральная целевая программа: «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» [5]. Планируется государством до 2020 года направить более 84 млрд. рублей на

оказание безвозмездной финансово-экономической помощи и развития малого бизнеса: начинающим фермерам, семейным животноводческим хозяйствам.

Развитие сельскохозяйственной отрасли Белгородской области является приоритетным направлением для страны. В настоящее время в России одним из приоритетных направлений является план мероприятий, направленный на обеспечение эффективного функционирования агропромышленного комплекса в рамках ВТО [4]. Поэтому правительственный аппарат издает новые законопроекты, разрабатывает усовершенствованные программы, позволяющие людям переезжать в сельскую местность и налаживать в ней свою жизнь.

Таким образом, сельское хозяйство является главной отраслью Белгородской области, но зависит от факторов, влияющих на ее развитие таких как: сезонность, природно-климатических условий, экономических, финансовых, трудовых и т.д. Данная отрасль народного хозяйства считается менее прибыльной и наиболее не развитой отраслью, по сравнению с другими секторами экономики и медленно адаптируется к изменению финансовых факторов.

Угрозы, наносимые, на экономическую безопасность сельскохозяйственных организаций Белгородской области имеют разноплановый характер. Ущерб и угрозы экономической безопасности можно оценить с помощью индикаторов области, которые связаны с определенной ситуацией в сфере экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение. // Вопросы экономики. – 1994. – №12. – С. 45.
2. Белгородская область в цифрах. 2018: Крат. стат. сб.: Белгородстат. – 2018. – 300 с.
3. Доценко Д.В. Стратегия региональной экономической безопасности / Д.В. Доценко, В.К. Крутиков, М.Ю. Красавина // Труды регионального конкурса научных проектов в области гуманитарных наук. – 2015 – № 10.
4. Кулов А.Р. Состояние технической обеспеченности сельского хозяйства и тенденции его развития на современном этапе/ А.Р. Кулов, Н.Е. Соловьева // Научный результат. Экономические исследования. – 2017. – Т. 3, №2. DOI: 10.18413/2409-1634-2017-3-2-72-81
5. Федеральная целевая программа: «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года [Электронный ресурс] <http://yuridicheskayakonsultatsiya.ru/kakie-gos-programmy-suschestvujut-dlja-zhitelej-sela-28149/>

УДК 332.2

УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

В.П. Сребняк, Р.А. Сребняк
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрено значение уголовной политики в обеспечении экономической безопасности региона. Проведено исследование содержания и мер уголовной политики в контексте экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, уголовная политика, уголовная политика в обеспечении экономической безопасности.

CRIMINAL POLICY AS A FACTOR OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

V.P. Srebnyak, R.A. Srebnyak

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article considers the importance of criminal policy in ensuring the economic security of the region. A study of the content and measures of criminal policy in the context of economic security of the region.

Key words: *economic security of the region, criminal policy, criminal policy in ensuring economic security.*

В современных условиях повышается роль и значение мер по борьбе с экономической преступностью в контексте обеспечения экономической безопасности регионов страны.

Одной из наиболее явных глобальных угроз, которые беспокоят человечество, является преступность. «Наличие этой угрозы всегда, на всех этапах развития общества и государства побуждало социум изыскивать эффективный инструментарий снижения или полного ее устранения. Вот этой весьма масштабной и важной социальной задаче и должна быть подчинена уголовная политика государства» [3].

Уголовная политика – это многоаспектное, сложное понятие, в котором находит свое выражение целая гамма признаков, отражающих противоречивую сущность этого государственно-правового явления. Ее можно выразить как определенную государством стратегию и тактику в области борьбы с преступностью.

Концепция уголовной политики по обеспечению экономической безопасности и противодействию коррупции представляет собой систему (доктринальных) положений, определяющих сущность, цель, принципы, направления, приоритеты и критерии эффективности нормотворческой и правоприменительной деятельности по охране от преступных посягательств средствами уголовного законодательства и иных отраслей российского права экономических отношений [1].

«Общественная опасность экономических преступлений при их широкой распространенности на всех уровнях государственной власти и управления такова, что и в прямом и переносном смысле слова можно говорить о чрезвычайной ситуации, в которой безопасность, защита, спасение и жизнеобеспечение населения будут зависеть от того, насколько правильно, полно и своевременно, на базе комплексных научных исследований будут решены вопросы противодействия экономической преступности в стране. Все это и обусловило выбор настоящей темы диссертационного исследования» [2].

Угрозу экономической безопасности Белгородской области составляют наиболее серьезные экономические преступления, борьба с которыми осуществляется на основе уголовного законодательства РФ.

Для обеспечения экономической безопасности регионов в сфере борьбы с криминализацией в стране реализуется уголовная политика.

Уголовная политика является частью политики государства в сфере борьбы с преступностью, в которой определены принципы, стратегия, основные задачи, формы и методы контроля за преступностью.

«Уголовная политика как один из факторов экономической безопасности представляет собой внутренне согласованный и целенаправленный комплекс мер, осуществляемых для определения и обеспечения реализации приоритетных экономических интересов личности, хозяйствующих субъектов и государства; выявления факторов, создающих угрозу экономической и социальной стабильности; формирования системы противодействия угрозам, способной прогнозировать возможность их появления в определенных сегментах экономики и минимизировать создаваемую ими опасность.

Немаловажная роль отводится частным принципам уголовной политики в сфере обеспечения экономической безопасности, реализация которых позволит решить многие весьма острые проблемы».

Уголовная политика является уголовно-правовым инструментом содействия качественным преобразованиям в сфере экономики и государственного строительства. В условиях падения цен на энергоресурсы, применения санкций экономического характера со стороны ведущих западных стран проблема смены прежнего вектора экономического развития страны – это проблема выживаемости России. Необходимо переходить к опоре на частный производственный сектор, снижать прямое участие государства в экономической деятельности при одновременном качественном улучшении обеспечения безопасности ведения бизнеса и снижения его криминализации. Защита прав законопослушных предпринимателей и частной собственности является приоритетом уголовной политики противодействия коррупционным преступлениям и преступлениям, совершаемым в сфере предпринимательской или иной экономической деятельности. Суть текущего политического момента в том, чтобы перейти от постсоветской (переходной) парадигмы уголовной политики к демократической, либерально-правовой модели отношений государства и бизнеса, общества [1].

Полиномативность уголовной политики по обеспечению экономической безопасности и противодействию коррупции, межотраслевой характер ее правовой базы, комплексность правовых норм и видов правоохранительной деятельности, составляющих содержание этой уголовной политики. Содержание уголовной политики по обеспечению экономической безопасности и противодействию коррупции составляют правовые меры в виде уголовного, уголовно-процессуального, уголовно-исполнительного, оперативно-разыскного, административно-правового, гражданско-процессуального законодательства, законодательства других отраслей российского права, а равно практика его толкования и применения субъектами уголовной политики, прежде всего органами уголовной юстиции в лице прокуратуры и суда. Потому и принципы, на которых она строится, полиномативны, правосинтетичны.

«Нормы уголовного законодательства имеют строгую адресность в отношении отклоняющегося экономического поведения конкретного индивида, тогда как уголовная политика в экономической сфере направлена на массовые социально-экономические процессы, на всю систему хозяйствования и хозяйствующих субъектов, их отраслевое функционирование, в том числе в отдаленной перспективе» [5].

Предмет уголовной политики в контексте обеспечения экономической безопасности состоит в противодействии проявлениям теневой экономики и преступной деятельности субъектов экономики.

Содержание уголовной политики в сфере экономики заключается в разработке и реализации стратегии и тактики деятельности государства, реагирующего на совершенные преступления, и который осуществляется средствами и методами только уголовного права. «Этот вид политики представляет собой, с одной стороны, специфическое направление деятельности государства, связанное с разработкой и установлением основания и принципов уголовной ответственности, определением круга преступных деяний и видов наказаний и иных мер уголовно-правового воздействия за их совершение, порядка и условий освобождения от уголовной ответственности и наказания в целях обеспечения надежной защиты интересов личности, общества, государства от преступных посягательств» [6].

Меры проведения уголовной политики в экономической сфере должны быть связаны с непосредственным воздействием на разного рода преступные посягательства, поскольку они специально предназначены (и активно используются государством) для борьбы с преступностью. В числе конкретных мероприятий и мер представленной группы могут быть названы: совершенствование законодательства и практики его применения в части предупреждения и пресечения преступных посягательств, возложением конкретных мер уголовно-правового характера на виновных лиц, реализацией мер уголовно-правового, процессуального, уголовно-исполнительного и административного воздействия на лиц, совершивших или готовы совершить преступление, и с иными факторами, оказывающими влияние на состояние, структуру и динамику преступности.

Особенность реализуемой в регионах правовой реформы состоит в принятии на территории России законов по либерализации уголовной ответственности за совершение преступлений в сфере экономической деятельности. Уголовной политики как фактор экономической безопасности является проводником программ правительства по борьбе с преступностью, базирующейся на мониторинге социально-экономической и криминогенной ситуации в стране или конкретном регионе, а также учитывающей как действие основных законов рынка, так и имеющиеся в распоряжении субъектов уголовной политики силы и средства. Меры и механизмы реализации уголовной политики, должны разрабатываться одновременно с государственными прогнозами социально-экономического развития и реализовываться в рамках социально-экономического развития России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Александрова И.А. Теоретическая концепция уголовной политики по обеспечению экономической безопасности и противодействию коррупции // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2016. – № 1 (33). – С. 75-86.
2. Васильев В.Э., Прокофьева Т.В. Уголовная политика в сфере обеспечения экономической безопасности // Вестник Московского государственного лингвистического университета. Образование и педагогические науки. – 2017. – № 782. – С. 201-212.
3. Васильев Э.А., Прокофьева Т.В. Уголовная политика в сфере обеспечения экономической безопасности // Актуальные проблемы сравнительного правоведения юрислингвистики: Материалы международной научной конференции. – 2016. – С. 21-23.
4. Гладышева О.В., Семенцов В.А. Современная уголовно-правовая политика по обеспечению экономической безопасности уголовно-процессуальными средствами // Legal Concept. – 2018. – Т. 17. – № 2. – С. 17-25.
5. Третьяков И.Л. Объективные факторы, определяющие преступность и уголовную политику // Юридическая наука: история и современность. – 2016. – № 1. – С. 173-186.
6. Чернявский А.Г., Грудцына Л. Ю. Экономическая преступность и организационно-правовые проблемы обеспечения экономической безопасности // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2017. – №3 (39). – С. 190-194.

**РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ
В РЕГИОНАЛЬНЫХ СУБЪЕКТАХ РФ**

К.А. Степанова, Ж.А. Шадрина

г. Краснодар, Россия

Кубанский государственный технологический университет

В статье проанализирована доля неформального сектора занятости. Предложен способ построения взаимодействия по снижению неформальной занятости на примере муниципального образования Усть-Лабинский район, позволяющий организовать широкий охват всех секторов экономики района для достижения максимального результата по снижению неформальной занятости и повышению уровня экономической безопасности региона.

Ключевые слова: неформальная занятость, межведомственная комиссия, правовое регулирование, экономическая безопасность.

**THE MANAGEMENT OF INFORMAL EMPLOYMENT IN REGIONAL SUBJECTS
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

K.A. Stepanova, J.A. Shadrina

Krasnodar, Russia

Kuban State University of Technology

The article analyzes the share of the informal sector of employment. A method of building interaction to reduce informal employment on the example of the municipality of Ust-Labinsk district, which allows to organize a wide coverage of all sectors of the economy of the district to achieve maximum results in reducing informal employment and increase the level of economic security of the region.

Keywords: informal employment, interdepartmental commission, legal regulation economic security.

Неформальная занятость заслуженно рассматривается как причина ухудшения экономической безопасности страны. Следствием того, что функционирование неформальной занятости происходит вне зоны действия правил, регулирующих формальную занятость, является уязвимость и социальная незащищенность работников. Доходы, скрытые «под тенью» отношений работодателя с работником, являются недостающим звеном в пополнении бюджетов различных уровней. Дефицит бюджета влияет в первую очередь на объем гарантий, которые способно предложить государство гражданам [1, с.356]. Появляется необходимость в поиске скрытых резервов для поддержания нормального положения экономики страны, что ведет к дефициту финансирования той или иной сферы. Такой дисбаланс в финансовом положении порождает угрозы экономической безопасности страны. Для предотвращения роста теневого сектора экономики на примере неформальной занятости правительство разрабатывает различные рычаги воздействия со стороны государства на субъекты трудовых отношений.

Так, ответственность за мониторингом и принятием необходимых мер по снижению неформальной занятости на уровне Российской Федерации лежит на Министерстве труда и социального развития, в ведомстве которого находятся Министерства субъектов РФ. Министерства в свою очередь регламентируют порядок осуществления актуализации, сбора и обобщения информации через подведомственные

учреждения. Работа по снижению неформальной занятости является не узконаправленным действием и подразумевает взаимодействие различных структур.

В неофициальном секторе, согласно данным Росстата, занят каждый пятый работающий россиянин. Доля занятого населения в неформальном секторе в России увеличилась в 2018 году и составила 20,1 % от общей численности занятых в возрасте 15 лет и старше (14,6 млн человек), что на 0,3 млн чел выше уровня 2017 года. При этом, доля неформально занятых среди мужчин на 3,3 пункта выше аналогичного показателя среди женщин.

Анализ статистических данных Росстата свидетельствует о том, что самый высокий уровень неформальной занятости наблюдается в республиках Северного Кавказа: Чеченская республика – 64 % от общей численности занятого населения, Ингушетия и Кабардино-Балкарская Республика – по 48 %, Республика Дагестан – 52 %, в Крыму – 38 %, Ставропольском крае – 35 %, в г. Севастополе – 34 %. Также наблюдается высокая доля неформальной занятости (около 30 %) в таких регионах как, Республика Бурятия, Республика Северной Осетии, Республика Калмыкия, в Республике Адыгея, Ивановской и Астраханской областях и в Карачаево-Черкесской республике.

Существуют различные экономические подходы к оценке показателей неформальной и теневой занятости в России.

Так, по данным Центра социально-политического мониторинга Института общественных наук РАНХиГС, в теневой рынок труда включены 30 млн россиян (более 40% экономически активного населения; оценка 2017 года), из которых 21,7 млн человек – это та часть населения, которая имеет дополнительные к основному месту работу неоформленные заработки, либо получают часть зарплаты неофициально, в «конвертах».

Скрытый фонд оплаты труда, который оценивает Росстат по данным за 2017 год, составляет 25,9 % или 11,4 трлн руб. Согласно данным Росфинмониторинга объем теневой экономики в 2018 году оценивается в 20,7 трлн руб., или 20 % от величины ВВП. Необходимо отметить тенденцию снижения данного показателя в последние года, так, в 2015-2016 годах данный показатель составлял 28 % от ВВП. В своих расчетах ведомство учитывает, в частности, серый импорт (ввоз товаров с занижением импортных пошлин за счет недостоверного декларирования), сокрытие доходов от уплаты налоговых и таможенных платежей, выплату серых зарплат.

По мнению МВФ теневая экономика в России достигает 33,7 % от величины ВВП за 2015 год, что выше среднего уровня данного показателя по 158 странам (27,8 %).

Для более детального анализа рассмотрим способ построения взаимодействия по снижению неформальной занятости на примере муниципального образования Усть-Лабинский район. Итак, на уровне района создается межведомственная рабочая группа, которая осуществляет анализ полученной информации от всех заинтересованных структур (рисунок 1).

Построение взаимодействия таким образом позволяет организовать широкий охват всех секторов экономики района для достижения максимального результата по снижению неформальной занятости.

Итак, в состав рабочей группы по вопросам снижения неформальной занятости, на территории муниципального образования Усть-Лабинский район включены: представители Пенсионного Фонда России в Усть-Лабинском районе, начальник отдела по вопросам миграции отдела МВД России по Усть-Лабинскому району, начальник финансового отдела администрации МО Усть-Лабинский район, руководитель ГКУ КК «ЦЗН Усть-Лабинского района», заместитель начальника территориального отдела управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей, директор филиала №14 Государственного учреждения Краснодарского регионального отделения Фонда социального страхования, главный государственный инспектор труда (по охране труда) Государственной инспекции труда в Краснодарском крае, директор Кропоткинского межрайонного филиала ТФОМС в Краснодарском крае, заместитель

руководителя ИФНС России №14 по Краснодарскому краю, представители администраций Ладожского, Воронежского сельских поселений, Усть-Лабинского городского поселения, участковый уполномоченный полиции Отдела МВД России по Усть-Лабинскому району.

В 2018 году на территории МО Усть-Лабинский район совместно с МВД России проведено 30 рейдовых мероприятий по выявлению лиц, незаконно оказывающих деятельность по перевозке пассажиров и багажа легковыми такси, выявлено и составлено 42 протокола, на лиц осуществляющих свою деятельность незаконно.

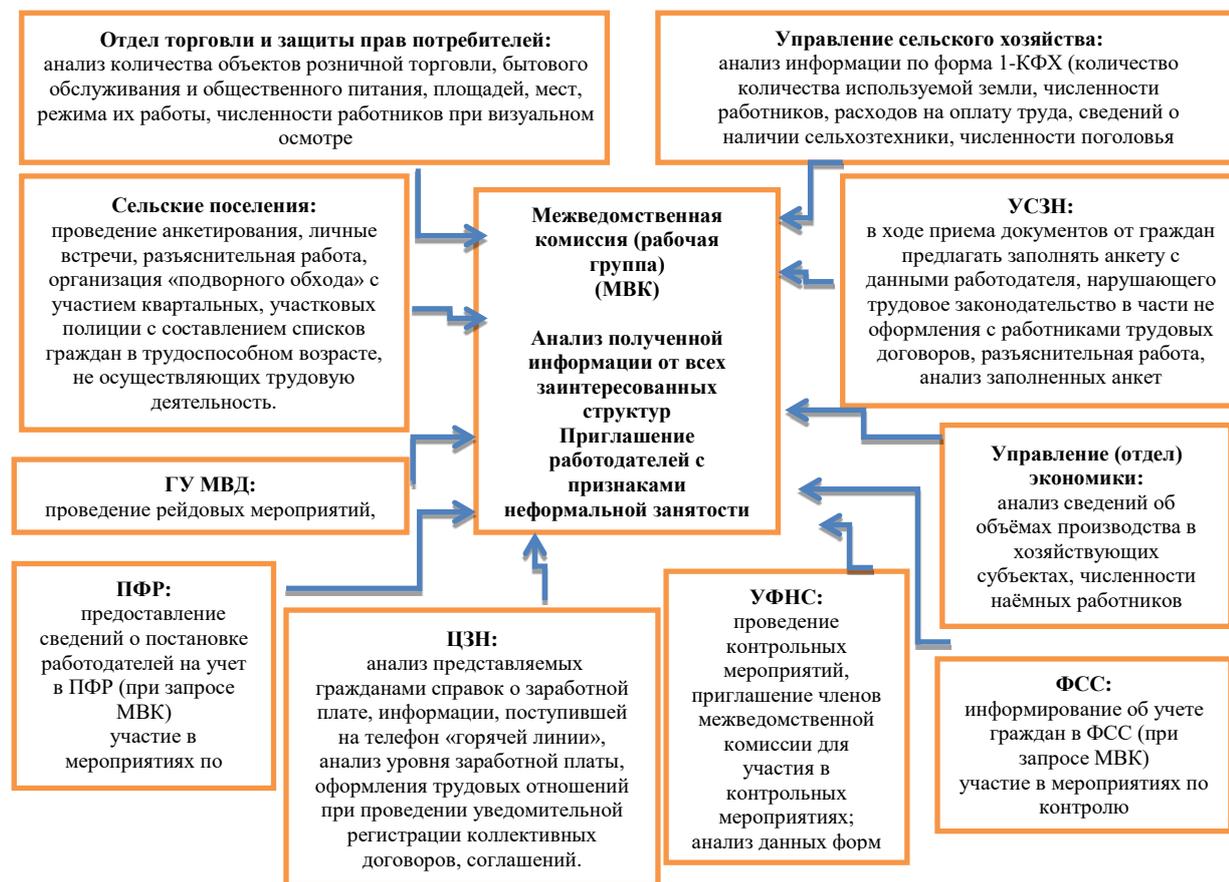


Рис. Построение взаимоотношений по работе с неформальной занятостью в муниципальном образовании Усть-Лабинский район

Согласно информации Межрайонной ИФНС №14 в 2018 году было составлено 7 протоколов проверок по выявлению лиц, незаконно оказывающих услуги такси. Проведено 3 проверки и составлено 3 протокола нарушений в части торговли без соответствующей регистрации. Все материалы направлены в суд.

В результате работы межведомственной комиссии по легализации налоговой базы и базы по страховым взносам, которая проходит на базе налоговой инспекции и в состав которой входит специалист управления экономики МО Усть-Лабинский район выявлено 42 работодателя, выплачивающих заработную плату ниже МРОТ.

В результате ежедекадного мониторинга, проводимого поселениями Усть-Лабинского района по состоянию на 30.12.2018 выявлено 560 работников (в 2017 году – 742 работника), работающих без заключения трудового договора, в результате бесед с работодателями все договоры были заключены. В случае если работодатель отказывается идти на контакт, информация незамедлительно направляется в налоговую инспекцию или Государственную инспекцию труда в Краснодарском крае для проведения контрольных мероприятий.

В 2018 году администрацией муниципального образования Усть-Лабинский район в ИФНС №14 направлена информация по 92 хозяйствующим субъектам (в 2017 году- 103), у которых наблюдаются признаки неформальной занятости для проведения контрольных мероприятий, из них 29 глав КФХ, которые не отчитываются за наемный труд, согласно форме 6-НДФЛ.

Таким образом, на территории МО Усть-Лабинский район в результате работы межведомственной комиссии происходит ежегодное уменьшение количественных показателей неформальной занятости, рост официального трудоустройства.

Данная тенденция в районах Краснодарского края позволяет увеличить доходную часть бюджета, которая может быть направлена на обеспечение наиболее нуждающихся отраслей экономики, что в свою очередь стабилизирует экономическое положение и благоприятно скажется на экономической безопасности края.

ЛИТЕРАТУРА

1. Williams C. C., Lansky M. A. Informal employment in developed and developing economies: Perspectives and policy responses //International Labour Review. – 2013. – Т. 152, №. 3-4.

2. Забута Н.В. Теневая занятость населения как фактор дестабилизации экономической безопасности государства // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 4. – С. 26-30

3. www.gks.ru

УДК 338

МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Е.А. Стрябкова, А.П. Тюфанова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье приводится обоснование актуальности оценки экономической безопасности регионов. Рассматриваются методики анализа и этапы исследования экономической безопасности территории. Автором раскрывается проблема необходимости разработки единой системы показателей и их пороговых значений по специфическим направлениям для конкретных регионов.

***Ключевые слова:** экономическая безопасность региона, система показателей и их пороговые значения, устойчивый рост, методики определения экономической безопасности региона.*

THE METHODOLOGY OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

E. A. Stryabkova, A. P. Tyufanova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article substantiates the relevance of the assessment of economic security of the regions. The methods of analysis and stages of research of economic security of the territory are considered. The author reveals the problem of the need to develop a unified system of indicators and their thresholds in specific areas for specific regions.

Keywords: economic security of the region, the system of indicators and their thresholds, sustainable growth, methods of determining the economic security of the region.

Проблема экономической безопасности региона остро встала перед жителями пограничных регионов России в последние пять лет ввиду сложной геополитической обстановки в соседних государствах, а именно Украине. Белгородская область соседствует с Харьковской областью и также озадачена вопросом обеспечения экономической безопасности.

В рамках нашего исследования после анализа литературных источников пришли к выводу о том, что общей современной методики оценки экономической безопасности региона нет. Да, современные авторы публикуют общие перечни показателей-индикаторов для возможного их применения в анализе, однако их пороговые значения разнятся, и нет общей методологии их применения с учетом специфики конкретного региона, а также учитывая экономическую нестабильность. Притом исследования должны быть направлены на совершенствование регионального управления экономической безопасностью, то есть отвечать текущим темпам изменения ситуации в регионе, и позволять если не предупреждать, то оперативно исправлять последствия от внешних и внутренних угроз.

Также немаловажно помнить, что экономическая безопасность региона подразумевает обеспечение устойчивого развития территории, которая имеет ряд своих специфик, и те методики по оценке национальной безопасности попросту могут не охватывать всех сторон региональной экономики. Поэтому экономическую безопасность региона стоит определять как систему специфических экономических характеристик, которая способствует устойчивому и поступательному развитию территории, учитывая потребности её жителей, препятствуя влиянию внешних и внутренних угроз на общую социально-экономическую концепцию региона.

После анализа существующих научных исследований по данному вопросу можно выделить основные показатели региональной экономической безопасности, которые должны учитывать специфику конкретных территорий и местных особенностей:

- обеспечение достойного уровня и качества жизни населения;
- обеспечение продовольственной безопасности региона (в том числе зависимость от импорта);
- обеспечение продовольственной безопасности региона (в том числе зависимость от импорта);
- обеспечение устойчивого роста региональной экономики.

Согласно этим показателям возможно построение индивидуальной структуры индикаторов и параметров экономической безопасности конкретного региона.

Для этого необходимо провести детальный анализ имеющейся методологии оценки экономической безопасности региона и оставить только те показатели, которые возможно измерить количественно. Затем необходимо их разбить на две большие подсистемы, одна из которых будет включать общие индикаторы социально-экономического положения региона, а вторая – специфические показатели, присущие конкретным территориальным особенностям, получившуюся систему, возможно, также разбить на более мелкие группы по определённым признакам. Для получившейся системы показателей следует установить пороговые значения с учетом исключительности конкретного региона, а для большей наглядности возможно создание шкалы, по которой четко будут видны сильные и слабые стороны региона и первоочередность принятия мер по предупреждению или устранению угроз.

На основе этих показателей органами государственного управления территории должны разрабатываться пороговые значения индикаторов и параметры оценки региональной безопасности региона, а также осуществляться их мониторинг как основной целью социально-экономической политики региона.

Экономическую безопасность региона характеризует стабильностью и устойчивостью экономики территории, уровень независимости принятия управленческих решений и рост качества жизни.

Рассматривая экономическую безопасность в качестве одной из составляющих оценки национальной безопасности государства, необходимо проводить количественную и качественную оценку показателей для определения уровня экономических и социальных систем региона и последующих рекомендаций для роста и обеспечения стабильности территории. Среди отечественных методик определения уровня экономической безопасности региона выделяют следующие подходы (см. рисунок 1):



Рис. 1. Методики определения экономической безопасности региона

Отметим, что для оценки экономической безопасности региона важно учитывать ее комплексное содержание, поэтому анализ отдельных подгрупп не дает целостного видения текущей ситуации, к тому же некоторые показатели вовсе не имеют количественного эквивалента, это затрудняет поиск наиболее точного метода анализа.

Представленные методики по-своему хороши, однако имеют свои особенности. Используя каждую можно проанализировать социально-экономическую ситуацию территории с конкретной стороны, к тому же эти методики используют разные базы. Поэтому их комплексное применение представит наиболее целостную картину, и в зависимости от решаемой задачи, эти методики можно чередовать или дополняют друг другом.

В методологии исследования экономической безопасности территорий разного уровня предусматривается несколько этапов (см. рисунок 2):



Рис. 2. Этапы методологии исследования экономической безопасности региона

Оценка экономической безопасности проводится с целью нахождения и минимизации угроз, препятствующих устойчивому развитию экономической системы региона.

Цели устойчивого развития на региональном уровне:

- обеспечить сбалансированное развитие социально-экономической системы региона;
- создать условия для обеспечения безопасного ведения бизнеса;
- сформировать максимально комфортные условия для предпринимательства [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации (Основные положения). URL: <http://www.businesspravo.ru>.

2. Дюжилова О.М. Особенности оценки экономической безопасности государства и региона // Вестник Тверского государственного университета. Серия «Экономика и управление». – 2014. – Вып. 1. Тверь: ТвГУ. – С. 234-246.

3. Красносельская Д.Х. Управление накоплением капитала региона на основе инструментария бенчмаркинга: пространственный аспект // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 8-1 (61-1). – С. 377-381.

4. Приходько Е.А., Пальчикова А.П. Оценка экономической безопасности региона (на примере Новосибирской области) // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – Т. 13, № 7. – С. 1258-1269. URL: <https://doi.org/10.24891/ni.13.7.1258>

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

И.Н. Титова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ факторов и ограничений экономического роста Белгородской области, рассчитаны основные показатели, характеризующие развитие экономики региона. А также рассмотрены возможности повышения уровня экономического развития Белгородской области с учетом Стратегии пространственного развития Российской Федерации.

***Ключевые слова:** региональное развитие, экономический рост, Белгородская область.*

THE ANALYSIS OF THE FACTORS AND CONSTRAINTS TO ECONOMIC GROWTH IN BELGOROD REGION

I. N. Titova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the factors and limitations of economic growth of the Belgorod region, calculated the main indicators characterizing the development of the region's economy. And also considered the possibility of increasing the level of economic development of the Belgorod region, taking into account the Strategy of spatial development of the Russian Federation.

***Keywords:** regional development, economic growth, Belgorod region.*

Основной характеристикой динамики результатов производственной деятельности региона является экономический рост. Увеличение ВРП в абсолютном выражении и на душу населения свидетельствуют о положительной динамике развития региона. В поисках устойчивой модели роста региональной экономики необходимо регионам предоставить право автономно определять стратегию собственного развития с учетом сложившихся территориальных особенностей региона и характерной экономической ситуации в регионе. Каждый из регионов должен быть заинтересован в развитии своих конкурентных преимуществ, т.е. поддерживать те сферы деятельности, где можно организовать наиболее эффективное производство. А также учитывать факторы, способствующие интенсивному экономическому росту: новую технику, передовые системные технологии, интеллектуальные трудовые ресурсы, инновационные организационные, управленческие и информационные ресурсы [3].

Исследуя процессы регионального развития, важно определить факторы и ограничения экономического роста. Главным фактором роста, оказывающими влияние на экономическое развитие регионов России, являются географические факторы: наличие природных ресурсов и территориальное расположение. Регионы с богатыми природными ресурсами способствует росту ВРП и в целом приводит к увеличению ВВП страны [1,2].

Итак, проведем оценку уровня экономического развития Белгородской области с учетом факторов роста, а также выявим существующие на сегодняшний день ограничения развития.

Белгородская область расположена в центре европейской части России, в бассейнах рек Днепр и Дон, обладает природной средой, характерной для лесостепной зоны. Она граничит с Украиной и двумя российскими областями: Курской и Воронежской. Расстояние от Белгорода до Москвы 676 км. В агломерацию области входят крупные железнодорожные и автомобильные магистрали, которые обеспечивают доступ к рынкам регионов России.

Минерально – сырьевой потенциал Белгородской области составляют уникальные месторождения железных руд, бокситов, апатитов, минеральных подземных вод, многочисленные месторождения строительных материалов (мела писчего, песка, глин и других). Известны проявления золота, графита, редких металлов, а также имеются геологические предпосылки для выявления платины, алмазов, углеводородного сырья и других полезных ископаемых. Область располагает более чем 50 % запасов железорудного сырья страны. Черноземы составляют 77,1% всей площади области. На территории Белгородской области находится единственное в Центральном федеральном округе разрабатываемое месторождение карбонатного сырья для химической промышленности (г. Шебекино). Остаток балансовых запасов составляет 16,9 млн. т.

Географическое положение Белгородской области является определяющим фактором структуры ВРП Белгородской (таблица 1).

Таблица 1

Динамика отраслевой структуры ВРП Белгородской области за 2010 -2016 гг.
по основным видам экономической деятельности

Вид экономической деятельности	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Коэффициент вариации, %
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	12,5	15,3	17,3	16,9	20,2	20,7	19,5	15,6
Добыча полезных ископаемых	16,8	20,9	16,0	15,2	12,4	10,4	11,0	23,4
Обрабатывающие производства	19,4	18,2	18,2	16,8	17,4	18,8	21,0	6,9
Оптовая и розничная торговля и ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	16,6	13,6	15,2	15,0	17,2	16,1	15,2	7,1
Строительство	8,5	8,1	8,4	8,4	6,6	7,0	6,9	9,9
Операции с недвижимым имуществом	5,4	5,2	5,6	5,8	6,0	7,3	7,0	12,3
Транспорт и связь	6,9	5,6	5,2	5,6	5,3	5,8	5,5	9,1
Прочие виды экономической деятельности	13,9	13,1	14,1	16,3	14,9	13,9	13,9	6,6

В структуре экономики Белгородской области преобладает семь видов экономической деятельности: сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, оптовая и розничная торговля и ремонт, строительство, операции с недвижимым имуществом, транспорт и связь. На протяжении исследуемого периода с 2010 по 2016 г. В экономике региона наблюдались незначительные изменения удельных весов по представленным ВЭД. Наибольшую колеблемость удельного веса в ВРП имели два вида экономической деятельности: сельское хозяйство (15,6%) и добыча полезных ископаемых (23,4%) [4,5].

Наглядно изменение структуры ВРП по доминирующим ВЭД в 2016 г. по сравнению с 2010 г. представлено на диаграмме (рисунок 1).

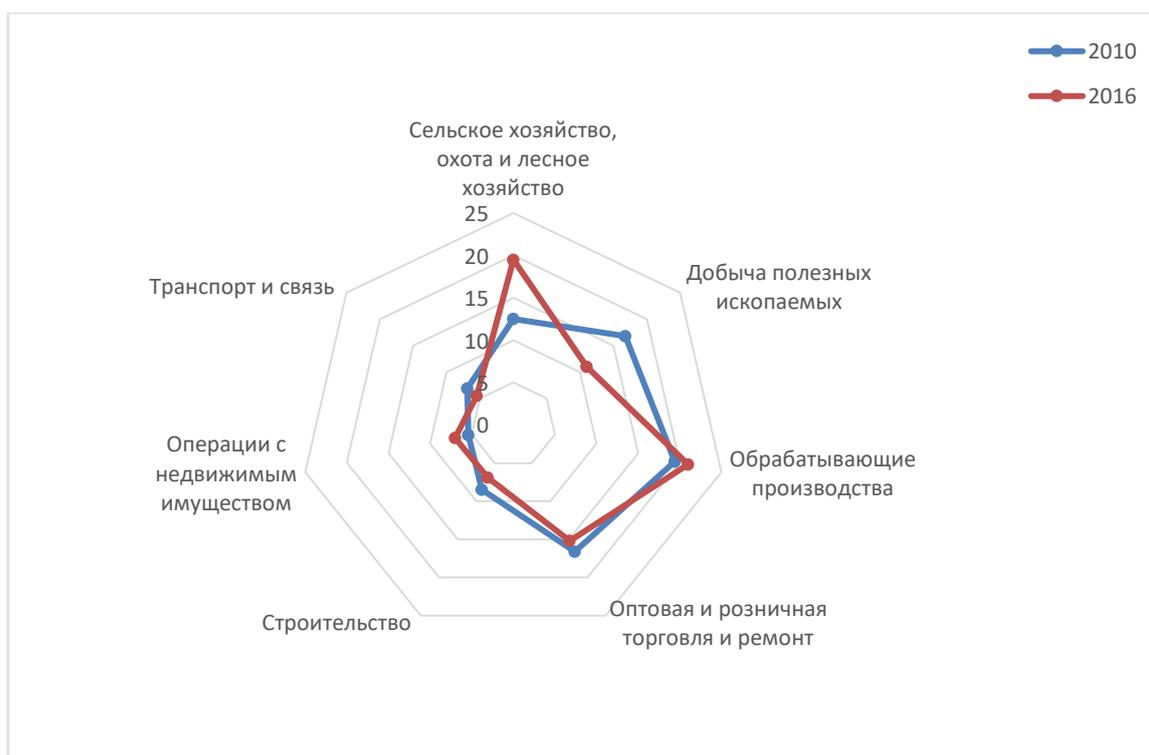


Рис. 1. Структура ВРП по доминирующим ВЭД в 2010, 2016 гг

Диаграмма отражает структурные изменения в валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности: увеличилась доля сельского хозяйства, обрабатывающих производств, операций с недвижимым имуществом.

Кроме базовых преимуществ региона: богатые запасы природных ресурсов и географическое положение на экономическое развитие оказывает влияние создание благоприятного инвестиционного климата в регионе и интенсивность внедрения инноваций в воспроизводственный процесс. В Белгородской области реализуется комплекс мер, направленный на формирование благоприятного инвестиционного климата и развитие конкурентоспособной инновационной экономики региона в рамках подпрограммы «Улучшение инвестиционного климата и стимулирование инновационной деятельности» государственной программы области «Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного предпринимательского климата в Белгородской области на 2014-2020 годы».

Анализ влияния инвестиционного процесса на развитие экономики региона осуществляется на основе данных приведенных в таблице 2.

Таблица 2

Динамика ВРП и инвестиций в основной капитал

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Тр ВРП	127,4822	107,4192	104,3059	108,9052	110,7603	104,9454	101,4855
Тр инвестиций	130,8172	108,5925	94,58047	93,2406	122,0093	97,68229	96,79977
Тр инвестиций/Тр ВРП	1,12	1,162162	1,26	0,76	2,03	0,47	2,13
Тр ВРП/Тр инвестиций	0,89	0,86	0,79	1,32	0,49	2,12	0,47

Данные таблицы свидетельствуют о снижающемся экономическом росте и эффективности инвестиций в Белгородской области за последние 7 лет. Показатель отношения изменения объема инвестиций к изменению ВРП дает возможность оценить

затраты инвестиционных ресурсов для обеспечения 1% прироста ВРП, а отношение прироста ВРП к приросту инвестиций характеризует процент роста ВРП при увеличении инвестиций на 1%. Как видно, для получения 1% прироста ВРП требуется все больше и больше инвестиций в основной капитал, или при увеличении суммы инвестиций на 1% ВРП имеет все меньший прирост, однако снижение объема инвестиций на 1% в 2016 г. вызывает рост ВРП на 2,12%. В 2017 эффективность инвестиций снизилась относительно предыдущего периода – для обеспечения 1 % прироста ВРП необходимо затратить 2,13% инвестиционных ресурсов.

Уровень инновационного развития в регионе определяется долей инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг и является одним из основных факторов повышения конкурентоспособности региона как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Правительство области ведет планомерную работу по развитию и активизации в регионе научной и инновационной деятельности, а также вовлечению частного бизнеса в процесс технологического развития. Общий объем средств за 2017 год в рамках мероприятий подпрограммы, направленных на поддержку инновационной деятельности в регионе за счет всех источников финансирования, составил 66456 тыс. рублей, в том числе за счет средств областного бюджета – 2000 тыс. рублей, внебюджетных источников – 64456 тыс. рублей. Несмотря на это, уровень инновационной активности в Белгородской области достаточно низкий (рисунок 2). А это говорит о слабой готовности региона к инновационному развитию что в свою очередь сдерживает развитие региональной экономики.

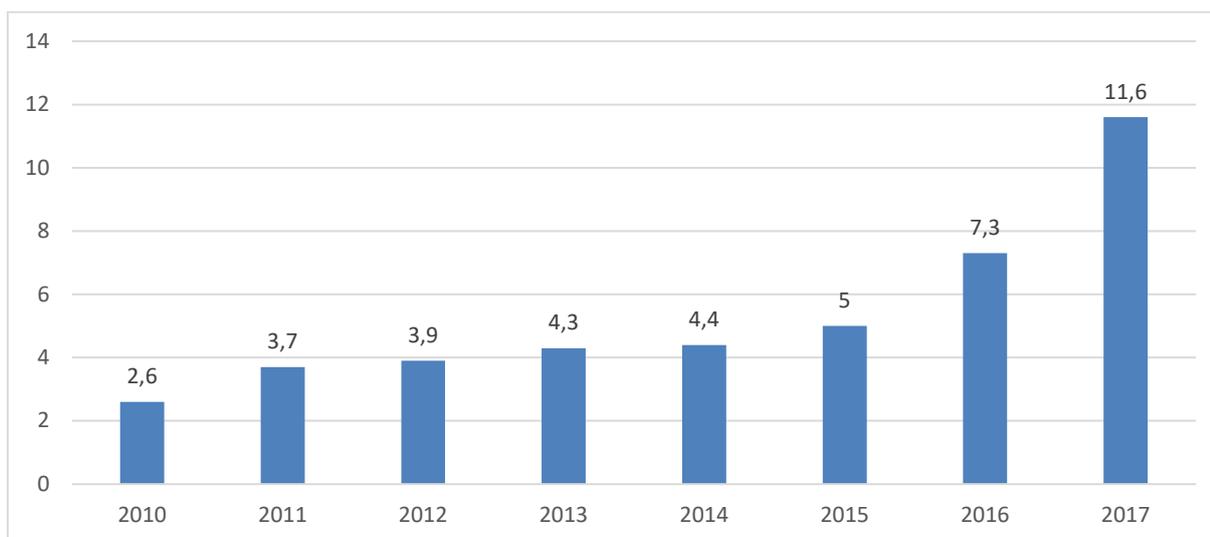


Рис. 2. Уровень инновационного развития в Белгородской области

Недостаточный уровень развития транспортной инфраструктуры в настоящее время становится важным фактором сдерживания экономического развития региона. В целях совершенствования и развития дорожной инфраструктуры, обеспечения качественного транспортного обслуживания и повышения качества жизни населения на территории Белгородской области реализуется государственная программа области «Совершенствование и развитие транспортной системы и дорожной сети Белгородской области на 2014-2020 годы.

Важно отметить, что Белгородская область являясь приграничным регионом и до недавнего времени это выступало как фактор экономического роста. Регион был крупным транспортным узлом, связывающим российскую столицу с Украиной, а также с южными

областями России. На сегодняшний день в силу политической ситуации на Украине приграничное расположение представляет угрозу экономической безопасности региона, что в свою очередь ограничивает экономический рост Белгородской области.

Также необходимо учитывать при оценке возможностей экономического развития региона экологические ограничения. На территории Белгородской области наблюдается ухудшение экологической ситуации, что приводит к деградации среды обитания, усилению антропогенного воздействия на природу, и, в результате сокращается число территорий, благоприятных для проживания и хозяйственной деятельности.

Таким образом, мы пришли к выводу, что приоритетными факторами экономического роста Белгородской области являются: наличие богатых запасов природных ресурсов, создание благоприятного инвестиционного климата в регионе и интенсивность внедрения инноваций в воспроизводственный процесс. К факторам, сдерживающим экономическое развитие – территориальное расположение, уровень развития транспортной инфраструктуры, экологическая ситуация в регионе. Отмеченные факторы необходимо учитывать при разработке стратегии социально – экономического развития Белгородской области с целью повышения эффективности управления регионом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бажин А.Н., Гусарова О.М. Социально-экономическое развитие региона: индикаторы, модели, проблемы / А.Н. Бажин, О.М. Гусарова [Текст] // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – №6. – С. 78-84.
2. Батейкин Д.В. Современные аспекты развития теории и практики прогнозирования социально-экономического развития регионов / Д.В. Батейкин [Текст] // Новая наука: современное состояние и пути развития. – 2016. – №1-1. – С. 59-63.
3. Глотова А.С., Титова И.Н. Анализ факторов социально-экономического развития Белгородской области / А.С.Глотова, И.Н. Титова [Текст] // Научно – практический журнал Экономические и гуманитарные науки – 2018. – №9. – С. 103-112/
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. URL: <http://www.belg.gks.ru>.
5. Федеральная служба государственной статистики (Росстат). URL: <http://www.gks.ru>.

УДК 338

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

А.П Тюфанова, Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены теоретические аспекты экономической безопасности региона, проанализированы работы российских авторов по данной тематике. Сформирован перечень основных принципов управления экономической безопасностью региона.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность региона.

THEORETICAL ASPECTS OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

A. P. Tyufanova, E. A. Stryabkova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article deals with the theoretical aspects of the economic security of the region, analyzes the work of Russian authors on this topic. A list of basic principles of economic security management in the region has been formed.

Keywords: national security, economic security of the region.

На сегодняшний день, в период политической и экономической нестабильности остро встает вопрос обеспечения национальной экономической безопасности, на решение которого направлены труды многих современных ученых. С позиции региона этот вопрос также освещается в многочисленных работах российских исследователей.

Проанализировав литературные источники по данной тематике, можно сформировать целостное представление о национальной экономической безопасности и экономической безопасности региона.

Так, В.Л. Тамбовцев дает определение экономической безопасностью той или иной системы как совокупности свойств состояния ее производственной подсистемы, обеспечивающую возможность достижения целей всей системы.

Экономическая безопасность в исследованиях В.А. Савина представляет собой систему защиты жизненных интересов страны. Народное хозяйство страны в целом, отдельные регионы или отдельные сферы и отрасли хозяйства, а также юридические и физические лица как субъекты хозяйственной деятельности можно считать объектом защиты.

В работах В. Рубанова можно встретить определение экономической безопасности как способности национальной экономики обеспечивать благосостояние нации и стабильность внутреннего рынка независимо от действия внешних факторов [2].

Другой учёный, Л.И. Абалкин, описывает экономическую безопасность как состояние экономической системы, позволяющее ей динамично и эффективно развиваться, решать социальные задачи [5].

Богомоллов В.А. дает определение экономической безопасности как состояние национальной экономики, «характеризующее ее устойчивостью, «иммунитетом» к воздействию внутренних и внешних факторов, нарушающих нормальное функционирование процесса общественного воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу существованию государства» [3].

В основном исследователи определяют экономическую безопасность как устойчивость экономической системы к воздействию внешних и внутренних факторов.

Любая экономическая система устойчива, пока находится в стадии развития, если наблюдается рецессия, то рано или поздно такая система рухнет. Отсюда следует, что именно устойчивость и развитие играют ключевую роль в экономической безопасности, и для своевременной адаптации к внешним и внутренним факторам требуют динамики.

Продолжив рассмотрение работ российских авторов по экономической безопасности, можно объединить их в несколько групп (см. таблицу).

Классификация работ российских авторов по экономической безопасности

№ группы	ФИО ученых	Определение
1	В. Сенчагов, Г. Гутман и др.	экономическую безопасность – такое состояние экономики страны, которое позволяет защищать ее жизненно важные интересы
2	Л. Абалкин и др	экономическая безопасность – совокупность условий, защищающих хозяйство страны от внешних и внутренних угроз
3	А. Городецкий, А. Архипов и др	экономическая безопасность – способность экономики обеспечивать эффективное удовлетворение общественных потребностей на межнациональном и международном уровнях.

На основе таблицы можно сделать вывод о том, что в основном экономическая безопасность рассматривается либо как среда, в которой развивается экономическая система, либо как совокупность условий. Из этого следует, что во всех работах преобладает понимание предмета экономической безопасности как состояния именно экономической системы. То есть в первую очередь экономическая безопасность – это некое состояние экономической системы. Содержание понятия «экономическая безопасность» – совокупность существенных признаков предмета или класса однородных предметов, отраженных в этом понятии, а в данном случае признаками предмета (экономической системы) указаны устойчивость, развитие, защищенность, независимость, стабильность т.д.

Рассмотрев категорию «безопасность», как состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз [1, 4, 5] можно говорить о том, что защищенность, как признак экономической системы является наиболее важным. Таким образом, можно сделать вывод, что экономическая безопасность – составная и неотъемлемая часть национальной безопасности страны и региона.

Понятие экономической безопасности достаточно обобщенно, для большей конкретизации рассмотрим значение определения экономической безопасности региона. Наиболее известные работы по данной теме – работы Г.Н. Речко, Ю.А. Фридмана и Ю.А. Писарова. Эти ученые связывают понятие экономической безопасности региона с его конкурентоспособностью. Ведь способностью противостоять внешним и внутренним угрозам, поддержание высокого уровня жизни населения, развитие реального сектора экономики и рациональность в использовании экономического потенциала определяет возможность региона конкурировать наравне с другими.

Однако существует и другое определение И. А. Кондакова и Т.В. Усковой, где экономическая безопасность региона подразумевается, как обеспечение стабильности, устойчивости и развития территории посредством эффективного сочетания множества факторов.

Обобщая выше сказанное, можно выделить общие ключевые характеристики экономической безопасности региона, а именно: устойчивое развитие, защита интересов региона, независимость в принятии ключевых решений и высокая конкурентоспособность.

В качестве основных принципов управления безопасностью региона определены:

- Комплексность. Данный принцип предполагает обеспечение защищенности всех сфер деятельности и экономического развития региона.

- Предупреждение. Данный принцип предполагает выявление деструктивных факторов на ранних стадиях и принятие мер по предотвращению их воздействия.

- Непрерывность. В постоянно изменяющихся условиях защита интересов региона должна быть обеспечена непрерывно.

- Законность. Все действия по управлению должны осуществляться в соответствии с действующим законодательством.

- Взаимодействие, сотрудничество. Данный принцип предполагает сотрудничество органов государственного управления и хозяйствующих на территории региона субъектов.

- Компетентность. Данный принцип предполагает, что вопросами анализа, регулирования и стратегического планирования экономической безопасности региона должны заниматься профессионалы, знающие суть проблемы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности».
2. Барбин, В.В. Экономическая безопасность государства / В.В. Барбин. – М.: Аванти, 2001.
3. Малаховская, М.В. Экономическая безопасность: государство, регион, предприятие : монография / М.В. Малаховская. – Дмитровград : ДИТИ НИЯУ МИФИ, 2017. – 143 с.
4. Сенчагов В.Г. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие (книга четвертая) / В.Г. Сенчагов; Институт экономики РАН. – М. : ЗАО «Финстатинформ», 2002.
5. Козырь, Н.С., Гетманова, А.В., Анализ показателей экономической безопасности региона // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – №10 // Электронный ресурс URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/10/72181>

УДК 338.2

ЖИЛИЩНАЯ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.М. Шевцова

г. Воронеж, Россия

Воронежский государственный аграрный университет

В статье рассмотрены особенности жилищной обеспеченности Белгородской области, проведен анализ жилищного фонда региона, уровень благоустройства жилых помещений, выявлена общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя, проанализировано ценообразование на рынке недвижимости области, рассмотрены основные программы по обеспечению жилой недвижимостью в регионе, а также оценено влияние обеспеченности населения жильем на экономическую безопасность Белгородской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность, жилищная обеспеченность, жилищные условия, индекс доступности жилья, цена.

HOUSING IN THE CONTEXT OF ECONOMIC SECURITY OF THE BELGOROD REGION

N.M. Shevtsova
Voronezh, Russia
Voronezh state agrarian University

The article deals with the features of the housing security of the Belgorod region, the analysis of the housing stock of the region, the level of improvement of residential premises, identified the total area of residential premises per capita, analyzed the pricing in the real estate market of the region, considered the main programs to provide housing in the region, as well as the impact of housing security on the economic security of the Belgorod region.

Keywords: economic security, housing security, housing conditions, housing affordability index, price.

Нестабильная политическая ситуация в мире, снижение федерального финансирования в связи с дестабилизацией экономического положения в стране демонстрируют тенденцию к повышению актуальности изучения экономической безопасности страны, а также региона в отдельности.

Регион представляет собой сложный социально – экономический комплекс, а также политико-административное образование, в котором устанавливается определенная взаимозависимость, взаимосвязь, благодаря взаимодействию производственной, непроизводственной и социально – бытовой сферами. Все это способствует более полному использованию природных и производственных ресурсов, трудового и научного потенциала, поддержанию эффективного функционирования хозяйственного комплекса Российской Федерации [1, с. 47].

Одним из основных критериев повышения экономической безопасности государства, его инновационного развития и, как итог, высокой конкурентоспособности является реализация гуманистических принципов, которые лежат в основе создания наиболее благоприятных условий для жизни и плодотворной деятельности своих граждан [2, с. 1219]

Одним из индикаторов социально-экономического развития в рамках оценки экономической безопасности региона является обеспеченность населения жильем.

Жилищный вопрос не теряет своей актуальности для российских семей уже много лет. Качественному улучшению ситуации мешают цены на жилье, рост которых превышает темпы роста доходов населения региона (табл. 1, рис. 1)

Таблица 1

Средняя цена 1 кв. м. общей площади квартир по Белгородской области, руб.[4]

Тип квартир	2015		2016		2017		2018	
	перв.	втор.	перв.	втор.	перв.	втор.	перв.	втор.
Все типы квартир	50275	50295	51663	44714	52808	48164	53988	48862
Типовые квартиры	40019	47398	45726	43420	46064	45462	45058	48082
Квартиры улучшенного качества	51665	57660	52651	53063	53529	54005	54712	50789
Элитные квартиры	68666	-	62650	-	63038	-	60925	-

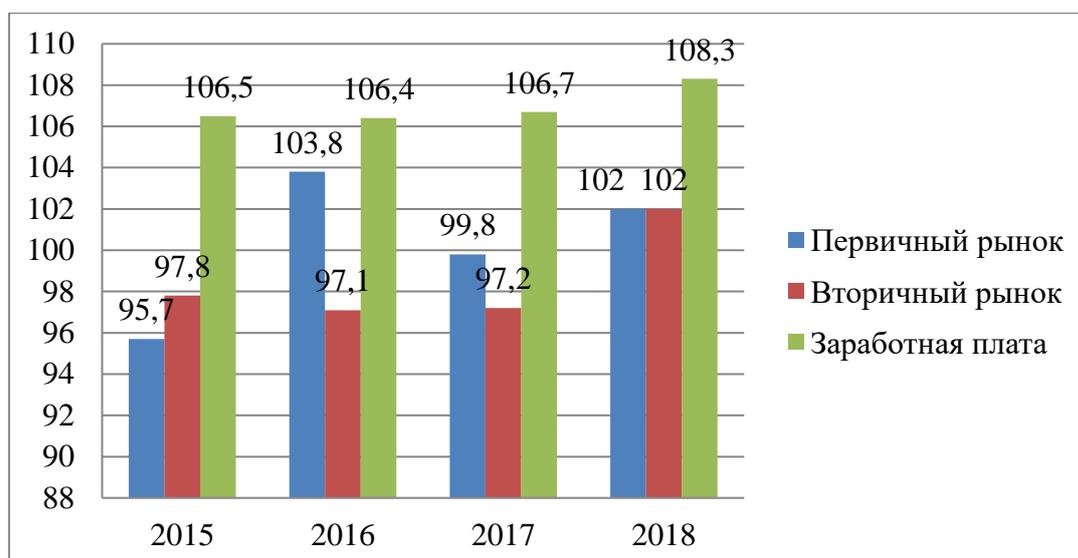


Рис. 1. Индексы цен на рынке жилья Белгородской области, в % [4]

Рассматривая вышеприведенные данные можно говорить о том, что за период изучения (2015-2018 гг.) прослеживается постоянный рост цен на жилищном рынке региона. Цены на первичном рынке жилой недвижимости Белгородской области к 2018 г. увеличились на 7,4 %, при этом вторичный рынок демонстрирует снижение на 2,8 %. Наибольший рост заметен на типовые квартиры – рост составил 12,6 % и в 2018 г. показатель составил 45 058 руб. за кв м.

Положительным моментом является превышение роста заработных плат над ростом цен на недвижимость. При этом необходимо учитывать, что рост также наблюдается на продовольственном рынке региона, следовательно, рост доходов минимально сказывается на повышении жилищной обеспеченности населения.

Жилищное строительство Белгородской области демонстрирует тенденцию к снижению в связи с нестабильной экономической ситуацией в стране. Снижение финансирования строительной деятельности, или полное его отсутствие в связи с банкротством предприятий и закрытием банков и их филиалов, негативно влияет на динамику ввода жилья в регионе (табл. 2).

Таблица 2

Ввод в действие жилых домов в Белгородской области, тыс. кв. метров общей площади [4]

Показатель	2015	2016	2017	2018
Всего построено	1554,9	1350,1	1300,5	1215,5
За счет собственных средств	1251,2	1140,3	1055,9	1033,6
В городах и городских поселках	855,3	722,2	685,6	665,1
В сельской местности	399,6	627,9	614,9	550,4

По данным таблицы можно говорить о снижении ввода в действие жилых домов в регионе за 2015-2018 гг. на 21,8 %. Структура ввода жилья показывает, что 45,3 % домов введено в рамках сельских поселений, при этом городские территории показывают преобладающую долю ввода в области – 54,7 %.

Хотя темпы ввода жилой недвижимости и демонстрируют тенденцию к снижению, жилищный фонд региона за период с 2015 г. по 2018 г. увеличился на 7,7 %, увеличилась общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя области с 29,1 кв. м. в 2015 г. до 31,4 кв. м. в 2018 г. (рис. 2).

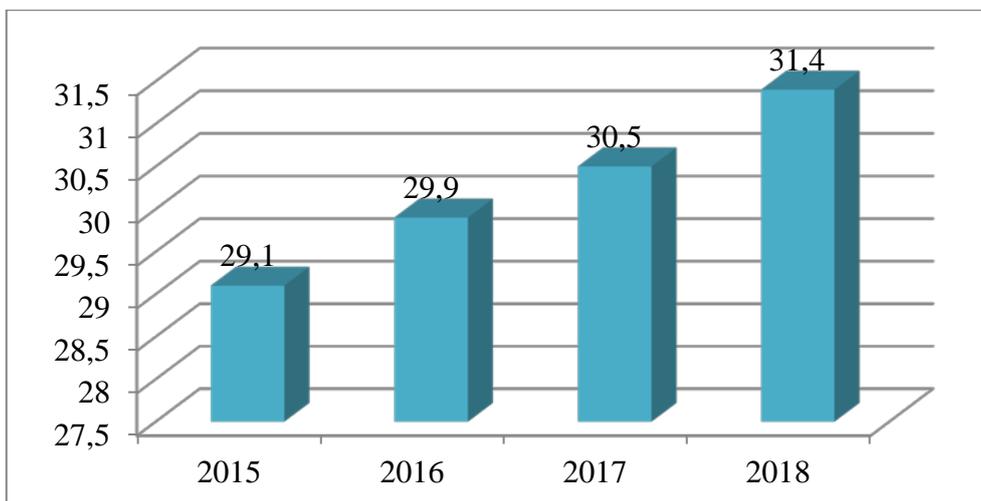


Рис. 2. Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя, кв. м. [3]

Жилищный фонд Белгородской области обладает высоким уровнем благоустройства – так, в 2017 году жилая недвижимость региона была обеспечена:

- на 58,7 % – водопроводом;
- на 81 % – канализацией;
- на 99,6 % – отоплением;
- на 76,7 % – ваннами (душем);
- на 88 % – газом;
- на 76,8 % – горячим водоснабжением;
- на 11,3 % – напольными электроплитами [4].

Для некоторой части российских семей возможность улучшения жилищных условий повышается за счет активного развития ипотеки, но согласно результатам рейтинга регионов по доступности покупки семьями жилья в ипотеку их доля относительно невысока и в среднем по России пока не превышает 26%. Ожидаемое снижение процентной ставки, безусловно, будет способствовать решению проблемы, но пока это вопрос будущего. В Белгородской области доступность за два года увеличилась: в 2015 году 11,4 % семей могли позволить себе ипотеку, в 2017-м – уже 24,7 %. Это 42-е место в России [3].

По данным Рейтинга регионов по доступности приобретения жилья – 2018, Белгородская область занимает 43 место среди регионов Российской Федерации, при этом индекс доступности жилья в 2018 г. составил 5,5 лет, т.е. минимум за 5,5 лет семья с одним ребенком сможет накопить на квартиру в 54 кв. метра (рис. 3).

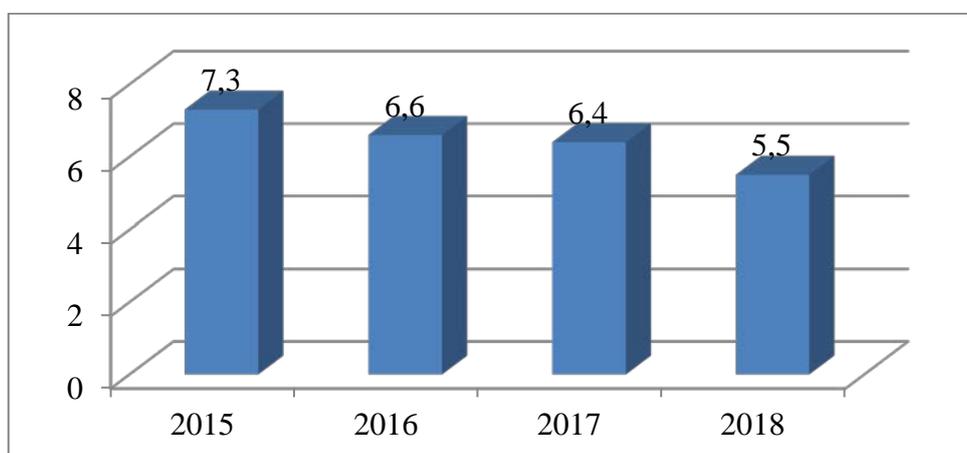


Рис. 3. Динамика индекса доступности жилья в Белгородской области, лет [3]

По данным рисунка можно говорить о том, что за рассматриваемый период 2015-2018 гг. значение индекса доступности жилья демонстрирует тенденцию к снижению – на 1,8 года к 2018 г.

Белгородская область за период 2015-2018 гг. снизила свои позиции в рейтинге – в 2016 г. регион находился на 33 месте, в 2018 г. – на 43 месте, при этом данный показатель выше значения 2017 г. – 46 место в рейтинге.

Согласно признанной на международном уровне методике Программы ООН по развитию населенных пунктов (ООН-Хабитат), жилье в Белгородской области в 2015 г. можно было считать существенно недоступным (значение показателя более 5 лет), при этом положительным моментом является снижение индекса до 5,5 лет.

Правительством Белгородской области в рамках стимулирования потребительского спроса на рынке недвижимости разработан и реализован ряд программ по повышению покупательской способности населения:

1. Программа «Жилище» на 2016-2020 гг.

Цели и задачи программы сводятся к тому, чтобы сделать жилищный рынок доступнее для основной массы населения и обеспечить жильем максимально возможное количество семей. Проект был разработан в 2002 году, а действие продлено до 2020 года. В его составе имеется ряд подпрограмм, которые также направлены на помощь в приобретении жилого помещенияособонуждающимся гражданам.

2. Социальная программа «Устойчивое развитие сельских территорий»

Данный проект был запущен в 2014 г. по причине отсутствия в сельских поселениях квалифицированных трудовых ресурсов. Целью этого проекта является повышение качественного уровня проживания людей в сельской местности. При помощи программы осуществляется социальная поддержка жителей села, включая молодые семьи и специалистов, только начинающих свою деятельность. В рамках данной программы разработана программа «Новая жизнь» для молодых специалистов.

3. Получение земельных участков под строительство многодетными семьями с 2011 г.

4. Программа «Молодая семья»

Принята и действует в рамках федеральной государственной программы с 2002 г., призванной оказывать материальную помощь людям, вступившим в законный брак и не имеющих собственного жилья, как с детьми, так и без детей [5].

Таким образом, обобщив вышеизложенное, можно сделать следующие выводы. Рынок жилья Белгородской области можно назвать стабильно развивающимся, однако экономическая ситуация внутри страны оказывает влияние на развитие строительства региона, и, следовательно, на ввод жилья – за период 2015-2018 гг. ввод жилья снизился на 21,8 %. Рост цен на продовольственном рынке также оказывает негативное влияние на покупательскую способность населения при динамичном росте заработной платы в регионе. Положительным моментом является повышение общей площади жилых помещений, приходящейся на одного жителя – за период показатель увеличился на 7,9 %, а также рост индекса доступности жилья в регионе.

В рамках повышения жилищной обеспеченности региона, Правительством области разработан и реализован ряд программ по повышению покупательской способности населения, кроме того, за рассматриваемый период повысился уровень доступности ипотечного кредитования.

Подытожим, что рост жилищной обеспеченности Белгородской области положительно сказывается на уровне жизни населения и, следовательно, на социально-экономической стабильности региона в целом. Повышение доступности жилой недвижимости напрямую связано с ростом доходов, а также стоимостью жилья. Одним из способов сглаживания экономических диспропорций в рамках региона является разработка и реализация жилищных программ, целью которых является повышение уровня доступности жилищного рынка Белгородской области.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бибик В.В. Региональные рынки и рынок недвижимости в их системе / В.В. Бибик, Е.А. Денисова, А.Н. Калашник // Материалы IV Международной научно-практической конференции, посвященной 140-летию со дня основания НИУ «БелГУ». Актуальные проблемы экономики в условиях реформирования современного общества. Белгород, 2016. – С. 45-47.
2. Никулина О.М. Инновационная составляющая в повышении доступности и комфортности жилой недвижимости в регионе / О.М. Никулина, Н.А. Герасимова, А.Н. Когтева, Д.И. Корольков // Фундаментальные исследования, № 11-6. Пенза, 2015. – С. 1215-1219.
3. Рейтинг регионов по доступности приобретения жилья – 2018 // РИА Рейтинг [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://riarating.ru/regions/20180703/630098998.html>
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Официальный сайт. Режим доступа: <http://belg.gks.ru>
5. Цели и задачи государственной программы «Молодая семья» // Все о пособиях, субсидиях, льготах и выплатах [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://posobie.net/subsidii/usloviya-federalnoj-programmy-molodaya-semya.html>

УДК 338.2

ОЦЕНКА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Н.М. Шевцова

г. Воронеж, Россия

Воронежский государственный аграрный университет

В рамках статьи проведена оценка продовольственной безопасности Белгородской области, рассмотрена динамика производства продовольствия в регионе, отклонение потребления основных продуктов питания от нормативного, уровень продовольственного самообеспечения, а также экономическая доступность продуктов питания в рамках региона.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, продукты питания, норма потребления, самообеспечение, экономическая доступность, продовольствие.

EVALUATION OF FOOD SECURITY AS A COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

N.M. Shevtsova

Voronezh, Russia

Voronezh state agrarian University

The article assesses the food security of the Belgorod region, the dynamics of food production in the region, the deviation of consumption of basic food from the standard, the level of food self-sufficiency, as well as the economic availability of food within the region.

Keywords: food security, food, consumption rate, self-sufficiency, economic availability, food.

Проблема продовольственной безопасности является одной из острых и актуальных проблем на сегодняшний день, нуждающихся в грамотном подходе к ее решению.

Продовольственная безопасность – это бесперебойное удовлетворение потребности населения в продуктах питания.

Мировой финансовый кризис вносит изменения в жизнь и власти озадачились безопасностью продовольствия и способностью самостоятельно, без помощи импортеров прокормить своих граждан.

Основу продовольственной безопасности страны составляет производственная безопасность в рамках регионов. Изучение продовольственной безопасности Белгородской области является актуальным, ввиду индустриально-аграрной направленности развития региона. Развитие сельского хозяйства является одним из основных инструментов обеспечения производственной безопасности и импортозамещения в сфере АПК как в страновом, так и региональном разрезе.

Целесообразно отметить, что эффективное развитие АПК на территории Белгородского региона основано на ряде социально-экономических и природных предпосылок, к которым в первую очередь относятся:

- экономико-географическое положение;
- благоприятный климат для развития сельского хозяйства;
- достаточное количество водных ресурсов;
- наличие необходимого трудового потенциала для развития отраслей АПК [3, с.

143].

Уровень продовольственной безопасности зависит от количества продовольствия, произведенного или ввезенного на территорию региона (табл. 1).

Таблица 1

Динамика продовольственной продукции в Белгородской области, тыс. тонн[4]

Показатель	2014			2015			2016			2017		
	Производство	Потребление	% ввоза									
Картофель	554,1	404,8	0,3	587,5	469,3	0,5	518,7	439,2	0,6	435,4	351,7	0,6
Овощи и продовольственные бахчевые культуры	215,6	209,3	11,9	233,8	209,6	0,9	272,4	210	1,4	257,3	207,9	2,4
Фрукты и ягоды	53,3	109,1	42,2	42,6	103,2	44,6	46,4	114,2	53,9	39,2	114	48,8
Мясо и мясопродукты	1194,5	149,3	11,9	1265,1	146,5	8	1277,6	146,9	8,1	1332,9	148,3	8,8
Молоко и молочная продукция	544,2	438,6	32	531,5	439,6	18,3	542,6	444,1	13,7	593,6	442,6	14
Яйца и яйцепродукты (млн. шт.)	1300,2	992,3	7,2	1477,4	1007	4	1585,2	1020,7	4	1662,1	1026,3	5,5

Преобладающую долю ввоза продукции занимают фрукты и овощи – в период 2014-2017 гг. значение ввоза демонстрирует тенденцию к росту на 6,6 %. Значительный процент ввоза наблюдается также и в молочной продукции – в 2017 г. значение составило 14 %. При этом нужно заметить, что ввозимая продукция составляет не только импорт товаров, но и ввоз из регионов России.

Наименьшее значение ввозимой продукции наблюдается у картофеля – 0,6 % в 2017 г., при этом отрицательным фактом является рост ввоза на 0,3 %.

Важным аспектом экономической безопасности является уровень потребления продукции населением. Рассмотрим потребление продуктов питания в соответствии с «Рекомендациями по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания» от 19 августа 2016 г. в табл. 2.

Таблица 2

Потребление основных продуктов питания в Белгородской области
на душу населения в год, кг. [4]

Показатель	Норма потребления[1]	Год			
		2014	2015	2016	2017
Картофель	90	119	124	125	115
Овощи и продовольственные бахчевые культуры	140	110	111	112	111
Фрукты и ягоды	100	68	65	66	63
Мясо и мясопродукты (вкл. субпродукты II категории)	73	97	95	95	96
Мясо и мясопродукты (без супродуктов II категории)		79	77	77	78
Молоко и молочная продукция	325	261	260	260	259
Яйца и яйцопродукты (шт.)	260	318	310	320	320
Хлебные продукты	96	139	139	141	141
Сахар	24	47	47	47	47
Масло растительное	12	13,8	13,8	13,9	14

В соответствии со значением норм потребления пищевых продуктов, потребление картофеля в регионе превышает установленные 90 кг. на человека в год – значение показателя в 2017 г. составило 115 кг., положительным моментом является снижение значения показателя в 2017 г. по сравнению с 2014-2016 гг., превышает нормативное значение потребления мяса и мясопродуктов в регионе – на 5 кг. в год в 2017 г. Значение показателя также показывает снижение, при этом все еще превышая нормативное значение. Сверхнормативное потребление также наблюдается в яичной продукции (320 шт. вместо 260 шт.), хлебной продукции (141 кг. вместо 96 кг.), а также сахаре (на 96,8 % выше нормы) и растительном масле (на 16,7 % выше нормы).

Отрицательным моментом является низкий уровень потребления овощей и продовольственных бахчевых культур – на 29 кг. ниже нормы в 2017 г., при этом наблюдается незначительный рост показателя за период на 0,9 %. Существенно занижено потребление фруктов и ягод на 37 %, с 2014 г. потребление снизилось на 7,4 %. За период 2014-2017 гг. снизилось потребление молочной продукции в регионе на 0,8 %, при этом уровень потребления ниже нормативного на 66 кг.

Потребление продовольственных товаров зависит от финансовой стабильности населения, от объемов производства и предложения на рынке. Для анализа обеспечения организациями региона товарной номенклатуры на рынке с исключением денежной составляющей потребления используется коэффициент самообеспеченности, который рассчитывается как отношение объемов производства в рамках региона к нормативному потреблению продукции населением (табл. 3).

Таблица 3

Определение уровня самообеспечения Белгородской области

Показатель	2014	2015	2016	2017
Картофель	4	4,2	3,7	3,1
Овощи и продовольственные бахчевые культуры	1	1,1	1,3	1,2
Фрукты и ягоды	0,3	0,3	0,3	0,3
Мясо и мясопродукты	10,6	11,2	11,3	11,8
Молоко и молочная продукция	1,1	1,1	1,1	1,2
Яйца и яйцепродукты	3,2	3,7	4	4,1

Рассматривая расчетные данные уровня самообеспечения Белгородской области делаем вывод, что значение показателя по большинству товаров можно отнести к оптимальному (≤ 1), низкий уровень обеспеченности наблюдается лишь в обеспечении региона фруктами и ягодами. В данном случае одним из решений проблемы является развитие садоводческих хозяйств по выращиванию фруктовой и ягодной продукции.

За рассматриваемый период повысился уровень самообеспечения в разрезе молочной продукции. С целью создания благоприятных экономических условий устойчивого развития производства и переработки молока в Белгородской области за счет создания индустриальных специализированных производственных мощностей технологической базы для производства и переработки молока в Белгородской области на 2014-2016 годы и на период до 2020 года» [2, с. 411].

Максимальное значение показателя показывает самообеспечение населения региона мясной продукцией – за период 2014-2017 гг. показатель превысил потребности населения в 11,8 раз, данная тенденция связана с активной политикой импортозамещения в рамках региона и инвестиционной поддержкой мясной промышленности.

Таким образом, обеспеченность продовольствием в Белгородской области в большинстве показателей превышает нормативную, следовательно, низкий уровень потребления продукции связан с экономической доступностью продукции в регионе (табл. 4)

Таблица 4

Экономическая доступность продовольствия Белгородской области [4]

Показатель	2014	2015	2016	2017
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, %	7,5	8,5	8,2	7,9
Доля расходов на питание в структуре доходов населения, %	37,7	33	29,8	30,6
Степень неравномерности распределения населения по уровню доходов	0,399	0,391	0,397	0,396

По данным таблицы можно сделать выводы, что доля населения с доходами ниже прожиточного минимума выросла в 2017 г. по сравнению с 2014 г. на 0,4 %, при этом значение ниже показателей 2015-2016 гг. В настоящее время значение показателя можно рассматривать как оптимальное (≤ 2).

Уровень расходов на питание в структуре доходов населения за 2014-2017 гг. является оптимальным, при этом положительным моментом является снижение значения показателя на 7,1 %, в 2017 г. значение показателя составило 30,6 % или 0,31. При уровне расходов на питание в 30,6 %, доля расходов в структуре бюджета малообеспеченных слоев населения является существенной.

Показатель степени неравномерности распределения населения по уровню доходов находится в допустимых пределах (0,3-0,5), при этом значение показателя демонстрирует положительную динамику к снижению.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать следующие выводы. Продовольственная безопасность является важной составляющей экономической

безопасности региона. Качественное удовлетворение потребности населения в комплексном питании повышает уровень жизни населения, способствует снижению заболеваемости, тем самым снижая нагрузку на экономику: это и прямые расходы на здравоохранение, и косвенные потери от преждевременной смерти и нетрудоспособности граждан.

Продовольственная безопасность Белгородской области в настоящее время находится на оптимальном уровне. Производство продукции удовлетворяет в полной мере потребности населения, кроме потребности в фруктах и ягодах. В качестве мер по повышению производства данных товаров предлагается развитие садоводческих хозяйств в регионе. Область не только удовлетворяет потребности населения в рамках своих границ, но и за их пределами – производство, к примеру, мясной продукции, превышает нормативный уровень потребления в 11,8 раз. Отрицательным моментом является оптимальный, но при этом высокий для низких слоев населения, уровень доли продуктовой продукции в расходах бюджета населения – 30,6 %.

Таким образом, для поддержания достигнутого уровня продовольственной безопасности региона, а также дальнейшего развития политики импортозамещения в Белгородской области, необходимо осуществлять поддержку местных производителей, а также развитие инвестиционной политики органами самоуправления.

ЛИТЕРАТУРА

1. Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации № 614 «Об утверждении Рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания» от 19 августа 2016 г. / Информационно-правовой портал Гарант. Ру [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71385784/>

2. Когтева А.Н. Стратегические направления развития предприятий пищевой промышленности в современных условиях / А.Н. Когтева, Е.А. Лавриненко, Е.А. Жданкова // Материалы IV Международной научно-практической конференции, посвященной 140-летию со дня основания НИУ «БелГУ» «Актуальные проблемы экономики в условиях реформирования современного общества. ООО «Эпицентр», Белгород, 2016. – С. 410-412.

3. Когтева А.Н., Герасимова Н.А. Агропромышленный комплекс как фактор обеспечения экономической безопасности региона / А.Н. Когтева, Н.А. Герасимова // Сборник научных трудов международной научно-практической конференции «Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности». Белгородский государственный национальный исследовательский университет. Белгород, 2018. – С. 143-148.

4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Официальный сайт. Режим доступа: <http://belg.gks.ru>

Секция 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

УДК 336.027

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В РАМКАХ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В.Ю. Бакаляр, Т.Н. Добродомова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ финансовой устойчивости коммерческого банка и на основе данного анализа сформированы основные направления повышения уровня финансовой устойчивости банка в современных условиях.

Ключевые слова: коммерческий банк; финансовая устойчивость; экономическая безопасность.

ENSURING FINANCIAL STABILITY OF A COMMERCIAL BANK WITHIN THE FRAMEWORK OF THE ECONOMIC SECURITY SYSTEM

V.U. Bakalyar, T. N. Dobrodomova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the financial stability of a commercial bank and, on the basis of this analysis, forms the main directions for increasing the level of financial stability of the bank in modern conditions.

Key words: commercial bank, financial stability, economic security.

Банковская система имеет важное значение в экономическом развитии страны, поскольку именно банки позволяют эффективно перераспределять финансовые потоки, аккумулировать сбережения граждан и обеспечивать кредитованием хозяйственные субъекты. Современные условия в экономике страны создают особые требования для осуществления деятельности коммерческими банками, поэтому им необходимо определять уровень безопасности и уровень независимости от внешних источников заимствования средств для достижения минимальной рискованности.

Главными составляющими обеспечения экономической безопасности банковской деятельности являются: финансовая, техническая, организационная, правовая, информационно-технологическая, социально-психологическая. Но наиболее важной является проблема обеспечения финансовой устойчивости, поскольку в эффективно функционирующем коммерческом банке должно быть достаточно средств для решения различных проблем связанных с защитой информации и обеспеченностью высококвалифицированными кадрами. [2, стр. 112]

Множество факторов влияют на устойчивость банка и многие из них можно проанализировать только при проведении аудита организации. Но некоторые показатели значимые для определения уровня финансовой устойчивости доступны всем заинтересованным лицам и организациям, поскольку большинство банков публикуют свою ежемесячную финансовую отчетность на сайте Центрального банка Российской Федерации. [1] К числу таких показателей относятся обязательные нормативы банков РФ. Данные нормативы являются полноценной характеристикой финансового здоровья коммерческого банка.

Финансовую устойчивость коммерческого банка в рамках системы экономической безопасности проанализируем на примере банка ПАО «Возрождения» за 2015 -2017 годы по следующим направлениям: выполнение обязательных нормативов и эффективность банковской деятельности. [3] В таблице 1 представлен анализ соблюдения нормативов банка ПАО «Возрождения» за 2015 – 2017 годы.

Таблица 1

Анализ соблюдения нормативов банка ПАО «Возрождение» за 2015-2017 годы

Нормативы	2015 год	2016 год	2017 год	Абсолютное отклонение, +/-	
				2016/2015	2017/2016
Норматив достаточности собственных средств (капитала) банка (Н1), min=10,0	13	12,1	13,5	-0,9	1,4
Норматив мгновенной ликвидности банка (Н2), min=15,0	72,7	59,4	1361,2	-13,3	1301,8
Норматив текущей ликвидности банка (Н3), min=50	81	85,5	699,2	4,5	613,7
Норматив долгосрочной ликвидности банка (Н4), max=120,0	95,6	118,5	44,05	22,9	-74,45
Норматив максимального размера крупных кредитных рисков (Н7), max=800,0	162,4	161,6	124,8	-0,8	-36,8
Норматив совокупной величины риска по инсайдерам банка (Н10.1), max=3,0	0,61	0,49	0,22	-0,12	-0,27
Норматив использования собственных средств (капитала) банка для приобретения акций (долей) других юридических лиц (Н12), max=25	3,36	3,33	0,03	-0,03	-3,3

Анализ из таблицы 1 позволяет сделать вывод, что действующая система управления рисками позволяет банку ПАО «Возрождение» соблюдать все нормативы Банка России на протяжении всего исследуемого периода.

Норматив достаточности капитала Н1 в 2015 году равняется 13%, в 2016 году – 12,1%, в 2017 году 13,5%. Норматив мгновенной ликвидности Н2 в 2016 году имел снижение на 13,3 % и составил 59,4%, но в 2017 году сильно подскочил на 1301,8% и составил 1361,2%. Норматив текущей ликвидности Н3 на протяжении всего исследуемого периода имел тенденцию к увеличению и в 2017 году составил 699,2%. Норматив долгосрочной ликвидности Н4 в 2015 году равнялся 95,6%, в 2016 году 118,5%, в 2017 году 44,05%. Норматив максимального размера крупных кредитных рисков Н7 на протяжении всего исследуемого периода снижался и в 2017 год составил 124,8%. Норматив совокупной величины риска по инсайдерам банка Н10.1 и норматив использования собственных средств для приобретения долей Н12 на протяжении всего исследуемого периода не превышали нормы установленный ЦБРФ и в 2017 году составили 0,22% и 0,03% соответственно.

Показатели прибыльности банка за анализируемый период имели неоднозначный характер, в таблице 2 представлен анализ рентабельности деятельности банка ПАО «Возрождение» за 2015 – 2017 года.

Показатели рентабельности деятельности банка ПАО «Возрождение»

Показатели	2015 год	2016 год	2017 год	Относительное отклонение, %	
				2016/2015	2017/2016
Средневзвешенная величина активов, тыс. руб.	221808511	225520655,5	239648046	3712144,5	14127390,5
Средневзвешенная величина капитала, тыс. руб.	27303342,5	28291918	29990718	988575,5	1698800
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	-4701184	814638	3540592	5515822	2725954
Чистая процентная маржа, %	4,62	4,91	4,89	-2,71	-0,02
Доходность ссудных операций, %	14,18	13,64	12,22	-0,54	-1,42
Рентабельность капитала (ROE), %	-18,29	3,35	14,54	21,64	11,19
Рентабельность активов (ROA), %	-2,02	0,38	1,69	2,4	1,31

Как видно из таблицы рентабельность капитала и активов увеличиваются, что является хорошим показателем для банковской деятельности. При этом в 2015 году показатели рентабельности были отрицательными: рентабельность капитала составляла -18,29%, рентабельность активов -2,02%, это связано с тем, что банк в 2015 году имел убыток – 4701184 тыс. руб. и не мог рассчитываться по своим обязательствам.

В 2016 году у банка наблюдается хорошая динамика данных показателей: рентабельность капитала выросла на 21,64% и составила 3,35%, рентабельность активов выросла на 2,4% и составила 0,38%. Прибыль в этом году была маленькой поскольку ее большая часть покрывала расходы за предыдущий год. При этом средневзвешенная величина активов выросла на 3712144,5 тыс. руб., а средневзвешенная величина капитала увеличилась на 988575,5 тыс. руб.

В 2017 году рентабельность капитала возросла на 11,19% и составила 14,54%, рентабельность активов имела не большое увеличение на 1,31% и составила 1,69%. Прибыль в 2017 году по сравнению с 2016 годом увеличилась на 2725954 тыс. руб., средневзвешенная величина активов увеличилась на 14127390 тыс. руб., средневзвешенная величина капитала увеличилась на 1698800 тыс. руб.

Таким образом, проанализировав некоторые показатели для определения уровня финансовой безопасности банка, можно сделать вывод, что банк ПАО «Возрождение» имеет достаточно высокий уровень финансовой устойчивости поскольку соблюдает нормативы Центрального банка Российской Федерации, но существуют достаточно много угроз для ее снижения. Так анализ рентабельности показал, что банк имеет вероятность снижение показателей доходности, об этом говорит низкий уровень маржи. Также доходность ссудных операций имеет тенденцию к снижению, что является плохим показанием банковской деятельности, поскольку коммерческий банк в большей своей мере специализируется на выдаче кредитов. Основной проблемой влияющей на уровень развития экономической безопасности в банковском секторе является безответственность собственников и менеджеров банка за устойчивое ведение банковского бизнеса, недостоверная информация о финансовом состоянии коммерческого банка и низкая капитализация.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция Банка России от 13.12.2012 № 139-й «Об обязательных нормативах банков».
2. Казаренко Н. П. Совершенствование механизма обеспечения финансовой устойчивости коммерческого банка // Известия Юго-западного государственного университета. Серия: Экономика. Социологи. Менеджмент. – 2017. – № 1. – С. 202.
3. Официальный сайт банка ПАО «Возрождение» [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://vbank.ru>

УДК 332.025

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Т.А. Бессмертная, Ю.В. Лыщикова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье представлены различные подходы к пониманию трактовки предпринимательских рисков. Предложены классификации рисков по разным группам. Выявляются угрозы, как с внутренней, так и с внешней среды, которые влекут за собой неблагоприятные последствия на существование организации. Описывается стратегия преодоления рискованных ситуаций, которая помогает повысить уровень экономической безопасности на предприятии.

Ключевые слова: *риски, предпринимательские риски, экономическая безопасность, предпринимательство, классификация рисков.*

BUSINESS RISKS IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE

T.A. Bessmertnaya, Yu.V. Lyshchikova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The article presents different approaches to understand the interpretation of business risks. The proposed classification of risks into different groups. Identify threats, both internal and external environments that entail adverse consequences for the existence of the organization. Describes the strategy to overcome risk situations, which helps to improve the level of economic security of enterprise.

Key words: *risks, business risks, economic security, entrepreneurship, risk classification.*

Предпринимательскую деятельность можно характеризовать как самостоятельная деятельность, которая имеет систематическую и целевую направленность на получение прибыли, непосредственно носящая рисковый характер. В условиях активно эволюционирующей, а также непредсказуемой экономической ситуации в стране, осуществление всех видов предпринимательской деятельности сильно связано с возникновением различных непредвиденных обстоятельств, которые непосредственно оказывают негативное влияние на деятельность предприятия. Данные ситуации в полной мере можно относить к определению предпринимательского риска.

Главный научный сотрудник, д.н. Института макроэкономических исследований Доктор наук экономических наук, Профессор Б.А. Райзберг в последней редакции своего

экономического словаря представил понятие риска, которое более точно определяет виды потерь предпринимателя: «Риск предпринимательский – опасность недополучения дохода, возникновения материальных и финансовых потерь в предпринимательской деятельности» [1, с. 256]. Сфера предпринимательской деятельности определяет особенности проявления риска. Английский специалист Р. Адамс сформулировал определение предпринимательского риска, связывая его наличие с претензиями клиентов и возникновением финансовых потерь [1, с. 34]. В. И. Подольский называет риск одной из основных категорий. Он обозначает общую предпосылку необходимости контекстного анализа рисков: «Отметим, что почти в каждом федеральном стандарте аудиторской деятельности в том или ином контексте упоминаются риски, которые ограничивают успешность организации или индивидуального аудитора». По нашему мнению, в большей степени это утверждение профессора В. И. Подольского относится к профессиональному риску [5, с. 196].

В соответствии с теорией, которую выдвинул Дж. Кейнс, в предпринимательской деятельности существует некая классификация рисков – риск кредитора, риск предпринимателя (заемщика) и риск инфляции, в соответствии с которым:

- 1) Риск кредитора – указанный риск создает вероятность намеренного банкротства и некоторых других попыток неплательщика «ускользнуть» от исполнения обязательств;
- 2) Риск предпринимателя – данный риск возможен в том случае, когда в оборот пускают собственные средства предпринимателя. Это связано с сомнением получения возможной выгоды, которую ожидал получить заемщик;
- 3) Риск инфляции – для него характерно допустимое уменьшение ценности денежной единицы. В этом случае инфляция выражается в качестве отрицательного показателя на инвестирование средств.

Все вышеперечисленные риски, представляющие собой возможность отрицательных тенденций, оказывают негативное влияние на развитие бизнеса.

Кейнс считал, что представители классической экономической теории не учитывают такой важный фактор как «склонность к азарту», под которым он понимал согласования субъекта на больший риск ради высшего ожидаемой прибыли. Он связывал категорию риска с вероятностью отклонения от поставленной цели. Также ему принадлежит идея о том, что в стоимость должны включаться расходы, связанные с рисками, например, непредсказуемые изменения рыночных цен, чрезмерный износ оборудования, разрушения вследствие стихийных бедствий и катастроф.

Для предупреждения, а также ликвидации, возникающих рисков ситуаций в организации необходимо проводить анализ группы критериев. Данная оценка рисков изображена в таблице.

Таблица

Оценка рисков

Группа рисков	Высокий	Средний	Низкий
Финансовые	-Неблагоприятное влияние на текущие доходы и расходы -Отрицательное значение внешнего аудитора в отношении отчетности и учетных регистров	-Неблагоприятное влияние на текущие доходы и расходы -Значимые замечания внешнего аудитора	-Неблагоприятное влияние на текущие доходы и расходы -Небольшие или единичные замечания внешнего аудитора
Стратегические	Случаи (национального масштаба) ухудшающие имидж или репутацию компании	Случаи (регионального масштаба) ухудшающие имидж или репутацию компании	Случаи (местного масштаба) ухудшающие имидж или репутацию компании

Группа рисков	Высокий	Средний	Низкий
Нормативные	Серьезные несоответствия требованиям законодательства или регулирующих органов	Несоответствия отдельным требованиям законодательства или регулирующих органов	Небольшие или частные расхождения с отдельными требованиями законодательства или регулирующих органов
Операционные	- Отсутствие единого подхода к внедрению или улучшению систем -Для принятия ключевых управленческих решений используется неточная информация	-Некоторое несоответствие в подходах при внедрении или улучшении систем -Управленческая отчетность содержит не точную информацию	-Небольшие задержки во внедрении или улучшении систем -Общая управленческая информация не всегда своевременна
Вероятность возникновения	Высоковероятно	Возможно, случайно	Маловероятно

Для того, чтобы нейтрализовать вновь образующиеся угрозы важно проводить мероприятия, которые смогут преждевременно обнаружить и ликвидировать негативные тенденции для роста предприятия. Практически в любой предпринимательской деятельности количество указанных мероприятий определяется в соответствии с целями и задачами участников, входящих в нее. При осуществлении работы, связанной с управлением рисками организаций, важную роль отводят выбору стратегии, которая оказывает большое влияние на ее успешную и устойчивую работу. Прогноз изменений интересов потребителей, а также необходимость соответствующей перестройки производства в условиях меняющихся событий возможен только в том случае, если стратегия является гибкой и быстро адаптированной. Стратегия, которая является основной в большей степени зависит от экономической безопасности организации.

В работе В. Сенчагова, между определениями «экономическая безопасность» и «развитие» была выделена взаимозависимость определений. Так, когда развитие предприятия отсутствует – становится возможным некоторое давление со стороны сторонних предприятий, а также снижение рентабельности. Все это в последствии может привести к уничтожению самой организации. В тоже время, оценка уровня экономической безопасности, благодаря выявлению индикаторов, которые находятся ниже пороговых значений, позволяет выявить наличие «узких мест» негативно влияющих на существование.

В следствии этого, главной задачей экономической безопасности организации является предупреждение и последующая ликвидация предпринимательских рисков, возникающих на первоначальном этапе разработки стратегии, которые в свою очередь оказывают непосредственное влияние в процессе функционирования. Необходимый список мер, способствующий благоприятному воздействию на развитие экономического роста, в свою очередь создает высокий потенциал для функционирования организации в будущем.

ЛИТЕРАТУРА

1. Антонова, Н. А. Страхование предпринимательского риска: проблемы и перспективы // Юрист. – 2003. – № 9.

2. Волкова, И.А. Страхование предпринимательского риска в гражданском праве России: дис. канд. юрид. наук. Волгоград, 2004. – 189 с.
3. Жучков, С.В. Правовое регулирование страхования предпринимательского риска в Российской Федерации : дис. канд. юрид. наук. М., 2005. – 202 с.
4. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. [Текст] / М.Дж. Кейнс. – М.: Гелиос АРВ, 2002.
5. Сенчагов, В.К. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие [Текст] / В.К Сенчагов. – М.: ЗАО «ФинстатИнформ». 2012. – 128 с.

УДК 338.27

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В.Д. Бойченко, А.М. Кулик
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрено понятие финансовой устойчивости как фактора обеспечения экономической безопасности предприятия. На примере АО «Монди Сыктывкарский ЛПК» проанализирован уровень финансовой устойчивости предприятия. По итогам проведения анализа сделан вывод о текущем положении предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, финансовая устойчивость предприятия.

FINANCIAL STABILITY AS A FACTOR IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

V. D. Boichenko, A. M. Kulik
Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In the article the concept of financial stability as a factor of ensuring economic security of the enterprise is considered. The level of financial stability of the enterprise is analyzed by the example of Mondi Syktyvkar Forestry Complex. Following the results of the analysis the conclusion about the current position of the enterprise is made.

Key words: economic security of the enterprise, financial stability of the enterprise.

В современных условиях предприятию следует уделять больше внимание вопросам обеспечения экономической безопасности. Одним из главных факторов обеспечения экономической безопасности предприятия является его финансовая устойчивость, благодаря высокому уровню которой предприятие способно стабильно осуществлять свою хозяйственную деятельность.

Под финансовой устойчивостью в первую очередь понимается стабильность финансового положения предприятия, обеспечиваемая достаточной долей собственного капитала в составе источников финансирования. Достаточная доля собственного капитала означает, что заемные источники финансирования используются предприятием лишь в тех пределах, в которых оно может обеспечить их полный и своевременный возврат [3].

Важной составляющей финансовой устойчивости предприятия является его ликвидность и платежеспособность.

Ликвидность предприятия – это экономическое понятие, обычно применяемое к активам предприятия, и обозначающее способность различного вида активов быть обращенными в деньги без дополнительных затрат и задержек. Таким образом, термин ликвидности предприятия относится к активам так, как только они имеют способность превращаться в наличные денежные средства, в то время как пассивы не имеют такой возможности [2].

Понятие платежеспособность связана как с активами, так и пассивами, поскольку она определяется соотношением этих двух частей бухгалтерского баланса предприятия. Платежеспособность является одним из ключевых факторов устойчивого функционирования хозяйствующего субъекта так, как под ней понимается наличие у предприятия достаточного количества высоколиквидных активов для полного и своевременного погашения своих обязательств [1].

Для оценки уровня финансовой устойчивости предприятия применяется целая система показателей. Рассмотрим некоторые методики на практике на примере АО «Монди Сыктывкарский ЛПК». Предприятие находится в Республике Коми, в городе Сыктывкар. АО «Монди СЛПК» занимается производством офисной и офсетной, газетной бумаги, беленого картона.[5] Информационной базой для проведения анализа служит годовая бухгалтерская отчетность предприятия за 2015-2017гг.

Проведем анализ ликвидности баланса АО «Монди Сыктывкарский ЛПК». Ликвидность предприятия представлена в таблице 1.

Таблица 1

Анализ ликвидности баланса «Монди Сыктывкарский ЛПК», тыс. руб.

А	Значение, тыс.руб.			П	Значение, тыс.руб.			Платежный излишек (недостаток) 2017
	2015	2016	2017		2015	2016	2017	
A1	758 840	5 711 610	18 429 765	П1	6 191 277	6 720 327	7 097 933	-11 331 832
A2	5 565 253	6 293 253	5 853 132	П2	412 656	10 205	10 884	-5 842 248
A3	5 495 126	5 004 996	5 144 553	П3	8 818 824	8 095 618	8 422 726	3 278 173
A4	29 641 534	29 127 817	30 428 442	П4	26 037 996	31 311 526	44 324 349	13 895 907

Баланс считается абсолютно ликвидным, если соблюдаются условия: $A1 > П1$, $A2 > П2$, $A3 > П3$, $A4 < П4$.

Результаты расчетов, приведенных в таблице 1, показывают следующие соотношения: 2015г.: $A1 < П1$, $A2 > П2$, $A3 < П3$, $A4 > П4$.

2016г.: $A1 < П1$, $A2 > П2$, $A3 < П3$, $A4 < П4$.

2017г.: $A1 > П1$, $A2 > П2$, $A3 < П3$, $A4 < П4$.

Баланс АО «Монди Сыктывкарский ЛПК» нельзя считать абсолютно ликвидным, однако в 2017 году наблюдалась положительная тенденция. Основной проблемой является снижение уровня ликвидности медленно реализуемых активов ($A3$). Это произошло в результате увеличения долгосрочных обязательств.

Расчеты показателей ликвидности предприятия показаны в таблице 2.

Показатели ликвидности АО «Монди Сыктывкарский ЛПК»

№	Показатель	Значение, тыс руб.			Отклонение(+,-)	
		2015	2016	2017	2016/2015	2017/2016
1	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,11	0,85	2,59	0,73	1,74
2	Коэффициент срочной ликвидности	0,96	1,78	3,42	0,83	1,63
3	Коэффициент текущей ликвидности	1,79	2,53	4,14	0,74	1,61
4	Коэффициент маневренности собственного капитала	-0,14	0,07	0,31	0,21	0,24
5	Коэффициент покрытия оборотных активов собственным капиталом	-0,09	0,05	0,23	0,13	0,18
6	Коэффициент покрытия запасов собственным капиталом	-0,72	0,45	2,75	1,16	2,30

Проанализировав показатели ликвидности АО «Монди СЛПК», можно сделать следующий вывод. Коэффициент абсолютной ликвидности за анализируемый период имел тенденцию роста, что является положительным фактором так, как предприятие способно погасить текущие обязательства, но в то же время в 2017 году наблюдается превышение нормативного показателя, что свидетельствует о нерациональном и неэффективном использовании денежных средств, которые могли бы быть направлены на развитие компании. Следует заметить, что коэффициенты срочной и текущей ликвидности в 2016-2017 гг также превышает норму, что говорит о нерациональной структуре капитала. Коэффициент маневренности капитала, коэффициент покрытия оборотных активов собственным капиталом и коэффициент покрытия запасов собственным капиталом в 2017 году соответствовали нормативному значению. Проанализировав динамику показателей ликвидности АО «Монди Сыктывкарский ЛПК», можно сказать о том, что предприятие за анализируемый период из состояния, предшествующего банкротству, перешло к финансово устойчивому положению.

Далее рассмотрим показатели финансовой устойчивости АО «Монди Сыктывкарский ЛПК» (таблица 3)

Таблица 3

Показатели финансовой устойчивости АО «Монди Сыктывкарский ЛПК»

№	Показатель	Значение, тыс руб.			Отклонение (+,-)	
		2015	2016	2017	2016/2015	2017/2016
1	Коэффициент капитализации	0,59	0,47	0,35	-0,12	-0,12
2	Коэффициент финансовой независимости	0,63	0,68	0,74	0,05	0,06
3	Коэффициент финансирования	1,69	2,11	2,85	0,42	0,74
4	Коэффициент финансовой устойчивости	1,31	1,23	1,17	-0,08	-0,06

Проанализировав показатели финансовой устойчивости АО «Монди СЛПК» можно сделать вывод, что коэффициент капитализации уменьшается постепенно, что

свидетельствует о том, что предприятие в процессе деятельности стало больше зависеть от заемных средств, а также стало менее привлекательно в инвестиционном плане. Коэффициент финансовой независимости и коэффициент финансирования соответствуют нормативному значению и постепенно растут, что свидетельствует о повышении финансовой устойчивости. Коэффициент финансовой устойчивости в 2015-2017гг имеет тенденцию уменьшения, но все же превышает нормативное значение, что говорит о финансовой независимости и будет оставаться платежеспособным в долгосрочной перспективе [4].

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что финансовая устойчивость, как фактор обеспечения экономической безопасности предприятия представляет собой характеристику стабильности финансового состояния хозяйствующего субъекта. И для обеспечения стабильного функционирования хозяйствующего субъекта важно регулярно проводить экономический анализ финансовой состояния предприятия, это способствует своевременному выявлению ошибок и оперативному принятию управленческих решений для оптимизации деятельности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Шедько Ю.Н. Комплексный подход к стратегии устойчивого развития предприятия / Ю.Н. Шедько // Научные записки ОрелГИЭТ. – 2016. – № 6 (18). – Ноябрь 2016. – С. 56-58.

2. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. М.: Инфра-М, 2014. – 336 с.

3. Чеглакова С.Г. Анализ движения денежных средств, дебиторской задолженности и финансовых результатов // Финансовый менеджмент. – 2014. – № 5. – С. 83-95.

4. Дедкова А.А., Радченко А.С. Значение показателей деловой активности и финансовой устойчивости в анализе финансово-хозяйственной деятельности малых предприятий // Молодой ученый. – 2015. – № 3. – С. 25-30.

5. Официальный сайт АО «Монди Сыктывкарский ЛПК» [Электронный ресурс] URL: <https://www.mondigroup.com>

УДК 346.54

ОЦЕНКА МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ОТНОШЕНИИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Я.Ю. Бондарева, В.А. Колесников
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный научно-исследовательский университет

В данной статье проведена оценка механизма реализации государственной политики в отношении малого предпринимательства на современном этапе. Выявлены основные цели и задачи государственной политики в области развития российского малого бизнеса. Проведен анализ эффективности

Ключевые слова: государственная политики, малый бизнес, государственная поддержка, финансы.

EVALUATION OF IMPLEMENTATION MECHANISM OF THE MODERN STATE POLICY IN RELATION TO SMALL BUSINESS

Ya.Yu. Bondareva, V.A. Kolesnikov
Belgorod, Russia
Belgorod state national research University

This article assesses the mechanism for implementing state policy on small business at the present stage. The main goals and objectives of the state policy in the development of Russian small business are identified. Efficiency analysis carried out.

Keywords: government policy, small business, government support, finance.

В настоящее время уделяется большое внимание развитию малого бизнеса в стране. Государственная политика, проводимая в сфере малого бизнеса, имеет обоснованные концептуально-программные, организационные, функциональные характеристики и показатели. Разрабатываются и реализуются Федеральные и региональные программы, развиваются механизмы и формы, а так же инфраструктура поддержки субъектов малого предпринимательства. Проводятся различные мероприятия федерального уровня, направленные на развитие малого предпринимательства. Среди них создание Федеральной корпорации по развитию малого бизнеса, разработка Стратегии развития малого бизнеса, формирование единого реестра малых предприятий, совершенствование налоговой политики.

Основными целями государственной политики в области развития российского малого бизнеса являются:

- создание благоприятных условий для осуществления эффективной предпринимательской деятельности;
- устойчивое развитие малого бизнеса как фактора формирования конкурентной среды;
- повышение конкурентоспособности продукции и услуг, как в стране, так и на мировых рынках;
- активная кооперация малого предпринимательства к крупным бизнесом;
- модернизация промышленности;
- рост инновационной составляющей в экономике;
- сокращение дотационной части в финансирование регионов;
- рост благосостояния страны;
- расширение занятости населения;
- увеличение доли участия малого бизнеса в формировании валового внутреннего и валового регионального продукта, в налоговых доходах федерального, регионального и местного бюджета.

В целях создания благоприятного предпринимательского климата, условий для ведения бизнеса, а также повышения его инновационной активности Министерством экономического развития Российской Федерации в 2014 году утверждена государственная программа «Экономическое развитие и инновационная экономика». В рамках данной программы предусмотрена реализация Федеральной целевой подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства». Целью данной подпрограммы является увеличение доли субъектов малого и среднего предпринимательства в экономике РФ.

Среди задач данной подпрограммы указываются обеспечение доступности финансовой, имущественной, образовательной и информационно-консультационной поддержки для субъектов малого и среднего предпринимательства; сокращение издержек субъектов малого и среднего предпринимательства, связанных с государственным

регулируемым, а также совершенствование системы налогообложения для субъектов малого и среднего предпринимательства.

В связи с этим, в декабре 2014 года президент В.В. Путин подписал закон о налоговых каникулах для индивидуальных предпринимателей, которые начинают свой бизнес в производственной, социальной и научной сферах. Закон дает регионам РФ право предоставлять двухлетние налоговые каникулы новым индивидуальным предпринимателям, выбравшим упрощенную или патентную систему налогообложения в виде нулевой ставки соответствующего налога в 2015–2020 годах для частных предпринимателей, впервые зарегистрированных после вступления этих законов в силу [86, с. 12].

Необходимо отметить, что содействие развитию малых предприятий является основным элементом экономической политики государства, способствующей поддержанию здоровой конкуренции и решению долгосрочных социальных задач. Оно включает реализацию комплекса мер, направленных как на стимулирование роста общего числа субъектов предпринимательской деятельности, так и повышения их эффективности развития. Согласно «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года», оно должно достигнуть 6 млн. чел. к 2020 году, кроме этого должна измениться отраслевая структура малых предприятий, в том числе:

- сокращение относительного числа малых предприятий, занятых в сфере торговли – до 20%;
- рост числа предприятий, занятых в таких сферах, как здравоохранение, ЖКХ, информационные услуги, наука – до 50%;
- рост компаний, занятых в строительстве и обрабатывающей промышленности, – в 4-5 раз (от 130 тысяч до 500 тысяч компаний) [35, С. 130].

Достичь данных преобразований можно в результате применения следующих мер государственной политики в сфере малого бизнеса:

- упрощения административных процедур и снижения, связанных с ними издержек малых предприятий при регистрации бизнеса и начале предпринимательской деятельности;
- устранения неэффективного и избыточного государственного регулирования в сфере лицензирования, контроля (надзора) за предпринимательской деятельностью;
- значительного сокращения количества сертифицируемой продукции за счет расширения декларирования, пересмотра технических норм и правил;
- совершенствования налогообложения малых предприятий;
- расширения доступа к недвижимости и инфраструктуре электросетевого и газового хозяйства;
- обеспечения доступности различных форм финансирования предпринимательской деятельности;
- поддержки программ развития малого бизнеса, реализуемых общественными организациями предпринимателей.

Использование обозначенных направлений развития малого предпринимательства должно способствовать реализации стратегической цели диверсификации экономики Российской Федерации, что приведет к достижению следующих целевых показателей к 2020 году:

- доля малого бизнеса в ВВП – 30% – 50%;
- доля малого бизнеса в занятости – 30%;

– доля малого бизнеса в общем количестве действующих субъектов предпринимательства – 80%.

Основная нагрузка по реализации целей государственной политики сосредоточена на деятельности организаций, образующих инфраструктуру поддержки малого бизнеса, как ключевых представителей органов муниципального образования. В настоящее время в РФ сформирована и активно функционирует инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса.

На федеральном уровне инфраструктуру поддержки малого предпринимательства составляют: фонды поддержки малого предпринимательства; технопарки и бизнес-инкубаторы; специализированные консалтинговые структуры; деловые, инновационно-технологические и региональные информационно-аналитические центры; межрегиональные маркетинговые центры; межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства; общественные предпринимательские организации.

На сегодняшний день в России осуществляют поддержку малых субъектов более 1000 организаций, формирующих инфраструктуру, при этом в качестве положительного момента следует отметить, что практически во всех субъектах РФ созданы центры по развитию предпринимательства. В части плотности распределения отдельных единиц инфраструктуры отметим, что одной из наиболее распространенных являются бизнес-инкубаторы, на долю которых приходится 12,6%, играющих немаловажную роль для развития начинающегося бизнеса. Последнее обстоятельство подтверждается тем, что в мировой практике в бизнес-инкубаторе выживают до 85% новообразованных малых субъектов, в то время как без содействия таковых – 14%-30%. Другие доминирующие институты представлены лизинговыми компаниями и консультационными центрами, на долю которых приходится 12,5% и 14,0% соответственно. Незначительно представлены субъекты, занимающиеся продвижением инновационного бизнеса: научные парки и технопарки, которые созданы в 22 субъектах РФ и составляют в общей совокупности 3% организаций инфраструктуры.

Более наглядно структура организаций, составляющих инфраструктуру малого бизнеса представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Структура организаций инфраструктуры малого бизнеса

Источник: составлено автором по материалам [51, 80]

Как было отмечено выше, инфраструктура малого бизнеса должна помогать его развитию, при этом государство должно оказывать должное финансирование инфраструктуры, поддерживать ее деятельность для того, чтобы все услуги, которые требуются для малого бизнеса, были доступны предприятиям, которые не имеют для этого свободных средств.

Среди основных направлений государственной политики по развитию малого предпринимательства хотелось бы выделить:

- формирование и широкое применение инструментов поддержки динамичного развития малых и средних предприятий на разных этапах жизненного цикла;
- развитие механизмов обратной связи и общественного мониторинга решений в сфере регулирования предпринимательской деятельности;
- реализация программы пропаганды предпринимательской деятельности;
- расширение программ поддержки молодежного предпринимательства;
- тиражирование лучших практик поддержки малого и среднего предпринимательства на региональном и муниципальном уровнях.

Данные направления государственной политики реализуются посредством определенных механизмов поддержки в каждой из сфер предпринимательской деятельности (табл. 1).

Таблица 1

Механизмы поддержки предпринимательской деятельности

Сфера	Механизм
1	2
Финансы	- гранты начинающим (приоритет - безработные, уволенные, в запасе); - субсидии государственным микрофинансовым организациям и гарантийным фондам
Модернизация	- субсидирование ставок по кредитам; - субсидирование покупки нового оборудования; - лизинг оборудования
Инновационная инфраструктура	- центры кластерного развития; - региональные центры инжиниринга; - центры прототипирования; - центр сертификации, стандартизации и испытаний
Экспорт	- региональные центры поддержки экспорта; - региональные интегрированные центры
Социальные инициативы	- субсидии социально ориентированным субъектам МСП; - субсидии центрам дневного времяпрепровождения детей, – дошкольным образовательным центрам; - молодежное предпринимательство, в том числе центры молодежного инновационного творчества; - народные художественные промыслы
Информационно-консультационная поддержка	Центры поддержки предпринимательства
Специальная инфраструктура	Бизнес-инкубаторы, промышленные парки (в том числе частные) и технопарки

Источник: составлено автором по материалам [85, 86]

Проводя оценку представленных механизмов реализации современной государственной политики в отношении малого бизнеса можно сказать, что наиболее активно используется субсидирование на развитие бизнеса. Правительство Российской Федерации поддерживает за счет субсидий из федерального бюджета реализацию приоритетных мероприятий региональных программ, устанавливая требования к содержанию, порядку предоставления и условиям оказания поддержки (Федеральная финансовая программа поддержки малого и среднего предпринимательства), при этом уполномоченным федеральным органом исполнительной власти является Минэкономразвития России.

Субсидии за счет средств федерального бюджета целевым образом на конкурсной основе распределяются между субъектами Российской Федерации на мероприятия региональных программ поддержки малого и среднего предпринимательства на условиях софинансирования.

Средний уровень софинансирования расходного обязательства субъекта РФ составляет 70%. В среднем по программе около 60% относятся к «прямым» субсидиям предпринимателям, 40% – к инфраструктуре поддержки. С 2009 года в программе принимают участие все субъекты Российской Федерации. В целом за весь период реализации Программы в 2012 – 2016 гг. объем средств, предоставленных субъектам Российской Федерации, составил более 90 млрд. рублей (рис. 2).



Рис. 2. Объем бюджетного финансирования федеральной программы поддержки малого и среднего предпринимательства в 2012-2016 гг., млрд. руб.

Источник: составлено автором по материалам [80, 85, 86]

Итак, на развитие малого бизнеса в рамках финансовой программы поддержки предпринимательства из бюджета было выделено за 2012 – 2016гг. – 93 млрд. руб. Финансирование программы до 2014г. характеризуется тенденцией роста, наибольшее значение было достигнуто в 2014г. – 21,6 млрд. руб. Далее объем средств федерального бюджета, направляемых на программу начинает снижаться, достигнув своего минимального значения в 2016г. – 12,3 млрд. руб. При этом количество регионов, получающих субсидии из федерального бюджета, на протяжении исследуемого периода увеличилось с 82 до 85. Данный факт свидетельствует о повышении предпринимательской активности в регионах.

Проанализируем структуру распределения средств федерального бюджета. Итак, распределение средств федерального бюджета на реализацию программы в последние годы показывает следующую ситуацию:

- на реализацию прямых мер финансовой поддержки в виде предоставления субсидий субъектам малого бизнеса на различные цели направляется около 55 % от общего объема выделяемых средств;

- на реализацию не прямых мер поддержки в виде создания специализированной инфраструктуры поддержки, в том числе финансовой, направляется около 45 % от общего объема выделяемых средств.

Оценивая механизм реализации государственной политики в сфере малого бизнеса, нельзя не коснуться оценки эффективности реализации государственной программы поддержки малого бизнеса.

Эффективность реализации государственной программы поддержки малого и среднего предпринимательства определяется не только ростом количества субъектов малого бизнеса, но и экономической выгодой для государства за счет увеличения налоговых поступлений в бюджет.

Для оценки эффективности государственных расходов в части реализации государственных программ поддержки предпринимательства введем коэффициент отдачи в бюджет, который будет рассчитываться как отношение величины налоговых поступлений от субъектов малого бизнеса к затратам государства на их финансовую поддержку. Рассчитанный показатель будет характеризовать величину налоговых поступлений в рублях в федеральный бюджет, приходящуюся на 1 рубль средств из федерального бюджета, направленных на поддержку развития малого бизнеса (табл. 2.).

Таблица 2

Объем налоговых поступлений от МП и затрат на их поддержку
в 2012 – 2016 гг.

Год	Объем налоговых поступлений, млрд руб.	Объем средств на поддержку МП, млрд руб.	Коэффициент отдачи в бюджет, руб.
2012	267,4	20,8	12,9
2013	281,0	19,8	14,2
2014	314,8	21,6	14,6
2015	345,4	18,5	18,7
2016	360,0	18,0	18,1
Итого	1568,6	98,7	14,9

Источник: составлено автором по материалам [8, 80]

Данные таблицы 2. свидетельствуют о значительном росте предложенного показателя, в среднем за 5 года он увеличился в 1,2 раза или на 5,8 рублей. Так в 2016 г. на 1 рубль из федерального бюджета, направленного на поддержку развития малого бизнеса, в федеральный бюджет было направлено 18,1 рублей в качестве налоговых поступлений. Т.е. это говорит об экономической выгоде данной федеральной программы для государства.

Таким образом, на федеральном уровне государственную политику в 2012-2016 гг. в отношении малого бизнеса в целом можно признать эффективной. Она была направлена прежде всего в сторону стимулирования создания новых предприятий и содействия самозанятости оказавшихся без работы граждан. Основной акцент при этом был сделан на финансовую поддержку приоритетных видов деятельности и направлений развития

малого бизнеса. В настоящее время третью часть всех получателей поддержки составляют субъекты предпринимательства, реализующих проекты в сфере инноваций, модернизации и энергоэффективности. Что касается механизмов поддержки малого бизнеса, то они варьируют в зависимости от вида деятельности малого предприятия и проблем, с которыми они сталкиваются.

Все это позволяет сделать вывод о том, что для создания условий долгосрочного эффективного развития малого бизнеса необходимы не прямые меры государственной поддержки, а преимущественно косвенные меры государственного стимулирования предпринимательской активности, в первую очередь, за счет создания соответствующей институциональной среды для реализации предпринимательского потенциала российского общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ от 2 июня 2016 г. № 1083-р. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Костюченко, А.Г. Государственные и корпоративные закупки как инструмент поддержки и развития субъектов малого предпринимательства [Текст] / А.Г. Костюченко // Бизнес, Менеджмент и Право. – 2015. – № 1. – С. 128-131.

3. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций – [Электронный ресурс]: [официальный сайт]. – Режим доступа: <http://www.exiar.ru/>.

4. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства – [Электронный ресурс]: [официальный сайт]. – Режим доступа: <http://smb.gov.ru>.

5. Шепелев, С. Государственная поддержка малого предпринимательства за рубежом [Электронный ресурс] // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. – 2010 – Режим доступа к журн.: <http://jurnal.org/articles/2008/ekon46.html>.

6. Шеховцов, А.О. Влияние государственной поддержки на сектор малого и среднего предпринимательства в субъектах Российской Федерации [Текст] / А.О. Шеховцов // Красный север. – 2013. – № 14. – С. 9-14.

УДК 331

КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Т.В. Бурчиц, Я.Ю. Бондарева

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный научно исследовательский университет

В данной статье проведён анализ понятий «кадровая безопасность», а также отмечена важность роли кадровой безопасности в общей системе экономической безопасности. Выражена актуальность исследуемой темы. Также в статье рассмотрены основные угрозы кадровой безопасности со стороны персонала компании. Представлены этапы работы отдела безопасности и кадрового отдела.

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадровая безопасность, угрозы кадровой безопасности.

PERSONNEL SECURITY AS A BASIC ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY

T.V. Burchts, Y.Y. Bondareva

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

This article analyzes the concepts of «personnel security», as well as the importance of the role of personnel security in the overall system of economic security. Expressed the relevance of the topic. The article also discusses the main threats to personnel security on the part of the company's personnel. The stages of work of security Department and personnel Department are presented.

Keywords: *personnel security, economic security, threats to personnel security.*

В современных условиях наблюдается динамичное развитие рыночной среды, поэтому вопросы обеспечения экономической безопасности предприятий стоят достаточно остро. Успешное предприятие, функционируя в рыночных условиях, предполагает определённую систему мер экономической безопасности, благодаря которой, организация сможет противостоять разного рода угрозам и восстановиться после их наступления.

Экономическая безопасность является сложным и совокупным понятием, так как включает в себя несколько функциональных элементов. Одной из таких составляющих является кадровая безопасность предприятия. Под кадровой безопасностью следует понимать защиту особенно важных интересов предприятия в процессе управления персоналом, а также устранение негативных последствий и потенциальных угроз экономической безопасности предприятия, связанных с сотрудниками в целом. Основными нормативно – правовыми актами, регулирующими вопросы кадровой, безопасности являются:

- Конституция РФ;
- Административный кодекс РФ;
- Федеральный закон «О коммерческой тайне» от 29.07.2004 N 98-ФЗ
- Федеральный закон от 27 июля 2006 года №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»;
- Постановление Правительства РФ от 17 ноября 2007 г. №781 «Об утверждении положения об обеспечении безопасности персональных данных при их обработке в информационных системах персональных данных».

На рисунке 1 представлена схема кадровой безопасности в системе экономической безопасности.

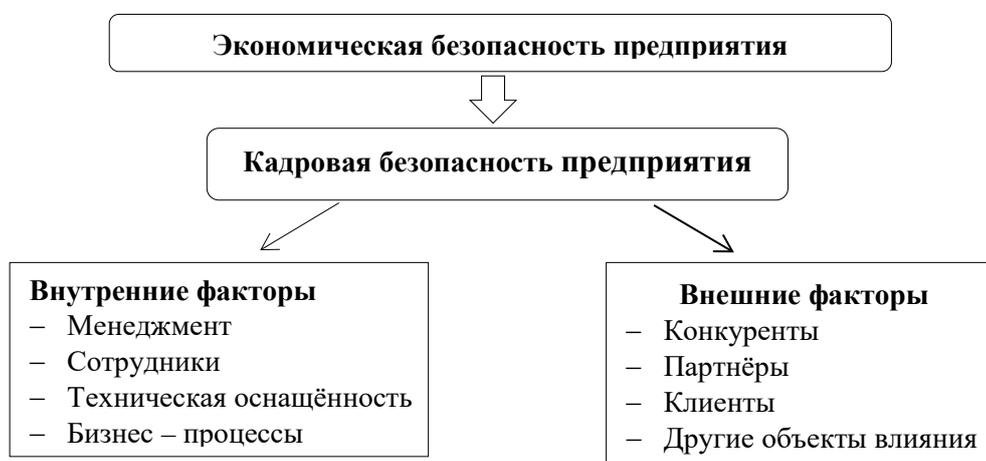


Рис. 1. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности

В последнее время именно тема кадровой безопасности в разрезе экономической безопасности приобретает всё большую популярность. Это обуславливается тем, что большинство внутренних угроз предприятия связано с работой персонала, который в свою очередь является как субъектом, так и объектом факторов риска. Таким образом, можно сказать, что кадровая безопасность является приоритетным направлением экономической безопасности, так как она направлена на работу с персоналом, который является первостепенным звеном в успешной работе любого предприятия. На наш взгляд это подтверждает актуальность данной темы.

Посредством угроз кадровой безопасности организации несут материальные и нематериальные убытки. Основными материальными убытками являются потеря прибыли и снижение стоимости акций. К нематериальным убыткам можно отнести – снижение морального духа предприятия, испорченную репутацию и нарушение деловых отношений с партнерами. В свою очередь, нужно отметить, что угрозы могут быть внешними, то есть независящими от воли работников и внутренними – умышленные или непреднамеренные действия сотрудников. На рисунке 2 представлены основные субъекты совершения экономических преступлений в масштабах компании.

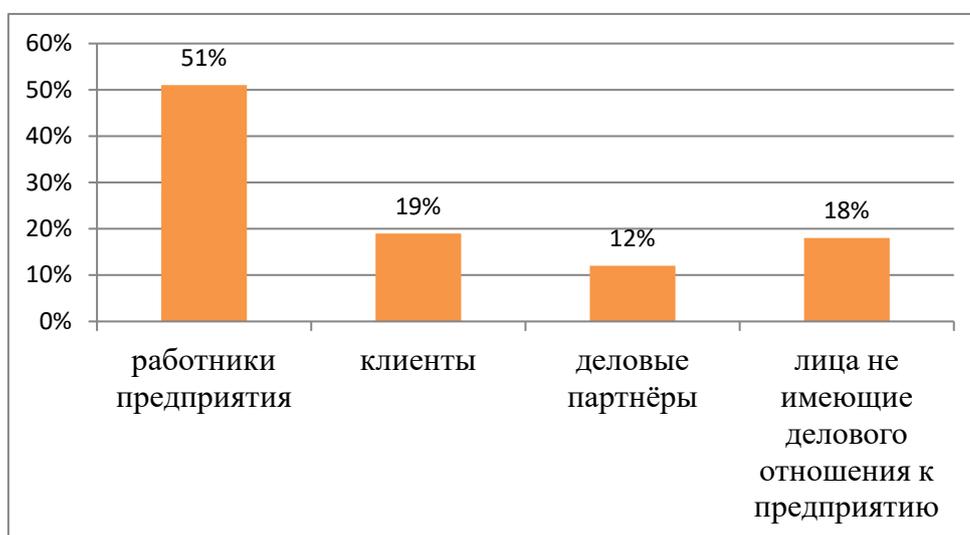


Рис. 2. Субъекты совершения экономических преступлений в компании

Главной целью кадровой безопасности является предотвращение и снижение внутренних и внешних угроз, исходящих непосредственно от персонала предприятия, а также стабильного развития кадрового потенциала.

Как уже говорилось выше, сотрудники компании являются как субъектом, так и объектом угроз безопасности, поэтому кадровую безопасность целесообразней будет рассматривать с двух позиций, а именно безопасности деятельности сотрудников предприятия, и наоборот, безопасности предприятия от негативных действий сотрудников.

Рассмотрим определение «кадровой безопасности» с первой позиции. Безопасности, как сохранению жизни и здоровья сотрудников в процессе производственной деятельности, посвящен специальный раздел трудового законодательства, а на предприятиях создаются отдельные службы. Но в данном случае речь скорее пойдёт не столько об обеспечении охраны труда, сколько о предотвращении следующих угроз:

- переманивание ценных сотрудников конкурентами;
- склонение сотрудников к нелояльности по отношению к своей компании;
- прямое покушение на жизнь или здоровье.

Самой распространенной угрозой является именно первая. Конкурентам достаточно изучить текущие условия труда и предложить лучшие. Эти действия не всегда бывают законными. Частым явлением становится шантаж сотрудников, конкурирующей компанией распространением личной информации. В таком случае работнику ничего не остаётся, как перейти на сторону конкурентов. Иногда дело не обходится только шантажом. С переходом к рыночной экономической системе участились случаи покушения на жизнь, как правило, высшего руководства крупных компаний.

Опираясь на мнение зарубежных и отечественных специалистов в области экономической безопасности, почти 80 % убытков предприятия возникают в связи с противоправными и непрофессиональными действиями сотрудников. Рассматривая кадровую безопасность со стороны предотвращения негативных действий самим сотрудником, следует обратить внимание на дифференцированный подход к вопросу мониторинга благонадежности сотрудников уже работающих в компании.

Нередкими причинами мошенничества персонала является недостаточный уровень финансового стимулирования и мотивации работников. Например, денежное вознаграждение со стороны конкурентов за предоставление какой – либо информации является зачастую движущим фактором совершения противоправного действия работником.

Также немаловажным фактором возникновения мошенничества и хищений является расширение деятельности предприятия. Благодаря росту объемов производства высшее руководство отдаляется от оперативной деятельности, теряет прямые контакты с рядовыми исполнителями, которые также обладают некоторыми ценными источниками информации.

Максимальная эффективность обеспечения кадровой безопасности достигается при совокупной работе отдела безопасности и кадрового отдела предприятия. Комплексная работа этих двух подразделений состоит из трёх основных этапов:

- сбора информации о кандидате, его профессиональных качествах, компетенции и тщательной проверки собранной информации;
- контроля сотрудника на этапе его профессионального функционирования;
- обеспечения безопасности на этапе увольнения сотрудника.

По нашему мнению, третий этап является самым важным из всех, так как наибольший процент утечки информации от персонала происходит после его увольнения. Поэтому при увольнении сотрудника крайне важно выяснить причины ухода, если это происходит по собственному желанию, планируемое место работы объем известной сотруднику информации, осуществить контроль сдачи увольняющимся сотрудником всех конфиденциальных материалов.

Таким образом, можно сделать вывод, что обеспечение кадровой безопасности – это один из важнейших процессов управления современной организацией. Сотрудники предприятия нуждаются в защите от потенциальных угроз, одновременно с тем, выступая потенциальными источниками рисков. Учитывая это руководители и специалисты предприятия должны эффективно применять комплекс мер по избежанию возможных угроз и ликвидации негативных последствий. В противном случае предприятию будет сложно избежать сбоев в системе экономической безопасности в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Авдеев А.Р. Кадровая безопасность как фактор конкурентоспособности современной организации / А.Р. Алавердов. – М.: Синергия, 2015. – 492 с.
2. Соломанидина, Т.О. Кадровая безопасность компании. Учебное пособие. Гриф МО РФ / Т.О. Соломанидина. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 484 с.
3. Федотова Н. Управление персоналом организации // Менеджмент в России и за рубежом. – 2011. – № 8. – С. 22-25.

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ
(НА ПРИМЕРЕ ОРГАНИЗАЦИЙ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ)**

А.Е. Винник

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье на основании данных рейтинга национальных систем высшего образования выделены наиболее сильные участники мирового рынка образовательных услуг. На примере США, Великобритании и Швеции рассмотрены особенности североамериканской, европейской и скандинавской модели высшего образования. Представлены основные индикаторы, характеризующие систему высшего образования данных стран.

Ключевые слова: *высшее образование, индикаторы, модель, рейтинг, рынок образовательных услуг.*

**COMPARATIVE ANALYSIS OF MODELS OF MANAGEMENT OF SOCIO-
ECONOMIC SYSTEMS (ON THE EXAMPLE OF ORGANIZATIONS
OF THE SYSTEM OF HIGHER EDUCATION)**

A.E. Vinnik

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

In the article, on the basis of the rating data of national higher education systems, the strongest participants of the world educational services market are highlighted. On the example of the USA, Great Britain and Sweden, the features of the North American, European and Scandinavian model of higher education are considered. The main indicators characterizing the higher education system of these countries are presented.

Keywords: *higher education, indicators, model, rating, market of educational services.*

Ключевым сегментом современного мирового рынка образовательных услуг является система высшего образования, потенциал которого по данным ЮНЕСКО составляет примерно 140 млн. студентов с прогнозом увеличения к 2030 году в несколько раз [2]. Образовательные услуги абитуриентам предлагают вузы из 129 стран, однако основная конкуренция наблюдается преимущественно между ведущими вузами стран Северной Америки, Западной Европы, а также Австралии и Японии, где обучается свыше 4/5 всех иностранных студентов.

Стоит отметить, что в последние годы отмечается рост количества учащихся в высших учебных заведениях в разных регионах мира, что наглядно представлено на рисунке.

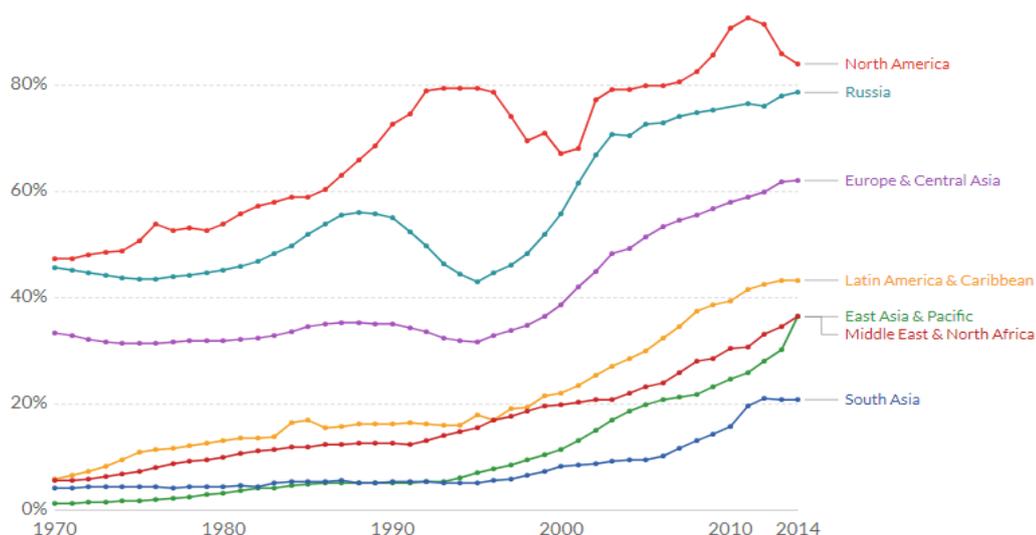


Рис. Валовой коэффициент охвата высшим образованием [6]

Таким образом, высшее образование становится одним из наиболее крупных секторов мировой торговли услугами, особенно в странах, в которых данный сектор развивается как экспортная отрасль.

Ведущие позиции на мировом рынке образовательных услуг занимают вузы США, Великобритании, Австралии, Франции, Канады, Швеции и Швейцарии, что подтверждают и официальные данные рейтинга Universitas 21, в «топ – 10» которого включены наиболее сильные национальные системы высшего образования (таблица 1) [4].

Таблица 1

Рейтинг национальных систем высшего образования

Страна	2012		2014		2015		2016		2017		2018	
	Рейтинг	Индекс										
США	1	100	1	100	1	100	1	100	1	100	1	100
Швейцария	6	80	6	81,5	2	87,1	2	87,2	2	86,9	2	88
Великобритания	9	77	8	79,2	8	80,6	4	84,8	3	85,5	3	82,6
Дания	5	81	4	82,8	3	85,3	3	84,2	4	83,5	5	81,7
Швеция	2	84	2	86,7	5	84,7	5	82,2	5	83,4	4	82,4
Сингапур	11	75	10	76,3	9	80,3	8	80,6	6	80,8	9	79,5
Канада	3	83	3	82,9	6	82,8	9	79,6	7	80,2	8	79,6
Нидерланды	9	77	7	80,4	7	81,6	7	81,6	8	80,0	6	79,7
Финляндия	4	82	5	82,2	4	85,2	6	82,0	9	79,9	6	79,7
Австралия	7	78	9	78,0	10	77,1	10	77,6	10	79,6	10	78,6

Оценка систем высшего образования осуществляется по 24 показателям, объединённым в четыре блока:

- ресурсы – инвестиции со стороны государственного и частного секторов (25%);
- результаты в форме научных исследований и публикаций; соответствие высшего образования потребностям национального рынка труда, включая последующее трудоустройство выпускников (40%);
- связи – уровень международного сотрудничества, демонстрирующий степень открытости или замкнутости системы высшего образования страны (10%);
- среда – государственная политика и регулирование, возможности получения образования (25%).

Россия в данном рейтинге удерживает позиции в диапазоне от 32-35 места среди пятидесяти оцениваемых систем, опережая Чили, Грецию, Украину, Южную Африку, Словакию, Сербию и Турцию.

Анализ данных по проблеме исследования показал, что к числу наиболее сильных систем высшего образования относятся североамериканская (США, Канада), европейская (Великобритания, Франция, Италия, Германия), австралийская (Австралия), система образования скандинавских стран (Швеция, Дания и Норвегия) и система Юго-Восточной Азии (Япония, Сингапур). Поэтому на примере США, Великобритании и Швеции, рассмотрим особенности обозначенных выше систем образования. В таблице 2 представлены некоторые индикаторы, характеризующие систему высшего образования данных стран.

Таблица 2

Показатели, характеризующие систему высшего образования США, Великобритании и Швеции

Показатель	2015 год			2016 год		
	США	Великобритания	Швеция	США	Великобритания	Швеция
Валовой коэффициент охвата высшим образованием, %	88,9	57,3	62,3	88,8	59,4	63,5
Зачисление в высшие учебные заведения, все программы	19531727,0	2330334,5	428557,0	9288423,5	2387280,2	426188,0
Доля населения с уровнем образования «бакалавриат», %	20,5	16,5	57,5	20,8	17,1	57,0
Коэффициент входящей мобильности	4,65	18,48	6,22	5,04	18,10	6,58
Коэффициент исходящей мобильности	1,81	1,35	4,06	1,84	1,42	4,05
Государственные расходы на высшее образование, в % от ВВП	1,37	1,29	1,94	1,37	1,34	1,88

Показатель	2015 год			2016 год		
	США	Великобритания	Швеция	США	Великобритания	Швеция
Государственные расходы на высшее образование, млн. долл.	229044,64	38 847,76	11 138,59	239 344,46	38 668,44	9 367,27
Соотношение преподаватель /студент	12,46	15,69	12,56	12,35	15,79	12,39

Рассмотрим некоторые особенности, отличающие системы управления высшим образованием в США, Великобритании и Швеции.

Американская система образования характеризуется высокой степенью децентрализации управления, поскольку вопросы управления развитием высшей школы относятся к компетенции штатов наряду с системами других территорий (например, федерального округа Колумбия), что свидетельствует о наличии в стране автономных систем высшего образования. При этом приоритетным направлением государственной политики является финансовая поддержка научных исследований, проводимых в вузах.

Важно отметить, что государственная политика США в сфере высшего образования направлена в первую очередь на повышение доступности образовательных услуг. Так, для подготовки школьников из малообеспеченных семей к поступлению в университет реализуется несколько государственных программ, предоставляющих консультации и занятия с репетиторами. Кроме того, предоставляется 20% налоговая скидка на кредит на образовательные цели, а также возможность получения прямой финансовой помощи в форме субсидии, возвращаемой получателями-студентами после трудоустройства в течение 10-15 лет [5].

В Великобритании проблемами управления и финансирования образования занимаются правительственные департаменты: в Англии, Уэльсе, Шотландии и Северной Ирландии. Не смотря на то, что большинство университетов страны являются государственными, они отличаются высокой автономией.

Одним из условий получения государственного финансирования (которое составляет от 30 до 90% общего баланса учебного заведения) является демонстрация высокого уровня исследований и преподавания, контроль за которым осуществляет Управление по обеспечению качества в образовании (Quality Assurance Agency).

Инвестиции в систему высшего образования осуществляет не только государство, но и бизнес. Необходимо отметить, что в последние годы в приоритете государственного финансирования совместные проекты частного бизнеса и вузов, что способствовало увеличению числа исследовательского персонала вузов, а также количеству исследований, проводимых для внешних коммерческих заказчиков [1].

Система образования скандинавских стран, в том числе и Швеции, имеет общие особенности. Например, в этих странах большая часть учебных заведений является государственными, на которые приходится около 90% от общего числа студентов, обучающихся на очной форме обучения. Финансирование университетов и университетских колледжей более чем на 80% осуществляется государством, из которых порядка 78% – поступают в форме прямых грантов. Оставшаяся сумма поступает из частных источников и финансовых доходов.

Швеция стремится стать ведущей исследовательской страной и одной из самых интенсивно развивающихся стран в мире, проводя исследования, как в широких, так и в

узкоспециализированных областях. Поэтому государство оказывает финансовую поддержку научно-исследовательской деятельности университетов и университетских колледжей. Приоритетными направлениями в области научных исследований являются: медицина (25% от общего объема финансирования), технологические разработки (22%) и естественные науки (19%).

Эффективность государственной политики в сфере высшего образования подтверждает конкурентоспособность вузов данных стран на мировом рынке образовательных услуг, которые традиционно удерживают лидирующие позиции в ведущих международных рейтингах, в числе которых The Academic Ranking of World Universities, QS World University Ranking и The Times Higher Education World University Rankings. Поэтому анализ зарубежной практики управления играет важную роль в рамках решения задачи повышения эффективности национальной системы высшего образования и укрепления позиций российских вузов на мировом рынке образовательных услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Антонова О.В. Рынок образовательных услуг: современные условия и тенденции развития / О.В. Антонова: автореферат диссертации на соискание учёной степени кандидата экономических наук. – Москва, 2012. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dissers.ru/1ekonomika/rinok-obrazovatelnih-uslug-sovremennie-usloviya-tendencii-razvitiya-specialnost-08-00-01-ekonomicheskaya-teoriya-p-1-4.php>

2. Астратова Г.В. Проблемы и тенденции развития рынка услуг высшего образования в России / Г.В. Астратова // Дискуссия: журнал научных публикаций. – 2016. №9(72). – С. 17.

3. Мировой атлас данных [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://knoema.ru/atlas>.

4. Рейтинг национальных систем высшего образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://universitas21.com>.

5. Рисин И.Е. Зарубежный опыт государственного управления развитием высшей школы / И.Е. Рисин, Л.А. Рыжкова // Современная экономика: проблемы и решения. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <D:\%D0%94%D0%BE%D0%BA%D1%83%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8B\%D0%A0%D0%B0%D0%B1%D0%BE%D1%87%D0%B8%D0%B9%20%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%BB\21-1-47-1-10-20150405.pdf>

6. Max Roser Tertiary Education / Max Roser, Esteban Ortiz-Ospina [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ourworldindata.org/>.

7. The World Bank [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://databank.worldbank.org/Data/indicator>.

УДК 338.24

ВНЕДРЕНИЕ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА – ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А.В. Воронова, Е.Н. Парфенова
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассматривается понятие «бережливого производства» и его влияние на экономическую безопасность производства. Определены основные угрозы и опасности, характерные для агропромышленных предприятий. Предложены

инструменты повышения экономической безопасности предприятия в рамках реализации бережливого производства и определен эффект от их использования.

Ключевые слова: бережливое производство, агропромышленные предприятия, инструменты, система управления, экономическая безопасность, экономика.

IMPLEMENTATION OF PROFITABLE PRODUCTION AT THE ENTERPRISE OF AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX – THE BASIS OF ECONOMIC SECURITY

A.V. Voronova, E.N. Parfenova

Belgorod, Russia

Belgorod State national research university

This article discusses the concept of «lean production» and its impact on the economic security of production. The main threats and dangers characteristic of agro-industrial enterprises are identified. The proposed tools to improve the economic security of the enterprise in the framework of the implementation of lean manufacturing and determined the effect of their use.

Keywords: *lean production, agribusiness, tools, management system, economic security, economics.*

Вопрос актуализации любых форм бережливого производства на промышленных предприятиях является открытым достаточно давно. Основной целью использования данной методологии управления производством является оптимизация производственных процессов и минимизация потерь. Большинство исследований на тему внедрения бережливого производства изучают данный процесс с целью выявления положительного экономического эффекта и его масштабов для формирования объективных причин использования данной методологии при управлении предприятием. В нашем исследовании мы изучили другой важный аспект использования практики бережливого производства, а именно его влияние на экономическую безопасность предприятия.

На законодательном уровне понятие экономической безопасности сформулировано в Указе Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». В данном документе понятие экономической безопасности звучит как: состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации. В свою очередь под экономическим суверенитетом понимается объективно существующая независимость государства в проведении внутренней и внешней экономической политики с учетом международных обязательств [2]. К сожалению, нормативно-правового документа определяющего понятие экономической безопасности предприятия нет, поэтому мы сформулировали его на основании вышеуказанных понятий.

Итак, экономическая безопасность предприятия это – состояние защищенности экономики предприятия от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются: объективно существующая независимость предприятия в ведении его финансово-хозяйственной деятельности, а так же условия для реализации стратегических целей и задач.

Говоря о предприятиях агропромышленного сектора, целесообразно выделить специфику их деятельности. Особенности агропромышленных предприятий заключаются в:

- зависимости от природных факторов;
- ярко выраженном сезонном характере производства;
- принадлежности к менее доходной и более отсталой отрасли;
- принадлежности к медленно приспосабливающейся к экономическим изменениям отрасли.

Специфика агропромышленной отрасли во многом определяет перечень возможных угроз для предприятия, в ходе анализа мы выявили шесть основных видов угроз.

Потеря финансовой устойчивости;

Зависимость предприятия от природных условий и сезонный характер производства создают такие условия, при которых требуются значительные финансовые вложения на начальном этапе организации производства, а положительный результат в виде прибыли и покрытия издержек, зависящий от ранее упомянутых факторов, откладывается до момента реализации выращенной или произведенной продукции. Этим обусловлен частый факт выявления высокой доли задолженности по кредитам и займам, а так же дебиторской задолженности. Кроме того угроза низкого дохода и высоких издержек зависящие от ряда внешних факторов не подконтрольных деятельности предприятия и текущая неплатежеспособность как следствие сезонности, дополняют перечень факторов угрожающих финансовой устойчивости агропромышленного предприятия [3, с.32].

Угрозы производственно-технического процесса;

Несовершенство производственно-технического процесса может стать причиной низкой урожайности сельскохозяйственных культур, низкой продуктивности скота и птицы, а так же низкого технико-технологического уровня производства на всех его этапах.

Несовершенство трудовых ресурсов;

Низкий уровень профессионализма специалистов агропромышленной отрасли во многом обусловлен преимущественно наймом работников выходцев из сельских поселений с недостаточным уровнем профессиональной технико-технологической подготовки, а так же отсутствием должной мотивации к профессиональному труду.

Низкий уровень инвестиционной и инновационной привлекательности;

Несмотря на приоритетность политики импортозамещения и стимуляции роста агро предприятий отечественного происхождения из-за специфики хозяйственной деятельности даже значительные финансовые вложения со стороны инвесторов или субсидий со стороны государства, не обеспечивают большого прорыва в обновлении технико-технологического процесса, а используются как источник погашения текущей задолженности перед кредиторами.

Угрозы на стадии сбыта продукции;

Как правило, сельскохозяйственный производитель оторван от конечного потребителя серией посредников, которые занимаются последующей обработкой и доставкой готовой продукции на прилавки покупателю. Данный факт не позволяет производителю сформировать верное представление о конечной реальной стоимости товара, а так же мешает трезво оценивать уровень конкуренции на своем рынке.

Отсутствие государственной поддержки.

Территориальная удаленность от городских мегаполисов возлагает на агропромышленные предприятия село образующие обязательства, т.е. создание необходимой инфраструктуры для работников и формирование мотивационной среды для развития производственных процессов. Данное обязательство ложится неподъемным грузом на и без того обремененные авансовыми затратами предприятия, поэтому не обеспеченные государственной поддержкой предприятия вынуждены пренебрегать достаточно важным фактором своего развития.

Как мы можем видеть, достаточно большой груз ответственности несет на себе управленческий аппарат предприятия, так как именно от выбранной им стратегии управления предприятием зависит успех всей производственно-хозяйственной цепочки.

Количественная оценка уровня экономической безопасности предприятия производится посредством расчета определенного набора показателей. Состав портфеля этих показателей зависит от выбранного подхода, используем наиболее часто

используемый индикаторный подход. Согласно данному подходу состояние экономической безопасности предприятия необходимо проводить по определенной системе основных показателей. Они должны отражать отраслевую специфику и условия деятельности предприятия. К ним отнесены: производственные, финансовые и социальные показатели [4, с.85], расчет которых нужно производить в динамике, т.е. за последние три года.

К производственным показателям для оценки экономической безопасности предприятия относятся:

- объем реализуемой продукции,
- уровень загрузки производственных мощностей,
- темп обновления производственных фондов;
- возрастная структура основных производственных фондов.

Данный набор индикаторов позволит сформировать представление о технической оснащенности и производственной эффективности предприятия. Для определения финансового положения предприятия необходимо произвести расчет следующих показателей:

- уровень рентабельности производства;
- фондоотдача производства;
- просроченная дебиторская задолженность;
- обеспеченность собственными источниками финансирования оборотных средств.

Немаловажной является социальная обстановка на предприятии, поэтому крайне важно принять к сведению результаты подсчетов следующих показателей:

- уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по промышленности или экономике в целом по региону;
- уровень задолженности по выплатам заработной платы;
- потери рабочего времени.

Естественно, что при анализе результатов в качестве удовлетворительных не всегда будут приняты показатели с положительными значениями, а показатели, демонстрирующие отрицательные или близкие к ним значения, характеризовать отрицательные тенденции в области экономической безопасности предприятия, в любом случае, каждый индикатор нуждается в повышенном внимании со стороны руководящего аппарата организации с целью детального анализа, определения причин и последствий полученных значений.

Инструментами повышения экономической безопасности предприятия являются: нормы, правила, нормативы, инструкции, приказы, распоряжения, премии, санкции, требования и др. [5, с. 210]. В связи с этим достаточно очевидным является факт, что повышение экономической безопасности предприятия возможно благодаря выбору передовой методологии управления. На настоящий момент одной из самых низко затратных к внедрению, но при этом хорошо зарекомендованной является методология бережливого производства. Анализ инструментария данной методологии позволил установить очевидную связь с исследуемыми индикаторами экономической безопасности агропромышленного предприятия. В таблице представлен эффект от использования инструментов бережливого производства на улучшение уровня показателей экономической безопасности предприятия.

Соотношение индикаторов экономической безопасности предприятия
и инструментов бережливого производства

Индикатор	Инструмент бережливого производства	Эффект
Объем реализуемой продукции	ЛТ (Точно в срок), Kanban (Вытягивающая система)	Избежание перепроизводства
Уровень загрузки производственных мощностей	ОЕЕ (Полная эффективность оборудования)	Повышение эффективности работы оборудования, минимизация простоев
Темп обновления производственных фондов		
Возрастная структура основных производственных фондов		
Уровень рентабельности производства	KPI (Ключевые индикаторы производительности)	Выявление сильных и слабых сторон производственных процессов, уровня эффективности производства
Фондоотдача производства		
Просроченная дебиторская задолженность	VSM (Карта потока создания ценности)	Выявление и устранение действий, не увеличивающих ценность конечного продукта
Обеспеченность собственными источниками финансирования оборотных средств		
Уровень оплаты труда	Философия бережливого производства	Формирование «бережливого» мировоззрения, положительного отношения к выполняемой работе, обозначение её значимости
Уровень задолженности по выплатам заработной платы		
Потери рабочего времени		

Индикатор объема реализуемой продукции позволяет проследить динамику производственных мощностей и сделать вывод об эффективности используемой стратегии развития предприятия. Естественно специфика агропромышленной отрасли не позволит полностью перейти к производственному принципу «Точно в срок» так как, например урожай собирается один раз за сезон, но систему обработки, хранения и дистрибуции можно организовать именно таким образом и как результат обеспечить эффективное управление запасами предприятия и минимизировать преждевременного перепроизводства готовой продукции.

Инструмент бережливого производства ОЕЕ (Полная эффективность оборудования) с помощью анализа общей эффективности работы оборудования позволяет не только оценить уровень загрузки производственных мощностей, темп обновления производственных фондов, возрастную структуру производственных фондов, но и осуществлять контроль и повышение эффективности производства на основании конкретных показателей.

Преимущество использования KPI (Ключевые индикаторы производительности) заключается в возможности отделить эффективную деятельность от неэффективной, измерить прогресс, организовать системный характер. Как результат появляются более широкие возможности определения сильных и слабых сторон производственных процессов, уровня эффективности производства.

Использование карты потока создания ценности позволяет не просто выявить факт наличия определенных проблем, но и наглядно обозначить их с возможностью оперативного решения, что является эффективней индикатора наличия просроченной дебиторской задолженности, который лишь констатирует факт несовершенства не только производственных, но и экономико-хозяйственных процессов.

Следующий блок индикаторов экономической безопасности предприятия направлены на анализ кадровой политики. Логично предположить, что в организации с привлекательными условиями труда, достойным уровнем оплаты труда и отсутствие задержек по её осуществлению создают благоприятную обстановку в коллективе. Стоит отметить, что методология бережливого производства представляет собой не просто определенный набор инструментов и алгоритм их применения. Прежде всего, бережливое производство это философия, призвание которой поменять сознание трудящихся, в частности их отношение к выполнению своей работы, так как именно от него зависит качество выпускаемой продукции и производительность всего предприятия.

Комплексность инструментария бережливого производства позволяет оптимизировать различные направления деятельности предприятия. Примечательно, что универсальность данной методики подтверждена не только использованием в различных отраслях, но и в различных целях. Так в ходе нашего исследования мы убедились, что действительно внедрение бережливого производства на предприятия агропромышленного комплекса является основой экономической безопасности.

ЛИТЕРАТУРА

1. «О безопасности» от 28 декабря 2010 года, Федеральный закон № 390-ФЗ Российской Федерации.

2. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

3. Микрюков Т.В. Основные угрозы, влияющие на экономическую безопасность сельскохозяйственных организаций / Т.В. Микрюков // Вестник Удмуртского университета. – 2012. – №2. – С. 30-34

4. Соколова Е.С. Оценка угроз экономической безопасности предприятия / Е.С. Соколова, Н.В. Рознина // Институциональные и фмнансовые механизмы развития различных экономических систем Сборник статей по итогам Международной научно – практической конференции (Челябинск, 04 сентября 2017). – Стерлитамак: АМИ. – 2017. – 111. – С. 84-87

5. Батова В.Н. Экономические механизмы защиты предприятия: структура и алгоритм функционирования / В.Н.Батова, А.В. Ильясова // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. – 2013. – Т. 2. № 11 (15). – С. 208-211.

УДК 65.012

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ИДЕЯ КАК ОБЪЕКТ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ БИЗНЕС-ПЛАНА ПРОЕКТА

О.А. Герасименко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ факторов потребительского выбора бизнес-идеи при разработке бизнес-плана, рассмотрены основные процедуры оформления коммерческой тайны при формировании и внедрении бизнес-идеи, а также виды гражданской и материальной ответственности при разглашении коммерческой тайны.

Ключевые слова: *предпринимательская идея, коммерческая тайна, бизнес-план, проект.*

BUSINESS IDEA AS THE OBJECT OF THE COMMERCIAL SECRET OF THE BUSINESS PLAN OF THE PROJECT

O. A. Gerasimenko

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the factors of consumer choice of business ideas in the development of a business plan, the basic procedures of registration of trade secrets in the formation and implementation of business ideas, as well as types of civil and material liability in the disclosure of trade secrets.

Keywords: *business idea, trade secret, business plan, project.*

Отправная точка, с которой начинается каждое новое предприятие, – это бизнес-идея, закладываемая в его основу. В повседневной предпринимательской практике идея отражает общее представление о чем-либо (греч. idea – зрительный или наглядный образ).

Бизнес-идея – это целостная концепция бизнеса, с которой определены понимание уникальной ценности, которая предлагается потребителю. Такая бизнес-идея может быть:

- собственной (оригинальная, новая, рожденная впервые);
- заимствованная (через приобретение компаний, «враждебное» поглощение, создание совместных предприятий и т.п.).

Поиск новых бизнес-идей и их реализация относят к числу самых сложных задач, стоящих перед предпринимателем.

Составные элементы, или факторы потребительского выбора, обеспечивающие баланс потребительской ценности и издержек на приобретение, включают значимость (ценность), тех или иных характеристик самой продукции, услуги, квалификации или подготовки персонала в ряде коммерческих сфер и, конечно, ценность имиджа компании-производителя, приобретающую всю большее значение в современной конкурентной обстановке.

Контраргументами в пользу выбора товара могут стать высокая стоимость на приобретение и (или) доставку, техническая или организационная сложность, эмоциональные угрозы в связи с покупкой и т.д. Конкретный фактор следует учитывать, когда бизнес так или иначе связан со стремлением покупателя экономить (хозяйственные товары, секонд-хэнд и пр.), совершать покупки с комфортом (наличие парковки, возможность заказа (вызова специалиста) на дом, близкое расположение к месту преимущественного пребывания) и т.д.

В то же время российская практика не исключает ситуации, когда малый бизнес принадлежит одному собственнику и подчиняется его решениям. Выбор маркетинговой концепции осуществляется стратегически, однако проявляется в конкретных аспектах текущей деятельности. Например, улучшение функциональности мобильных телефонов целесообразно с учетом пользовательской привычки конкретной целевой аудитории – молодежь оценить появление бонусных коммуникативных возможностей в новой модели премиум-класса, а покупатели пожилого возраста могут быть не заинтересованы в программном обеспечении, но предпочтут важные для них характеристики (подсветку кнопок, увеличенный шрифт, простоту контекстного меню, громкость звонка, экономный расход заряда батареи и пр.). Если выявлена устойчивая потребность приобретателей товара в консультации по его выбору, целесообразно уделить внимание качественной подготовке и обучению персонала торговой точки, а в случае отсутствия такой необходимости (как в продуктовом магазине самообслуживания) – направить аналогичные усилия на совершенствование мероприятий мерчендайзинга, улучшив и установив контроль за оптимальной выкладкой товара, рекламных материалов.

Основная цель создания может поначалу не осознаваться предпринимателем или партнерами, однако в ситуации выбора принимает одну из двух форм: долгосрочная перспектива комплексного развития либо получение максимально возможного дохода как можно скорее. Если бизнес создается с единственной целью приобретения новой квартиры или формирования капитала для будущего стартапа в другой сфере – лучше быть честным с самим собой и достигать намеченного результата, на затрачивая лишних ресурсов на укрепление репутации, приобретение основных средств и внешнее консультирование. В то же время некоторые сферы деятельности легче воспринимают краткосрочные бизнес-цели как хорошее средство размещения и увеличение капитала. Например, жизненный цикл ночного клуба под одной торговой маркой сравнительно короткий: новое заведение в сезон быстро привлекает целевую аудиторию, однако через несколько лет уже может не пользоваться спросом, а затраты на его развитие приближаются к сумме выручки.

Важнейшим вопросом, часто недооцененным будущими предпринимателями, является вопрос неповторимости того или иного товара и бизнеса. Современные издания по маркетингу не обходятся без упоминания об УТП (термин означает уникальное торговое предложение и предложен Р. Ривсом). Наличие не доступного для других участников ресурса или технологии закономерно выступает источником дохода от продаж. В то же время многие практики признают, что по-настоящему уникальных товаров на рынке практически не из-за высокой конкуренции и быстрого внедрения аналогов. Ежегодное появление в так называемой индустрии красоты (в частности, косметологии и ухода за волосами) десятков новых процедур и составов является результатом эффективного маркетинга в широком смысле слова – конкретных производителей и СМИ. Однако нельзя отрицать возможность вывода на рынок принципиально инновационных товаров и услуг.

Недостатком такого решения является объективно высокий барьер и, как следствие, сложность: с помощью рекламы и средств стимулирования сбыта, которые окупятся не сразу, необходимо донести до потребителей сущность получаемой ими выгоды от приобретения, наладить каналы дистрибуции, преодолеть недоверие и стереотипы, противостоять негативно настроенным референтным группам (способным повлиять на мнение покупателей – например, производителям привычных товаров-заменителей, преследующим определенную политику СМИ, и пр.

Обобщить взаимосвязь продукции и стратегии ее продвижения на рынок можно с помощью широко известной матрицы, предложенной американским управленцем русского происхождения И. Ансоффом. На выбор альтернативной рыночной стратегии влияют наличие необходимых ресурсов и готовность компании к риску, между которыми существует обратная зависимость (табл.).

Таблица

Пример использования матрицы И.Ансоффа

Вариант стратегии согласно матрице И.Ансоффа	Вероятность успеха, %	Величина расходов (условно)
Проникновение на рынок	50	Базисные
Развитие рынка	20	4-кратные
Развитие товара	33	8-кратные
Диверсификация	5	12-кратные

Естественным образом определяется и формирование ролевого состава участников бизнеса. Так, под наименованием «Клиника доктора такого-то» может

осуществлять деятельность организация по оказанию платных медицинских услуг под руководством или в соответствии с запатентованной технологией, разработанной конкретным врачом, а носящий имя практикующего бизнес-тренера консультационный центр объединиться благодаря личному продвижению. Однако, зачастую в сфере коммерции, финансового предпринимательства и большинства услуг ядром компании должна стать группа профессионалов, причем размер бизнеса не имеет значения. В случае безответного и нечуткого управления, игнорирующего возникающие проблемы командообразования, основная рабочая структура может не сложиться, и компания не сможет рассчитывать на долгосрочную перспективу. Данную точку зрения разделяют как ниш соотечественники, так и европейские и американские бизнесмены высшего звена менеджмента.

Необходимо предостеречь себя от преждевременного окончания деятельности, связанного с невозможностью гибкого реагирования на изменения внешней среды маркетинга. Если товародвижение и основные бизнес-процессы основываются на конкретных взаимосвязях между субъектами рынка, они должны быть более универсальными и менее подверженными перестройкам, чем возникающие временно. Наличие одного поставщика необходимых материалов, комплектующих или покупных товаров должно насторожить предпринимателя, так же как неустойчивый характер спроса или выбор товаров, чей жизненный цикл подходит к завершению, при невозможности изменения ассортимента без существующих затрат. Оптимальным механизмом взаимодействия является следование принципу «не класть все яйца в одну корзину», т.е. обеспечение некой свободы действий, позволяющей гибко перестроить комплекс экономических связей (наличие конкурентного рынка поставщиков, возможность переориентации на другие сегменты покупателей, изменение ассортимента, каналов распределения товаров). Классическим примером гибкого реагирования, принесшего сверхприбыль, является решение компании Ford Motor Company охватить рынок общедоступных автомобилей, в то время как первоначально ее производство специализировалось на выпуске дорогих авто класса «люкс».

Реализация бизнес-идеи и ее сущность связаны с нераспространением информации и коммерческой тайной.

Коммерческая тайна – это своего рода режим конфиденциальности информации, неразглашением секретов производства. Это может быть научно-техническая, технологическая, производственная, финансово-экономическая и другая информация, которая имеет потенциальную или действительную коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам, при этом к ней свободного доступа на законном основании и в отношении которой обладателем такой информации введен режим коммерческой тайны.

Во многих странах коммерческая тайна охраняется законом. Чтобы информация получила статус коммерческой тайны, предприниматель должен выполнить определенные процедуры по ее охране (составление перечня информации, нанесение грифа, оформление документов по интеллектуальной собственности и т.д.). При получении статуса – коммерческая тайна, информация начинает охраняться законом.

За разглашение (неосторожное или умышленное), а также за незаконное использование информации, составляющей коммерческую тайну, предусмотрена ответственность – дисциплинарная, гражданско-правовая, административная, уголовная, материальная.

ЛИТЕРАТУРА

1. Зудбинова Т.Ю. Бизнес-планирование: лучший способ предотвратить ошибки / Т.Ю. Зудбинова. – Ростов-на-Дону : Феникс, 2014. – 237 с.
2. Тхориков Б.А. Проблемы целеполагания в системе государственного управления социальной сферой // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2016. – Т. 8, № 1-2. – С. 164-166.
3. Тхориков Б.А. Методология индикативного управления организациями социальной сферы: проблемы целеполагания, метод TASKED // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2015. – Т. 36, № 19-1 (216). – С. 39-42.

УДК 338.32

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Н.А. Герасимова, С.В. Галушко, О.В. Сумская
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены угрозы обеспечения технико-технологической безопасности предприятия в современных условиях. На примере ОАО «Харп-Энерго-газ» проанализирован уровень технико-технологической составляющей предприятия. По итогам проведенного анализа сделан вывод о текущей ситуации предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, технико-технологическая безопасность предприятия.

MODERN PROBLEMS OF TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL SAFETY OF THE ENTERPRISE

N. A. Gerasimova, S.V. Galushko, O.V. Sumsкая
Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

In the article threats to ensure the technical and technological security of the enterprise in modern conditions. Using the example of Kharp-Energy-Gaz, the level of the technical and technological component of the enterprise is analyzed. According to the results of the analysis, a conclusion was made about the current situation of the enterprise.

Keywords: economic safety of the enterprise, technical and technological safety of an enterprise, threat of technical and technological security.

В настоящее время предприятиям необходимо проявлять особый интерес вопросам обеспечения экономической безопасности. Одной из функциональных составляющих экономической безопасности предприятия является технико-технологическая безопасность, благодаря которой и осуществляется эффективное функционирование предприятия [4].

Внешние и внутренние угрозы технико-технологической безопасности представлены на рис.

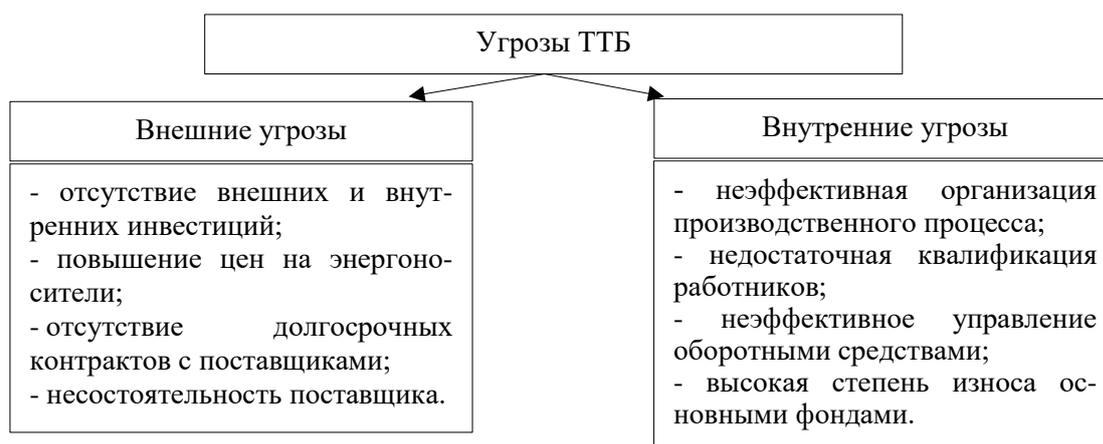


Рис. Основные внешние и внутренние угрозы технико-технологической безопасности [2]

Для обеспечения технико-технологической безопасности предприятия необходимо применение комплекса мер правового, экономического, организационного, технического и социально-психологического характера:

- реализация мер противодействия всем видам шпионажа;
- предупреждение переманивания сотрудников предприятия, обладающих конфиденциальной информацией;
- всестороннее изучение деловых партнеров и конкурентов;
- своевременное выявление и адекватное реагирование на дезинформационные мероприятия;
- разработка и совершенствование правовых актов предприятия, направленных на обеспечение его безопасности;
- реализация мер по защите коммерческой и иной информации и т.д. [1].

Механизм обеспечения технико-технологической безопасности рассмотрен на примере ОАО «Харп-Энерго-газ». Данное предприятие находится в Ямало-Ненецком Автономном округе, в поселке Харп. ОАО «Харп-Энерго-газ» выполняет поставленные задачи по оказанию потребителям п. Харп услуг электроснабжения, тепловодоснабжения и водоотведения.

Для того, чтобы проанализировать технико-технологическую составляющую экономической безопасности ОАО «Харп-Энерго-газ», следует рассмотреть техническую оснащенность предприятия (табл. 1, 2).

Таблица 1

Анализ технической оснащенности фирмы

Техника фирмы	Годы			Абсолютное отклонение (+,-)	
	2015	2016	2017	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2016 г.
Котел, ед.	4	4	5	-	+1
Линия электропередач, км.	33,81	33,81	33,81	-	-
Кабельные линии, км.	18	18	18	-	-
Камаз, ед.	3	3	4	-	+1
Телевышка, ед.	1	1	2	-	+1
Артезианскими скважинами, ед.	5	5	5	-	-

На основании проведенного анализа технической оснащенности фирмы ОАО «Харп-Энерго-газ» наблюдается закупка дополнительной единицы котла в 2017 году, в 2015-2016 годах изменений по данному виду техники не произошло. Активно использует

предприятие такой вид техники, как телевышка: в 2017 году было закуплено дополнительно еще один вид. Таким образом, можно сказать, что оснащенность техникой у предприятия стабильна, резких увеличений не произошло.

Таблица 2

Основные показатели технико-технологической составляющей
ОАО «Харп-Энерго-газ» за 2015-2017 гг.

Коэффициент	Годы			Абсолютное отклонение (+;-)		Относительное отклонение, %	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2016 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2016 г.
Коэффициент фондоотдачи	9,54	4,65	1,44	-9,77	-3,21	-51,23	-68,99
Коэффициент годности основных средств	0,22	0,31	0,72	0,09	0,41	40,91	131,30
Коэффициент обновления основных средств	0,38	0,78	1,40	0,40	0,62	105,26	79,30

В рамках алгоритма рассчитаем сводный интегральный уровень технико-технологической составляющей предприятия (табл. 3).

Таблица 3

Сводный интегральный уровень технико-технологической
составляющей ОАО «Харп-Энерго-газ»

Наименование показателя	2015	2016	2017
	Оценка		
	1	0,5	0
Коэффициент фондоотдачи	1	1	1
Коэффициент обновления основных средств	0	0,5	1
Коэффициент годности основных средств	1	1	1
Общая оценка интегрального уровня ТТС	0,67	0,83	1

На основании представленной оценки наблюдается повышение уровня технико-технологической составляющей предприятия ОАО «Харп-Энерго-газ». Данное повышение обусловлено ростом значения коэффициента обновления основных средств. Коэффициент годности показывает техническое состояние и износ основных средств. В данном случае за исследуемый период наблюдается положительная динамика изменения данного показателя. Это объясняется тем, что проводилась закупка новой техники.

Таким образом, можно сказать, что уровень технико-технологической составляющей предприятия ОАО «Харп-Энерго-газ» постепенно повышается, что говорит об эффективности использования основных фондов предприятия. Можно заметить, что предприятие проводило политику внедрения новой техники и технологий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Когтева А.Н., Герасимова Н.А. Оценка уровня экономической безопасности Воронежской области как составляющей экономической безопасности страны // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности, Белгород, 2018. – С. 62-66.

2. Суглобов А.Е., Хмелев С.А., Орлова Е.А. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность». М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 271 с.

3. ОАО «Харп-Энерго-газ». Официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.harpennergogaz.ru>

4. Васильченко А., Кулик А.М. Совершенствование экономической безопасности предприятия за счет применения новых технологий / В сборнике: Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности. Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябкова, 2018. – С. 205-209.

УДК 334.021

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

А.С. Глотова, И.А. Куксова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье определены основные стимулы для создания на предприятиях систем управления рисками (в рамках систем менеджмента качества), указана необходимость внедрения новых научно-обоснованных методов управления рисками предприятия, реализация методов с применением инновационных мероприятий.

Ключевые слова: управление рисками предприятия, системы менеджмента качества, инновационное развитие, инновационные мероприятия.

RISK MANAGEMENT OF ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS OF ECONOMIC DEVELOPMENT

A. S. Glotova, I. A. Kuksova

Belgorod, Russia

Belgorod State national research University

The article identifies the main incentives for creating risk management systems at enterprises (as part of quality management systems), outlines the need to introduce new scientifically based enterprise risk management methods, and implement methods using innovative measures.

Keywords: enterprise risk management, quality management systems, innovative development, innovative activities.

Все руководители предприятий знают, что любую экономическую деятельность, влияющую на финансовое состояние современного предпринимательства, всегда сопровождают риски. К ним можно отнести: риски техногенных катастроф, аварий, неоправданных финансовых вложений, неожиданного выигрыша, получение премии или события, каждое из которых может привести к косвенным и прямым финансовым потерям или приобретениям.

Определений понятия «риск» в толковании различных словарей (русский орфографический, экономический, финансовый, энциклопедический, толковый) огромное множество, но можно обобщить информацию и сказать, что этот термин указывает на

неопределенность ситуации, в результате которой исход может иметь как положительный, так и отрицательный характер.

Современная наука экономики представляет риск как возможное событие, в результате наступления которого могут произойти нейтральные или негативные последствия. Но реальность такова, что риск – это ожидание события (вероятность события), которое предусматривает наличие положительных и отрицательных результатов.

Целью управления рисками в сфере предпринимательской деятельности является повышение конкурентоспособности хозяйствующих субъектов посредством защиты от реализации рисков [1]. Важнейшим принципом управления рисками на предприятии является принцип профилактики действия и готовности к реагированию, для чего возникает необходимость осуществления мониторинга внутренней и внешней среды с целью раннего выявления угрозы рисков.

Цель статьи – определить основные стимулы для создания на предприятиях систем управления рисками (в рамках систем менеджмента качества).

Понятие риск можно представить в следующих значениях [2, 3, 4]:

– риск как угроза – рассматриваются негативные события, приводящие к ущербу для человека и предприятия, то есть, возможность наступления событий с негативными последствиями;

– риск как возможность – в основе лежит существование взаимосвязи между риском и доходностью, т.е., чем выше риск, тем выше потенциальный доход;

– риск как неопределенность – мера несоответствия между различными результатами решений, которые оцениваются их полезностью (вредностью), а также эффективностью по критериям соответствия выбранным параметрам (используется, например, в теории принятия решений в условиях неопределенности и теории игр).

На основе данных значений понятий риска можно говорить о том, что проблема управления предпринимательскими рисками в деятельности предприятий имеет постоянный характер, особенно в условиях нестабильности в стране, поэтому важным инструментом является достижение экономических целей и нужного результата. Эффективность работы в процессе управления рисками обеспечивается соблюдением некоторых принципов: принцип постоянной предупредительности действия и готовности к реагированию, срочности и адекватности реагирования, комплексности решений, альтернативности действий и адаптивности управления, приоритетности использования внутренних ресурсов, оптимизации внешней санации и принцип эффективности. Поэтому, на практике важным моментом является достоверное и оперативное выявление рисков, возникающих на предприятии или организации.

Управление рисками – это вид деятельности, направленный на смягчение влияния риска на результаты деятельности предприятия.

Теория управления рисками основывается на базовых понятиях: полезность, регрессия, диверсификация.

В 1738 году математик Даниил Бернулли (Швейцария) дополнил теорию вероятностей методом полезности (или привлекательности) того или иного исхода событий. Его идея состояла в том, что в процессе принятия решения люди уделяют больше внимания размеру последствий различных результатов, чем их вероятности.

Английский исследователь Ф. Гальтон (XIX век) предложил считать регрессию (возврат) к среднему значению универсальной статистической закономерностью. Суть регрессии он обозначил как возврат явлений к норме с течением времени. Позже было доказано, что правило регрессии действует в самых разнообразных ситуациях: азартные игры, расчет вероятности возникновения несчастных случаев, прогнозирование колебаний экономических циклов и др.

В 1952 году Г. Марковиц написал статью «Диверсификация вложений» («Portfolio Selection»), в которой математически обосновал стратегию диверсификации

инвестиционного портфеля: как путем продуманного распределения вложений минимизировать отклонения доходности от ожидаемого показателя. В 1990 году Г. Марковицу была присуждена Нобелевская премия за разработку теории и практики оптимизации портфеля фондовых активов. Согласно альтернативным взглядам на историю возникновения и развития направления управления рисками, сам термин впервые появился примерно 50 лет назад для описания эффективности приобретения страхователями страховой защиты [5-7].

В системе управления рисками выделяют несколько основных этапов:

- 1) Выявление риска и оценка вероятности его реализации и масштаба последствий, определение максимально возможного ущерба;
- 2) Выбор методов и инструментов управления выявленным риском;
- 3) Разработка стратегии управления рисками с целью снижения вероятности реализации риска и минимизации возможных негативных последствий;
- 4) Реализация стратегии управления рисками;
- 5) Оценка достигнутых результатов и корректировки стратегии управления рисками.

Важным этапом в системе управления рисками предприятия считается этап выбора методов и инструментов управления риском.

Базовыми методами системы управления рисками являются: отказ от риска, снижение, передача и принятие. Инструменты управления рисками включают: политические, организационные, правовые, экономические, социальные инструменты, причем риск-менеджмент как система допускает возможность одновременного применения нескольких методов и инструментов управления рисками.

Примерами подобных инструментов могут быть: отказ от чрезмерно рискованной деятельности (метод отказа); профилактика или диверсификация (метод снижения); аутсорсинг расходных рисков функций (метод передачи); формирование резервов или запасов (метод принятия) и др.

Самые распространенные инструменты и методики (техники) оценки риска описаны в международном стандарте ISO / IEC 31010: 2009. В стандарте описывается 31 метод оценки риска: мозговой штурм, анализ «что если ...», FMEA, HAZOP, HACCP, диаграмма «галстук-бабочка», анализ дерева отказов, Байеса сети, FN-кривые и др. [8].

Итак, системность подхода к определению сущности управления рисками требует разработки и реализации его действенного механизма. Под механизмом в данном случае подразумевается система целенаправленного воздействия на финансово-хозяйственную деятельность предприятия, позволяет предупредить, преодолеть и снизить вероятность возникновения различных угроз (в том числе и финансовых) и одновременно удерживать финансовую устойчивость и стабильное развитие предприятия.

В целом управление рисками (риск-менеджмент) – это система управления риском (рисками), а также экономическими и финансовыми отношениями, возникающими в процессе этого управления. Другими словами, это комплекс взаимосвязанных элементов, которые реализуют управленческую деятельность на основе механизма управления рисками с помощью профессионалов компании (персонал), современных связей между субъектами и объектами управления и внешней средой, а также использования инноваций. Реализация механизма управления рисками предприятия призвана стабилизировать процесс деятельности предприятия, повысить гибкость, адаптивность и устойчивость к изменениям внешней среды и действия негативных факторов, обеспечить высокую эффективность использования имеющихся финансовых ресурсов.

Риск-менеджмент включает в себя стратегию и тактику.

Стратегия управления – направление и способ использования средств для достижения поставленной цели; позволяют сконцентрировать усилия на вариантах решения, которые не противоречат принятой стратегии, отбросив все другие варианты. После достижения поставленной цели стратегия как направление и средство ее

достижения больше не существуют. Постановка новых целей ставит задачу разработки новой стратегии.

Тактика – это определенные методы и приемы для достижения поставленной цели в конкретных условиях. Задачей тактики управления является выбор оптимального решения и наиболее приемлемых в данной ситуации методов и приемов управления.

Управление рисками как система состоит из подсистем: управляемой (объекта управления) и управляющей (субъекта управления) подсистем. Объектом управления в риск-менеджменте являются риск, рискованные вложения капитала и экономические отношения между субъектами в процессе реализации риска.

Экономические отношения – это отношения между страхователем и страховщиком, заемщиком и кредитором, между предпринимателями (партнерами, конкурентами) и т.п. Субъектом управления в риск-менеджменте может выступать специальная группа людей (финансовый менеджер, специалист по страхованию, актуарий, андеррайтер и др.), которая с помощью разных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет функционирование объекта управления, направленное на достижение цели.

Воздействие субъекта на объект управления, т.е., процесс управления, может осуществляться только при условии вращения определенной информации между управляющей и управляемой подсистемами. Процесс управления предполагает получение, передачу, переработку и использование информации. В системе управления рисками получение надежной и достаточной информации играет важную роль, так как оно позволяет принять конкретное решение по действиям в условиях риска.

Информационное обеспечение функционирования системы управления рисками предприятия состоит из различной информации: статистической, экономической, коммерческой, финансовой и т.п. Конечная цель риск-менеджмента заключается в получении наибольшей прибыли при оптимальном, приемлемом соотношении прибыли и риска.

В основе управления рисками лежат: поиск и организация работы по снижению степени риска, искусство получения и увеличение дохода в неопределенной хозяйственной ситуации [7, 8].

Таким образом, можно сделать вывод, что основным врагом любого бизнеса (или деятельности) являются потери, которые заставляют нервничать, делать ошибки в принятии решений и действиях. Именно с ними связаны негативные ощущения и расстройства. О потерях написано и сказано много трактатов и статей. Известно огромное количество примеров успешного внедрения этих инструментов в самых различных предприятиях мира. Но, независимо от этого, правильный выбор сделать все же трудно. Очень часто, сложно однозначно ответить на вопрос: «Какой инструмент больше всего подходит сегодня, в данный момент, в данной обстановке?». Чтобы избежать потерь, необходимо понимать, что потери – это последствия уже случившегося риска, который не смогли вовремя предусмотреть.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что для успешного развития бизнеса и жизни в целом рисками необходимо управлять. Чтобы управлять рисками предприятия в современных условиях необходимо:

- владеть информацией обо всех составляющих самого предприятия (экономических, социальных, финансовых), а также информацией о «внешней среде»;
- владеть «искусством прогнозирования»;
- уметь разграничивать факторы, влияющие на предприятие для дальнейшей их систематизации;
- стабилизировать процесс деятельности предприятия;
- повысить устойчивость предприятия к изменениям внешней среды;
- обеспечить высокую эффективность использования имеющихся на предприятии финансовых ресурсов;
- обеспечить предприятие квалифицированным персоналом;

- обеспечить предприятие оборудованием (в том числе: инновационным, высокотехнологичным);
- «сделать ставку» на качество управления предприятием;
- внедрить принципы учета рисков при принятии управленческих решений на основе четких процедур их выявления и оценки;
- уметь анализировать воздействия рисков на ключевые показатели деятельности компании, включая ее стоимость;
- минимизировать риски и при условии соблюдения экономической целесообразности;
- обеспечить эффективную связь между стремлением компании зарабатывать прибыль и стремлением сделать это с минимальными потерями, т.е. обеспечить оптимальное сочетание доходности и риска;
- обеспечить систему управления рисками эффективными составляющими (разработать: политику управления рисками, структуру с четким позиционированием внутри компании, процедуры, алгоритмы управления рисками).

ЛИТЕРАТУРА

1. Мадера А.Г. Риски и шансы: неопределенность, прогнозирование и оценка / Мадера А.Г. – М.: УРСС, 2014. – 448 с.
2. Донец Л.И. Экономические риски и методы их измерения: учебное пособие / Л.И. Донец. – М.: Центр учебной литературы, 2006. – 312 с.
3. Балдин К.В. Риск-менеджмент: учеб. пособие / К.В. Балдин. – М.: Эксмо, 2006. – 368 с.
4. Башинская И.А., Макарец Д.А. Управление рисками в проектах / Экономика. Финансы. Право. – Киев, 2017. – 5/2/2017 – С. 38-40.
5. Kaplan R.S. Managing risks: a new framework / R.S. Kaplan, A. Mikes // Harvard Business Review. – 2012 – June. – P. 90.
6. Гольдштейн Г.Я. Экономический инструментарий принятия управленческих решений. Основы риск-менеджмента / Г.Я. Гольдштейн, А. Н. Гуц. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 1999. – 74 с.
7. Froot K.A. A Framework for risk management / K.A. Froot, D. Shaferstein, J.K. Stein // Harvard Business Review. – 1994. – P. 25.
8. ISO / IEC 31010: 2009

УДК 338.012

МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Г.Ф. Графова, С.Н. Дмитриева

г. Липецк, Россия

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
Липецкий филиал

В статье рассмотрены организационные и теоретическо-прикладные элементы механизма управления денежными потоками. На основании проведенного исследования и с целью совершенствования механизма управления денежными потоками хозяйствующего субъекта предлагаются универсальные критерии поэтапного осуществления управления денежными потоками на современном предприятии.

Ключевые слова: денежные потоки, финансовая устойчивость, экономическая безопасность.

MECHANISM OF MANAGEMENT OF MONETARY FLOWS OF ECONOMIC SUBJECT AS AN ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY SYSTEM

G.F. Grafova, S. N. Dmitrieva

Russian Academy of national economy and public service under the President of the Russian Federation, Lipetsk branch

The article discusses the organizational and theoretical and applied elements of the cash flow management mechanism. On the basis of the conducted research and with the aim of improving the cash flow management mechanism of an economic entity, universal criteria are proposed for the phased implementation of cash flow management in a modern enterprise.

Key words: cash flows, financial stability, economic security.

В настоящее время механизм управления денежными потоками хозяйствующего субъекта является важнейшим элементом системы обеспечения экономической организации наряду с управлением оборотными активами, материально-производственными запасами, трудовыми ресурсами и финансовыми результатами.

Перспективный экономический рост хозяйствующего субъекта базируется на постоянной поддержке его финансового равновесия и одновременно на постоянном обеспечении максимизации ключевого целевого показателя стоимости хозяйствующего субъекта, основным фактором формирования которого являются именно денежные потоки предприятия.

Поэтому, изучение вопросов управления денежными потоками хозяйствующего субъекта являются первоочередными и весьма актуальными.

В нынешних условиях осуществления ведения хозяйственной деятельности наиболее ликвидными активами хозяйствующего субъекта являются денежные средства. Они обеспечивают стабильное и непрерывное функционирование предприятия, поэтому их нужно исследовать как важный ресурс субъекта хозяйствования. В связи с их объективной ограниченностью возникает необходимость проведения анализа существующих денежных потоков.

Наиболее распространенным целесообразным является проведение коэффицентного анализа, поскольку именно он в полном объеме отражает состояние управления денежными потоками в системе расчетных платежей хозяйствующего субъекта.

Механизм управления денежными потоками хозяйствующего субъекта находится в тесной связи со стратегией самофинансирования, т.к. подразумевает определение взаимодействия между потоками денежных средств и прибылью хозяйствующего субъекта. Эффективно организованные денежные потоки хозяйствующего субъекта выступают главнейшим критерием “финансового здоровья”, который является основой устойчивого роста хозяйственной деятельности и создают предпосылки для роста конечных финансовых результатов деятельности организации в целом.

Необходимо отметить что, денежные потоки – это базис проведения всех хозяйственных операций хозяйствующего субъекта, они обеспечивают как операционную, инвестиционную, так и все составляющие финансовой деятельности современного предприятия. Рационально организованные денежные потоки является ключевым условием эффективного функционирования, поскольку, как их дефицит, так и даже избыток могут стать причиной отрицательного финансового результата субъектов хозяйствования.

Для того, чтобы оперативно и эффективно управлять существующими денежными потоками необходимо получать своевременную, достоверную и полную финансово-экономическую информацию об их текущем состоянии на определенный период времени. Такие данные обычно можно получить с форм финансовой отчетности. Данные позволяют определить показатели зависимости хозяйствующего субъекта от заемного капитала, уровень его платежеспособности, обеспеченности необходимыми средствами операционной, инвестиционной и финансовой деятельности, а также способность формировать денежные резервы [1, с. 493].

Существующее понятие «денежный поток» характеризует динамику денежных поступлений и выплат всех видов деятельности хозяйствующего субъекта за определенные промежутки времени. Поскольку хозяйствующий субъект использует как входящие, так и исходящие денежные потоки, то их разница, то есть чистый денежный поток, может выступать результативным показателем, который характеризует прирост или уменьшение его денежных ресурсов. Целесообразно этот показатель вычислять по каждому виду деятельности, чтобы оценить какой из них наиболее развит, а который необходимо совершенствовать [2, с. 43].

Своевременность денежных расчетов выступает основным условием, гарантирующим непрерывность процессов хозяйствующего субъекта. С другой стороны, денежные средства представляют собой ограниченный ресурс, в связи с чем становится важным становится создание на предприятиях механизма управления денежными потоками.

Целью механизма управления денежными потоками хозяйствующего субъекта выступает поддержание оптимального остатка денежных средств путем сбалансированности их поступления и расходования с точки зрения обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Постоянно меняющаяся экономическая ситуация приводит к тому, что достичь обозначенной цели управления денежными потоками возможно, используя теоретические и методические разработки в данной области финансового управления, которое включает в себя экономический анализ как одну из важнейших функций управления.

Механизм управления денежными потоками хозяйствующего субъекта является важной составной частью общей системы управления ее финансовой деятельностью. В основе механизма управления денежными потоками хозяйствующего субъекта для экономической безопасности находится концепция денежного кругооборота.

Когда денежный поток хозяйствующего субъекта уменьшается или прекращается полностью, возникает явление неплатежеспособности. Взаимосвязь оборотных активов с денежными потоками выражается в изменении их отдельных элементов и влиянии этого изменения на денежный поток. Увеличение вложений в оборотные активы хозяйствующего субъекта приводит к снижению денежного потока и наоборот.

Таким образом, на основе этого можно установить, где конкретно овеществлена прибыль хозяйствующего субъекта или в какие статьи вложены реальные денежные средства, а также появляется возможность выявить наиболее проблемные места в деятельности хозяйствующего субъекта и выработать меры по повышению его экономической безопасности.

Основой данных решений должен выступать анализ движения денежных потоков хозяйствующего субъекта. В результате анализа денежных потоков, прежде всего, должно быть выявлено их влияние на финансовую устойчивость и доходность хозяйствующего субъекта. Денежный поток характеризует самофинансирование хозяйствующего субъекта, его финансовую силу, финансовый потенциал, доходность с позиций обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта [3].

Механизм управления денежными потоками хозяйствующего субъекта обеспечивает увеличение степени финансовой и производственной гибкости хозяйствующего субъекта, за счет того, что приводит к:

– оптимизации оперативного управления, в частности с позиции обеспечения сбалансированности поступлений и расходования денежных средств хозяйствующего субъекта;

– увеличению объемов продаж и оптимизации затрат за счет возрастающей способности хозяйствующего субъекта маневрировать его ресурсами;

– повышению эффективности управления долговыми обязательствами и стоимостью их обслуживания, улучшению условий переговоров с кредиторами и поставщиками;

– повышению ликвидности хозяйствующего субъекта.

В результате эффективного управления денежными потоками, высокий уровень сбалансированности поступлений и расходований денежных средств по объему и во времени предоставляет возможность уменьшить реальную потребность хозяйствующего субъекта в текущем и страховом остатке денежных активов, связанных с основной деятельностью, а также увеличить резерв возможных ресурсов для осуществления реального инвестирования.

Для того чтобы система управления денежными потоками хозяйствующего субъекта работала в режиме предупреждения нежелательных ситуаций с точки зрения обеспечения его экономической безопасности, а не исправления последствий, необходимо оперативно отслеживать формирование каждого показателя, своевременно выявлять возможные отклонения, что определяет первостепенное значение анализа и управления денежными потоками хозяйствующего субъекта.

На основании проведенного исследования и с целью совершенствования механизма управления денежными потоками хозяйствующего субъекта предлагаются универсальные критерии поэтапного осуществления управления денежными потоками на современном предприятии.

В частности:

– формирование платежного календаря, который позволит повысить контролируемость текущих платежей и снизить потери от нецелевого использования денежных средств, создать обоснованные среднесрочные и краткосрочные планы денежных поступлений и график выплат;

– контроль за ликвидацией дебиторской и кредиторской задолженности;

– проведения комплексного нормирования критического остатка существующих денежных средств обеспечивающий устойчивую платежеспособность хозяйствующего субъекта.

Формирование норматива денежных остатков необходимо осуществлять путем применения экономико-математических и факторно-аналитических моделей и механизмов, где будет сформирован показатель минимально достаточного размера собственных денежных средств, необходимых для обеспечения хозяйственных нужд хозяйствующего субъекта.

Предложенное поэтапное осуществление управления денежными потоками хозяйствующего субъекта обеспечит:

– стабильное воспроизводства капитала хозяйствующего субъекта;

– позволит обеспечить полное развитие операционной и инвестиционной деятельности хозяйствующего субъекта;

– обеспечит снижение рисков неуплаты сформированной задолженности контрагентам и сотрудникам предприятия;

– повысит платежеспособность хозяйствующего субъекта;

– улучшит финансовое состояние хозяйствующего субъекта;

– улучшит инвестиционную привлекательность хозяйствующего субъекта.

Данная тематика имеет глубокую перспективу исследования так, денежные потоки хозяйствующего субъекта является чрезвычайно важным фактором, который прямо

влияет на финансовый результат организации, и его совершенствование приведет к улучшению экономической ситуации повышению уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта в целом.

Таким образом, механизмом управления денежными потоками с целью экономической безопасности является высокий уровень сбалансированности поступлений и расходований денежных средств по объему и во времени.

ЛИТЕРАТУРА

1. Доронина А. И. Методы анализа и оптимизации денежных потоков в современных условиях / А.И. Доронина // Молодой ученый. – 2016. – №3. – С. 491-494.
2. Косиняева Н.С. Основные направления оптимизации денежных потоков / Н.С. Косиняева // Молодой ученый. – 2016. – №12.5. – С. 42-44.
3. Локтионова Ю.А. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия // Социально-экономические явления и процессы. 2013. №3 (049). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizm-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiya> (дата обращения: 16.04.2019).

УДК 338.012

УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Г.Ф. Графова, О.Ю. Корчагина

г. Липецк, Россия

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
Липецкий филиал

В статье рассмотрены теоретико-методические аспекты управления денежными потоками, дана последовательность оценки денежных потоков. Также выявлена взаимосвязь тенденции изменения денежных потоков с экономической и финансовой устойчивостью организации, предложены меры по оптимизации денежных потоков.

Ключевые слова: денежные потоки, финансовая устойчивость, платежный календарь, экономическая безопасность.

CASH FLOW MANAGEMENT AS THE BASIS OF ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

G.F. Grafova, O.Y. Korchagina

Lipetsk, Russia

Russian Academy of national economy and public service under the President of the
Russian Federation, Lipetsk branch

The article considers theoretical and methodical aspects of management of cash flows, given a sequence of estimates of cash flows. Also the interrelation of the tendency of change of cash flows with economic and financial stability of the organization is revealed, measures for optimization of cash flows are offered.

Keywords: cash flows, financial stability, payment calendar, economic security.

В современных условиях хозяйствования национальные компании самостоятельно формируют стратегию и тактику своего дальнейшего функционирования. Самофинансирование, комплексно обеспечивающее их финансово-экономическую устойчивость, является одной из приоритетных задач развития субъектов хозяйствования, которое достигается обычно за счет показателей прибыли компании. Эффективное управление существующими денежными потоками с целью повышения уровня экономической безопасности компании является важнейшим инструментом получения итоговой прибыли предприятием.

Эффективно контролируемые, управляемые и организованные денежные потоки компании выступают одним из приоритетных и ключевых элементов сформированной финансовой системы. Комплексное применение результатов теоретических исследований и практическое использование эффективных современных принципов, условий, правил, механизмов и методов внедрения, организации и последующего стратегического управления денежными потоками компании позволяют, в итоге, быть в состоянии провести самостоятельное (используя внутренние источники) финансирование функционирования компании и не привлекать внешних инвесторов и кредиторов, что подтверждает возможность поступательного перехода к новому уровню финансово-экономического развития современной компании.

Вопросам эффективного управления денежными потоками компаний в современных условиях развития национальной экономики, уделяется повышенное внимание как в теоретическом так и практическом плане, поскольку, как уже отмечено ранее, на сегодняшний день отечественным субъектам хозяйствования приходится самостоятельно планировать и формировать источники своих финансовых ресурсов, обеспечивать высокий уровень эффективности их использования с целью дальнейшего получения максимально возможного финансового результата для компании.

Необходимость комплексного совершенствования процесса управления денежными потоками национальных организаций с применением механизмов и принципов научного подхода определила актуальность проводимого исследования.

Одной из ключевых составляющих общей системы контроля и управления финансово-хозяйственной деятельностью организаций является подсистема контроля и управления его денежными потоками.

Для современной организации, функционирующей в рыночных условиях, ключевым условием является непрерывный оборот денежных средств, который должен обеспечить функционирование основных направлений деятельности, своевременную оплату обязательств и осуществления социальной защиты сотрудников [3].

Проводимый анализ движения денежных потоков предприятия позволяет в полной мере изучить их динамику, определить итоговую сумму превышения поступлений над осуществленными платежами и сделать итоговый вывод о возможностях и объемах внутреннего финансирования.

Сформированный перечень целей, которые комплектуются для управления денежными потоками компании, включают как обобщенные цели, так и специфические и в итоге основывается на следующих элементах:

- 1) полнота, оперативность и своевременность комплексного обеспечения потребности компании в денежных средствах для бесперебойного финансирования его операционной и инвестиционной активности;
- 2) обеспечение достаточного уровня платежеспособности и ликвидности компании, а также организация превентивных мер пресечения возможной финансовой нестабильности;
- 3) повышение объемов входящих денежных потоков как ключевого источника финансирования компании и их дальнейшей оптимизации;
- 4) организация уменьшения сроков цикла оборота денежных средств компании;

5) минимизация накладных затрат компании, прямо связанных с формированием его денежных потоков, в первую очередь связанных со входящими денежными потоками компании.

Сам процесс управления денежными потоками организации осуществляется поэтапно. Ключевые этапы данного процесса состоят из следующих элементов:

- предварительного планирования;
- мониторинга балансировки;
- осуществления комплекса мероприятий направленных на оптимизацию платежей;
- дальнейшее планирование оптимального остатка денежных средств компании.

Основная задача создания такого плана движения денежных средств компании – мониторинг возможности, направлений и источников движения существующих денежных средств и факты наличия и обоснованности осуществленных расходов, источники их формирования [1, с. 15].

План движения денежных средств компании, согласно современной экономической теории и практике может быть организован двумя способами – прямым или косвенным.

Необходимо отметить, что важно кроме годового плана движения денежных средств компании формировать ряд краткосрочных планов на короткие (ограниченные) промежутки времени (неделю, месяц, декаду). Формирование таких краткосрочных планов осуществляется в виде платежного календаря.

Такого рода платежный календарь компании комплектуется на основании существующей финансовой отчетности и накопленной информационной базы о денежных потоках компании. Данная отчетность и информационная база позволяют получить данные из договоров с поставщиками и покупателями, различных актов сверки расчетов с поставщиками и покупателями, разнообразных оплаченных счетов на оплату товаров и услуг, официальных банковских документов о движении денежных средств по счетам компании, внутренних распоряжений, нормативов и приказов [2, с. 214-226].

Показатели необходимого и допустимого денежного потока компании должны формироваться на основании и за счет обязательных элементов предложенных в работе далее [3, 32-33]:

- 1) постоянное привлечение собственного дополнительного или заемного долгосрочного капитала;
- 2) комплексная оптимизация работы с оборотными активами компании;
- 3) выведение из оборота компании непрофильных внеоборотных активов;
- 4) оптимизация инвестиционного плана компании;
- 5) постепенное и поэтапное снижение затрат компании.

Существующий объём избыточного денежного потока компании должен корректироваться и оптимизироваться за счет элементов представленных далее:

- 1) повышение инвестиционной активности компании;
- 2) повышение объемов функционирования или формирование направлений диверсификации работы компании;
- 3) поиска возможности оперативного погашения долгосрочных займов и кредитов компании.

Существующий платежный оборот компании эффективно ускоряется за счет элементов представленных далее:

- 1) разработки механизма увеличения уровня скидок клиентам компании;
- 2) разработки механизма уменьшения сроков товарного кредита;
- 3) оптимизация кредитной политики компании;
- 4) оптимизация процедуры оценки урона кредитоспособности существующих покупателей;
- 5) применение современных финансовых инструментов;
- 6) применение краткосрочных кредитов для дебиторов.

В целом необходимо отметить, что проведенное исследование предложенного механизма управления денежными потоками национальных компаний сформированного с целью повышения уровня экономической безопасности подтверждает его перспективность и высокую эффективность, а его послующая реализация предоставит возможность контролировать финансовое равновесие компании в процессе деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анисимов А.Ю. Организационно-функциональный механизм управления денежными потоками: дисс. ... к.э.н. – М., 2016. – С. 15.
2. Лимонова Н.В. Анализ денежных потоков организации на основе индивидуального бюджета движения денежных средств. / Н.В. Лимонова, Л.И. Ленкова // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. – 2016. – № 1 (61). – С. 214-226.
3. Самылин А.И. Управление финансовыми потоками на основе финансового планирования: теория, методика, инструмент: дисс. ... д.э.н. – М., 2017. – С. 32-33.

УДК 338.2

РИСКИ И УГРОЗЫ СВЯЗАННЫЕ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ

Т.Н. Добродомова, Р.С. Куриенко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассматриваются некоторые основные виды рисков и угроз, которые могут быть связаны с экономической безопасностью предприятий.

Ключевые слова: экономическая безопасность, риск, угрозы.

RISKS AND THREATS RELATED TO THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

T.N. Dobrodomova, R.S. Kurienko

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

This article discusses some of the main types of risks and threats that may be associated with the economic security of enterprises.

Key words: economic security, risk, threats.

Экономическая деятельность организации в текущих рыночных условиях обладает неопределенностью или риском, присущим этой системе. Эта неопределенность выражается, в свою очередь, в том, что рано или поздно экономическая ситуация может подвергаться случайным воздействиям как объективным (инфляция, рост цен, падение уровня жизни), так и субъективным. В результате этого управленческий персонал организации имеет неопределенность в получении ожидаемого конечного результата, что приводит к увеличению риска, т.е. опасность провала, неожиданные потери. Организация должна быть готова полностью реагировать на изменения внешней среды, чтобы избежать рисков и угроз экономической деятельности. Для достижения заявленной цели в организации должна быть налажена система управления экономической безопасностью предприятия.

Изучение происхождения рисков и угроз для организации помогает определить их социальную, техногенную и естественную основу. Социальные факторы предопределяют наличие политических и экономических рисков. Техногенные риски связаны с условиями деятельности фирмы, что подразумевает опасность, связанную с выполнением работ и использованием ресурсов фирмы.

Условия и факторы, которые являются опасностью, могут возникать сами по себе или под влиянием определенных обстоятельств. Общей чертой рисков и опасностей является их деструктивный и отрицательный характер и их воздействия на подсистемы организации. Множество классификационных критериев обосновывает необходимость разработки ряда соответствующих профилактических мероприятий, которые помогли бы устранить или уравновесить негативное воздействие рассматриваемых угроз и рисков [1, с.40].

Первая группа критериев формируется на основе наличия потенциала воздействия на риски и угрозы:

- 1) предсказуемые и непредвиденные риски и угрозы;
- 2) объективные и субъективные риски, которые дифференцированы с точки зрения взаимодействия между субъектами предпринимательской деятельности;
- 3) форс-мажорные и не форс-мажорные риски, которые характеризуются как угрозы, которые поддаются, или не поддаются воздействию;
- 4) чистые и спекулятивные риски, которые отражают основные характеристики предпринимательской деятельности и интерпретации, которые помогают определить наличие только угроз или потенциала для получения дополнительного выигрыша.

С точки зрения измеримости рисков и угроз можно выделить следующие:

- 1) катастрофические, существенные и разрушительные факторы, которые вызывают трудности;
- 2) скрытые, трудно обнаруживаемые и очевидные опасности, которые действительно существуют;
- 3) долгосрочные, краткосрочные и текущие риски, которые делятся на основе временного параметра;
- 4) временный риск, возникающие на определенных этапах деятельности фирмы.

Классификация рисков на основе выбранных критериев помогает выявить источники угроз, опасностей и определить те из них, которые являются наиболее значимыми для деятельности фирмы, а также установить потенциал воздействий на выявленные негативных факторов. Одновременно можно проводить как количественную, так и качественную оценку рисков и угроз для экономической безопасности фирмы.

Современное предприятие – это основной элемент национальной экономики. Управление рисками и угрозами экономической безопасности является частью национальной стратегии социально-экономического развития Российской Федерации. Вот почему угрозы, возникающие на уровне взаимодействия субъектов предпринимательства, являются стратегическими рисками [2, с.665].

Количественные оценки угроз деятельности национальных предприятий помогают определить их как стратегические риски. Показатели отражают степень, в которой предприятие зависит от макроэкономических факторов, и тем самым обосновывает наличие угроз экономической безопасности российской экономики.

Центр финансово-банковских исследований и центр института экономики Российской академии наук сформулировал набор индикаторов отраслевого уровня, которые включают параметры эффективности национальных предприятий, в том числе факторы, определяющие эффективность их деятельности. Ключевыми значениями являются показатели инвестиционной активности и инновационной активности предприятий. Российская экономика по-прежнему ориентирована в основном на модель развития экспорта топлива и сырья, причем недостаточное внимание уделяется использованию научно-технических и технологических инноваций, которые

препятствуют повышению производительности предприятий.

Физический и моральный износ на предприятиях является угрозой экономической безопасности. С одной стороны, это предопределяет техническую и технологическую отсталость предприятий, а с другой – усиливает финансовые риски из-за увеличения расходов на содержание машин и оборудования, что является частью себестоимости продукции.

Снижение производственного потенциала предприятий, работающих в настоящее время в России, связано с низкой инвестиционной активностью. Это создает реальную угрозу экономической безопасности компаний, которая предопределяется нехваткой финансовых ресурсов.

Важнейшим компонентом рыночной активности фирмы является подсистема логистики, а именно, работа с поставщиками и подрядчиками. Наличие совокупности угроз экономической безопасности обусловлено тем, что партнеры, заказчики, поставщики, клиенты и другие участники экономического взаимодействия не способны выполнить условия контракта.

На сегодняшний день экономические факторы, определяющие эффективность предприятий в современной российской экономике, вряд ли можно рассматривать как стимул для развития частного сектора предпринимательства в стране. Кроме того, по ряду аспектов текущее состояние правовой среды страны и ее нынешние параметры инфраструктуры могут представлять серьезную угрозу экономической безопасности большинства предприятий.

На основе анализа структурных изменений, происходящих в настоящее время в российской экономике, техническое и технологическое отставание российских промышленных предприятий от зарубежных аналогов в последнее время увеличилось с 10-15 до 20-25 лет. Снижение доли производственных предприятий среди всех предприятий, работающих в секторе промышленного производства, привело к возникновению проблем с укомплектованием штатов, в частности, с сокращением профессионального уровня персонала в результате необходимости сокращения производственного персонала почти на треть. Это, в свою очередь, привело к снижению уровня конкурентоспособности продукции. Учитывая, что устаревшее технологическое оборудование все еще используется, возникает еще одна угроза экономической безопасности – отсутствие производственного персонала, прежде всего высококвалифицированных специалистов [3, с.13].

В заключении хотелось бы сказать, что система экономической безопасности на российских предприятиях основана на принципах концепции управления рисками, при этом анализ рисков и угроз, а так же их классификация является определяющим этапом в этом процессе. Многокритериальный характер качественных характеристик рисков, с которыми сталкиваются предприятия, позволяет структурировать и систематизировать факторы риска в рамках разработки программ обеспечения экономической безопасности.

Управление угрозами и рисками осуществляется на микроуровне как часть стратегического подхода управления хозяйствующими субъектами внутри отраслей и подсекторов народного хозяйства. Поэтому обеспечение экономической безопасности фирмы является частью антикризисных программ для экономики Российской Федерации.

Качественная оценка рисков и угроз подразумевает содержательное описание факторов, которые их вызывают. Количественные оценки подразумевают оценку степени, в которой каждый из рассматриваемых факторов влияет на подсистему фирмы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Филин С. А. Риск как элемент стратегического управления в инновационной среде // Управление риском. – 2010. – С. 38-51.
2. Слинков А.М., Дидык К.С., Управление рисками как фактор влияния на

эффективность деятельности организации. Современные научные исследования и инновации. – 2015. – С. 664–666.

3. Шеметев А.А., Фундаментальные и практические аспекты совершенствования экономического механизма управления рисками на предприятии // Современные научные исследования и инновации. – 2013. – С. 13.

УДК 338.3

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА: СУЩНОСТЬ, ФАКТОРЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Н. И. Долинский

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ сущности экономической безопасности бизнеса, которая является важнейшим приоритетом и показателем страны и бизнеса. Рассмотрены основные факторы формирования экономической безопасности бизнеса, выявлено их влияние на деятельность предприятия, определены направления её обеспечения.

Ключевые слова: бизнес, экономическая безопасность, финансовая безопасность, стратегия, стратегия экономической безопасности, угрозы экономической безопасности, экономическая устойчивость предприятия.

ECONOMIC BUSINESS SECURITY: ESSENCE, FACTORS AND WAYS OF PROVIDING

N. I. Dolinsky

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the essence of economic security of business, which is the most important priority and indicator of the country and business. The main factors of formation of economic security of business are considered, their influence on activity of the enterprise is revealed, the directions of its providing are defined.

Keywords: business, economic security, financial security, strategy, strategy of economic security, threats to economic security, economic stability of the enterprise.

Одним из важных экономических показателей страны является, в том числе, уровень развития бизнеса. Следовательно, и вопрос обеспечения экономической безопасности предприятия становится актуальным.

Под экономической безопасностью, такие авторы как Л.И. Абалкин, С.В. Бороздин, В.С. Балабанов и др. понимают «защищенность от внешних и внутренних угроз, уровень развития, обеспечивающий стабильность, независимость, устойчивость и эффективное удовлетворение нужд» [1]. Представители ресурсно-функционального подхода В.И. Барахов, О.Б. Кузнецова, В.Л. Тамбовцева определяют экономическую безопасность как: «состояние наиболее эффективного либо максимально возможного использования ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования организации, которое предполагает – наличие конкурентных материальных, финансовых, кадровых, технико-технологических организационных преимуществ» [7]. Противоречий в понимании сути экономической безопасности мы не видим, определения дополняют друг

друга, что дает более полное представление.

Важным звеном в обеспечении экономической безопасности должны стать местные власти, посредством разработки концепции развития региона, в котором уделяется внимание и экономической безопасности бизнеса. Однако, основная задача ложиться на плечи самого бизнеса.

Как известно, цель любого предприятия – получение прибыли, повышение эффективности и дальнейшее его развитие. Поставленные цели реализуются только при грамотном исполнении главных обязанностей по обеспечению экономической безопасности.

Вопрос финансовой безопасности предприятия/бизнеса должен стать основным с момента реализации поставленной задачи. Первым этапом должна стать оценка рисков предприятия/ бизнеса: финансовые риски, риски связанные с конъюнктурой рынка, налоговые риски и риски взаимодействия с контрагентами.

Стратегия, выработанная предприятием, позволит определить вызовы и возможные угрозы экономической безопасности предприятия, а также наметить методы устранения выявленных угроз. Стратегия экономической безопасности должна соответствовать целям и задачам, которые поставлены перед предприятием. В стратегии экономической безопасности предприятия необходимо рассмотреть: цель и объекты экономической безопасности предприятия; угрозы экономической безопасности; параметры и критерии, позволяющие оценить экономическую безопасность; меры, обеспечивающие экономическую безопасность; механизмы, позволяющие удовлетворять потребности в процессе обеспечения экономической безопасности.

Стратегия экономической безопасности включает оценку внешних и внутренних угроз. Стратегия должна соответствовать реалиям текущего времени, учитывать экономическую ситуацию, сложившуюся в данном регионе.

Таким образом, стратегия экономической безопасности предприятия подразумевает комплекс решений, позволяющих обеспечить безопасный уровень функционирования предприятия. В соответствии со стратегией экономической безопасности выстраивается стратегическая политика предприятия.

Объектом экономической безопасности предприятия может стать финансовая деятельность, инвестиционная деятельность, производственная деятельность, экологическая политика, социальная политика, имидж предприятия.

При разработке стратегии экономической безопасности предприятия необходимо учитывать ряд основополагающих принципов:

- принцип соблюдения законности, который предполагает реализацию экономической безопасности в рамках действующего законодательства;
- принцип комплексности, позволяющий обеспечить жизнедеятельность предприятия, посредством создания системы экономической безопасности предприятия;
- принцип непрерывности, который позволит защищать интересы предприятия в изменяющихся условиях;
- принцип экономичности, учитывающий целесообразность затрат на обеспечение экономической безопасности;
- принцип взаимодействия, характеризующийся координацией лиц, ответственных за реализацию соответствующей деятельности;
- принцип компетентности, позволяющий обеспечивать экономическую безопасность, посредством профессиональной оценки ситуации, и принятия адекватных мер по устранению угроз.

Выше изложенные принципы отражают основы теории и непосредственной практической деятельности. Соблюдение принципов позволит регулировать действия, направленные на осуществление экономической деятельности предприятия.

Мероприятия по обеспечению экономической безопасности предприятия необходимо реализовывать на всех этапах производственного процесса.

Мероприятия в каждом конкретном случае зависят от производственно-хозяйственной деятельности предприятия, но в целом направлены на:

- защиту от несанкционированного доступа к информации предприятия;
- физическую защиту специалистов;
- поиск альтернативных вариантов;
- составление перечня информации, составляющую коммерческую тайну;
- создание эффективного делопроизводства;
- разработку мероприятий, способствующих удержанию рынка;
- прогноз основных внутренних и внешних тенденций;
- сотрудничество с правоохранительными органами.

В контексте текущей работы исполнителями являются: юристы, аудиторы, делопроизводители.

Документами, обеспечивающими экономическую безопасность, могут стать нормативно-правовые акты, позволяющие регулировать деятельность предприятия: фундаментальные правовые акты (например, Конституция Российской Федерации, которая имеет высшую юридическую силу); нормативные правовые акты, которые определяют правовое поле и регламентируют хозяйственно-финансовую деятельность (например, Гражданский кодекс Российской Федерации; Налоговый кодекс Российской Федерации; Таможенный кодекс Российской Федерации; Трудовой кодекс Российской Федерации; Земельный кодекс Российской Федерации и т.д.); нормативно-правовые акты, регламентирующие деятельность в области обеспечения безопасности (например, Указ Президента РФ «О Государственной стратегии экономической безопасности; Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности», Федеральный закон «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», Федеральный закон «О пожарной безопасности» и т.д.); нормативно-правовые акты, регламентирующие деятельность государственных органов (например, Уголовный кодекс Российской Федерации; Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации; постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе Российской Федерации»).

Угроза экономической безопасности предприятия может исходить из внутренних и внешних источников. Однако, работа по профилактике и устранению внешней угрозы должна быть приоритетной, так как первоначальный источник, как показывает практика, все же внешний. Источником внутренней угрозы экономической безопасности предприятия могут стать: непрофессиональные действия персонала предприятия; недостаточная маркетинговая проработка рынка; нарушение технологии производства; нарушение в работе коммуникаций; плохая репутация предприятия; ошибки в стратегической политике по обеспечению экономической безопасности предприятия. Оценка внутренних и внешних источников угрозы экономической безопасности предприятия в каждом конкретном случае имеет свою специфику.

На каждом этапе развития предприятия возникают свои виды угроз, характерные именно для этой стадии развития, но основной упор по работе, связанной с экономической безопасностью предприятия необходимо делать на этапе создания (зарождения) предприятия.

Отдельно отметим, взаимодействие бизнеса с контрагентами, так как недобросовестное выполнение обязанностей может повлечь утрату деловой репутации и как следствие финансовым потерям. Комплексная проверка контрагентов включает: изучение информации в свободном доступе определенных реестров; уточнение соответствия места нахождения реального офиса; уточнение контактных данных; изучение отзывов о предприятии; изучение налоговой отчетности, проверка контактов и качества исполнения заказов. При непосредственной работе с контрагентами, возможен запрос следующей информации:

- учредительные и правоустанавливающие документы;

- документы, подтверждающие полномочия должностных лиц;
- документы, подтверждающие происхождение товара;
- документы, легализующие деятельность юридического лица.

От качества проведенного анализа контрагентов зависит экономическая безопасность предприятия.

Таким образом, экономическая безопасность – это комплексный и долговременный процесс постоянной оценки/ выявления внутренних и внешних угроз и поиска их регулирования. Соблюдение внутренней устойчивости предприятия, организованное посредством работы предприятия в правовом поле позволит снизить вероятность появления угроз экономической безопасности предприятия, что позволяет предприятию достигать поставленные цели по получению прибыли, повышению эффективности и дальнейшего развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России. Угрозы и их отражение // Вопросы экономики. – 1994. – № 12. – С. 4-13.
2. Буторин В.К., Ткаченко А.Н., Шипилов С.А. Основы экономической безопасности. В 3-х томах. Т. 1. Системные концепции экономической безопасности. Кемерово; М., 2007. – С. 20-22.
3. Гапоненко В.Ф., Беспалько А.Л., Власков А.С. Экономическая безопасность предприятий. Под-ходы и принципы. М.: Издательство «Ось- 89», 2012. – 208 с.
4. Компанейцева Г. А. Система экономической безопасности: уровни и механизмы оценки // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 17. – С. 832–836.
5. Королев М.И. Системы экономической безопасности предприятия. М.: Маска, 2013. – 352с.
6. Сивкова А.Е. Аналитическое обеспечение управления экономической безопасностью предприятия // Журнал «Финансовые стратегии и модели экономического роста России: проблемы и решения». «Аудитор». М.: 2017. – 246 с.
7. Хорев А.И., Шереметов А.Ю., Баркалова И.И. Ресурсно-функциональный подход как метод обеспечения экономической безопасности предприятия // Экономика. Инновации. Управление качеством / Воронеж. гос. ун-т инженерных технологий. – 2016. – № 4(17). – С. 76-78.

УДК 338.242

РИСК НЕВОЗВРАТА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ЕЁ ВЗЫСКАНИЯ

Н.И. Долинский, Е.В. Казлитина
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье проведено исследование взглядов отечественных и зарубежных авторов в области методов взыскания дебиторской задолженности, выявлено влияние данных методов на сумму невозвращенной дебиторской задолженности и общее финансовое состояние организации.

Ключевые слова: задолженность, риск, метод, дебитор, кредитор, управление, взыскание.

RISK OF NON-RETURN OF ACCOUNTS RECEIVABLE AND MAIN METHODS OF ITS COLLECTION

N. I. Dolinsky, E. V. Kazlitina

Russia, Belgorod

Belgorod State National Research University

This article conducted a study of the views of domestic and foreign authors in the field of methods of collection of receivables, revealed the impact of these methods on the amount of unpaid receivables and the overall financial condition Organization.

Keywords: debt, risk, method, debtor, lender, management, foreclosure.

В современной рыночной экономике все хозяйствующие субъекты действуют в условиях жёсткой конкуренции. Они борются за поставщиков и покупателей, а поэтому вынуждены продавать свои товары в кредит, а не за деньги. В таком случае при отгрузке товара запасы предприятия уменьшаются, и увеличивается дебиторская задолженность, которая в будущем превратится в денежные средства, полученные от покупателей. Образование дебиторской задолженности является неотъемлемым процессом работы любой организации, что и обуславливает необходимость управления ею. Вышеизложенное и подтверждает актуальность данной темы.

Наличие дебиторской задолженности для организации является активом с повышенным риском, так как появляется опасность невыполнения долговых обязательств контрагентом. Наличие просроченной дебиторской задолженности негативно сказывается на финансовом положении организации и увеличивает риск финансовых потерь. Поэтому целью данной работы является рассмотрение взглядов отечественных и зарубежных авторов на возможные пути взыскания дебиторской задолженности.

Во-первых, рассмотрим ряд методов, которые предлагает Д.И.Баркан в своей книге. Первый метод – использование возможностей дебиторов. Данный метод заключается в поиске среди дебиторов заказчика поставщиков, интересующих данную организацию, и отгрузке поставщиком продукции данной фирме в счёт зачёта обязательств перед его кредитором. Данный метод применяется на практике при наличии хороших отношений между контрагентами. Схематично данный метод представлен на рисунке .



Рис. Метод использования возможностей дебиторов

Следующий метод – финансово-кредитной помощи – носит скорее теоретический характер. Он заключается в поиске поставщиком возможности получения в банке должником кредита для погашения собственной задолженности.

Третий метод – нарастающее давление. Данный метод заключается в постоянном напоминании должнику о его обязательстве перед организацией. Причем делать это следует различными способами – по телефону, по электронной почте, посетить лично, направить официальное письмо почтой, по факсу и др. Психологи-маркетологи утверждают, что нарастающее давление вместе с различными каналами связи дают больший эффект, чем предсказуемое использование одного канала связи.

Четвёртый метод – неожиданное письмо. Данный метод рассчитан на человеческий фактор и даёт результат только при однократном применении к данному контрагенту. Метод заключается в направлении выдержанного в «просительных тонах» письма,

говорящего о сложном финансовом положении организации и призывающего оказать содействие хотя бы в части получения дебиторской задолженности.

Одним из наиболее эффективных методов в России в современных условиях считается метод «предложение о сотрудничестве». Эффективность данного метода обуславливается недостаточной развитостью инфраструктуры бизнеса. С позиции такого метода фирма может предложить своему должнику помощь в решении какой-либо его проблемы в обмен на погашение частично или полностью его задолженности перед организацией.

Намного менее эффективным считается метод «держать руку на пульсе», заключающейся в возможности взыскания дебиторской задолженности в период реорганизации должника путём постоянного контроля и своевременного донесения информации о статусе и характере деятельности фирмы-должника.

Следующий метод следует применять только в крайнем случае, так как он ведёт к ухудшению отношений с клиентом. Этот метод называется «региональное воздействие» и связан с поиском возможностей (в рамках закона) взыскания задолженности путём воздействия через региональные власти.

В условиях сильной зависимости успешности деятельности должника от поставок кредитора следует применять метод «приостановка и разрыв деловых отношений». Такой метод может повлечь за собой серьезные последствия, поэтому использовать его следует с особой осторожностью.

Расширить данный список следует методами, предложенными другими российскими и зарубежными авторами такими как Ю.Бригхем, Л.Гапенски, О.А.Курганова, Е.А.Романова.

Так, например, в случае невозможности самостоятельно взыскать дебиторскую задолженность зарубежные авторы Ю.Бригхем, Л.Гапенски предлагают прибегнуть к использованию специализированных фирм по работе с дебиторами. Стоит отметить, что наиболее перспективным среди данного направления является факторинг, который представляет собой операцию с уступкой права получения дебиторской задолженности факторинговой фирмой (банком) и немедленной выплате 70%-90% от суммы задолженности. Оставшийся процент продавец получает после получения фирмой платежа от покупателя. Факторинговая фирма за проведение данной операции получает определённый процент от суммы дебиторской задолженности. Эффективность данного метода заключается в том, что фирмы не желают попасть в список неплатежеспособных в связи, с чем и стараются вовремя оплачивать счета.

Также Е.А.Романова отмечает такой способ как спонтанное финансирование. Оно представляет собой получение покупателем скидки в случае оплаты товара до определенной даты.

В особо опасной для кредитора ситуации О.А.Курганова предлагает прибегнуть к страхованию кредита. В таком случае необходимо оценить возможные финансовые потери и стоимость страхования.

Таким образом, для управления рисками, связанными с взысканием дебиторской задолженности, финансовый менеджер организации должен обладать широким инструментарием методов и способов взыскания задолженности. Выбор метода взыскания задолженности должен осуществляться индивидуально для каждого должника в зависимости от сложившихся взаимоотношений и ситуации на рынке, поэтому современные передовые менеджеры должны не только овладеть указанными методами, но и умело подбирать необходимый или группу методов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Баркан Д.И. Управление продажами / Д.И.Баркан – СПб.: Издат. дом С.-Петербур. гос. ун-та, 2007 – 908 с.

2. Бригхем Ю. Финансовый менеджмент / Ю.Бригхем, Л. Гапенски – СПб.: Экономическая школа, 1997 – 669 с.
3. Курганова О.А. Основы управления дебиторской задолженностью предприятия / О.А.Курганова // Концепт. – 2015. – №05. – С. 1-7.
4. Романова Е.А. Основные аспекты управления дебиторской задолженностью на предприятиях АПК / Е.А.Романова // Наука, техника и образование. – 2016. – №1.

УДК 332.1

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Е.П. Дружникова

Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Обеспечение экономической безопасности представляет собой процесс выполнения мероприятий, направленных на предотвращение возможных угроз в хозяйственной деятельности и достижение максимального уровня экономической безопасности предприятия. В статье обоснована необходимость совершенствования механизма обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта на основе разработки целого комплекса мер, включающего в себя выявление угроз интересам предприятия и обеспечения сохранности информационных ресурсов и предупреждения проникновения к сведениям содержащим конфиденциальную информацию.

Ключевые слова: хозяйствующий субъект, конкурентоспособность, механизм, факторы, угрозы, экономическая безопасность

IMPROVING THE MECHANISM OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS ENTITY

E.P. Druzhnikova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

Ensuring economic security is a process of implementation of measures aimed at preventing possible threats to economic activity and achieving the maximum level of economic security of the enterprise. The article substantiates the need to improve the mechanism of economic security of the economic entity on the basis of the development of a set of measures, including the identification of threats to the interests of the enterprise and ensure the safety of information resources and prevent the penetration of information containing confidential information

Keywords: economic entity, competitiveness, mechanism, factors, threats, economic security

Современная российская экономика представляет собой сложную рыночную систему, в которой используется весь организационно-экономических механизмов, имеющие как положительные, так и отрицательные стороны. Особое место в этой системе отводится решению вопросов экономическое безопасности, обеспечение которой оказывает непосредственное влияние на все виды безопасности, такой как политической, демографической, экологической и т.п. В связи с этим, одним из необходимых условий устойчивого развития российской экономики может выступать совершенствование

механизма обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта, как составляющего элемента народнохозяйственного комплекса.

Экономическое благополучие и конкурентоспособность любого хозяйствующего субъекта держится на основании, состоящем из трех составляющих элементов – прибыль, стратегия развития и безопасность. В связи с этим, игнорирование любым предприятием законов рыночной экономики и требований экономической безопасности может привести к очень серьезным и порой непредсказуемым событиям. К числу таких событий можно отнести заключение контракта с недобросовестными партнерами, срыв выгодной сделки, прием на работу сотрудников с довольно низкими морально-этическими качествами или выступающими в качестве подставных лиц недобросовестных конкурентов или даже организованной преступности. В связи с этим, гораздо выгоднее, как в финансовом, так и в организационном плане в постоянном режиме поддерживать в организации необходимый уровень экономической безопасности, чем вести длительные, не всегда перспективные и дорогостоящие судебные дела и отстаивать в суде свои права после наступления рискованного события [2].

К числу основных проблем хозяйствующих субъектов в современных условиях хозяйствования можно отнести такие как, во-первых, рыночная экономика, построенная на конкуренции представляет собой рискованную и динамичную систему, во-вторых, не все еще экономические механизмы отработаны и в третьих, не всегда эффективно действуют законодательные нормы и правила защиты интересов хозяйствующих субъектов.

Следовательно, основная задача по совершенствованию механизма обеспечения экономической безопасности предприятия или организации состоит в своевременном выявлении и нейтрализации угроз его экономическому благополучию.

Под безопасностью предприятия или организации принято понимать такое состояние защищенности его жизненно важных и законных интересов от внешних и внутренних угроз в проявляющееся в различных противоправных формах и обеспечивающее его стабильное развитие в соответствии с уставными целями. Защищенность правовых, экономических и производственных отношений, материальных, интеллектуальных и информационных ресурсов и составляет сущность механизма обеспечения безопасности хозяйствующего субъекта.

Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия представляет собой комплекс социально-экономических, нормативно-организационных, технико-технологических и административных мероприятий.

К числу основных причин, от которых зависит экономическая безопасность хозяйствующего субъекта целесообразно отнести следующие [3]:

- неисполнение партнерами, заказчиками, поставщиками и клиентами своих обязательств по оплате контрактов или поставке продукции (сырья, материалов, полуфабрикатов и т.д.);
- недобросовестные действия конкурентов, в результате которых предприятию может быть нанесен значительный ущерб («промышленный шпионаж», переманивание сотрудников и т.д.);
- кризисные явления в экономике;
- непредсказуемые изменения конъюнктуры рынка;
- стихийные бедствия и чрезвычайные происшествия;
- принятие некомпетентных управленческих решений;
- высокий уровень социально напряженности в обществе;
- неблагоприятная экономическая политика государства.

Таким образом, факторы, оказывающие непосредственное влияние на уровень экономической безопасности предприятия могут быть как внутренними, так и внешними, субъективными и объективными, экономическими и внеэкономическими.

Если учитывать, что один из главных принципов рыночной экономики состоит во взаимодействии хозяйствующего субъекта и рынка, представляющего собой совокупность таких же отдельных хозяйствующих субъектов и вместе с тем, самостоятельную целостность, то можно предположить, что хозяйствующий субъект в виде предприятия или организации может осуществлять свою деятельность только при условии постоянного и не циклического взаимодействия с рыночной средой. Следовательно, для этого необходимо нормальное функционирование как рынка в целом, так и отдельного предприятия или организации [1].

Однако, необходимо учитывать тот факт, что существуют определенные внешние источники угрозы такому функционированию. К ним относятся следующие:

- неблагоприятная для функционирования экономическая политика государства, которая проявляется в нарушениях со стороны государственных органов, регламентирующих предпринимательскую деятельность хозяйствующих субъектов, превышение ими установленной компетенции во взаимоотношениях с предприятием, необоснованное вмешательство в его производственно-финансовую и коммерческую деятельность;

- негативное воздействие на деятельность предприятия или организации неблагоприятной экономической политики иностранных государств (например, в виде экономических санкций), которая ведет к взаимному недоверию, подрывает материальную основу взаимоотношений, дестабилизируют безопасность в области экономики;

- недобросовестная конкуренция со стороны иных хозяйствующих субъектов, которая проявляется в нарушении прав конкурентов на промышленную собственность в виде несанкционированного воспроизводства продукции конкурента, промышленного шпионажа, раскрытия секретов торговли и производства продукции конкурента и извлечения собственных выгод, распространении ложных сведений, дискредитирующих предприятие и его продукцию, переманивание ведущих специалистов с целью завладения сведениями, содержащими коммерческую тайну;

- кризисные явления в мировой экономике, которые переходят из одной страны в другую через каналы внешнеэкономических связей и порождают зависимость российских предприятий от происходящих в мире экономических процессов (структурная перестройка, падение цен и спроса на энергоносители и т.д.).

Таким образом, на основании вышесказанного необходимо осознать, что обеспечение экономической безопасности хозяйствующего субъекта является весьма обширной проблемой, включающей в себя комплекс организационно-правовых, технико-технологических, административных, воспитательных, финансовых и иных мер, направленных на своевременное выявление, предупреждение и пресечение угроз на стабильное функционирование современного предприятия.

Механизм обеспечения экономической безопасности современного предприятия целесообразно формировать на основе использования определённых режимов, таких как [3]:

- физической охраны, т.е. обеспечения физической безопасности имущества и персонала предприятия;

- конфиденциальности и защиты объектов интеллектуальной собственности, что в свою очередь составляет информационную безопасность предприятия.

В современных условиях риска и неопределённости предприятие может рассчитывать на наиболее эффективную защиту своих жизненно важных интересов только при соблюдении следующих условий:

- лишение потенциального конкурента возможности получения информации о стратегии и производственных возможностях предприятия, путем выявления и устранения индикаторов (каналов утечки информации), связанных с планированием и осуществлением деятельности предприятия;

- в процессе обеспечения экономической безопасности должны участвовать все сотрудники предприятия, а не только представители службы безопасности.

При совершенствовании механизма обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта необходимо исходить из того, что конечной целью использования конкретных мер противодействия угрозам является защита всех категорий персонала предприятия, материальных, финансовых и информационных ресурсов от нанесения имматериального и морального ущерба в результате как преднамеренных, так и случайных действий [4].

Все защитные мероприятия по всем своим целям должны обеспечивать предупреждение появления новых угроз, выявление возможных направлений и динамики нарастания опасности, обнаружение реальных действий, приносящих ущерб предпринимательской деятельности предприятия, пресечение разглашения и утечки информации и несанкционированного доступа к ней, а также ликвидацию последствий неправомерного получения информации и использование ее злоумышленниками в своих корыстных целях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Орехов В. И. Экономическая безопасность современной России в условиях кризиса / В. И. Орехов, Т. Р. Орехова, О. В. Карашдина. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 246 с.
2. Татаркин А.И. Комплексная методика диагностики качества жизни в регионе / Под ред. А.И. Татаркина, А.А. Куклина – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2010. – 136 с.
3. Экономическая библиотека [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://economy-lib.com/mehanizm-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-hozyaystvuyuschih-subektov-ot-nedruzhestvennyh-pogloscheniy#ixzz5kQGx4MFK>
4. Васильченко А., Кулик А.М. Совершенствование экономической безопасности предприятия за счет применения новых технологий / В сборнике: Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности. Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябкова. – 2018. – С. 205-209.

УДК 338.1

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРОЕКТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

А.С. Дубская, О. А. Герасименко
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ процесса управления экономической безопасностью проектных организаций, рассмотрены основные меры для обеспечения экономической безопасности проектных организаций, выявлены ключевые проблемы и различные компоненты уровня экономической безопасности.

Ключевые слова: проектные организации, экономическая безопасность, контрагенты, деловая активность, финансовые потери, оптимизация.

EFFICIENCY OF PROCESS OF MANAGEMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE PROJECT ORGANIZATIONS

A. S. Dubskaya, O. A. Gerasimenko

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the process of management of economic security of the project organizations, considers the main measures for ensuring economic security of the project organizations, reveals the impact of the key problems and various components of level of economic security.

Keywords: *project organizations, economic security, contractors, business activity, financial losses, optimization.*

Под процессом управления экономической безопасностью проектных организаций подразумевается уровень стабильности и оптимизации организации, ее способность оказывать сопротивление угрозам. В целях обеспечения постоянного и эффективного функционирования проектных организаций возникает потребность формирования в организации системы экономической безопасности, целью которой является всестороннее воздействие на возможные и реальные угрозы, которые позволяют ей благополучно функционировать в меняющихся условиях внешней и внутренней среды. Кроме того, в целях обеспечения экономической безопасности проектных организаций уместно создание специального структурного подразделения в структуре организации – службы безопасности, основным предназначением которой является постоянная профессиональная деятельность по обеспечению безопасности организации. Здесь уместно обратить внимание на тот факт, что эффективно обеспечивать безопасность организации данные субъекты могут только при условии, если цели, задачи, функции, права и обязанности будут распределены между ними так, чтобы они не пересекались друг с другом.

Управление экономической безопасностью – структура, образовавшаяся после соединения управлений по борьбе с налоговыми преступлениями и управлений по борьбе с экономическими преступлениями. Оперативные подразделения Департамента экономической безопасности входят в структуру органов внутренних дел и занимаются предупреждением, выявлением, пресечением и раскрытием экономических и налоговых преступлений. В поле зрения представителей управления экономической безопасностью нередко оказываются организации, использующие сложные схемы налоговой оптимизации с выстраиванием цепочек, в которых участвуют многие контрагенты. Одна из самых распространенных схем уклонения от уплаты налогов – использование фиктивных договоров комиссии, согласно которым компания якобы реализует товар другой фирмы лишь за малое комиссионное вознаграждение, а значит, может использовать упрощенную схему налогообложения. Кроме борьбы с налоговыми преступлениями проводятся оперативно-розыскные мероприятия, призванные предупредить, пресечь, выявить и раскрыть преступления в экономической сфере [3].

Как показал анализ литературных источников, можно выделить ряд подходов различных авторов к определению экономической безопасности проектных организаций (рис.). Эффективность процесса управления экономической безопасностью проектных организаций нельзя оценить определенными статическими показателями, т. к. уровень экономической безопасности содержит различные компоненты [2].



Рис. Определение экономической безопасности проектных организаций

Экономическая безопасность проектных организаций представляет набор мероприятий и мер, которые направлены на комплексную защиту их деятельности от различных видов угроз. Все решения, которые касаются всесторонней охраны бизнеса и принимаемых мер, накладываются на службу безопасности, руководителей специальных отделов и директора организации [1].

Для обеспечения экономической безопасности проектных организаций необходимо выполнение следующих мер:

1) Проверка компании-контрагента. Организация должна проявлять осмотрительность в этом вопросе и не совершать сделок с подозрительными структурами. В противном случае можно получить целый ряд проблем:

- невыполнение контрагентом своих обязательств;
- потеря доверия со стороны инвестора;
- падение деловой активности;
- опасность финансовых потерь;
- проблемы с правоохранительными органами.

Перед началом сотрудничества важно проверить:

- идентификационный номер налогоплательщика;
- выписку из ЕГРЮЛ;
- точное название компании;
- генерального директора;
- устойчивость компании;
- наличие реальной регистрации по указанному адресу;
- наличие бухгалтерского баланса.

2) Оптимизация налогов позволяет снизить затраты организации и возможные проблемы с органами налоговой инспекции. Лучшим решением может стать аутсорсинг. С его помощью:

- внедряются более совершенные методы планирования налогов;
- экономятся средства организации за счет привлечения квалифицированных специалистов извне;
- обнаруживаются все ошибки в функционировании фирмы;
- повышается надежность, качество и главное – эффективность выполняемых работ;
- появляется шанс забыть о налоговых проблемах и заняться делами бизнеса.

Процесс оптимизации проводится в три этапа: анализ деятельности компании, разработка рабочего проекта и внедрение новой схемы.

3) Защита компьютера с установленной системой «клиент-банка». Недостаточное внимание к этой составляющей бизнеса в последние годы привело к большому количеству преступлений. Мошенники с легкостью получают доступ к компьютеру, через который ведется управление потоками, и проводят необходимые им операции.

Защитить компьютер с установленной на нем системой «клиент-банка» можно несколькими способами:

- ПК должен применяться исключительно для проведения операций с «клиент-банком»;
- права пользователей должны быть максимально ограничены, что снижает вероятность доступа к системе посторонних лиц;
- операционная система и антивирус должны обновляться своевременно;
- обязательна установка сетевого экрана. При этом любой трафик (кроме сделок с банком) должен быть заблокирован;
- высокий уровень безопасности должен поддерживаться в постоянном режиме, а не время от времени;
- в компьютере или возле него не должно оставаться носителей информации с ключами или правами доступа к системе;
- рабочее место с «клиент-банком» должно быть расположено в отдельном помещении.

Таким образом, проектные организации создаются и развиваются в определенной среде, которая уже обладает своими качествами и может оказывать существенное влияние на внедрение, запуск и деятельность проекта. Все воздействия на проект можно разделить на социально-культурные, международно-политические и экологические категории. Показатели выделенных категорий не статичны. Во временном промежутке, пока реализуется проект, может измениться экономическая обстановка в стране, могут быть внесены изменения в законодательные акты, случится форс-мажорные обстоятельства и многое другое, поэтому экономическая безопасность проекта должна быть заложена еще на стадии разработки идеи проекта.

В большинстве случаев современные проектные организации недостаточно серьезно и квалифицированно относятся к обеспечению экономической безопасности, игнорируя проблемы и не привлекая специалистов. Это приводит к тому, что угрозы накапливаются, становятся опасными и влекут серьезные последствия и финансовые потери. Можно выделить следующие основные проблемы: незаконное движение финансовых потоков, финансирование терроризма, отмывание незаконных доходов. Для их решения и обеспечения защиты от противоправных действий злоумышленников и преступных группировок необходимы глубокие знания в области финансовых и информационных технологий, методы и средства информационной безопасности, теории и практики защиты информации. Спрос на специалистов в области экономической безопасности или смежных областях возрастает в условиях накапливающихся проблем и при отсутствии отработанных инструментов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вылегжанина А.О. Организационный инструментарий управления проектом / А. О. Вылегжанина. – М.: Директ-Медиа, 2015. – 312 с.
2. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 271 с.
3. Ярочкин В.И. Информационная безопасность / В.И. Ярочкин. – М.: Академический проект, 2018. – 544 с.

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

В.А. Колесников, Я.Ю. Бондарева
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный научно-исследовательский университет

В данной статье выявлены приоритетные направления развития малого бизнеса на современном этапе в Российской Федерации. Подробно рассмотрены наиболее перспективные проекты и направления развития малого бизнеса. Определены направления, государственная поддержка которых, в последствии даст наиболее эффективные результаты.

Ключевые слова: *малый бизнес, эффективность, государственная поддержка, перспективные проекты.*

PRIORITY DIRECTIONS OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN MODERN ECONOMIC CONDITIONS

V.A. Kolesnikov, Y.Y. Bondareva
Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

This article identifies priority areas for small business development at the current stage in the Russian Federation. Considered in detail the most promising projects and areas of small business development. Determine the direction, the state support of which, in the future will give the most effective results.

Keywords: *small business, efficiency, state support, promising projects.*

В последние десятилетия малый бизнес стал активно внедряться в инновационный процесс. Кроме того, малый бизнес способствует формированию среднего класса, составляющего в мировой хозяйственной системе значительную долю экономически активного населения. Именно с развитием функций малого и среднего бизнеса связано возрастание его роли в экономике ведущих западных стран [2].

Малый бизнес России не имеет тех мощностей, которые могли бы внести кардинальные изменения в отечественную экономику. В нашей стране доля малого предпринимательства не превышает 22%, в то время как в США она равняется 50%, а в Китае – 60% [1].

Между тем в ближайшем будущем малый бизнес должен стать важнейшим фактором наполнения внутреннего рынка конкурентоспособной и качественной продукцией, а также катализатором в организации новых рабочих мест. Наряду с созданием новых рабочих мест малый бизнес должен способствовать увеличению доходов и повышению благосостояния населения.

Отметим, что в настоящее время правительство создает все условия для развития малого бизнеса и частного предпринимательства в промышленных отраслях, организации современных высокотехнологичных инновационных производств: в сферах нанотехнологий, фармакологии и фармацевтики, информационно-коммуникационных и биотехнологий, применения альтернативной энергетики. Однако сектор малого предпринимательства пока сосредоточен в основном в сферах торговли и предоставления услуг населению. Между тем расширение границ деятельности малых предпринимателей

не только благотворно повлияет на экономический рынок России, но и позволит ему выйти на новый, более качественный уровень.

Несмотря на серьезные трудности развития малого бизнеса в России, он эволюционирует, постепенно выходит на новый более качественный уровень [2].

В последние годы в стране обеспечивается приоритетный рост инновационных секторов экономики, в частности сектора информационно-коммуникационных технологий. Повышаются производственные мощности предприятий информационной сферы, внедряются новейшие информационные системы и технологии в различные сферы жизни общества. Так, реализуются широкомасштабные структурные преобразования, направленные на развитие системы предоставления интерактивных государственных услуг населению, созданию условий для внедрения современных информационных технологий, цифрового телерадиовещания, электронной цифровой подписи, дальнейшего развития национальной сети телекоммуникаций и национального сегмента сети Интернет в качестве основы формирования инфраструктуры национального информационного общества. Высокими темпами растут высокотехнологичные и рыночные виды услуг, такие как услуги связи и информатизации, по компьютерному программированию, по ремонту и обслуживанию технологического оборудования и другие [3, с. 117].

На сегодняшний день активно рассматривают вопрос развития сети малых предприятий в рамках программы демонополизации народного хозяйства. Монопольные производства планируют принудительно или инициативно разукрупнять в следующих форматах [5]:

- создание малых, средних предприятий с 1 крупного;
- организация дочерних предприятий по инициативе крупных;
- самостоятельная деятельность производственно-хозяйственных предприятий.

При этом основными трудностями в развитии малого предпринимательства в России являются [3, с. 54]:

- маленькие размеры собственного капитала таких предприятий;
- жесткая конкуренция;
- повышенный риск (особенно в новых сферах деятельности);
- недостаточная социальная защита работников (в отличие от крупных предприятий).

К сожалению, в условиях экономического кризиса первым страдает малый бизнес, как наименее защищенный от внешних экономических воздействий. Несмотря на многочисленные попытки правительства поддержать малое предпринимательство (налоговые каникулы, субсидии, максимально возможное снижение налоговой нагрузки и прочие меры) за первое полугодие 2016 закрылось 650 000 единиц малого бизнеса [3].

На будущий 2017 год Министерство экономического развития РФ уже пообещало выделить данному сегменту рынка около 15 млрд. рублей. Но не факт, что обещания будут реализованы, учитывая, что по всей стране идет оптимизация структур во благо экономии государственных средств. Тем не менее, некоторые очевидные моменты поддержки все-таки присутствуют, что заметно облегчит жизнь предпринимателям.

Основным событием можно назвать старт нового реестра для малого и среднего бизнеса. Новый запуск будет автоматическим, когда со стороны бизнесменов никаких действий не потребуется.

Также в 2017 году для малого бизнеса в нашей стране будут доступны новые, улучшенные и более гибкие условия кредитования. Большинство банков будут работать

по новой программе, предлагая уникальные услуги начинающим и мелким предпринимателям.

Кроме того, правительство предлагает несколько вариантов грантовой поддержки [5]:

1. Грант, который выдается из регионального бюджета начинающим предпринимателям. Как правило, сумма не превышает трехсот тысяч рублей, где 50 процентов от общей суммы оплачивает сам коммерсант, а половину расходов берет на себя государство.

2. Субсидии выдаются опытным бизнесменам, которые запланировали расширить свое уже перспективное дело. Эти деньги выдаются на закупку нового оборудования или на покупку активов, где государственная поддержка достигает 90 %.

3. Грант для безработных подразумевается для той категории населения, которая из-за кризиса попала под сокращение, и имеет официальный статус «безработный». Это временная финансовая поддержка граждан, которые взамен обязуются найти себе работу.

Следует отметить тот факт, что государство не собирается увеличивать налоговую нагрузку для малого предпринимательства. Причем такая политика окажется актуальной и после 2017 года. Предусмотренные льготы станут стимулом для развития новых видов деятельности, а также планируется расширить возможность применения патентной системы налогообложения. Такая мера во многом обуславливается ранее завышенной ставкой страховых взносов для индивидуальных предпринимателей, когда многие коммерсанты просто ушли из дела [4].

Ко всему этому, поддержка малого бизнеса будет выражена и в запуске новой интересной системы, работающей по принципу геомаркетингового навигатора – по этой системе каждый начинающий бизнесмен сможет оценить состояние на рынке в определенном регионе и определить для себя, какой бизнес будет наиболее успешным и актуальным, прибыльным и эффективным в текущей ситуации. Эта система будет включать в себя более 200 бизнес-планов по самым разным видам деятельности (анонсированы 75 видов). В многофункциональных центрах бизнесмены смогут получить всю актуальную и полезную информацию о ведении собственной деятельности. Это и варианты готовых бизнес-моделей, и дополнительное обучение, а также многое другое.

Все эти возможности станут реальной поддержкой для малого бизнес. Рассмотрим подробнее наиболее перспективные проекты и направления развития малого бизнеса в 2017 году.

1. Компьютерная игровая индустрия. Компьютерные развлечения – эта сфера, которая продолжает оставаться на первых местах в списке самых удачных инвестиций. Большой потенциал имеется и у игровых приложений, и у связанных с ними технологий, в частности, разработки соответствующего программного обеспечения. Отрасль находится на подъеме, и любые вложения в нее могут оказаться прибыльными.

Выгодна также торговля техникой: игры становятся более ресурсоемкими, поэтому с каждым днем требуются и более мощные компьютеры. Растет спрос на нетиповое оборудование: не унифицированное, а собранное индивидуально, с учетом пожеланий покупателя [3].

Подобный подход расширяет поле деятельности для компаний-производителей и поставщиков комплектующих и дает хорошую возможность заработать импортерам.

2. Виртуальная реальность. Данное направление набирает силу и в ближайшем пару лет точно «выстрелит». Ей вплотную занимаются и известные бренды вроде Sony

(шлем их производства должен вскоре поступить в продажу), и другие марки. В разработке находятся очки, симуляторы и другие гаджеты, обеспечивающие эффект погружения. Это свидетельствует о том, что отрасль продолжит развиваться, и инвестиции в нее как минимум быстро вернуться, как максимум – обеспечат инвесторам хороший доход.

3. Пищевая промышленность. Перспективы развития этого вида предпринимательства главным образом заключаются в мобильности передвижных кафе и доставка продуктов и готовой еды на дом.

Потенциал имеется у «еды на бегу» в самых различных вариациях. На рынке за последнее время появилось несколько удачных франшиз, в том числе – собранные под заказ на скорую руку суши-сетов, азиатская лапша с добавками навынос. Инвестиции в фастфуд-бизнес невелики, но в кризис это направление всегда быстро окупается [3].

Доставка продуктов и готовой еды на дом это новое перспективное направление для открытия малого бизнеса в 2017 году не требует специальных знаний и больших капиталовложений. Оно подойдет большинству людей, имеющих личное транспортное средство. По сравнению с европейскими странами, США, Японией этот вид бизнеса в нашей стране пребывает в зачаточном состоянии. Российский потребитель пользуется услугами доставки в основном при заказе еды из стационарных точек быстрого питания. В странах Западной Европы успешно развиваются фирмы по доставке продуктов питания, полуфабрикатов, одежды и даже бытовой техники. Для этого покупатель заходит на сайт магазина и заказывает необходимый товар, после чего служба доставки в установленные сроки привозит выбранную продукцию.

4. Образование. Одной из наиболее перспективных тенденций развития малого бизнеса в 2017 году может стать организация центров по уходу за малолетними детьми дошкольного и школьного возраста. В этой области существует два направления: организация частных детских садов и центров внешкольного досуга детей [6].

На сегодняшний день услуги детсадов по-прежнему востребованы. Главной задачей при открытии дошкольного учреждения является не столько материальные вложения, сколько подбор ответственных и грамотных сотрудников. Необходимо отметить, что имеются определенные сложности при организации данного малого бизнеса, которые могут возникнуть при регистрации и оформлении детского учреждения, поскольку необходимо пройти ряд комиссий. Если же все инстанции будут пройдены, то вложения в новое направление окупятся в течение одного года.

Наряду с этим направлением идея организации заведений, в которые могли бы приходить школьники после уроков, станет наиболее перспективным направлением в развитии малого бизнеса в 2017 году.

Перспективна также сфера, на которую мало кто обращает внимание: среднеспециальное и высшее образование. В наше время далеко не все могут себе позволить полноценное очное образование. Потому появляется «ниша» для организации образования заочного – филиалов институтов в небольших городах. Так что и заочное образование, и любые профессиональные дополнительные курсы, позволяющие подтвердить компетенции соискателя, будут актуальны [6].

5. Медобслуживание. Забота о собственном здоровье у многих в приоритете. Востребовано и медобслуживание в шаговой доступности, особенно с приемом в вечерние часы и по выходным дням, и терапевты, которых не нужно ждать две недели. Всегда прибыльны стоматологические кабинеты. Также на российском рынке предлагается

несколько хороших франшиз по созданию компаний, принимающих анализы. Можно взять франшизу и на открытие аптеки, но учесть, что это длительная инвестиция и для нее важно тщательно подобрать нишу, соотнеся локацию и спрос. Например, рядом с ветклиникой можно открыть зооаптеку: это станет хорошим конкурентным преимуществом.

6. Вендинг. В России это перспективное направление не получило такое распространение, как в зарубежных странах. Вендинговые автоматы, представленные российскому потребителю, предлагают сладости, напитки, реже прессу. Однако возможности эксплуатации этих устройств намного шире. В развитых странах через такие аппараты реализуется одежда, обувь, диетические продукты, лекарства и многое другое. Главной задачей для начинающего предпринимателя в 2019 году будет договориться с администрацией учреждения, предприятия о размещении аппарата. Этот малый бизнес имеет ряд преимуществ [80]:

- простота и удобство ведения предпринимательской деятельности: достаточно один раз вложиться и периодически менять продукцию;
- можно реализовывать широкий ассортимент различной продукции, при этом выставлять любые удобные цены;
- поскольку данное направление малого предпринимательства набирает обороты, то оно будет перспективным не только в 2019 году, но и в ближайшие годы. Это, в свою очередь, создает предпосылки для развития и расширения бизнеса.

К недостаткам данного вида предпринимательства стоит отнести то, что вендинговые автоматы быстро окупаются лишь в местах с ежедневным многотысячным потоком людей. Поэтому в маленьких городах, даже находясь в проходном месте, аппарат не окупится раньше, чем через год.

7. Жилищная сфера. Большой поток приезжих делает востребованными недорогие гостиницы типа хостелов, но не с многоместным размещением (до 10 человек в комнате), а похожих по цене, но с одно- и двухместными номерами. Популярны и общежития для вахтовых рабочих.

Вторая выгодная ниша в жилищной сфере – малогабаритные квартиры в собственности: «однушки» и студии на 25–30 кв. м. Переезжая ближе к Москве, людям выгоднее купить 1-комнатную квартиру рядом со столицей, причем уже готовую и с ремонтом, чем внести стартовый взнос за ипотеку на приличное жилье [5].

Малометражные квартиры сейчас – чуть ли не единственное, что неплохо продается на замершем рынке жилищного строительства. И некоторые компании это учли, начав строить многоквартирные дома, почти целиком состоящие из малогабаритных квартир.

8. Социальное предпринимательство. Помощь в ведении домашнего хозяйства. Новые идеи бизнеса в 2019 году могут найти применение и в социальной сфере [8]. Помощь в ведении домашнего хозяйства требуется престарелым и нетрудоспособным, а также другим категориям граждан, нуждающимся в этих услугах. Ремонт мебели, бытовой техники, домашнего инвентаря, доставка всевозможных товаров, предметов первой необходимости – эти услуги востребованы данной категорией лиц. Этот малый бизнес требует минимальных начальных вложений.

Среди выше рассмотренных перспективных направлений начинающему предпринимателю лучше не искать максимальной прибыли в кратчайшие сроки. Основные критерии выбора – знание данной сферы предпринимательской деятельности и желание в ней работать. Кроме того, следует уделить внимание следующим вопросам [8]:

- востребованность товаров, услуг в конкретном населенном пункте;

- наличие на рынке конкурентной продукции, а также ее стоимость;
- наличие оборотных средств для раскрутки предприятия;
- время, необходимое для регистрации уставных документов, оформления справок, прохождения комиссий.

Подводя итог, отметим, что любой новый бизнес имеет шансы быть воплощенным в жизнь и обеспечить развитие малого предпринимательства в 2019 году. Каждый инвестор, располагающий свободными средствами, может перекупить готовый бизнес по цене ниже рыночной, и, грамотно им распорядившись, обеспечить себе прибыль.

ЛИТЕРАТУРА

1. О мерах по дальнейшему развитию малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 05.06.2015 № 287 // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».
2. Бокарева, В.Б. Отечественный и зарубежный опыт социального управления малым бизнесом [электронный ресурс] / В.Б. Бокарева // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: социология. Политология. – 2012. – № 4. – С. 39-45. Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/46022469.pdf>.
3. Высоцкая, Т.Р. Антикризисные меры поддержки малого предпринимательства [Текст] / Т.Р. Высоцкая // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. – 2016. – № 4 (26). – С. 117-120.
4. Тубалец, А.А. Экономические проблемы развития и государственного регулирования малых форм хозяйствования в сельском хозяйстве (по материалам Краснодарского края) [Текст] : диссертация...кандидата экономических наук: 08.00.05 / А.А. Тубалец / Российский государственный аграрный заочный университет. Краснодар, 2014. – 170 с.
5. Условия и факторы развития малого предпринимательства в регионах РФ: отчет по результатам общероссийского исследования [Электронный ресурс] / Опора России – ВЦИОМ. – Режим доступа: <http://opora.ru/upload/iblock/bb7/bb70e6016dce9a8c8d93f0787fd0cd79.pdf>.
6. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства – [Электронный ресурс]: [официальный сайт]. – Режим доступа: <http://smb.gov.ru>.
7. Шепелев, С. Государственная поддержка малого предпринимательства за рубежом [Электронный ресурс] // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. – 2010 – Режим доступа : <http://jurnal.org/articles/2008/ekon46.html>.
8. Эксперт РА Рейтинговое агентство [Электронный ресурс]: [официальный сайт]. – Инвестиционный климат регионов. – М., 2017. – Режим доступа: <http://raexpert.ru>

УДК 346.548

АНАЛИЗ РИСКОВ И УЯЗВИМОСТЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА

И.А. Кочук, Я.В. Мочалова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проводится анализ рисков и наличия возможности ими управлять с целью повышения экономической безопасности. Рассматриваются внутренние и внешние факторы с позиции уязвимости малой формы хозяйствования. Изучаются вопросы управления малым бизнесом на современном этапе.

Ключевые слова: бизнес, угрозы, риски, малый бизнес, экономическая деятельность, экономическая безопасность.

ANALYSIS OF RISKS AND VULNERABILITIES OF ECONOMIC SECURITY SMALL BUSINESS

I.A. Kochuk, Y.V. Mochalova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the risks and the possibility to manage them in order to improve economic security. Internal and external factors from the position of vulnerability of a small form of management are considered. The issues of small business management at the present stage are studied.

Keywords: business, threats, risks, small business, economic activity, economic security.

Экономическая безопасность является одним из первенствующих вопросов национальной безопасности России. Рассмотрение данной проблемы целесообразно начать с определения такого термина как «экономическая безопасность малого бизнеса». Под «экономической безопасностью малого бизнеса» понимают устойчивую, то есть прочную и надежную систему элементов, которые способны выдержать возможные риски, сопротивляться угрозам, приспособляясь к изменениям бизнес-среды.

Деятельность бизнес-субъектов характеризуется в первую очередь развитием, динамичным многоуровневым процессом, последовательностью действий, направленных на реализацию насущных экономических нужд. Причем, от устойчивости и прочности такого развития в прямой пропорциональности зависят объемы произведенной продукции или оказания услуг. Устойчивое состояние в данном контексте не является эквивалентным покою, а скорее рассматривается динамическим равновесием деятельности бизнеса. Следует также отметить, что бизнес-деятельность включает в себя нижний уровень экономической безопасности, называемый «критическим уровнем» или «порогом экономической безопасности», и верхний уровень, именуемый «потенциально возможной экономической безопасностью» [3, с.105].

Понимание бизнес-деятельности и ее уровней тесным образом связаны с пониманием терминов «угроза», «внутрикорпоративная сбалансированность», «защищенность», «уязвимость». В число факторов как внешней, так и внутренней среды входят угроза и уязвимость, способные оказать влияние на равновесие экономической деятельности или даже нарушить это равновесие. В случае нарушения равновесия произойдет утечка большей доли активов, уход с рынка компании, банкротство, разорение бизнес-субъекта и другие возможные негативные последствия.

Внешними угрозами бизнес-среды также являются возникновение внеплановых изменений рыночной конъюнктуры; повышение уровня социальной напряженности в стране или конкретных регионах; изменения законодательства страны в областях антимонопольных, налоговых, денежно-кредитных и внешнеторговых отношений; слабая конкуренция в регионах; рост незанятых и социально незащищенных категорий населения и т.п. Такие угрозы требуют выделение определенных средств для защиты, что – пусть и наносит ущерб – не дает перейти «порог экономической безопасности» [5, с.19].

Внутренние факторы, т.е. уязвимости малой формы хозяйствования, обосновываются текучестью кадров; финансовым «здоровьем» малой бизнес-структуры; качеством наемной рабочей силы; наличием и степенью родственных связей и отношений в бизнес-среде; психологическим климатом в коллективе; уровнем дисциплины в организации; наличием кадрового резерва и др. При возникновении подобных угроз

наличие благоприятной внешней среды не сможет остановить неизбежное снижение деятельности малого бизнеса; будет необходимо незамедлительное участие руководства в осуществлении мер, стабилизирующих ситуацию и обеспечивающих сбалансирование трудовых, материальных, финансовых и информационных ресурсов как факторов экономической безопасности [1, с.16].

Следует помнить, что наступление кризисных ситуаций и опасности, потери хозяйствующего субъекта – это неизбежные элементы бизнес-деятельности. При этом с позиции экономической безопасности, безусловно, важны их масштабы и размеры, по которым ранжируют угрозы и уязвимости бизнес-субъектов. Рациональным является упреждение угроз, приводящих к большему ущербу; тем самым сдвигается структуру малого бизнеса к «порогу экономической безопасности». Однако бывает выгодным ускорить реализацию мелкой угрозы, понеся меньший ущерб, чем ждать, когда проблем станет широкомасштабной с большими потерями для субъектов малого бизнеса.

Помимо деления угроз малых форм хозяйствования на мелкие и большие, экономическая наука имеет и другие примеры систематизации: по признаку предсказуемости, потенциальности или реальности, по времени возникновения угрозы и др. Отдельное внимание уделяется угрозам, классификация которых происходит по природе явления; это обычно природно-климатические, техногенные и антропогенные угрозы. Плюсы данной систематизации в стремлении понимания первопричины угроз (это может помочь не только выявить угрозу, но обезопасить бизнес-структуру от подобной угрозы в дальнейшем).

Управление малым бизнесом в секторе «второго эшелона» проводится выработанной стратегией, что значит наличие таких характеристик, которые отражают цели субъекта с количественной и качественной сторон. С этой позиции справедливо давать экономической безопасности определение состояния, важными оценочными показателями которого максимально приближены к показателям, заданным бизнес-стратегией.

Поддержание такого состояния требует достаточного уровня и непрерывного наращивания социально-экономического потенциала, устойчивого развития и подготовленности к возможным негативным изменениям в области бизнеса. Допустимое отклонение значений стратегических параметров находится в прямой зависимости от знаний и представлений бизнесмена о возможных путях развития ситуации в случае, когда отклонение становится неизбежным [4, с.20].

Осуществление уязвимостей бизнес-деятельности, т.е. их переход из потенциальных в реальные характеризуется понятием «предпринимательские риски». В отношении к бизнесу «второго эшелона» они делятся на хозяйственные и социальные. Риски имманентны малому типу хозяйствования, так как последствия полностью основаны на протекании рыночных законов с их стихийностью, непредсказуемостью и неопределенностью. Именно поэтому полное достижение безопасности бизнес-структур невозможно. Главной задачей малого бизнеса является минимизация предпринимательских рисков, создание устойчивой динамики развития различных структур и исключение возможностей экономических потрясений.

Причинами риска обычно являются действия как объективного, так и субъективного характера, которые влекут нежелательное развитие, действующее неблагоприятно для реализации некоторых бизнес-стратегий. Своеобразные импульсы риска стратегического решения – это предпосылки, которые увеличивают возможность наступления тех или иных событий, которые могут оказать отрицательное воздействие на деятельность бизнеса.

Для возможности судить о существовании того или иного импульса риска, сам этот риск должен быть выражен в сопоставимых показателях. Рисками можно эффективно управлять с помощью страхования, но при понимании, что предпринимательские риски

поддаются исчислению, могут быть спрогнозированы, как с точки зрения вероятности, так и с рассмотрением возможных убытков. В бизнесе «второго эшелона» управление предпринимательскими рисками происходит поглощением риска, что подходит для слабых рисков или в безвыходной ситуации; уклонением от риска, используемым в мобильных системах; разделением и передачей риска [2, с.451].

Стоит заметить, что ни один из данных способов не дает точной гарантии полного исключения рисков, какая-то часть удерживается в собственности бизнес-структуры. В практике «второго эшелона» бизнеса используют все три способа, комбинируя их в зависимости от деятельности и ожидаемых угроз.

ЛИТЕРАТУРА

1. Басалай С.В. Построение системы управления рисками для повышения экономической безопасности // Микроэкономика. – 2009. – № 2. – С. 16-29.
2. Бахтизин Р.Н., Баулин О.А., Галиакбарова Э.В., Грачев Д.И. Планирование, рейтинговая оценка и стимулирование деятельности профессорско-преподавательского состава по реализации плана работ кафедры для достижения аккредитационных показателей высшего учебного заведения // Электронный научный журнал Нефтегазовое дело. – 2014. – № 2. – С. 451-477.
3. Ващекин Н.П. Безопасность предпринимательской деятельности: учебное пособие для вузов. – М.: Экономика, 2008. – 334 с.
4. Найт Ф. Понятие риска и неопределенности // THESIS. – 2006. – № 5. – С. 20-31.
5. Россия – Тюмень: векторы евразийского развития. – Тюмень: ТюмГНГУ, 2015. – 324 с.

УДК 338.24

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.О. Кременчуков, Я.В. Мочалова
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В приведенной ниже статье рассматриваются особенности обеспечения экономической безопасности строительных предприятий на территории Белгородской области. Автором рассмотрены угрозы и риски экономической безопасности предприятий строительной отрасли, которые связаны с особенностью развития региональной экономики, а также те, которые напрямую зависят от функционирования самого предприятия. Предложены критерии для хорошего функционирования деятельности строительной организации.

Ключевые слова: строительные предприятия, экономическая безопасность, угрозы, риски.

THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF CONSTRUCTION INDUSTRY ENTERPRISES IN THE BELGOROD REGION

A.O. Kremenchukov, Y.V. Mochalova
Belgorod, Russia
Belgorod state national research University

The following article discusses the features of economic security of construction enterprises in the Belgorod region. The author considers the threats and risks of economic security of enterprises of the construction industry, which are associated with the feature of the regional economy, as well as those that directly depend on the functioning of the enterprise. Criteria for good functioning of activity of the construction organization are offered.

Keywords: construction enterprises, economic security, threats, risks.

Экономическая деятельность организации напрямую зависит от ее финансовой состоятельности и места, которое она занимает на рынке. Экономическая безопасность предприятия складывается из множества факторов, как внешних, так и внутренних.

Безопасность организации подразумевает важность соблюдения мер для снижения потерь, вызванных действиями контролирующих структур, так как своевременное выявление угроз имеет наиболее меньшие материальные потери, чем устранение уже имеющейся проблемы.

Экономическая безопасность – это элемент целостной системы государственной безопасности страны [2, с. 29]. Она осуществляется во всех государственных сферах.

Строительная отрасль выступает одной из наиболее успешных и развивающихся отраслей в российской экономике. Оценивая темпы строительства, предоставляется возможность увидеть уровень экономики в целом. Государство ведет контроль и устанавливает границы допустимой деятельности строительных предприятий. Процесс строительства начинается с государственного контроля, то есть с процедуры получения разрешения на проектирование, строительство. Органами власти в некоторых случаях осуществляется либо рекомендуется порядок ценообразования в строительной сфере.



Рис. Возможные угрозы

Таким образом, можно сделать вывод, что, деятельность строительной организации во многом зависит от отношений с государством и местными властями (рис.).

За последние годы Белгородская область достигла стабильного развития региональной экономики и социальной сферы, благодаря чему, она может ставить перед собой долговременные цели. Но в то же время, ей важно преодолеть ряд системных вызовов, которые влекут за собой определенные риски.

Главными угрозами экономической безопасности предприятий строительной отрасли в Белгородской области являются:

1. Риск, который связан с процессом глобализации российской экономики. В условиях интеграции Белгородской области и России в глобальные экономические системы экономика области как в строительной сфере, так и в других областях деятельности попадает под влияние мирового кризиса. Последствием большого финансового кризиса считается прогрессирующее производство, которое влечет за собой уменьшение объемов строительных работ.

2. Риск, который заключается в зависимости экономики области от конъюнктуры рынков и ценовой политики на материалы для строительства.

3. Риск, связанный с отставанием в технологической сфере. Технологическое отставание влечет за собой слабый уровень производительности труда, большие расходы, несовременные технологии производства, что в свою очередь понижает конкурентоспособность экономики региона и влечет за собой уменьшение спроса на предоставление строительных услуг. Производственно-технологическая база нуждается в постоянном обновлении, которое включает в себя применение и внедрение новейших достижений науки и технологий последнего поколения.

4. Риск, который заключается в инфраструктурных и институциональных ограничениях. Ограничения инфраструктурного и институционального характера создают рамки для развития строительного бизнеса. Для того, чтобы максимально уменьшить данный вид риска нужно на уровне области увеличить объемы строительства и реконструкции объектов транспортной и инженерной инфраструктуры, не только за счет увеличения бюджетных ассигнований, но и с помощью привлечения средств не из областного бюджета, а на базе государственно-частного партнерства.

Экономическая безопасность строительной организации должна брать во внимание не только риски, связанные со спецификой развития экономики в регионе, но и учитывать такие риски как:

- то, как сотрудники организации взаимодействуют с клиентами;
- неразглашение коммерческой тайны;
- недобросовестное выполнение работ сотрудниками организации;
- мошенничество внутри организации;
- отсутствие должного качества и уровня производимых работ.

Также важно упомянуть, что мошенничество в строительной сфере характеризуются очень большим уровнем латентности в силу особенностей этой отрасли [1, с. 56].

Далее предложим критерии для нормального функционирования предприятия:

- предприятие имеет постоянную связь и добросовестные отношения со своими клиентами, и не забывает работать над поиском новых клиентов, для расширения базы;
- работа осуществляется согласно договору;
- организация следит за ситуацией, происходящей на рынке, и работает согласно ценам не ниже рыночных;
- предприятие выбирает из имеющихся предложений более выгодные, максимально выкладывается и получает максимальный заработок.

Но также, помимо всего вышесказанного, необходимо обратить внимание на то, что, наличие всех проблем в финансово-хозяйственной деятельности организация может быть заложено на уровне организационной структуры организация [4, с. 89].

Подводя итог всему вышеизложенному, можно сделать вывод, что строительная сфера выступает как специфический вид деятельности. Она имеет очень много отрицательных явлений. При этом они имеют очень латентный характер. Структуре безопасности строительной компании важно обращать внимание на данные моменты. В связи с тем, что существует недостаток опыта работы на строительном рынке и быстрыми изменениями условий хозяйствования проблема выполнения экономической безопасности является очень актуальной. Служба безопасности предприятия анализирует и дает прогнозы своей работы на будущем, выполняя контроль в настоящем, а также проводит анализ своих недочетов финансово-хозяйственной деятельности компании в прошлом. Самой главной целью работы службы безопасности организации выступает комплекс работ по предупреждающим мерам, которые минимизируют угрозы, касающиеся экономической безопасности, выявляют их на ранних стадиях и не дают им развиваться.

ЛИТЕРАТУРА

1. Волков М.В. Безопасность организации. М.: Наука, 2017. – 134 с.
2. Грунин С.О. Экономическая безопасность предприятия. СПб.: Наука, 2018. – 176 с.
3. Земан М.В. Система контроля организации в строительной сфере. М.: Дело, 2018. – 258 с.
4. Романова А.А. Экономическая безопасность предприятия. М.: Дело и сервис, 2017. – 140 с.

УДК 338.27

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Т.С. Кулбужев, Е.А. Стрябкова
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены составляющие экономической безопасности, элементы анализа финансовой составляющей, раскрыта сущность понятий «платежеспособность» и «банкротство», а также выявлены факторы и угрозы, способные повлиять на состояние как финансовой составляющей, так и экономической безопасности в целом.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, финансовое состояние, финансовая устойчивость, риск банкротства.

ANALYSIS AND ASSESSMENT OF THE CONDITION OF FINANCIAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY SYSTEM OF PROVIDING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

T.S. Kulbuzhev, E.A. Stryabkova
Belgorod, Russia
Belgorod state national research University

The article considers the components of economic security, elements of analysis of financial component, reveals the essence of the concepts of «solvency» and «bankruptcy» and also identifies the factors and threads that can influence both the financial component and economic security in general.

Key words: *economic security, financial security, financial condition, financial stability, probability of bankruptcy, bankruptcy risk.*

В настоящее время руководство организации и ведущие специалисты, как правило, самостоятельно принимают решения по всем вопросам хозяйственной деятельности. Но для того, чтобы принять правильное управленческое решение, следует провести комплексный анализ финансовой составляющей экономической безопасности предприятия. Имеется большое количество рисков, из-за которых руководители предприятий вынуждены уделять значительное внимание вопросам обеспечения экономической безопасности.

Оценка финансового состояния своей организации необходима для того, чтобы удержать позицию на рынке или же увеличить долю. Перед принятием важных управленческих решений следует провести анализ финансово-экономической деятельности, что позволит выявить сильные и слабые стороны предприятия.

Экономическая безопасность предприятия является системой. Ее цель: преодоление финансово-экономических угроз, их предотвращение, ликвидация или минимизация. Указанная система призвана обеспечить устойчивое и максимально эффективное функционирование предприятия в текущих условиях, а также наличие высокого потенциала развития и роста компании в будущем.

Экономическая безопасность предприятия складывается из нескольких составляющих, представленных на рисунке 1.

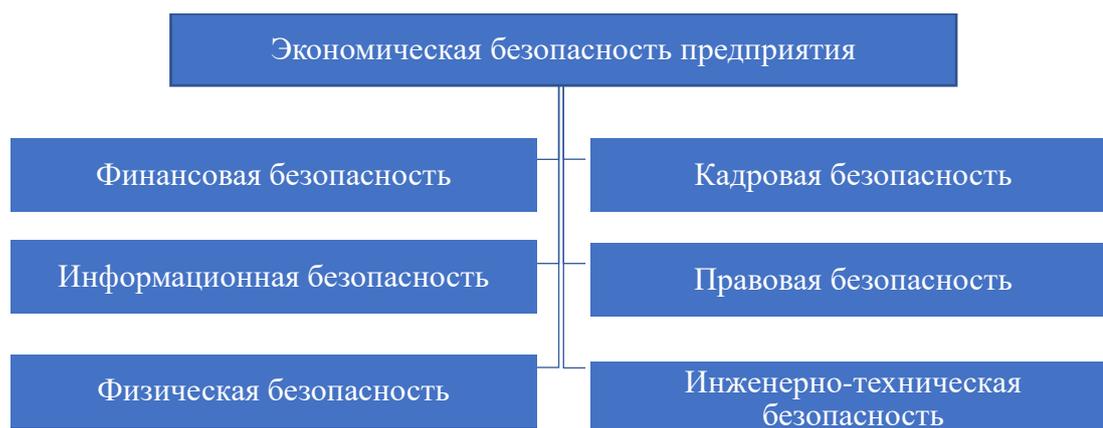


Рис. 1. Элементы экономической безопасности предприятия

Некоторыми авторами выделяются несколько иные элементы экономической безопасности. Так, в научной статье И.В. Платоновой и Е.В. Горковенко, помимо вышеназванных элементов, выделяются следующие:

- сырьевая безопасность (обеспеченность предприятия необходимым сырьем для бесперебойного производства, экономное использование имеющихся ресурсов);
- экологическая безопасность (соблюдение экологических норм и требований);
- материально-техническая безопасность (обеспеченность предприятия необходимым современным, высокопроизводительным оборудованием);
- инновационная безопасность (своевременное обновление товарного ассортимента, освоение новой продукции, использование новых технологий) [4].

Финансовая безопасность – уровень финансового состояния, при котором предприятие может противостоять внешним и внутренним угрозам, при этом гарантируется его самодостаточность и конкурентоспособность, а также обеспечение устойчивого роста (развития) в краткосрочном и долгосрочном периоде.

Финансовое состояние – критерий надежности партнера, который позволяет определить его конкурентоспособность и потенциал в эффективной реализации экономических интересов всех участников хозяйственной деятельности.

Иными словами, финансовое состояние – комплексное понятие, характеризующее реальную и потенциальную финансовую конкурентоспособность фирмы. Анализ финансового состояния предприятия складывается из нескольких составляющих, представленных на рисунке 2.



Рис. 2. Элементы анализа финансового состояния предприятия

При анализе финансового состояния нельзя обойтись без оценки показателей финансовой устойчивости, которые позволяют своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности, улучшать финансовое положение предприятия и его платежеспособность.

Финансовая устойчивость характеризуется финансовой независимостью от внешних источников, способностью предприятия маневрировать финансовыми ресурсами, наличием необходимой суммы собственных средств для обеспечения основных видов деятельности.

Таким образом, сущность финансовой устойчивости – эффективное формирование, распределение и использование финансовых ресурсов. Проявлением финансовой устойчивости является платежеспособность.

Платежеспособность – способность юридических лиц полностью выполнять свои обязательства по платежам, наличие у них денежных средств, необходимых и достаточных для выполнения этих обязательств, то есть осуществления платежей. Так, в учебном пособии В. В. Ковалева «Финансы организаций» дано следующее определение анализа платежеспособности: оценка возможности предприятия полностью и своевременно погасить свои платежные обязательства наличными денежными ресурсами [2, с.297].

Говоря о ликвидности предприятия, имеют в виду наличие у него оборотных средств в таком размере, теоретически достаточном для погашения краткосрочных обязательств, даже с нарушением сроков погашения, предусмотренных контрактами.

Кроме того, важна оценка показателей рентабельности – эффективности функционирования предприятия. Получение прибыли – результат вложения капитала в активы, которые используются для получения экономической выгоды.

Одной из целей анализа финансовой составляющей экономической безопасности является своевременное выявление признаков банкротства. В статье 2 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ РФ дано следующее определение несостоятельности (банкротства) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанности по уплате обязательных платежей [1].

То есть, основанием для признания предприятия банкротом, а также признаком банкротства является невыполнение им обязательств по оплате товаров, работ, услуг или по уплате обязательных платежей в бюджет и внебюджетные фонды.

Диагностика банкротства представляет собой комплекс мер по выявлению признаков кризисного состояния предприятия и возможности его банкротства в будущем.

Система угроз финансовой составляющей экономической безопасности является динамичной, так как угрозы могут появляться или исчезать, а степень риска – увеличиваться или уменьшаться. В учебном пособии М. Н. Павленкова угроза безопасности предприятия рассматривается как конфликт целей функционирования и развития предприятия с внешней или внутренней средой. Иными словами, это совокупность условий и факторов, создающих опасность жизненно важным интересам предприятия [3, с.108].

Таким образом, для предприятия угрозами являются потенциально возможные события и действия, которые могут оказать негативное влияние на финансовую устойчивость, нарушить нормальный ход развития, привести к остановке деятельности.

На рисунке 3 представлены угрозы финансовой составляющей экономической безопасности предприятия.

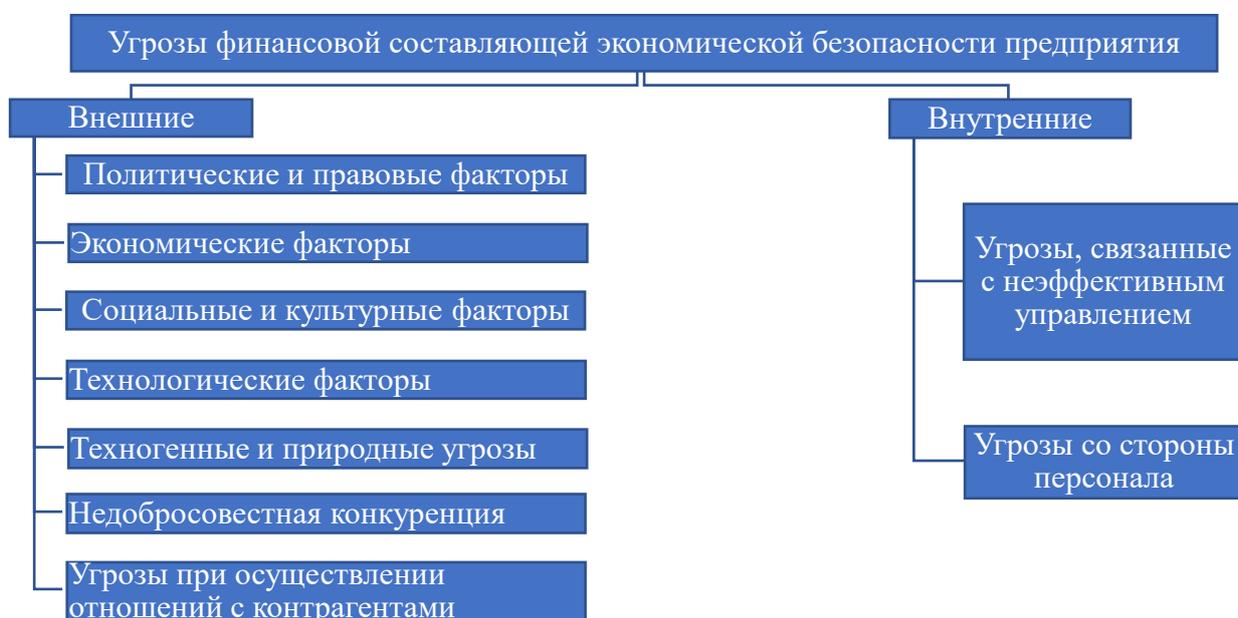


Рис. 3. Угрозы финансовой составляющей экономической безопасности предприятия

Обобщая все вышеизложенные факты, можно отметить, что важным условием существования организации является умение анализировать факторы и угрозы, которые могут повлиять на финансовую составляющую экономической безопасности. Учет данных факторов и угроз помогает опытному специалисту сделать правильные расчеты и выводы. Финансовая безопасность предприятия будет обеспечена в том случае, если будет своевременно произведен расчет и анализ показателей, а также определены существующие угрозы и разработана система своевременного обнаружения и нейтрализации возможных опасностей и рисков. Квалифицированный специалист должен знать теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности и владеть современными методами экономических исследований. Результаты финансового анализа позволяют специалисту выявить проблемы и наиболее слабые стороны у организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 №127-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (Дата обращения: 15.03.2019).
2. Алешин В.А., Давыденко И.Г., Зотова А.И. Экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. – М.: Изд-во Кнорус, 2016. – 376 с.
3. Павленков М.Н. Экономическая безопасность: Учебное пособие. – Нижний Новгород, 2014. – 153 с.
4. Платонова И.В., Горковенко Е.В., Гетманова А.А. Понятие экономической безопасности организации и инструменты ее оценки // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №4 (ч.1).

УДК 338

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А. М. Кулик, С. П. Гиненко
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассматривается понятие «экономическая безопасность предприятия» и ее влияние на развитие всего национального хозяйства, а также основные угрозы экономической безопасности предприятий металлургической отрасли в Белгородской области. Предложены мероприятия по устранению и минимизации влияния угроз на экономическую безопасность металлургических предприятий.

Ключевые слова: металлургические предприятия, экономическая безопасность, угрозы, риски.

THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE METALLURGICAL INDUSTRY ENTERPRISES IN THE BELGOROD REGION

A. M. Kulik, S. P. Ginenko

Belgorod, Russia
Belgorod national research University

The article discusses the concept of «economic security of an enterprise» and its impact on the development of the entire national economy, as well as the main threats to the economic security of metallurgical enterprises in the Belgorod region. The proposed measures to eliminate and minimize the impact of threats on the economic security of metallurgical enterprises.

Keywords: metallurgical enterprises, economic security, threats, risks.

Стабильный рост и развитие являются факторами высокого уровня экономической безопасности не только предприятий, но и оказывают влияние на стабильность развития всего национального хозяйства.

Под экономической безопасностью предприятия понимается состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих

факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности [2, с. 78].

Эффективность функционирования одного предприятия является потенциалом стабильности экономического развития всей отрасли, и фактором антикризисного развития экономики в рамках всей страны. Таким образом, можно утверждать, что на экономическую безопасность государства существенное влияние оказывают предприятия в различных секторах экономики, в том числе и в металлургическом секторе [1, с. 53].

Черная металлургия занимает ведущее место в структуре промышленности Белгородской области рис., так как на его территории расположены крупнейшие предприятия Лебединский и Стойленский ГОКи, ведущие открытую добычу железной руды и комбинат «КМАруда» с подземной добычей руды. Деятельность этих предприятий оказывает непосредственное влияние на экономику области.

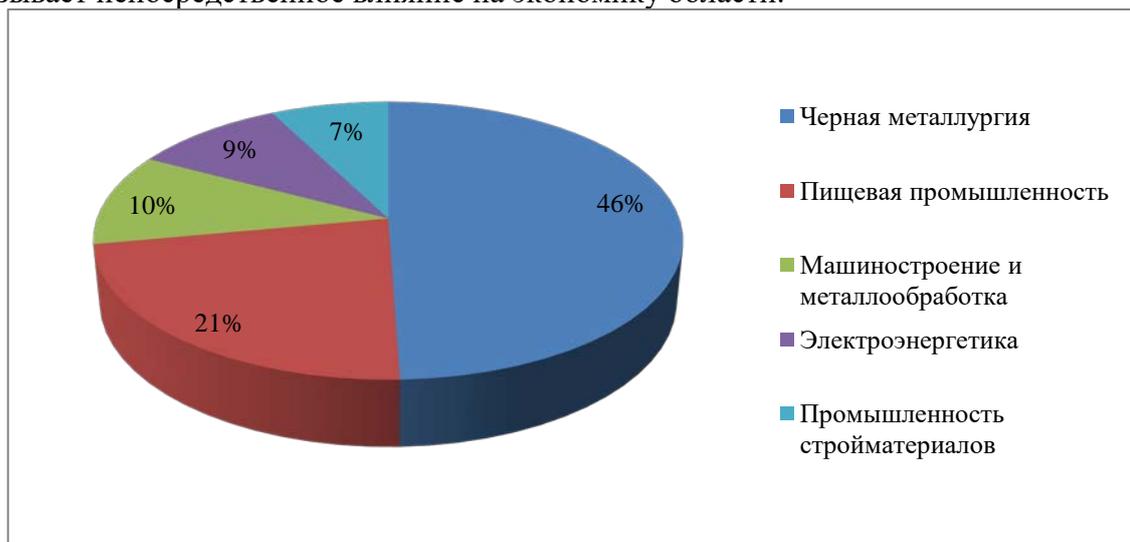


Рис. Структура промышленности Белгородской области

Металлургические предприятия, как и многие другие, осуществляют свою производственную деятельность в условиях неопределенности, влияния внешних и внутренних угроз, а также постоянного изменения макро- и микросреды их функционирования [3, с. 37].

Главными угрозами экономической безопасности предприятий металлургической отрасли в Белгородской области являются:

1. Отраслевые риски. Добыча и обогащение железных руд подвержены влиянию определенных неподконтрольных рисков, в том числе:

- геологические риски;
- геотехнические риски;
- сейсмические риски;
- сложные погодные условия.

2. Риски снижения уровня востребованности продукции производимой предприятиями из-за повышения операционных и капитальных затрат за счет роста цен на топливо, энергию, запчасти, горюче-смазочные (ГСМ) и прочие материалы, используемые в производстве, также риски недопоставки материалов.

3. Риск введения запретительных импортных пошлин на производимую продукцию, а также на продукцию основных отечественных контрагентов, – что уменьшает объем экспортируемой продукции, увеличивает таможенные расходы и влечет снижение прибыли.

4. Риск перепроизводства продукции, а также риск, связанный с возможным изменением цен на продукцию.

5. Транспортные (логистические) риски. Основным способом транспортировки грузов для предприятий данной отрасли является железнодорожный транспорт, поэтому основными логистическими рисками являются:

- риск резкого увеличения стоимости тарифов по доставке сырья и отгрузки продукции естественной монополией ОАО «РЖД»;
- риск неподачи подвижного состава и, как следствие, срыв поставок сырья и отгрузки готовой продукции.

6. Имущественные риски, несущие опасность потери предприятием имущества или его части в результате аварий на производстве, а также сокращения доходов в результате перерывов в производстве.

7. Страновые и региональные риски. Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в странах и регионах, в которых зарегистрированы предприятия в качестве налогоплательщика и/или осуществляет свою основную деятельность при условии, что основная деятельность предприятий в такой стране и регионе приносит 10 и более процентов доходов.

8. Правовые риски, связанные с изменениями действующего налогового законодательства, валютного регулирования, правил таможенного контроля и пошлин, требований по лицензированию основной деятельности компании.

В целях минимизации перечисленных рисков необходимо обеспечить:

- мониторинг отечественных и зарубежных рынков материалов, оборудования, для исключения риска непредвиденного роста цен или тарифов;
- создание страховых запасов сырья и материалов на обоснованном уровне, для снижения финансовых потерь и остановок производства из-за срыва поставок;
- заключение договоров на поставку материалов для производства с проверенными, традиционными партнерами;
- поддержание гибкой ценовой политики, оптимизацию рынков сбыта, выход на новые рынки;
- с целью снижения транспортного риска заключить договоры с независимыми транспортными компаниями;
- проводить профилактические мероприятия, направленные на предотвращение аварийных и опасных ситуаций на производстве, поддерживать обоснованный запас вспомогательных материалов на случай аварийной остановки.

Процесс поддержания высокого уровня экономической безопасности предприятий металлургической отрасли, под влиянием перечисленных рисков, достаточно сложен и требует своевременного принятия эффективных мер. Перечисленные выше мероприятия позволят минимизировать существующие риски и повысить уровень экономической безопасности металлургических предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рябков И.Л., Яшалова Н.Н. Иерархическая методика конкурентоспособности металлургического предприятия как инструмент измерения его экономической безопасности // Вестник ЧелГУ. – 2018. – №7 – 215с.

2. Суглобов А.Е., Хмелев С.А., Орлова Е.А. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» – Москва: ЮНИТИ-ДАНА. – 2013. – 217 с.

3. Хиревич, Э. Ю. Оценка уровня экономической безопасности металлургического предприятия // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – 332 с.

**ОЦЕНКА ВОЗМОЖНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ РЕАЛИЗАЦИИ УГРОЗ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
АО «БЕЛГОРОДСКИЙ ХЛАДОКОМБИНАТ»**

Ю.В. Лыщикова, К.В. Молчанов

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные угрозы экономической безопасности АО «Белгородский хладокомбинат» и проведена оценка их потенциальных последствий.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, оценка, тенденции.

**ASSESSMENT OF THE POSSIBLE IMPLICATIONS OF THREATS
OF ECONOMIC SAFETY
OF JSC «BELGOROD KHLADOKOMBINAT»**

Yu.V. Lyshchikova, K.V. Molchanov

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The article considers the main threats to the economic security of JSC «Belgorod Khladokombinat» and assesses their potential consequences.

Key words: economic security, threats, assessment, trends.

Современные условия функционирования отечественных предприятий, осуществляющих свою деятельность на рынке продуктов питания, представляет собой высоко рискованную среду. Формирование таких условий происходит под воздействием значительного числа факторов, широкого спектра происхождения. Все эти факторы могут стать источником угрозы и формирования кризисных явлений в экономике хозяйствующего субъекта.

Кроме того, необходимо учитывать, что каждое предприятие находится на своем, чрезвычайно индивидуальном этапе жизненного цикла, что также создает опасность или угрозу для экономического положения предприятия, и также является фактором формирования кризисных явлений в процессе осуществления хозяйственной деятельности в интересах достижения своей цели.

Таким образом, можно говорить о том, что формирование кризисных явлений в экономике предприятия происходит под влиянием как внешних, так и внутренних факторов. Как одни, так и другие могут быть источником кризисных процессов, а также может происходить синергетическое воздействие, которое может быть негативными или позитивным. В этих условиях важное значение будет иметь аналитически-исследовательская деятельность, целью которой будет своевременное выявление, ранжирование и разработка направлений по предотвращению или снижению негативного воздействия кризисных явлений и процессов в экономике предприятия.

Рассматривая АО «Белгородский хладокомбинат» в качестве объекта исследования была поставлена задача по изучению внешней среды деятельности предприятия с целью выявлению опасностей и угроз, которые могут стать источником кризисных процессов в финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

В настоящее время российский рынок мороженого переживает очередной виток своего развития. Сужение спроса в результате снижения доходов населения в период после 2014 года постепенно сходит на нет. При этом необходимо отметить, что сужение

спроса было не единственным фактором, оказывавшим негативное влияние. Также значительное негативное влияние оказало сокращение финансовых возможностей отечественных производителей мороженого в связи с двукратным снижением курса рубля по отношению к основным валютам при условии необходимости закупать оборудование, ингредиенты и технологии. В период после 2014 года отрасль проходила адаптацию к новым условиям и в целом это удалось.

По результатам проведенного ведущей компании в области маркетингового консультирования IndexBox были сделаны выводы о перспективах его развития. По результатам исследований, проведенных в компании, были сделаны предположения, что в среднесрочном периоде рост объемов продаж и рост выручки весьма вероятен. В качестве факторов обеспечивающих данную тенденцию были выделены:

1) восстановление роста реальных доходов населения, что позволит ему направлять часть доходов на приобретение мороженого, которое не является продуктом первой необходимости;

2) наличие перспектив расширения географии экспорта мороженого, а также его количественных параметров. В первую очередь за счет количественного роста поставок отечественной продукции в Китай, страны СНГ, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии;

3) сохранение слабого рубля позволяет формировать выгодную для экспортных поставок цену за поставляемую продукцию.

При этом большое влияние на реализацию этих факторов будет оказывать обеспечение эффективной хозяйственной, производственной и финансовой деятельности предприятий.

Среда функционирования АО «Белгородский хладокомбинат» безусловно имеет все условия формирования кризисных явлений, которые могут оказать негативное влияние на экономическую безопасность предприятия. Учитывая многогранность кризисных проявлений было проведено исследование, которое позволило отобрать наиболее значимые и потенциально опасные направления и области возникновения кризисных явлений. Обеспечение объективной оценки того или иного кризисного явления, учитывая, что он носит вероятностный характер, при этом вероятность чаще всего оценивается субъективно, а также большое количество аспектов экономической деятельности производственного предприятия, представляется достаточно сложной задачей. Среди доступных методов, по нашему мнению, наиболее обоснованным было бы использовать экспертный метод. В интересах выявления потенциальных кризисных явлений, которые могли бы оказать негативное влияние на экономическую безопасность АО «Белгородский хладокомбинат» был проведен опрос специалистов ряда подразделений, в том числе финансового департамента, подразделений, связанных со сбытом продукции, ее производством, инженерной службы, технологов и других. В качестве экспертов были определены специалисты и работники АО «Белгородский хладокомбинат» общим числом 26 человек, с профессиональной деятельностью в следующих направлениях: производство продукции, сбыт и логистика продукции, маркетинг и изучение рынка мороженого, а также экономика и финансы.

Опрос экспертов осуществлялся посредством использования анкетного опроса. Была разработана анкета, содержащая набор вопросов. Для корректного заполнения анкеты и получения объективной информации была разработана инструкция по ее заполнению. Эксперты в рамках анкетирования оценивали кризисные явления (процессы) в деятельности АО «Белгородский хладокомбинат», которые могут иметь негативные последствия для деятельности предприятия. Оценка осуществлялась по значимости конкретного явления для предприятия (оценка в баллах со шкалой оценки от 1 до 100). Также оценивалась (субъективно) вероятность их проявления (шкала от 0 до 1). Полученные результаты оценки были обобщены и представлены в таблице 1.

Оценка значимости и вероятности факторов кризисных явлений для
АО «Белгородский хладокомбинат»

№ п/п	Причины возникновения кризисных явлений	Оценка значимости (0-100)	Оценка вероятности (0-1)
1	Отсутствие материалов, ингредиентов или комплектующих	70,0	0,30
2	Сокращение спроса на продукцию в результате объективных причин (погодные условия, цена, ассортимент, конкуренция)	73,0	0,77
3	Выход из строя уникального оборудования	66,7	0,70
4	Несоответствие персонала (по количеству и качеству) потребности предприятия	60,0	0,23
5	Возникновение проблем логистического характера	55	0,20
6	Сбои в технологических процессах, в том числе за счет сбоев в поставках электричества	33,3	0,60

В интересах повышения объективности проводимого исследования была сделана попытка оценки осведомленности экспертов в оцениваемых проблемах. Для повышения объективности экспертов по оцениваемым явлениям, определялся поправочный коэффициент, учитывающий степень объективности их осведомленности.

С целью определения объективной осведомленности экспертам было предложено оценивать степень влияния различных источников аргументации при их ответах на поставленные вопросы. Кроме того, учитывались опыт работы (стаж в занимаемой должности) экспертов, а также понимание оцениваемого явления или процесса. Затем эксперт предлагалось оценить (количественно по шкале от 1 до 10 где 10 максимальное значение, означающее его полную осведомленность) степень своей осведомленности в той области профессиональных знаний и опыта по конкретному направлению.

Таким образом, данный подход позволял оценивать осведомленность экспертов по схеме прямой зависимости его профессиональной осведомленности от стажа работы в отрасли, на предприятии, а также от занимаемой должности.

Для обеспечения релевантности полученных оценок были проранжированы должности, которые занимали эксперты. Была использована пяти уровневая шкала, где на нижнем уровне находились специалисты, например, рядовой сотрудник подразделения, например, экономист (1 уровень = 1 баллу и т.д.); руководитель группы (сектора, направления), специалист (2 уровень); ведущий специалист в соответствующих подразделениях (3 уровень); руководители структурных подразделений АО «Белгородский хладокомбинат», сотрудники которых стали экспертами (4 уровень); высшие руководители АО «Белгородский хладокомбинат» (5 уровень). Полученная балльная оценка умножалась на 0,01 в интересах ее корректировки и увязки с задействованной системой оценки.

Учитывая субъективность мнения экспертов по одним и тем же вопросам, что объясняется различным видением процессов и различным жизненным и профессиональным опытом была внедрен подход, который, по нашему мнению, позволил, позволил провести согласование их мнений. Для обеспечения согласованности был использован коэффициент вариации оценок, которые были получены V_j -м фактором:

$$V_j = \frac{\sigma_j}{S_j}, \quad (1)$$

где S_j – средняя арифметическая из оценок определенного фактора;
 σ_j – среднеквадратическое отклонение полученных значений.

Чем меньше V_j , тем больше согласованность мнений экспертов по вопросу.

Результаты опроса были обработаны и занесены в таблицу. Результаты представлены в таблице 2.

Таблица 2

Результаты опроса специалистов и руководителей
 АО «Белгородский хладокомбинат»

	Оценки (значимость (S) /вероятность (p))						
	1 фактор	2 фактор	3 фактор	4 фактор	5 фактор	6 фактор	7 фактор
Эксперт 1	70/0,3	85/0,8	55/0,6	45/0,2	80/0,6	40/0,1	35/0,5
Эксперт 2	85/0,5	65/0,8	85/0,8	75/0,4	65/0,7	70/0,1	45/0,6
.....							
Эксперт 26	55/0,1	70/0,7	60/0,7	60/0,1	85/0,5	55/0,4	20/0,8
S	70/0,3	73,3/0,77	66,7/0,7	60/0,23	76,7/0,6	55/0,2	33,3/0,63
S_{jk}	27,4	28,7	26,1	23,5	30,02	21,5	13
V_j	11,7	13,2	19,5	11,6	11,7	6,7	15,0

С целью более наглядного представления полученной в ходе анкетирования информации и последующего ее обобщения была построена карта характеризующая кризисные явления для деятельности АО «Белгородский хладокомбинат», которую можно увидеть на рисунке.

Значимость	50	I		II	
		Высокая	Несоответствие персонала (по количеству и качеству) потребности предприятия ($S_4=60, p_4= 0,23$). Возникновение проблем логистического характера ($S_5=55, p_5=0,2$). Отсутствие материалов, ингредиентов или комплектующих ($S_1=70, p_1=0,3$). Итого: $Sp = (60 \times 0,23) + (55 \times 0,2) + (70 \times 0,3) = 45,8$	Сокращение спроса на продукцию в результате объективных причин (погодные условия, цена, ассортимент, конкуренция) ($S_2=73,3, p_2= 0,77$). Выход из строя уникального оборудования ($S_3=66,7, p_3=0,7$). Итого: $Sp = (73,3 \times 0,77) + (66,7 \times 0,7) = 103,13$	
Низкая	50	III		IV	
		-	Сбои в технологических процессах, в том числе за счет сбоев в поставках электричества ($S_6=33,3, p_6=0,6$). Итого: $Sp = 19,98$		
		0,5			
		Низкая		Высокая	
		Вероятность			

Рис. Карта кризисных явлений и оценка их значимости для АО «Белгородский хладокомбинат» по результатам обобщения экспертной оценки

Карта кризисных явлений и оценка их значимости для АО «Белгородский хладокомбинат» по результатам обобщения экспертной оценки позволяет разбить их по категориям в зависимости от их опасности и негативного воздействия на деятельность АО «Белгородский хладокомбинат». Схема представления информации аналогична матрице БКГ. В результате пересечения «значимости» и «вероятности» будет опрavedляться влияние выявленных кризисных явлений на деятельность предприятия.

Так, наиболее опасные кризисные явления сосредоточены в группах II и IV, это означает, что их степень влияния на результаты и вероятность возникновения максимальны. В I группе представлены кризисные явления с наименьшей вероятностью осуществления, но обладающие высокой значимостью производственно-хозяйственной деятельности АО «Белгородский хладокомбинат». Кризисные явления, попавшие в эту группу хотя и оказывают большое влияние на результативность деятельности, но вероятность их возникновения низкая, что, по нашему мнению, не выводит их в ранг первоочередных целей для соответствующих служб предприятия. При этом они несомненно должны быть под контролем специализированных служб, так как оказывают значительное влияние на результаты. В блок III не попало ни одно кризисное явление, указанное в анкетах экспертов.

По результатам анализа, наиболее опасными кризисными явлениями для АО «Белгородский хладокомбинат» признаны попавшие в блок II:

- 1) сокращение спроса на продукцию в результате объективных причин (погодные условия, цена, ассортимент, конкуренция);
- 2) выход из строя уникального оборудования.

Кроме того, необходимо организовать контроль за предпосылками к образованию кризисных явлений, попавших во второй блок.

- 1) отсутствие материалов, ингредиентов или комплектующих;
- 2) возникновение проблем логистического характера;
- 3) отсутствие материалов, ингредиентов или комплектующих.

Таким образом, представленные выше кризисные процессы являются наиболее значимыми по степени своего воздействия на финансово-хозяйственную деятельность предприятия при этом вероятность их реализации на практике максимальна.

ЛИТЕРАТУРА

1. Иванов И.Н. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебник. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 348 с.
2. Канке А. А., Кошечая И. П. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2015. – 288 с.
3. Кован С.Е. Теория антикризисного управления предприятием: учебное пособие / С.Е. Кован, Л.П. Мокрова, А.Н. Ряховская. – М.: КНОРУС, 2009. – 160 с.
4. Мельник, М. В. Теория экономического анализа: учебник для бакалавриата и магистратуры / М. В. Мельник, В. Л. Поздеев. – М. : Издательство Юрайт, 2017. – 261 с.
5. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 608 с.
6. Экономическая безопасность : учебник для вузов / под общ. ред. Л.П. Гончаренко, Ф. Б. Акулинина. М.: Издательство Юрайт, 2017. – 478 с.

ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ФИРМЫ

К.В. Падерина, А.М. Кулик

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье представлены теоретические основы технико-технологической составляющей как важного элемента системы экономической безопасности предприятия. Также рассмотрен расчет технико-технологической составляющей на конкурентном примере, представлен алгоритм расчета, сделаны выводы о проделанной работе.

Ключевые слова: экономическая безопасность, технико-технологическая безопасность

TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL COMPONENT AS AN IMPORTANT ELEMENT OF THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY COMPANY

K.V. Paderina, A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod state national University

Экономическая безопасность предприятия – состояние защищенности жизненно важных объектов от возможных внутренних и внешних угроз. Сущностью технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия является то, насколько уровень используемых в организации технологий соответствует лучшим мировым аналогам. Особым моментом выступает проблема наличия у этих технологий потенциала развития и их будущей конкурентоспособности с технологиями заместителями, чье влияние на технологическое развитие современной экономики возрастает с каждым днем. Подчеркнем, что современными учеными на сегодняшний день предложено идентифицировать четыре уровня экономической безопасности предприятий: критический, низкий, средний и высокий.

Рассматривая алгоритм оценки технико-технологической составляющей, после рассмотрения финансового положения предприятия, стоит провести оценку технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия и определение перспектив его развития [2].

Для того, чтобы проанализировать технико-технологическую составляющую экономической безопасности фирмы, следует рассмотреть техническую оснащенность предприятия. Далее проводим расчет сводного интегрального уровня технико-технологической составляющей за исследуемый период. Представим на конкретном примере составляющие технико-технологического процесса эксплуатации строительных машин. Техничко-технологический процесс эксплуатации строительных машин предприятия «НовостройЗаказчик» обеспечивается за счет выполнения следующих составляющих (рис. 1).

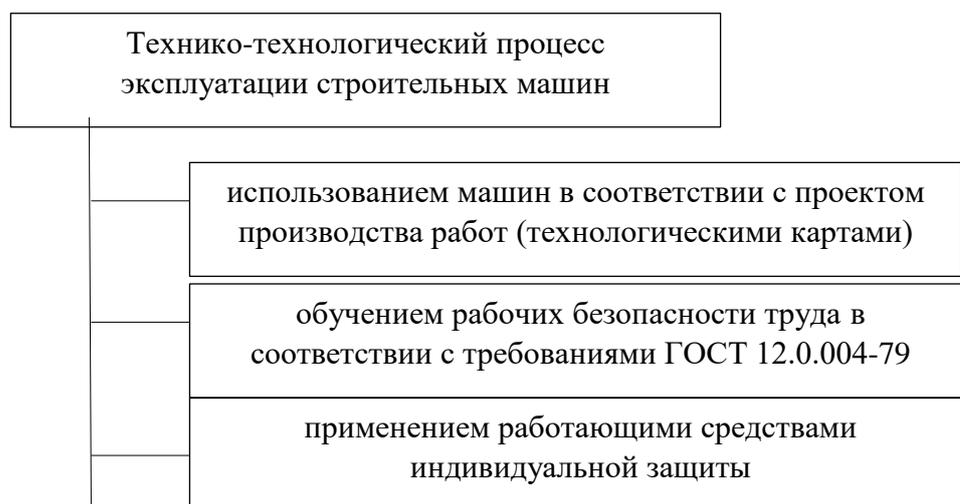


Рис. 1. Составляющие технико-технологического процесса эксплуатации строительных машин [1]

Далее рассмотрим основные показатели технико-технологической составляющей экономической безопасности фирмы «НовостройЗаказчик» за 2016-2018 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Основные показатели технико-технологической составляющей предприятия

Коэффициент	Годы			Абсолютное отклонение (+;-)		Относительное отклонение, %	
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2017 г. / 2016 г.	2018 г. / 2017 г.	2017 г. / 2016 г.	2018 г. / 2017 г.
Коэффициент фондоотдачи	10,67	6,72	5,47	- 3,95	- 1,25	- 37,02	- 18,61
Коэффициент годности основных средств	0,65	0,71	0,76	+ 0,06	+ 0,05	+ 9,23	+ 7,05
Коэффициент обновления основных средств	0	0,011	0,093	+0,011	+ 0,09	-	+ 8,46

Коэффициент годности показывает техническое состояние и износ основных средств. В данном случае за исследуемый период наблюдается положительная динамика изменения данного показателя. Это объясняется тем, что проводилась закупка новой техники. Коэффициент обновления основных средств также имеет тенденцию увеличения, хотя незначительную. Чем выше коэффициент обновления основных средств оборудования, тем выше технический потенциал предприятия. Значение данного коэффициента выше норматива 0,1 (рост показателя в динамике). Соответственно начислено значение, равное 1 [2].

Коэффициент фондоотдачи имеет тенденцию снижения. Причинами снижения могут выступать следующие факторы:

- ввод новой техники;
- рост затрат на технику;

- уменьшение коэффициента сменности оборудования.

Представим алгоритм расчета сводного интегрального уровня технико-технологической составляющей за исследуемый период (табл. 2).

Таблица 2

Алгоритм расчета сводного интегрального уровня технико-технологической

Показатель/составляющая экономической безопасности	Оценка (Оц) в зависимости от степени соответствия нормативу			
	Обозначение	Абсолютное (оценка 1)	Нейтральное (оценка 0,5)	Критическое (оценка 0)
Коэффициент фондоотдачи	Кф	>1	0,3-0,5	<0,3
Коэффициент годности основных средств	Кг	>0,5	0,3-0,5	<0,3
Коэффициент обновления основных средств	Кобн	>0,1	0-0,1	0

В рамках данного алгоритма рассчитаем сводный интегральный уровень технико-технологической составляющей предприятия (табл. 3).

Таблица 3

Сводный интегральный уровень технико-технологической составляющей предприятия

Наименование показателя	2016	2017	2018
	Оценка		
	1	0,5	0
Коэффициент обновления основных средств	0	0,5	0
Коэффициент фондоотдачи	1	0,5	0
Коэффициент годности основных средств	1	1	1
Общая оценка интегрального уровня ТТС	0,67	0,67	0,34

На основании представленной оценки наблюдается снижение уровня технико-технологической составляющей предприятия ООО «НовостройЗаказчик» (рис. 2.).

Значение уровня ТТС

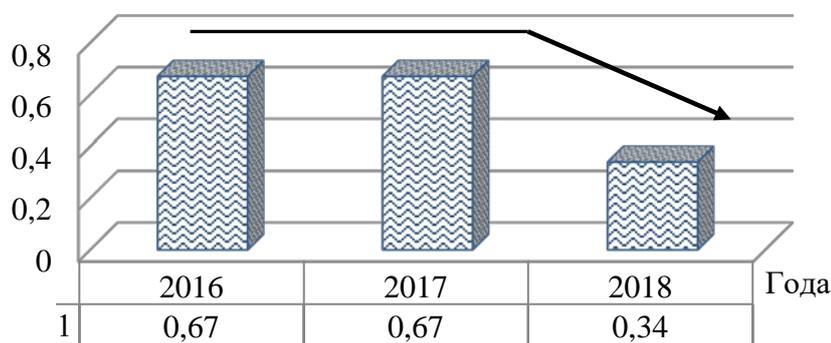


Рис. 2. Значения уровня технико-технологической составляющей предприятия

Данное снижение объясняется падением значения коэффициентов обновления основных средств и фондоотдачи. В целях повышения уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия, завоевания новых сегментов рынка строительной индустрии, повышения общего уровня экономической безопасности предприятия, следует предложить направление по внедрению новой техники и

технологии, что повысит уровень технико-технологической составляющей, в том числе и уровень экономической безопасности предприятия. Предлагаем фирме закупить автобетононасос [3]. Способ доставки бетонов и растворов от смесительной установки к месту их укладки и необходимое для этого оборудование выбирают в зависимости от характера сооружения, общего объема укладываемой смеси, суточной потребности в смеси, высоты её подъема и дальности горизонтального перемещения. В большинстве случаев при выполнении больших объемов бетонных работ экономически целесообразно транспортирование бетонной смеси по трубам при помощи бетононасосов. При необходимости транспортирования бетона от центральных бетонных установок на удаленные строительные объекты лучшими транспортными средствами, обеспечивающими сохранение качества бетона, являются автобетономешалки. В современных технологиях строительства важнейшую роль играет повышение производительности работ, экономия времени, рабочей силы, и в конечном счете, финансовых затрат. Использование механизированного оборудования позволяет решить эту задачу. Назначение этой установки – транспортировка приготовленной бетонной смеси непосредственно к месту ее заливки. Исследуемому предприятию предлагается закупить данный вид техники за 7 500 000 руб. На доработку сайта, потребуются инвестиции в размере 30 000 руб. Первоначальная стоимость работы в час будет находиться в размере 4000 руб. После предварительных расчетов уровень технико-технологической составляющей увеличится до 0,67, что является положительным моментом в реализации проекта.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности. Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябкова, 2018. – 320 с.
2. Кулик А.М., Петренко С.А. Методы оценки угроз экономической безопасности региона//В сборнике: Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в условиях модернизации: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – Стерлитамак, 2017. – С. 81-84.
3. Машины для транспортировки бетонной смеси [https://studfiles.net/preview/5411749/]

УДК 338.2

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.В. Серая, А.М. Кулик
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены современные аспекты экологической безопасности предприятия, подходы к решению данной проблемы. Представлены нормативные документы, регулирующие деятельность организации в сфере экологической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экологический аспект, управление предприятием, подходы к экологической безопасности.

MODERN DIRECTIONS OF ECOLOGICAL COMPONENT IN THE ASPECT OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

A.V. Seraya, A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod state National Research University

The article deals with modern aspects of environmental safety of the enterprise, approaches to solving this problem. The normative documents regulating the activities of the organization in the field of environmental safety are presented.

Keywords: *economic security, environmental aspect, enterprise management, approaches to environmental safety.*

В настоящее время вопросы, связанные с ухудшением экологии, особенно остро стоят перед мировым сообществом. Прежде всего, это связано с научно-техническим прогрессом, который зачастую пагубно влияет на окружающую среду и природу. Ни для кого не секрет, что одним из главных субъектов решения проблемы по недопущению ухудшения экологической ситуации, являются предприятия и организации.

Под экологической безопасностью на предприятии необходимо понимать, в первую очередь, организацию системы мероприятий, направленных на предупреждение опасных для жизни и здоровья сотрудников предприятия факторов [1]. Данное направление деятельности организации должно являться одним из ключевых в системе управления и менеджмента. Это позволит более совершенно использовать имеющиеся ресурсы, соответствовать общепринятым международным стандартам и обезопасить жизнь и здоровье сотрудников, а также жителей региона от возможных негативных экологических последствий.

Субъектами экологической безопасности можно считать личность, общество, государство, биосфера. Объекты экологической безопасности – жизненно важные интересы субъектов безопасности: права, материальные и духовные потребности личности, природные ресурсы и природная среда как материальная основа государственного и общественного развития.

Современные направления экологической безопасности предприятий в России имеют определенную нормативно-правовую базу, которая призвана регулировать деятельность в данной сфере в целях безопасности граждан и защиты их прав. Сюда входят Конституция РФ, Стратегия национальной безопасности в РФ, Федеральный закон «О безопасности», Послание Президента РФ Федеральному собранию РФ от 3 декабря 2015 года. Согласно этим законам, предприятия несут гражданско-правовую и административную ответственность.

На более низком подведомственном уровне вопросы, связанные с данной деятельностью организаций, регулируют такие нормативные документы, как Экологическая доктрина РФ, Основы государственной политики РФ в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу, а также стратегии РФ в сфере энергетики, транспорта, климата, несущие долгосрочный характер.

Рассматривая действительность реальной деятельности российских предприятий, стоит отметить важность проведения на регулярной основе мониторинга текущего экономического положения региона, состояния окружающей среды, ее особенностей, с учетом чего вносить коррективы для того, чтобы создать возможность обеспечить экономическую безопасность в экологическом аспекте.

Заинтересованность со стороны государства и общества позволяет сделать вывод, что повышение экологической безопасности на предприятиях, является актуальной задачей и имеет следующие цели:

- значительное уменьшение количества загрязняющих отходов;

- создание безопасных для работников предприятий условий труда;
- заинтересованность в решении проблем экологической безопасности через взаимодействие государственных органов и предприятий путем двустороннего сотрудничества;

- предупреждение возможных ЧС природного или техногенного характера [2].

Говоря об экономической безопасности на предприятии, целесообразно учитывать такое понятие, как экологический аспект. Под ним понимается своеобразный комплекс управленческих приемов на предприятии, который позволяет сопоставить деятельность организации в контексте ее взаимодействия с природой и окружающей средой.

Преследуя цель выявить экологические аспекты, целесообразно применять различные подходы, причем делать это важно в их интеграции:

- поиск экологических аспектов посредством изучения деятельности предприятия, его услуг, продукции;

- оценка экологических аспектов с точки зрения субъектов взаимодействия;

- изучение деятельности по экологической безопасности с правовой точки зрения;

- выявление и оценка экологической ситуации в месте, где находится организация, учет возможных факторов, связанных с экологическим аспектом [3].

Наиболее значимым в практике является первый подход, остальные имеют ценность для системности и полноты в работе над экологической безопасностью.

Если говорить о деятельности предприятия с точки зрения бизнеса, то имеют место быть следующие угрозы в экологическом аспекте: экологическое состояние региона, территории, где расположено предприятие (внешние факторы окружающей среды); степень экологичности производства; соответствие стандартам производимого конечного продукта.

Важно отметить, что при внедрении на предприятии деятельности по экологической безопасности, необходимо первоначально произвести мероприятия по экологическому аудиту. На данном этапе проводится изучение, исследование особенностей как внешних факторов (особенностей региона, окружающей среды, на которую оказывается воздействие), так и целесообразно провести работу внутри предприятия. После экологического аудита выносятся оценка опасности факторов, которые были выявлены в ходе работы, делается это строго в соответствии с установленными нормативами.

Проведение данного мероприятия несет в себе ряд задач, среди которых можно выделить:

- повышение привлекательности организации для инвесторов;

- снижение количества штрафов и иных санкций за загрязнение окружающей среды и нанесение ей вреда;

- формирование среди общественности положительного имиджа, позиционируя себя как экологически безопасное предприятие; развитие производства;

- повышение экологичности и соответствие международным стандартам, что повышает роль и значимость на рынке;

- поиск возможностей улучшения экологической обстановки в месте расположения организации, повышения экологичности производственных процессов и производимой продукции [4].

Экологический аудит для наибольшей эффективности должен производиться объективно, комплексно, а также его результаты должны быть представлены документально. Главной целью данного мероприятия является оценка деятельности предприятия в экологическом аспекте, соответствие нормативам. По итогам проверки выносятся рекомендации по совершенствованию и развитию экологической составляющей деятельности организации.

На экологически безопасных предприятиях цели проводимой экологической политики базируются на определенных экологических аспектах, о которых было сказано выше. Примерами таких экологических аспектов являются:

- наличие экологической документации в организации;
- используемые ресурсы и сырье;
- система управления в организации, в том числе в экологическом направлении;
- наличие систем переработки и очистки, а также источники выделения вредных веществ;
- профилактическая деятельность по уменьшению негативных экологических последствий и работа по предупреждению ЧС [5].

Согласно российскому законодательству, в рамках деятельности организации должно функционировать отделение по охране природопользования и труда работников. В идеале, они должны иметь высшее экологические и управленческое образование, с целью наиболее эффективной деятельности. Поле компетентности сотрудников данного профиля представлены на рис.

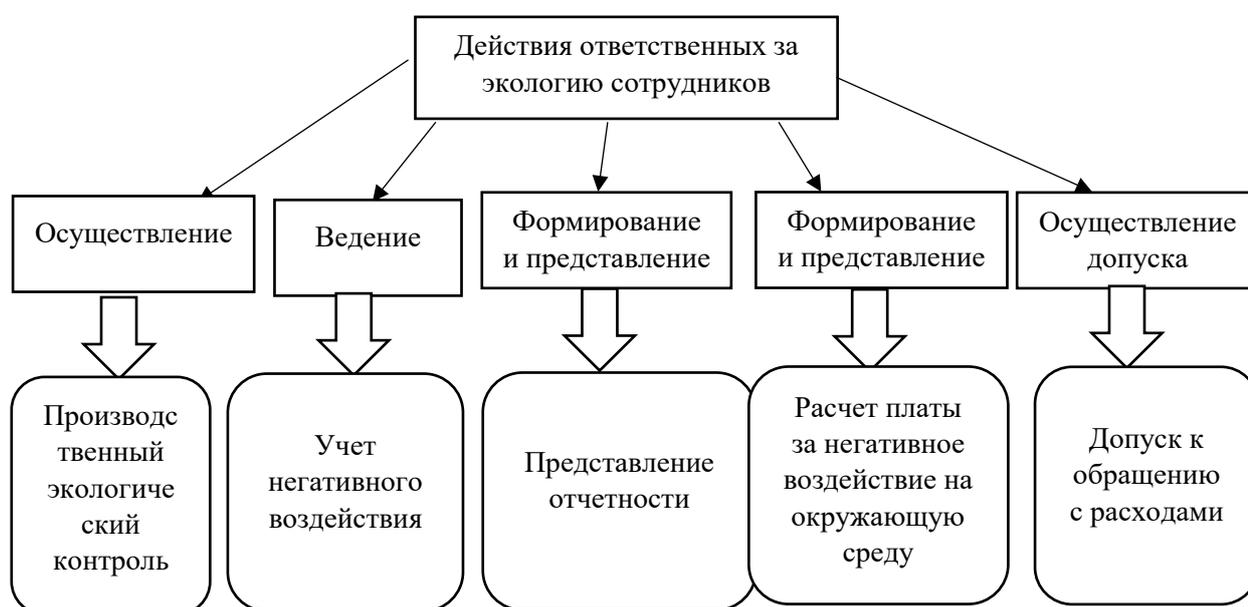


Рис. Поле компетентности сотрудников данного профиля

В последние годы в деятельности российских предприятий прослеживается тенденция к использованию различных реестров, в качестве которых рассматривают определенные нормативы сбросов вредных веществ либо источников выбросов. К таким показателям можно отнести потребление воды, энергии, химических веществ, сырья, а также отходы, саму конечную продукцию, наличие/отсутствие взаимодействия с обществом (мешает ли каким-то образом, либо наносит вред, предприятие окружающим людям).

Важно отметить, что данный реестр экологических аспектов склонен к изменениям, в зависимости от государственной политики, экологического состояния на месте, а также из-за изменений нормативно-правовой базы, направления работы предприятия, приоритетных задач региона.

Независимо от уровня управления экологической безопасностью объектами управления обязательно являются окружающая природная среда, т.е. комплекс естественных экосистем, и социоприродные экосистемы. Именно поэтому в схеме управления экологической безопасностью любого уровня обязательно присутствует анализ экономики, финансов, ресурсов, правовых вопросов, административных мер, образования и культуры.

Таким образом, с учетом вышеизложенного, можно сделать следующие основные выводы: Экологическая безопасность на предприятии является неотъемлемой частью системы экономической безопасности организации, существенно влияет на результаты экономической деятельности. Корректировка экономической политики организации должна осуществляться по мере необходимости на основе взвешенных показателей. Значения показателей, обеспечивающих устойчивое развитие предприятий, не являются статическими. При изменениях внутренней и внешней среды исследуемого объекта нормативы, регулирующие его деятельность, необходимо подвергать корректировке.

Наличие нарушений на экологически безопасном предприятии, кроме всего, может отрицательно сказаться на имидже организации в целом. Ни работники, ни окружающие люди, которые живут в данном регионе, ни потенциальные покупатели конечного продукта, не заинтересованы в том, чтобы предприятие пренебрежительно относилось к направлениям экологической безопасности. Безусловно, для работодателя мотивацией является и наличие налогов на выброс вредных веществ и серьезные санкции за нарушение организации труда для работников на предприятии. А гибкая и мобильная система управления предприятием позволит реализовывать современные тренды в области охраны от негативных экологических последствий для человека и общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бродский А.К. Общая экология. М.: ИЦ «АКАДЕМИЯ», 2016.
2. Башкин В.Н. Экологические риски: расчет, управление, страхование. М.: «Высшая школа», 2017.
3. Богомолов В.А., Эриашвили Н.Д., Барикаев Н.Е. и др. Экономическая безопасность. Учеб. пособие для студентов. Агентство СІР РГБ, 2015.
4. Белов С.В. и др. Охрана окружающей среды. Учебник для студентов технических вузов. – М., 2014.
5. Шедько Ю.Н. Комплексный подход к стратегии устойчивого развития предприятия / Ю.Н. Шедько // Научные записки ОрелГИЭТ. – 2016. – № 6 (18). – Ноябрь 2016 г. – С. 56-58.

УДК 339.92

БЛОКЧЕЙН КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Т.А. Сергеева, Я.В. Мочалова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

На сегодняшний день самые интересные и перспективные направления в блокчейне выходят за пределы криптовалют. Новые блокчейн-технологии обещают большие выгоды от внедрения в сферу государственного управления, здравоохранения, логистики и т.д.

Ключевые слова: блокчейн, кибербезопасность, результат, исследование, безопасность.

THE BLOCKCHAIN AS A TOOL TO IMPROVE ECONOMIC SECURITY

T.A. Sergeeva, Y.V. Mochalova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

Today, the most interesting and promising areas in the blockchain go beyond cryptocurrencies. New blockchain technologies promise great benefits from introduction into the sphere of public administration, healthcare, logistics, etc.

Keywords: *blockchain, cybersecurity, the result of the study, safety.*

Блокчейн – это тип защищенной базы данных, которая поддерживает постоянно расширяющийся список записей. Каждая из записей или блоков берёт ссылку на предыдущие блоки. Это делает их по своей сути устойчивыми к модификации со стороны внешних источников. Но устраняет ли блокчейн фундаментальные недостатки безопасности? Более того, повышает ли экономическую и кибербезопасность?

Используя распределенную книгу и убирая риск единой точки отказа, технология блокчейн обеспечивает сквозную конфиденциальность и шифрование, обеспечивая удобство для пользователей.

Несомненно, уже на сегодняшний день данная технология не только имеет большой круг пользователей, но и успела себя зарекомендовать на государственном уровне! Таким примером служит Эстония, которая выступает лидером по внедрению электронных государственных услуг на основе блокчейна. Грузия тоже проявила себя, и одной из первых стран перевела весь земельный кадастр страны на блокчейн. Это позволило повысить прозрачность прав собственности на землю, снизить частоту случаев мошенничества и значительно сэкономить время и издержки на регистрацию.

Блокчейн сегодня – это:

- Децентрализованная система взаимоотношений;
- Доверие между участниками;
- Высокая скорость взаимодействия;
- Синергетический эффект;
- Уход от посредников;
- Безопасность.

Современная технология предлагает совершенно другой подход к хранению информации, совершению транзакций, выполнению функций и установлению доверия, что делает его особенно подходящим для сред с высокими требованиями к безопасности и взаимно неизвестными субъектами.

Фундаментом безопасности блокчейна служит децентрализованная система, которая зарекомендовала себя лучшей, чем централизованная, которая уязвима для атак. Приведём пример многочисленных атак на централизованный менеджер паролей LastPass, который оставили миллионы учетных записей потенциально уязвимыми для кражи.

Блокчейн может помочь в борьбе с кибератаками благодаря его распределенной и тиражируемой природе, консенсусу участников и использованию последних достижений в криптографии. Безопасность технологии блокчейн основана на следующих принципах:



Рис. Принципы блокчейн безопасности

Одноранговые соединения позволяют пользователям взаимодействовать друг с другом на равных. Кроме того, у каждого узла есть копия распределенной книги. Большое количество узлов обеспечивает устойчивость блокчейна даже тогда, когда некоторые из них недоступны. А если некоторые компьютеры заражены вредоносными программами, правильный блокчейн будет по-прежнему доступен через других участников сети, которые могут легко обнаружить отклоняющееся поведение.

Распределенный консенсус требует согласия между большинством узлов, чего трудно достичь. Однако такой подход позволяет блокчейн-технологии подтверждать единую версию правды, не требуя центрального авторитета. Нарушение механизма консенсуса возможно только в том случае, если хакеры используют 51 процент вычислительной мощности блокчейна (атака 51%).

Шифрование – используется для защиты данных и для обеспечения безопасности информации во время ее перемещения по сети.

Блокчейн является результатом многолетних глобальных исследований и разработок в области безопасности и криптографии, что делает его потенциально эффективным инструментом в защите конфиденциальной информации и повышении экономической безопасности. Одними из ярких примеров кибербезопасности на основе технология-блокчейна являются: смарт-контракты, защита на интеллектуальную собственность, аудит цепочек совершённых поставок, управление удостоверениями...

Цифровую информацию можно бесконечно воспроизводить и широко распространять благодаря возможностям интернета. Во всём мире веб-пользователи получают золотую жилу свободного контента. Однако правообладателям не так уж и везёт, ведь в свою очередь они утрачивают контроль над своей интеллектуальной собственностью и страдают от финансовых потерь. Смарт-контракты помогут исключить риски копирования и рассылки файлов, тем самым защитив их авторские права.

Всё больше потребителей желают знать, что этические претензии компаний к их продукции реальны. Распределенные бухгалтерские книги предоставляют простой способ удостовериться, что истоки вещей, которые мы приобретаем, подлинны. Так компания Provenance, размещающаяся в Великобритании, выдвигает аудит цепочек совершённых поставок некоторых потребительских товаров. Например, проект Provenance в основе которого лежит небезызвестная технология блокчейна, даёт гарантию, что рыба, которая продаётся в суши-ресторанах в Японии, была устойчиво собрана ее поставщиками в Индонезии.

Идентификация имеет потребность в улучшении и управлении ей на просторах интернета. Возможность подтвердить свою личность выступает стержнем финансовых операций, которые происходят в интернете. Однако средства защиты от рисков безопасности, которые приходят с веб-коммерцией, в лучшем случае несовершенны. Распределенные бухгалтерские книги предлагают расширенные методы для доказательства того, кто вы, наряду с возможностью оцифровки личных документов. Наличие защищенной идентичности также имеет значение интерактивного взаимодействия в той же экономике совместного использования. А наличие хорошей репутации – самое важное из условий для проведения сделок в интернете.

Хочется также отметить возможность регистрации права собственности на Землю. Будучи общедоступными бухгалтерскими книгами, блокчейн технологии могут сделать все виды учета более эффективными. В качестве примера можно привести недвижимость. Она, как правило, больше всего подвержена мошенничеству, а также дорогостоящему, трудоемкому и долговременному администрированию.

Ряд стран осуществляют проекты регистрации земель на основе блокчейна. Гондурас был первым правительством, объявившим о своей инициативе в 2015 году. Повторимся о выше упомянутой Грузии, которая перевела весь земельный кадастр страны на блокчейн.

Как мы можем убедиться, в статье освещается только малость возможностей применения блокчейна, технология универсальна и способствует увеличению экономической эффективности и безопасности.

Несомненно, технология блокчейн – это прорыв в кибербезопасности, так как она может обеспечить высочайший уровень конфиденциальности, доступности и безопасности данных.

ЛИТЕРАТУРА

1. Арвинд Нараянан Биткойн и криптовалютные технологии (перевод ForkLog.com), Редакция №1. – 2015.
2. Пол Винья, Майкл Кейси Эпоха криптовалют. Как биткойн и блокчейн меняют мировой экономический порядок. – 2018.
3. <https://blockchain.ru>

УДК 338.2

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Н.Е. Соловьева, И.Н. Латышев

г. Белгород, Россия,

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены угрозы и барьеры, факторы, влияющие на экономическую безопасность банковской системы страны. Исследованы риски и предложены пути для выявления и возникновения угроз экономической безопасности банковской системы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, банковская деятельность, угрозы, банковские риски

ECONOMIC SECURITY IN THE SPHERE OF BANKING ACTIVITY

N.E.Solovjeva, I. N. Latyshev

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article deals with threats and barriers, factors affecting the economic security of the banking system of the country. Investigated the risks and the ways to identify and address threats to economic security of the banking system.

Keywords: economic security, bank activity, threats, bank risks

Экономическая безопасность банковской системы непосредственно связана с экономической безопасностью страны, так как обеспечивает круговорот денежного потока, увеличивает или уменьшает денежную массу государства, а также осуществляет: валютный контроль, индексы цен, валютно-финансовое регулирование. Главной особенностью развития банковской системы Российской Федерации в последнее время является возросшая нестабильность, которая сопровождается санкционными режимами, которые существенно влияют на развитие экономики в определенных направлениях минимизации рисков банковской системы России и в стабильном ее функционировании и регулировании [3].

Обеспечения коммерческими банками своих основных функций и достижения цели – получения прибыли и заключается главный смысл экономической безопасности банка, а

в целом это процесс создания определенных условий для формирования и развития банковской деятельности и предотвращения угроз, выявления и устранения определенных факторов риска, которые непосредственно могут оказывать влияния на экономическую безопасность страны. Деятельность коммерческих банков в современных условиях связана с возникновением большого количества рисков и взаимосвязью различных видов банковских рисков в рамках отдельного коммерческого банка [1]. Следовательно, экономическую безопасность банковской деятельности обеспечивает непрерывный процесс, который представим на рисунке 1.



Рис. 1. Непрерывный процесс обеспечения экономической безопасности банковской деятельности

Следовательно, экономическую безопасность коммерческих банков и их клиентов, обеспечивает, прежде всего, соблюдение банками специальных нормативно-правовых регламентов деятельности, которые обеспечивают систему экономических норм и инструментов для эффективной работы и достижения целей.

Система безопасности коммерческого банка включает: устав банка, где прописано начало работы и прекращение банковской деятельности; регламентацию деятельности посредством установления правовых, экономических нормативов; механизм документооборота и порядок отчетности; процедуру контроля за деятельностью коммерческого банка; систему предупреждения рисков и факторов, влияющих на работу банка и механизм его оздоровления, а так же обеспечение защиты вкладов клиентов [4].

Если рассматривать статистические данные по количеству действующих коммерческих банков в России по состоянию на 01.01.2019 г. составляет – 484, то есть за прошедший год их количество сократилось на 77, то есть в 01.01.2018 г. составило 561. Если взять статистику за последние 10 лет, то их количество сократилось более чем на половину (на 01.01.2009 года – 1108 банков, на 01.01.2019 – 484), проанализируем данные и представим в таблице 1 [2].

Таблица 1

Динамика общего количества действующих коммерческих банков в России в разрезе Федеральных округов, за последние 11 лет на 01.01.2019

№ п/п	Количество действующих банков в разрезе регионов России	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
1	Центральный федеральный округ	632	621	598	585	572	564	547	504	434	358	319
	г. Москва	555	543	522	514	502	494	489	450	383	314	277
2	Северо-Западный федеральный округ	81	79	75	71	69	70	70	64	60	49	43
3	Южный федеральный округ	118	115	113	47	45	46	46	43	37	38	35
4	Северо-Кавказский федеральный округ	-	-	-	57	56	50	43	28	22	17	17
5	Приволжский федеральный округ	134	131	125	118	111	106	102	92	85	77	71
6	Уральский федеральный округ	63	58	54	51	45	44	42	35	32	29	26
7	Сибирский федеральный округ	68	68	62	56	54	53	51	44	41	37	32
8	Дальневосточный федеральный округ	40	36	31	27	26	23	22	22	17	18	18
9	Крымский федеральный округ (С 2017 г. Вошёл в Южный Федеральный округ)	-	-	-	-	-	-	-	2	5	-	-
Итого	По Российской Федерации	1136	1108	1058	1012	978	956	923	834	733	623	56

Проанализировав можно сказать, что основное количество коммерческих банков функционирует в европейской части, и очень мало региональных банков за Уралом. Так же наблюдается малое количество действующих региональных коммерческих банков на территории огромных по площади Дальнего Востока, Северного и Уральского Федеральных округов. Анализ статистических данных показывают, что количества коммерческих банков за последний период продолжает сокращаться, то есть отзыв лицензий у коммерческих банков, происходит у тех банков, которые создают реальную экономическую угрозу интересам страны, кредиторов и вкладчиков, а также если в течении одного года неоднократно допускали неисполнение федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность, и нормативных актов Банка России.

Выделим угрозы и факторы, которые влияют на экономическую безопасность банковской деятельности, и представим на рисунке 2.



Рис. 2. Угрозы и факторы, влияющие на экономическую безопасность банковской деятельности

Приведенные факторы и угрозы имеют большое влияние на эффективную деятельность коммерческих банков, а так же на экономическую безопасность банковской деятельности в стране.

Таким образом, своевременное выявление угроз и факторов, влияющих на банковскую деятельность составляют основу для организации действенного управления процессом обеспечения экономической безопасности банковской деятельности в государстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анализ системы мониторинга и прогнозирования банковских рисков / А.М. Алхассан, Н.Е. Соловьева, Н.И. Быканова // Экономические исследования – 2018. – Т. 4. – Вып. №4.
2. Ваш гид в мире финансов Fin Can.ru [Электронный ресурс] http://fincan.ru/articles/53_kolichestvo-bankov-v-rossii-po-godam/
3. Пути минимизации рисков банковской системы России и особенности их регулирования в условиях внешних экономических санкций / Н.И. Быканова., Н.Е. Соловьева, М.С. Зинченко // Современная экономика: проблемы и решения. – 2017. № 8 (92). – С. 54-63.
4. Тибеева К.А. Обеспечение экономической безопасности банковской системы РФ // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. LX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 12(60). [Электронный ресурс] URL: [https://sibac.info/archive/economy/12\(60\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/12(60).pdf) (дата обращения: 28.03.2019).

УДК 338.012

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.А. Стрябкова, К.А. Никулин

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрена разработка стратегии антикризисного управления как основы экономической безопасности предприятия, а также обозначено сходство антикризисного управления с системой экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, антикризисное управление, стратегия, организация, кризисное состояние.

DEVELOPMENT OF ANTI-CRISIS MANAGEMENT STRATEGY AS A BASIS OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

E.A. Stryabkova, K.A. Nikulin

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

This article describes the development of a crisis management strategy as the basis for the economic security of an enterprise, and also indicates the similarity of crisis management with the economic security system.

Keywords: economic security, crisis management, strategy, organization, crisis state.

На современном этапе развития каждое предприятие нуждается в антикризисном управлении, для стабильного функционирования и достижения основополагающей цели коммерческой организации. При построении антикризисного управления на предприятии обеспечивается его стабильная экономическая безопасность, которые напрямую взаимодействуют друг с другом.

Особенностью антикризисного управления, по сравнению с другими видами управления, является то, что принятия управленческих решений в большинстве случаев

осуществляется в условиях высокого уровня неопределенности, дефицита времени, ограниченности финансовых ресурсов, наличия признаков развития кризисных процессов.

В современных условиях хозяйствования предприятий, выделим, что прослеживается прямая взаимосвязь между системой экономической безопасности предприятия и антикризисным управлением. Система экономической безопасности противодействует возникшим опасностям, а система антикризисного управления координирует ее действия.

В случае неэффективной системы экономической безопасности во взаимодействии с антикризисным управлением могут возникать единичные кризисные явления. Отсутствие или неэффективность мер антикризисного управления, направленных на устранение этих явлений, предопределяет развитие локального кризиса, который в дальнейшем может перерасти в системный кризис и приобрести катастрофический характер, что грозит полной потерей всего капитала организации, то есть уровень экономической безопасности предприятия приближается к критическому значению. В таком случае все действия антикризисного управления должны быть направлены на выведение предприятия из кризиса, что обеспечит сохранение его как самостоятельного субъекта хозяйствования и повышение уровня экономической безопасности.

Итак, по нашему мнению, основную функцию в борьбе с влиянием негативных факторов на деятельность предприятия (как в стабильных условиях, так и в условиях кризиса) должно выполнять антикризисное управление во взаимосвязи с системой экономической безопасности организации.

Для более глубокого исследования взаимосвязей между антикризисным управлением и экономической безопасностью выделены следующие их свойства, а именно: предмет, объект, субъект, основная цель, стратегия, задачи, функции, что отражено в таблице.

Таблица

Исследование взаимосвязей между антикризисным управлением и экономической безопасностью

Основная характеристика	Антикризисное управление	Экономическая безопасность
1	2	3
Цель	Обеспечение стабильного развития предприятия, восстановление его жизнеспособности.	Обеспечение стабильного развития предприятия, защита от угроз.
Предмет	Факторы, причины кризиса	Угрозы.
Объект	Процессы развития кризиса.	Различные виды деятельности предприятия, его имущество и ресурсы, персонал, руководители, акционеры, различные структурные подразделения.
Субъекты	Владельцы предприятия, финансовые подразделения, функциональный антикризисный менеджер, представители кредиторов.	Совет по безопасности предприятия, владельцы предприятия, финансовые подразделения, служба экономической безопасности.
«Стратегии»	Стратегия недопущения кризиса. Стратегия преодоления кризиса.	Предупреждение возникновения потенциальных угроз предупреждение воздействия имеющихся угроз.

1	2	3
Задачи	Поддержание платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, поддержание инвестиционной привлекательности предприятия, обеспечение эффективного использования всех видов ресурсов.	Обеспечение защиты деятельности предприятия и его работников, сохранение имущества предприятия, формирование благоприятной конкурентной среды, ликвидация последствий ущерба.
Функции	Сбор информации и диагностирования финансового Состояния предприятия, разработка антикризисных программ, мотивирования работников к эффективной деятельности с целью быстрого выхода из кризиса, контроль процесса реализации разработанных мероприятий и их регулирование.	Сбор, анализ и оценка информации о клиентах, конкурентах, партнерах и других лицах, связанных с предприятием. Разработка и реализация мероприятий по предупреждению угроз и ликвидации негативных последствий их действия, организация обучения персонала по обеспечению экономической безопасности предприятия.

Рассматривая таблицу, подчеркнем, что основной целью антикризисного управления и системы экономической безопасности является обеспечение стабильной деятельности предприятия в текущем периоде и развития его в долгосрочной перспективе. Предметом исследования экономической безопасности являются – угрозы, а антикризисного управления – факторы кризиса, то есть риски и угрозы, которые могут привести к кризису в будущем. Выделенный предмет исследования, по нашему мнению, можно охарактеризовать как предпосылку наступления кризисной ситуации. Анализируя объект антикризисного управления, отметим, что им является процесс развития кризиса, который может касаться различных видов деятельности, направлений вложения капитала, структурных подразделений предприятия, его персонала, являющихся объектами системы экономической безопасности предприятия. Субъектом управления во всех этих подсистемах есть владельцы предприятия, финансовые подразделения. В некоторых случаях руководство предприятия может обращаться к внешним специалистам, которые квалифицированно решают конкретные проблемы.

Задачи антикризисного управления и системы экономической безопасности также пересекаются. Основными из них являются:

1. Обеспечение финансовой устойчивости и независимости предприятия.
2. Обеспечение эффективного использования ресурсов.
3. Поддержание инвестиционной привлекательности предприятия.
4. Обеспечение инновационного развития предприятия.
5. Защита персонала, информации, имущества и капитала предприятия.

Основываясь на вышеизложенном материале, можем отметить, что функции системы экономической безопасности перекрываются с антикризисным управлением. Общим признаком двух подсистем является то, что их суть заключается в достижении запланированных целей посредством реализации методов менеджмента и управленческих решений. Частичную функцию выполняют с помощью общих функций, таких, как планирование, организации, мотивации, контроля и регулирования. Антикризисное управление и систему экономической безопасности можно причислить к функциональным подсистемам общей системы управления предприятием, они неразрывно связаны между собой, переплетаются и взаимодополняют друг друга.

Система экономической безопасности и антикризисное управление – это функциональные подсистемы общей системы управления предприятием, функционирующие в одном пространстве, и обеспечивают стабильное развитие предприятия. Общим также является то, что они обеспечивают реализацию управленческих решений через общие функции менеджмента, такие, как планирование, организация, мотивирование, контроль и регулирование. Однако эти подсистемы могут отличаться методами и инструментами, которые используют для достижения поставленных целей и задач. Когда же предприятие находится в кризисном состоянии, система антикризисного управления применяет специфические методы и инструменты, делегируя отдельные задачи и функции системе экономической безопасности с целью эффективного преодоления кризисных явлений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Манохина Н.В. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Н.В. Манохина, М.В. Попов, Н.П. Колядин, И.Э. Жадан. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 320 с.
2. Уразгалиев В.Ш. Экономическая безопасность. Учебник и практикум. – М.: Юрайт, 2016. – 376 с.
3. Фирсова О.А. Экономическая безопасность предприятия. – М.: МОО Межрегиональная общественная организация Академия безопасности и выживания, 2014. – 224 с.
4. Александрова Г.А. Антикризисное управление – М.: Издательство БЕК, 2016 – 112 с.
5. Ерязновой А.Е. Антикризисный менеджмент – М.: Издательство ЭКМОС, 2014 – 98 с.
6. Антонова, О.В. Управление кризисным состоянием организации. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015 – 51 с.

УДК 657.6

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ (НА ПРИМЕРЕ ООО НПП «СТАЛЬЭНЕРГО»)

П.Ю. Тереховская
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье предложена последовательность этапов аудита учета материальных запасов, оптимизирующая процесс аудиторских проверок и повышающая эффективность работы предприятия.

Ключевые слова: аудит, товарно-материальные запасы, аудит запасов, учет товарно-материальных запасов, аудиторские доказательства, этапы аудита, эффективность аудита.

FEATURES OF MATERIAL RESERVES AUDIT (ON THE EXAMPLE OF OOO NPP STALENERGO)

P.Y. Terekhovskaya

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article proposes a sequence of stages of an audit of the accounting of material stocks, optimizing the process of collecting audit evidence and increasing the efficiency of the enterprise.

Keywords: *audit, inventory, inventory audit, inventory accounting, audit evidence, audit stages, audit efficiency.*

Учет материальных запасов на предприятии является важной частью аудита по нескольким причинам:

– использование материальных запасов отражает расходы предприятия, отчего зависит его финансовый результат и платежеспособность;

– остатки запасов на дату баланса и их обороты за период влияют на показатели ликвидности и рентабельности предприятия, являющиеся важными составляющими анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Экономический анализ и аудиторская проверка в первую очередь основываются на данных бухгалтерского учета и отчетности, в связи с этим изучение систематизации по праву принадлежит законодательному уровню в области учета.

Развитие аудиторского рынка России характеризуется регулированием аудиторской деятельности в соответствии с международными требованиями и стандартами. Значительную роль в этом играет стандартизация аудиторской деятельности как процесс создания системы документов, устанавливающей единые требования к проведению аудита, порядку составления и представления аудиторских заключений и отчетов аудиторов, контролю качества аудита, подготовке аудиторов и оценке их квалификации [9]. Стандартизация является необходимым фактором эффективного развития аудиторской деятельности в Российской Федерации, способствующим адаптации аудита к требованиям международных аудиторских стандартов.

Многие отечественные ученые подчеркивают, что в аудиторской деятельности необходимы стандарты в виду того, что используется многообразие методик, которые применяются в аудиторской практике и только стандарты позволяют достичь максимальной эффективности в формулировании аудиторского мнения в соответствие с бухгалтерской финансовой отчетностью, правилам, требованиям и допущениям при ведении бухгалтерского учета и формирования отчетности [8].

Процесс аудита различных участков бухгалтерского учета изучают многие отечественные ученые. Массарыгина В.Ф. отмечает, что аудиторская деятельность, в современном понимании этого термина, является сравнительно молодым видом деятельности в нашей стране. Поэтому стандартизация аудиторской деятельности с самого ее зарождения ориентировалась на Международные стандарты аудита, разрабатываемые Международной федерацией бухгалтеров [3].

Международные и российские стандарты аудита имеют некоторые сходства, но имеются и расхождения, например:

- различия в подходах к аудиту;
- формальные различия (оформление, изложение, примеры и т.п.);
- реформа международных стандартов аудита.

Целью работы является предложение процедуры проведения аудита материальных запасов на примере ООО НПП «Стальэнерго», которая позволит оптимизировать процесс

сбора аудиторских доказательств и обеспечит максимальную эффективность работы предприятия.

Концептуальные подходы проведения современной методики аудита материальных запасов дают возможность их практического применения в коммерческой организации. применение предложенных этапов аудита материальных запасов на примере ООО НПП «Стальэнерго».

Первый этап – планирование аудита материальных запасов предполагает составление плана и программы аудита запасов.

На этом этапе исследуется бухгалтерская отчетность предприятия для того, чтобы определить, соответствуют ли они законодательству Российской Федерации, а также специфике и профилю деятельности предприятия. На этом этапе целесообразно проверить способы бухгалтерского учета материальных запасов, по которым существует выбор или обязанность принятия решения.

выяснить, как отражены в учетной политике критерии отнесения актива к материальным запасам. В бухгалтерском учете эти вопросы регулируются Положением по бухгалтерскому учету « Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01 [6]. Также необходимо изучить количественные и качественные показатели, содержащиеся в первичных документах, которые подтверждают приобретение или изготовление материальных запасов, первоначальную оценку и принятие их к учету, а также санкционированность операций, отраженных в этих документах. Целесообразно проверить правильность использования счетов бухгалтерского учета и их корреспонденцию в части учета материальных запасов, необходимо отследить раскрытие информации в бухгалтерской отчетности в отношении материальных запасов.

Второй этап – тестирование оценки системы внутреннего контроля. В структуре предприятия за организацию внутреннего контроля отвечают структурные подразделения. Внешний контроль осуществляется со стороны налоговой инспекции в ходе выполнения налоговых проверок, а также со стороны внешних аудиторских компаний. Основной формой контроля является проведение аудиторской проверки[5].

Аудиторский контроль правильности учета материальных запасов целесообразно начинать с тестирования системы учета и внутрихозяйственного контроля, осуществляемого с помощью вопросника составленного аудитором. Аудиторам, оценивая систему внутреннего контроля материальных запасов, целесообразно применять возможности риск-ориентированного подхода процедуры тестирования в разрезе пяти элементов:

– Во-первых, аудитор анализирует контрольную среду, которая является основой для эффективной системы внутреннего контроля материальных запасов.

– Во-вторых, аудиторы проводят процесс оценки рисков искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности, в части показателей, характеризующих материальные запасы, способных негативно сказаться на результатах хозяйственной деятельности.

– В-третьих, аудитор обязан оценивать информационную систему, связанную с подготовкой отчетности в части учета операций с материальными запасами.

– В-четвертых, осуществляя оценку системы внутреннего контроля, аудитор исследует контрольные действия, используемые экономическим субъектом для оценки рисков искажения фактов хозяйственной жизни по учету товарно-материальных ценностей.

– В-пятых, аудитор оценивает главные виды мероприятий, которые аудируемое лицо выполняет для мониторинга системы внутреннего контроля в отношении операций с запасами, а также то, каким образом аудируемое лицо инициирует корректирующие действия в отношении своих средств контроля. Мониторинг средств контроля осуществляется путем проведения непрерывных мероприятий, отдельных проверок или сочетания того и другого [4].

Третий этап – включает аудиторскую выборку. Рассмотрим поэтапное построение выборки на примере отдела расчетно-экономической группы ООО НПП «Стальэнерго». Приступая к данной процедуре необходимо определиться с применяемым методом проверки. В ходе проведения процедуры нами был выбран вариант «Проверка на выборочной основе. На первом этапе выборки была отобрана проверяемая совокупность с учетом существенности и степени подверженности рискам.

Четвертый этап предполагает проведение высококачественного и риск-ориентированного аудита за счет применения проводимых аудиторских процедур. Типичной тенденцией стало использование аналитических процедур для получения аудиторских доказательств. Аудиторскую проверку материальных запасов можно разделить на две группы: аудит наличия и сохранности и аудит движения материальных запасов.

Рассмотрим аудиторские процедуры проверки наличия, сохранности и движения материальных запасов:

- проверка документального оформления операций по движению материальных запасов, применение унифицированных форм, наличие всех необходимых реквизитов, отношение операций к проверяемому периоду;
- проверка правильности оприходования материальных запасов при покупке, безвозмездном получении;
- верность списания и отражения прибыли при продаже, прочем выбытии материальных запасов;
- проверка правильности оприходования материалов, полученных при ликвидации основных средств;
- проверка соблюдения законодательства при отражении нетипичных операций;
- проверка правильности забалансового учета материальных запасов, принятых на ответственное хранение, а также товаров, взятых на комиссию;
- проверка полноты учета операций с аффилированными лицами [1].

С помощью данных процедур аудиторы могут систематизировать полученную аналитическую информацию о динамике, структуре, стоимости материальных запасов, что позволит нам выразить мнение о достоверности полученных сведений.

В ходе аудиторской проверки материальных запасов отдела расчетно-экономической группы ООО НПП «Стальэнерго» проверялись:

- правильность оценки материальных запасов в учете;
- правильность применения первичных документов по учету запасов;
- способ приема (правильность заготовления, хранения) материалов;
- правильность осуществления бухгалтерский учет запасов в бухгалтерии организации;
- правильное отражение учета хозяйственных операций по продаже материалов;
- инвентаризация материальных ценностей (правильность отражения в учете результатов инвентаризации);

Таким образом, обобщены особо распространенные и часто выявляемые ошибки и неточности в области учета материальных запасов. Анализ и изучение типичных ошибок позволит усовершенствовать и упростить процесс проведения аудиторской проверки.

В выводах аудитор выражает свое мнение по поводу соответствия положений учетной политики предприятия законодательству Российской Федерации, соответствия ведения бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности положениям учетной политики, а также по поводу точности цифровых данных. В учетной политике должны быть предусмотрены документы, необходимые для надлежащей организации учета и контроля за использованием материальных запасов. В соответствующем приложении к учетной политике должны быть приведены формы первичных документов по приему, отпуску(расходованию) и перемещению материальных запасов, а также порядок их оформления (составления) и правила документооборота [2].

В качестве примера была рассмотрена деятельность предприятия ООО НПП «Стальэнерго» в разрезе организации ведения учета и аудита материалов. В соответствии с проверкой первичной документации на предприятии ООО НПП «Стальэнерго» можно порекомендовать более тщательно подходить к оформлению документации и не принимать к учету документы, составленные с нарушением установленных правил документирования фактов хозяйственной жизни, так как в первичной документации были обнаружены недочеты в отсутствие печати в документации, где она необходима.

Согласно пояснению к бухгалтерскому балансу достаточно большой удельный вес приходится на материалы. Для формирования более достоверной фактической оценки материалов следует ввести дополнительные счета и использовать счет 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» и счет 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей» в производстве. Это позволит предприятию работать с многими поставщиками, поскольку зачастую первичные учетные документы не всегда приходят в течение месяца и нет возможности сформировать себестоимость. Данные счета помогут контролировать поступление, выбытие и брак материалов более детально, также вести учет и контроль за ними, анализировать периоды и причины брака в производстве [7].

В целях совершенствования документального оформления отпуска материалов можно предложить повысить функции первичного учета и ввести в обращение компьютерный учет оформления документов. Путем автоматизации бухгалтерия может контролировать отпуска материалов и хранение их на складах, основываясь на нормах и плановых расходах, потребляемых при выполнении работ. Это позволит контролировать отпуск материалов в производство, а также вести учет возврата материалов, не использованных в производстве. Также следует улучшить систему планирования и организацию производства на предприятии ООО НПП «Стальэнерго». Данная система будет считаться успешной, при сведении к минимуму длительность времени хранения на складе.

В заключение хочется отметить, что для предприятия ООО НПП «Стальэнерго» следует порекомендовать создать службу внутреннего аудита или назначить специалиста, исполняющего функции ревизора, помимо многочисленного штата сотрудников экономического профиля, либо заключать договор с компанией аудитором, для ежемесячной проверки документации, это простимулирует работников ООО НПП «Стальэнерго» выполнять работу более качественно.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бычкова С.М., Алдарова Т.М. Учет запасов в соответствии с РСБУ и МСФО // Аудиторские ведомости. – 2016. – № 11 – С. 3-10.
2. Вандина О.Г. Методика внутреннего аудита учёта материально-производственных запасов в строительстве // Менеджмент в России и за рубежом. – 2015. – № 1. – С. 94-100.
3. Хоружий Л. И., Турчаева И.Н., Кокорев Н.А. / Учет, отчетность и анализ в условиях антикризисного управления: Учебное пособие / Хоружий Л. И., Турчаева И.Н., Кокорев Н.А. // НИЦ Инфра-М. – Москва, 2019. – 308 с.
4. Касьянова Г.Ю. Федеральные стандарты бухгалтерского учета: практический комментарий. Все действующие ФСБУ и ПБУ. Закон о бухгалтерском учете. Все методические указания, утвержденные Минфином России / АБАК. – Москва, 2019. – 624 с.
5. Касьянова Г.Ю. Учетная политика: бухгалтерская и налоговая/ АБАК. – Москва, 2019. – 208 с.
6. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01 (утв. Приказом Минфина РФ от 9 июня 2001 г. № 44н). – [Электронный ресурс] / Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/12123639>

7. Тихонравов С.Л. Развитие методики анализа и аудита материально-производственных запасов в коммерческих организациях: Дис. канд. Эконом. Наук. – Ростов-на-Дону, 2017. – 166 с.

8. Удалов А.А. Методические подходы к формированию внутрифирменного стандарта «Методика аудита операций с запасами» / Учет и статистика. – 2013. – № 3 (31). – С. 117-129.

9. Удалов А.А. Развитие методики анализа и аудита материально-производственных запасов в коммерческих организациях: Дис. канд. Эконом. Наук. – Ростов-на-Дону, 2014. – 166 с.

УДК 338.24

РОЛЬ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ АВТОЗАПЧАСТЯМИ

С.Е Терещенко, Е.Н Парфенова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье определена необходимость обеспечения экономической безопасности на предприятиях торговли автозапчастями, обоснована роль маркетинговой стратегии в обеспечении экономической безопасности. Предложено использование инструментария маркетинга в целях решения задач по обеспечению экономической безопасности, что позволит определить направления и степень действенности маркетинговых приемов и методов.

Ключевые слова: экономическая безопасность, внешние и внутренние угрозы, маркетинговая стратегия.

THE ROLE OF MARKETING STRATEGY IN ENSURING ECONOMIC SECURITY AT THE ENTERPRISE OF TRADING BY AUTO PARTS

S.E. Tereshchenko, E.N. Parfenova

Belgorod, Russia,

Belgorod state national research University

This article identifies the need for economic security in auto parts trading enterprises, substantiates the role of a marketing strategy in ensuring economic security. The proposed use of marketing tools in order to solve problems of economic security, which will determine the direction and degree of effectiveness of marketing techniques and methods.

Keywords: economic security, external and internal threats, marketing strategy.

В современных условиях торговля автозапчастями занимает значительное место в экономике и в жизни общества, так как посредством торговли происходит удовлетворение запросов потребителей, формирование и совершенствование торгового предложения. Как и в других областях торговли, торговля автозапчастями обладает определенными рисками и угрозами своей деятельности. Они могут выражаться вероятностью получения таких нежелательных результатов, как потери прибыли, нереализованные запасы товаров, снижение эффективности капитальных вложений по сравнению с запланированным уровнем, возникновение убытков при заключении какой-либо сделки, сокращение ресурсной и клиентской базы и многое другое, что негативно отражается на экономической безопасности организации.

Одни и те же угрозы могут в разной степени действовать на состояние защищенности различных предприятий. Например, для одних предприятий наибольшей угрозой будут устаревшие основные фонды, а для других – раскрытие коммерческой тайны. Для более мелких розничных предприятий торговли автозапчастями кража финансовых средств и ценностей будет намного значительнее и принесет наибольший ущерб, чем та же угроза для крупной и успешной организации. В этом проявляется особенность влияния угроз на состояние и предприятия торговли автозапчастями.

Угрозы на предприятиях торговли автозапчастями представлены в таблице.

Таблица

Угрозы на предприятиях торговли автозапчастями

Внешние угрозы	Внутренние угрозы
<ul style="list-style-type: none"> – ухудшение социально-политической и экономической ситуации в стране; – обострение политических отношений с странами партнерами; – изменение в законодательстве и экономической ситуации стран-импортеров; – нестабильность и несовершенство законодательной базы; – макроэкономические потрясения (экономические кризисы; нарушение производственных связей; инфляция; потеря рынков сырья, материалов, энергоносителей, товаров и т.д.); – ужесточение нормативно-технических стандартов; – изменения в политике конкурентов – недобросовестная конкуренция; – промышленно-экономический шпионаж 	<ul style="list-style-type: none"> - высокая материалоемкость и энергоемкость производства; - высокая себестоимость продукции; - недостаток квалифицированного производственного персонала в основных целях; - трудоемкость основной деятельности, вероятность получения производственных травм; - сокращение чистой прибыли; - снижение показателя рентабельности; - увеличение дебиторской и кредиторской задолженности; - большое наличие конкурентов в отрасли; - ориентирована на внутреннее потребление; - сравнительно высокие цены на продукцию относительно цен конкурентов, объясняющиеся наличием больших затрат и качеством; - возможности утечки информации или сбой охранного оборудования по вине некомпетентных сотрудников; - предъявление исков к организации

Как видно из таблицы, деятельность предприятий торговли автозапчастями зависит от многочисленных угроз как экономического, так и социального характера.

По мнению Г.А. Гончаровой – защищенность экономической организации от влияния внешней негативной среды, а также умение быстро справляться с различными угрозами и адаптироваться к существующим условиям, которые не отражаются негативно на деятельности предприятия, представляет собой экономическую безопасность предприятия. В этом определении автор указал на ресурсы для помощи предприятию, которые имеют большое значение для обеспечения экономической стабильности и благополучия работников [3,с.315].

Болознев В.В. и Рыбкина О.В. в статье «Разработка стратегии экономической безопасности» выделяют главную цель экономической безопасности организации, которая заключается в том, чтобы дать гарантии стабильности и максимально эффективного функционирования в настоящем времени, а также высокого потенциала развития в будущем. Достичь данной цели возможно, при условии, когда система будет представлять собой специфическую последовательность работ

– аналитическую;

- нормативно-правового обеспечения;
- организационно-административную;
- плановую;
- учетно-контрольную;
- информационную [2, с.30].

В целях решения задач обеспечения экономической безопасности предприятий торговли автозапчастями для использования инструментария маркетинга требуется четкое определение, проверка теории для установления их деятельности, кроме того, они должны анализировать типы инструкций, реализованных и уровень эффективности методов и приемов маркетинга [1, с.57].

В случае, если продукция предприятия не пользуется спросом на рынке, то ни одна компания, а в частности, предприятия торговли автозапчастями, не могут ощущать себя экономически безопасными, так как маркетинговая система управления на работает [5, с.405].

Таким образом, грамотная маркетинговая система управления, анализ и эффективные меры по обеспечению действенного сбыта – все это является ключом к экономической безопасности для всех предприятий в любой отрасли, и, в частности, для предприятий торговли автозапчастями. При этом надо понимать, что в научной литературе мало уделено вопросам внедрения и использования инструментов и методов, способствующих предотвращению угроз безопасности на предприятии, тем не менее, их применение способствует своевременному выявлению опасности и обеспечению бесперебойной работы предприятия на рынке.

С точки зрения экономического влияния на безопасность экономической деятельности в рыночных условиях, стратегическое управление маркетинговой деятельностью на предприятиях торговли автозапчастями позволит разработать пакет мер по защите от внешних и внутренних угроз, которые обусловлены хозяйственной деятельностью в условиях рынка, для нормального режима работы организации. При этом, надо помнить, что остаются угрозы, которые вызваны злоумышленными (хищения, искажение данных, поджоги и т.д.), непреднамеренными (непрофессионализм, халатность и т.д.) или стихийными действиями как неэкономической, так и экономической природы (природные бедствия или уголовные деяния), которые находятся вне зоны влияния маркетинговой деятельности, поэтому система управления различными аспектами деятельности предприятия должна функционировать должным образом [4, с.287].

Чтобы определить взаимосвязь между экономической безопасностью и стратегическим управлением маркетинговой деятельностью в компании по торговле автозапчастями, необходимо рассмотреть степень влияния инструментов и методов стратегического маркетинга на экономическую безопасность. Как известно, в состав стратегического управления маркетингом на предприятии обычно входят такие элементы, как:

- результаты маркетингового анализа;
- описание целевых сегментов;
- стратегические и тактические цели;
- стратегия позиционирования;
- прогноз и бюджет проведения маркетинговых мероприятий.

Одним из срезов маркетингового анализа является анализ внутренней и внешней среды предприятия. Анализ внутренней среды позволяет определить имеющиеся ресурсы компании, а это находится в прямой зависимости с экономической безопасностью. Поэтому

Осуществляя маркетинговый анализ, предприятие обязательно будет проводить анализ внешней и внутренней среды, а это напрямую связано с исследованием имеющихся ресурсов компании, что в свою очередь, имеет прямое отношение к экономической безопасности. При этом надо знать, что внутренние угрозы экономической безопасности находятся в зоне компетентности высшего руководства и его

умелые системные предупреждающие действия смогут минимизировать угрозы внутреннего порядка.

Осуществляя маркетинговый анализ внешней среды, обязательно будут рассмотрены такие срезы анализа, как конъюнктура рынка и конкурентоспособность компании, перспективы развития рынка и прогнозы на будущее, лояльность потребителей и их неудовлетворенность, конкуренция и международные аспекты. Контроль и анализ всех факторов внешней среды позволит определить возможные угрозы интересам предприятия, как со стороны конкурентов, предпринимающих враждебные действия, так и со стороны поставщиков и посредников, не выполняющих во время своих обязательств по заключенным ранее договорам и контрактам. Более опасными по сравнению с внутренними являются внешние угрозы, поэтому для предотвращения значительного давления внешних факторов на деятельность предприятия торговли автозапчастями необходима организация системы маркетинговой информации, которая позволяет своевременно принимать корректирующие меры для эффективного функционирования системы и смягчения воздействий на нее со стороны возникающих угроз. Поэтому необходимо четко контролировать все эти аспекты, чтобы пагубное их влияние не привело к угрозам экономической безопасности.

Анализ влияния факторов внешней и внутренней среды показал, что необходима четко разработанная маркетинговая стратегия, которая может быть использована в качестве инструмента, который позволит создать всесторонний контроль и провести соответствующие действия по корректировке деятельности предприятия для обеспечения безопасного состояния в работе [5, с.408]. При этом, разработка стратегии требует высокого профессионализма, масштабности охвата действий и знаний перспектив развития предприятия, его миссии, поэтому в эту работу должны быть вовлечены руководители всех подразделений предприятия. То есть экономическая безопасность диктует условия для стратегического маркетинга и, в свою очередь, является инструментом повышения экономической безопасности для сохранения и расширения возможностей в долгосрочной работе предприятия торговли автозапчастями.

Таким образом, основной составной частью стратегического управления системой обеспечения экономической безопасности является маркетинговая стратегия, а ответственность за разработку стратегии экономической безопасности предприятия несет, прежде всего, ее высшее руководство.

ЛИТЕРАТУРА

1. Александрова Е.Н. Теоретические аспекты стратегического планирования маркетинга в современных компаниях в России / Е.Н. Александрова, А.А. Ташу // Экономика: теория и практика. – 2014. – №1. – С. 55-58.
2. Болознев В.В. Разработка стратегии экономической безопасности предприятия / В.В. Болознев, О.В. Рыбкина // Экономинфо. – 2017. – №4. – С. 28-32.
3. Гончарова Г.А. Сущностная характеристика системы обеспечения экономической безопасности организации / Г.А. Гончарова // Приоритетные направления развития науки и образования: материалы VIII Междунар. науч.-практ. конф. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив Плюс», 2016. – №1(8). – С. 313-321.
4. Шевцов Е.В. Роль маркетинговой стратегии в обеспечении экономической безопасности компании / Е.В. Шевцов // Интеграционные процессы в науке в современных условиях: материалы Междунар. науч.-практ. конф. 20 марта 2018 г. – Новосибирск, 2018. – С. 286-290.
5. Щербакова Ю.А. Роль маркетинга в обеспечении экономической безопасности организации. / Ю.А. Щербакова // Межвузовский сборник научных трудов. – Москва, 2017. – С. 404-409.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

А.В. Цыгулева, Ю.В. Лыщикова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье дано определение экономической безопасности, обозначены основные методические подходы к оценке экономической безопасности организации. Дана подробная характеристика наиболее распространенным подходам.

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, предприятие, хозяйствующий субъект, методика.*

METHODICAL APPROACHES TO ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

A.V. Tsyguleva, Yu.V. Lyshchikova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The article gives the definition of economic security, identifies the main methodological approaches to the assessment of economic security of the organization. A detailed description of the most common approach is given.

***Key words:** economic security, enterprise, economic entity, methodology.*

В настоящее время для любого хозяйствующего субъекта важной задачей является достижение высокого уровня эффективности деятельности и конкурентоспособности на рынке, а также увеличение репутации перед потенциальными инвесторами, деловыми партнерами, работниками и потребителями. Для достижения таких целей, организации вынуждены адаптироваться к постоянно меняющимся рыночным условиям, оперативно реагировать на изменения, предупреждать угрозы или противостоять им. Вовремя выявленные угрозы и эффективная борьба с ними позволяют хозяйствующему субъекту установить высокий уровень защищенности от наступления возможных неблагоприятных условий или негативных последствий. Актуальность проблемы обеспечения экономической безопасности предприятий обусловлена множеством различных угроз, например, таких, как нестабильность экономических процессов, устаревшее оборудование, морально устаревшие технологии, конкуренция, неисполнение договорных обязательств и т. д.

Вообще, экономическая безопасность – состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации [1]. Также оценка экономической безопасности является одним из значимых направлений работы системы экономической безопасности предприятия, что предполагает наличие определенных методических подходов (рис.1). Разные авторы предлагают разные методологии, поэтому выделим наиболее распространенные. Каждый методический подход рассматривает экономическую безопасность организации с той или иной стороны, поэтому рассмотрим предложенные варианты более подробно.

Системный подход под экономической безопасностью хозяйствующего субъекта подразумевает эффективное использование имеющихся ресурсов, что обеспечивает

стабильное функционирование предприятия на данном этапе времени и в будущем. При этом состояние экономической безопасности рассматривается как реакция организации на факторы внешней и внутренней среды. Следовательно, можно утверждать, что современные особенности становления российской рыночной экономики и масштабы объективно существующих внутренних и внешних угроз выдвигают проблемы экономической безопасности хозяйствующих субъектов (фирм) соответственно на внутренние и внешние авансены социально-экономических отношений, локализованных территорий, преимущественно в границах региональных экономических систем [3]. Иными словами, на одни и те же изменения, предприятие может реагировать по-разному, поэтому существует много вариантов развития деятельности. При этом последствия могут быть и негативные, и позитивные. Для определения экономической безопасности важное значение имеют пороговые величины, несоблюдение которых приводит к разрушению процесса воспроизводства, отрицательных тенденций в сфере экономической безопасности [4]. Поэтому системный подход решает такие вопросы, как описание состояния хозяйствующего субъекта; установление пороговых значений (область, в которой состояние организации можно считать безопасным) и т.п.



Рис. Разновидность методических подходов к оценке экономической безопасности хозяйствующих субъектов

Функциональный подход представляет экономическую безопасность как совокупность внутренних условий и факторов, защищающих наиболее важные интересы субъекта хозяйствования. Такой подход рассматривает безопасность как комплексное понятие, которое в свою очередь делится на подсистемы: производственная безопасность, информационная, финансовая, технологическая и т.д. Оценка безопасности в данном случае заключается в нахождении частных показателей безопасности, которые могут быть получены как отклонение фактического текущего значения определенной составляющей деятельности хозяйствующего субъекта от нормативного значения.

Процессный подход к оценке экономической безопасности предполагает характеристику процесса обеспечения безопасности и опирается на понимание экономической безопасности как непрерывного процесса обеспечения на предприятии, находящемся в определенном внешнем окружении и подверженном внутренним изменениям, стабильности его функционирования и созданию возможностей для его

развития. В данном случае оценка экономической безопасности сводится фактически к определению эффективности мер по обеспечению безопасности [2].

Ресурсный подход основывается на анализе сильных сторон предприятия, что в свою очередь обеспечивается использованием доступных ресурсов и способностей. Такой подход определяет экономическую безопасность организации как состояние, при котором использование имеющихся ресурсов обеспечивает хозяйствующему субъекту высокие конкурентные позиции. Необходимо учитывать, что в данном случае экономическая безопасность обеспечивается не наличием ресурсов, а эффективным их использованием. Иными словами, оцениваются ресурсы и то, как они влияют на положение хозяйствующего субъекта на рынке.

Причинный подход понимает экономическую безопасность как систему, влияющих на функционирование хозяйствующего субъекта, факторов извне. Область изучения захватывает внешние факторы, которые могут создавать опасность для деятельности предприятия, а также негативно влиять на реализацию его интересов. Такой подход является относительно новым, поэтому существуют некоторые проблемы, которые необходимо решить:

1. Внешняя среда более разнообразна, а поскольку при причинном подходе изучается именно внешняя среда, то и областей для исследования намного больше. Необходимо выбрать диапазон изучения, потому что рассматривать всё подряд неэффективно, это потребует больших затрат и даст много лишней информации.

2. Некоторые факторы внешней среды очень тяжело измерить, иногда даже невозможно, что в свою очередь усложняет построение единой системы защиты от угроз.

Таким образом, значимым условием обеспечения высокого уровня экономической безопасности является своевременное выявление угроз, оказывающих влияние на позиции хозяйствующего субъекта на рынке, а также выбор наиболее эффективных стратегий развития. Для этого необходима сформировавшаяся методологическая база, включающая изучение определенных индикаторов и характеристик деятельности предприятия, анализ которых позволит дать оценку его работе, финансовому развитию, а также уровню финансовой устойчивости. Наличие такой системы позволит осуществлять контроль за производственными процессами, выявлять риски и угрозы, определять сценарии развития и обеспечивать экономическую безопасность организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

2. Голованова Н.Б. Формирование подходов к оценке экономической безопасности субъекта хозяйствования / Н.Б. Голованова, Доклады Томского государственного университета систем управления и радиоэлектроники №2 (32), – 2014 г. – С. 294-300.

3. Зыков В.В. Фирма как хозяйствующий субъект и объект экономической безопасности / В.В. Зыков, А.Г. Леонтьева, Теория и практика общественного развития №17, 2014 г. – С. 41-46.

4. Каранина Е.В. Экономическая безопасность: на уровне государства, региона, предприятия, учебник / Е.В. Каранина, СПб: ИЦ «Интермедиа», 2016 . – 412 с.

**PRACTICAL APPROACH TO THE ECONOMIC SECURITY STUDY:
THE CASE OF ITALIAN OIL AND GAS COMPANY ENI**

Alessio Zuppelo

Rome, Italy

Eni S.p.A. (Manager)

Anna M. Kulik, Mikhail A. Kochergin

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The paper is concerned with the operations of Eni – the biggest Italian oil and gas company. The authors acknowledge the role of economic security study and financial risks research. The article attaches great importance to financial policy of the company.

Keywords: oil and gas company, sustainable development model, economic security, risks

Eni is the biggest Italian oil and gas company, which main operations are exploration, development, extraction, trading and shipping of oil and gas. It also engages in electricity generation, and petrochemical industry. The company's main goal is to create a future in which everybody has an access to energy resources and uses them reasonably and carefully.

Since 1992 *Eni* is a joint stock company (it was initially named *Ente Nazionale Idrocarburi*) [1]. *Eni* operates in more than 80 countries and is currently under the jurisdiction of Italy, with its headquarters in Rome. The company is controlled by the Italian government.

In its operations *Eni* applies sustainable development model (see Fig. 1).

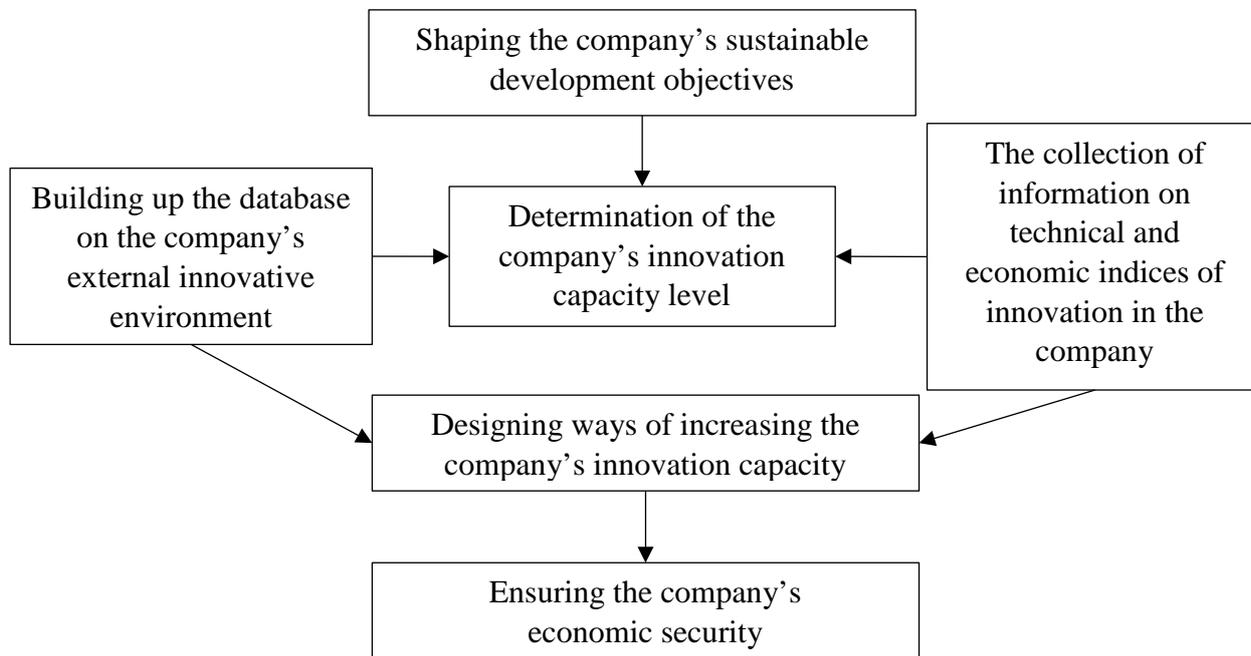


Fig. 1. Sustainable Development Model in *Eni*

The model focuses on the company's economic security, and on improving working conditions and living standards of employees and local communities. It is also aimed at environment protection, implementation of R&D, fight against climate change, and energy efficiency improvement [2].

The company extracts hydrocarbons in Italy, North and West Africa, the North Sea, and in the Gulf of Mexico. *Eni* also operates in countries and regions with high growth potential: Australia, Latin America, Middle and Far East, the Caspian Sea. 93% of hydrocarbons are extracted abroad, mostly in the US, Kazakhstan, Egypt, Angola, Russia, and Brazil [3; 4].

The network of refining and marketing units is located mainly in Italy, Europe and Latin America. The largest gas-extracting enterprises are located in Italy, Algeria, Russia, the Netherlands, Norway, and Qatar [2]. Moreover, *Eni* owns five power plants in Italy. The company is also successfully engaged in R&D. It conducts major studies, which are the essential part of *Eni*'s development strategy. Besides that, all the company's subsidiaries have their own research institutes incorporated into their organisational structures.

Eni's operation is, by nature, exposed to financial risks. In 2017 the company performed a detailed risk analysis. It included the analysis of risks connected with climate change. The company adopted an integrated and inter-sector approach with singling out the specialized functions and activities. Risk management includes identification and assessment of financial risks performed with accordance to a top-down approach [2]. Board of Directors is responsible for the risk management strategy development and for setting the maximum admissible risk values. Chief Executive Officer (CEO) is responsible for the risk management strategy implementation. Chief Financial Officer (CFO) is responsible for establishing financial risk management policies and instruments, and also for monitoring and reporting (see Fig. 2).

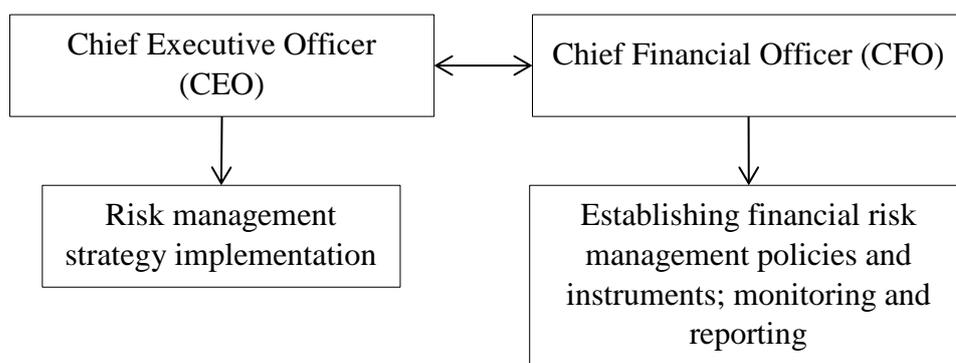


Fig. 2. Risk Management in *Eni*

The main source of exposure to financial risk is commodity price movements. Generally, *Eni* doesn't have insurance coverage against commodity risks connected with the company's plans to explore and develop oil and gas resources, volume of gas purchased under its long-term gas purchase contracts, which are not covered by contracted sales, its refining margins and other activities. *Eni* performs substantial commercial activities and uses financial instruments, such as futures, options, Over The Counter (OTC) forward contracts, market swaps and contracts for differences related to crude oil, petroleum products, natural gas and electricity in order to manage the commodity risk exposure. *Eni* also uses financial instruments to manage foreign exchange and interest rate risk [2].

Movements in the exchange rate of the euro against the U.S. dollar can have a material impact on *Eni*'s results of operations. Prices of oil, natural gas and refined products generally are denominated in, or linked to, U.S. dollars, while a significant portion of *Eni*'s expenses are incurred in euros. Accordingly, a depreciation of the U.S. dollar against the euro generally has an adverse impact on *Eni*'s results of operations and liquidity because it reduces booked revenues by an amount greater than the decrease in U.S. dollar-denominated expenses and may also result in significant translation adjustments that impact *Eni*'s shareholders' equity [2].

We shall also note, that *Eni* is a transnational company, according to the following criteria [5]. First, it operates in more than 80 countries with production capacities located in three of them. Second, annual turnover in value terms exceeds 100 million U.S. dollars. Third, foreign

operations amount to more than a quarter of the overall company's operations. *Eni* has a major impact on the activities of its foreign subsidiaries and affiliates. It has a certain influence on their decision-making process, which is an important feature of a transnational company. The multinational structure of the company's personnel is one of the most important indices of *Eni*'s transnationality.

REFERENCE

1. A Brief History Of Major Oil Companies In The Gulf Region // URL: <http://www.virginia.edu/igpr/APAG/apagoilhistory.html> (accessed 12 April, 2019).
2. Eni: Energy Company (Official Web-page) // URL: https://www.eni.com/en_IT/home.page (accessed 12 April, 2019).
3. Eni (Italian Corporation) // Encyclopædia Britannica. – URL: <https://www.britannica.com/topic/Eni> (accessed 12 April, 2019).
4. Eni S.p.A.: Stock Price, Quote, History & News // Yahoo! Finance. – URL: <https://finance.yahoo.com/quote/E?ltr=1> (accessed 12 April, 2019).
5. Pochekina V.V. Kapital i Modernizatsiya v Mirovoi Ekonomike [=Capital and Modernization in the World Economy] / V.V. Pochekina, O.R. Bogutskaya. – Minsk: Pravo i Ekonomika, 2011. – 500 p. (in Russian).

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 332

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

С.В. Герасимов, А.В. Стрябков

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

В статье приводятся составляющие характеристики, входящие в систему управления информационной безопасностью предприятия.

Ключевые слова: система, информация, информационная безопасность, методы управления, экономическая безопасность.

CONTROL SYSTEM INFORMATION SECURITY OF THE ENTERPRISE

S.V. Gerasimov, A.V. Stryabkov

Belgorod, Russia

Belgorod state technological University. V. G. Shukhov

The article presents the components of the characteristics included in the information security management system of the enterprise.

Keywords: system, information, information security, management methods, economic security.

На сегодняшний день повышение эффективности информационной безопасности на предприятиях носит приоритетный характер.

Составляющие безопасности информации приведены на рисунке 1.

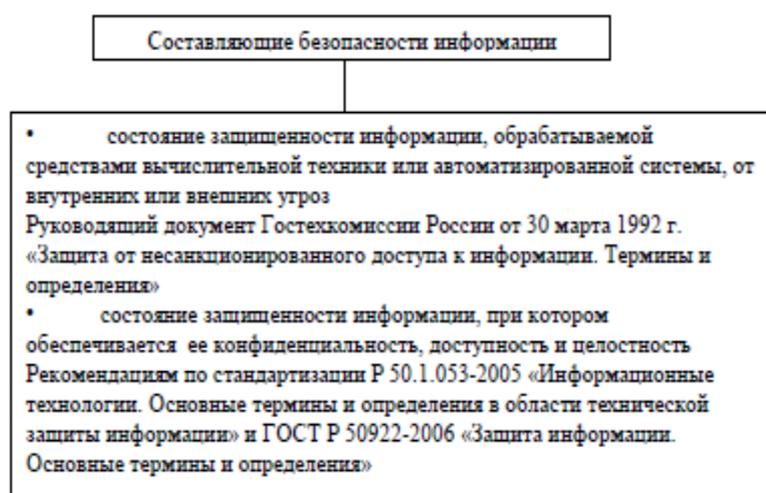


Рис. 1. Составляющие безопасности информации

На предприятиях оценивают информационную безопасность на разных уровнях – как на стратегическом (информационная политика, информационное планирование,

контроль за использованием информации), так и на оперативном, который связан с системой приобретения программных продуктов.

В настоящее время программные продукты почти каждый программный продукт реализует определенный подход, связанный с рисками и не ограничивается только этим. При помощи программных продуктов можно провести оценку и контроль соответствия, они служат средствами управления инцидентами, документами, осведомленностью, уязвимостями и т.п. Разработчики этих продуктов приходят к управлению рисками с разных сторон: одни – со стороны менеджмента и бизнес процессов (подход «сверху вниз»), другие – со стороны ИТ уязвимостей и оценки их влияния на бизнес процессы (подход «снизу вверх»), третьи со стороны управления соответствия стандартам и законодательству приходят к оценке и обработке рисков несоответствия и т.п.

Данные уровни часто не взаимосвязаны, так как, например, на тактическом уровне значительные средства инвестируются в уже совершенно другие меры безопасности, хотя в это время необходимо принимать инновационные, более оптимальные меры.

Основу системы управления информационной безопасностью составляет оценка рисков, причем данная система предназначена для того, чтобы во-время проектировать, контролировать, сопровождать и совершенствовать систему информационной безопасности.

В состав данной системы входит организационная структура, система планирования и прогнозирования, производственный процесс, ресурсы предприятия.

Области функционирования предприятия, в которые внедряется данная система (система управления информационной безопасностью – (ИБ)), представлены на рисунке 2.

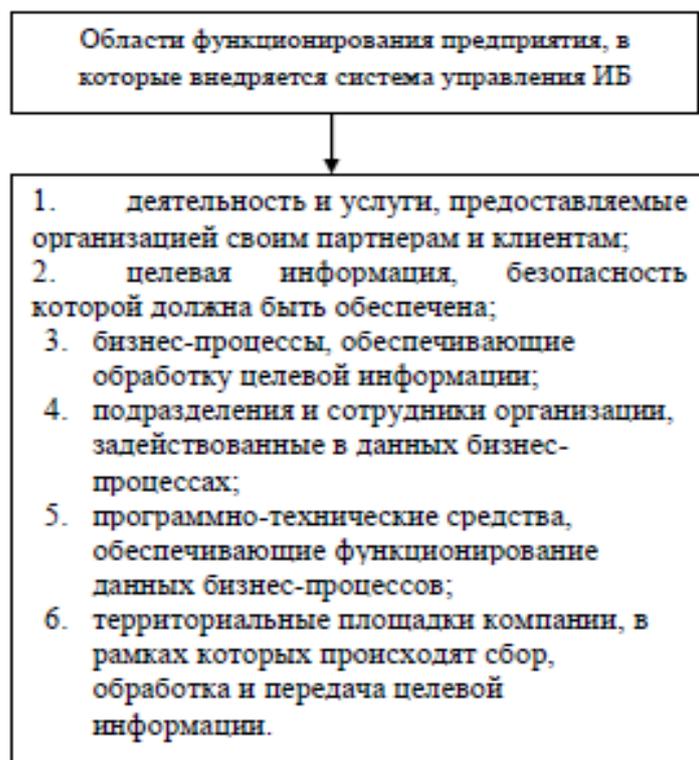


Рис. 2. Области функционирования предприятия, в которые внедряется система управления информационной безопасностью

Политика в области оценки риска – одна из основных стадий системы управления ИБ определяет основные принципы управления как самими рисками, так и всем предприятием в-целом.

Международные стандарты ISO/IEC 17799:2005 и ISO/IEC 27001:2005 – это основной фактор, который влияет на эффективность всей системы информационной безопасности.

Основным документом, который является руководством разработки, внедрения, сопровождения и повышения эффективности системы информационной безопасности является стандарт ISO/IEC 17799:2005.

Стандарт содержит информацию о механизме, который определяет цели мониторинга в следующих разделах деятельности предприятия:

- в политике безопасности;
- в системе управления непрерывностью производственной деятельности (с целью предотвратить вмешательство в круг деловых операций и защитить процесс обработки информационного массива от последствий, которые приводят к сбоям и авариям);
- в системе соблюдения правовых норм и правил (для того, чтобы исключить нарушения законодательства, нормативных, договорных обязательств и требований безопасности) и т.д.

Процесс управления информационной безопасностью – область, относящаяся к целостной системе информационной безопасности, задачами которой будет являться система обеспечения безопасности использования информации [1].

Целью управления является защита ценной информации. Ценность информации влияет на необходимый уровень конфиденциальности, целостности и доступности.

Задачи процесса управления информационной безопасностью приведены на рисунке 3.

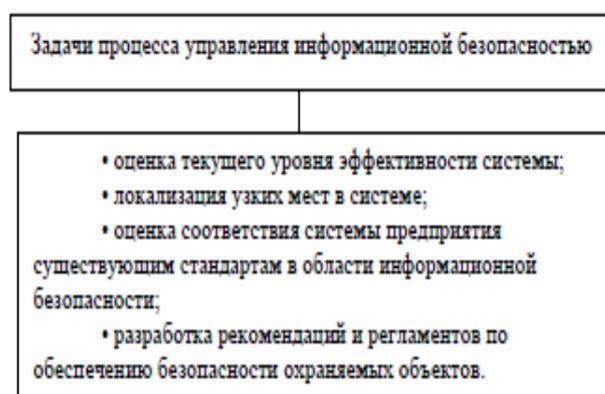


Рис. 3. Задачи процесса управления информационной безопасностью

Цель информационной безопасности достигается, если:

- информация находится в доступе, когда она требуется, а информационные системы устойчивы к атакам, могут их избежать или быстро восстанавливать (доступность).
- информация доступна только тем, кто обладает соответствующими правами (конфиденциальность).
- информация является правильной, полной и защищенной от несанкционированных изменений (целостности).
- обмен информацией с партнерами и другими организациями надежно защищен (точность и доступность электронной подписи) [3].

Таким образом, система управления информационной безопасностью предприятия представляет собой сложный процесс, сложную динамическую систему. Внедрение основных принципов, целей, задач, входящих в систему управления, приводит к повышению эффективности информационной безопасности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ефимова А.А. Общая характеристика экономической категории угроза экономической безопасности предприятия категории // Ефимова А.А., Герасимова Н.А. – Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности сборник научных трудов международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Стрябкова. – 2018. – С. 215-218.

2. Проблемы современной экономики / Бондарева Я.Ю., Герасимова Н.А., Елкина О.С., Ельшин Л.А., Когтева А.Н., Корниенко Е.Л., Кочергина Т.Е., Кудря Я.В., Кулик А.М., Михель Р.В., Ничев Н., Прыгунова М.И., Сафиуллин М.Р., Терзиев В., Шевцова Н.М., Шевченко О.Ю. Под общей редакцией С.С. Чернова. – Новосибирск, 2016. – Т. 2.

3. Комплексная оценка уровня экономической безопасности Белгородского региона / Бондарева Я.Ю., Герасимова Н.А., Дружникова Е.П., Кулик А.М., Стрябкова Е.А. В книге: Факторы устойчивого развития регионов России Бондарева Я.Ю., Верещагина Л.В., Ворожейкина Т.М., Герасимова Н.А., Гришкова Д.Ю., Губа М.Н., Дружникова Е.П., Коокуева В.В., Кулик А.М., Покровская О.Д., Стрябкова Е.А. Монография. Под общей редакцией С.С. Чернова. – Новосибирск, 2017. – С. 65-94.

УДК 336.717

СКОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ

К.В. Григоренко, Е.В. Чайкина

г.Севастополь, Россия

ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»

***Аннотация:** В настоящее время наблюдается интенсивный рост сектора кредитования физических лиц, что неизбежно приводит к росту кредитного риска, который принимает на себя банк и банковская система в целом. Скоринг является одним из распространенных инструментов оценки кредитоспособности заемщиков. В данной статье раскрывается сущность кредитного скоринга, его преимущества и недостатки.*

***Ключевые слова:** скоринг, кредитование, кредитный риск*

SCORING AS A TOOL FOR CREDIT RISK MANAGEMENT

K.V. Grigorenko, E.V. Chaikina

Sevastopol Russia

Sevastopol State University

***Abstract:** Currently, there is an intensive growth in the sector of lending to individuals. However, this inevitably leads to an increase in credit risks, which is assumed by the bank and the banking system as a whole. Scoring is one of the most common tools for assessing the creditworthiness of borrowers. This article reveals the essence of the scoring system, advantages and disadvantages.*

***Key words:** credit scoring, lending, credit risk*

По данным ЦБ России за 2016-2018 г.г. в РФ объемы кредитования физических и юридических лиц выросли (рис.1). Это привело к увеличению кредитного риска, который принимают на себя как отдельные кредитно-финансовые институты, так и банковская система страны в целом (рис. 2). В связи с этим, оценка риска, а в результате качество кредитного портфеля кредитной организации, приобретают особую актуальность.

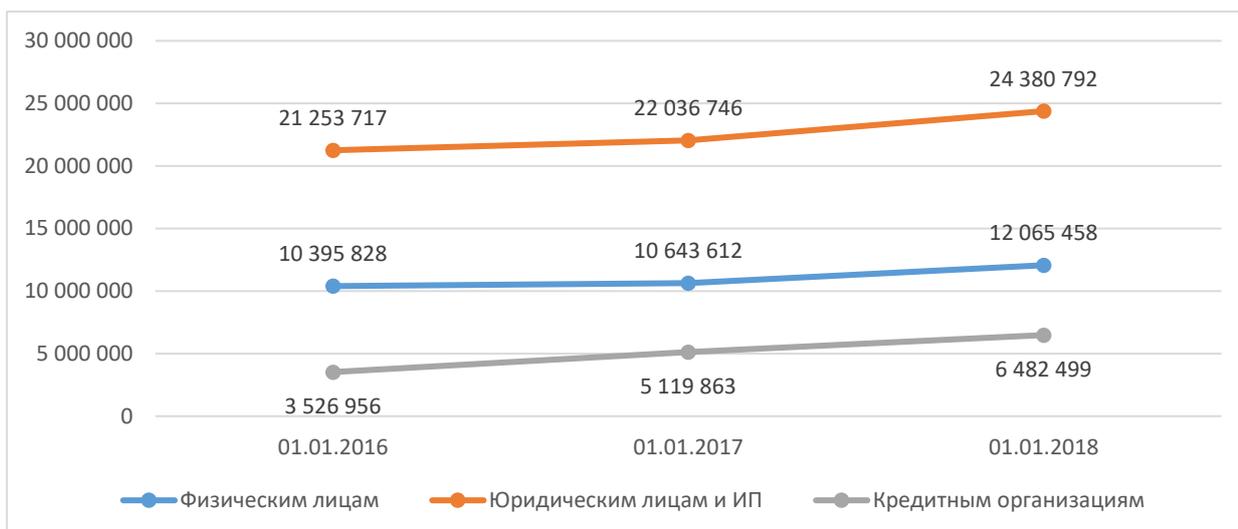


Рис. 1. Объемы кредитования физических лиц, юридических лиц и кредитных организаций 2016-2018 г. [1].

Под кредитным риском понимаются возможные финансовые потери вследствие неисполнения заемщиком обязательств по кредитному договору. Это может касаться несвоевременных платежей (просрочек) или полный отказ от платежей по займу.

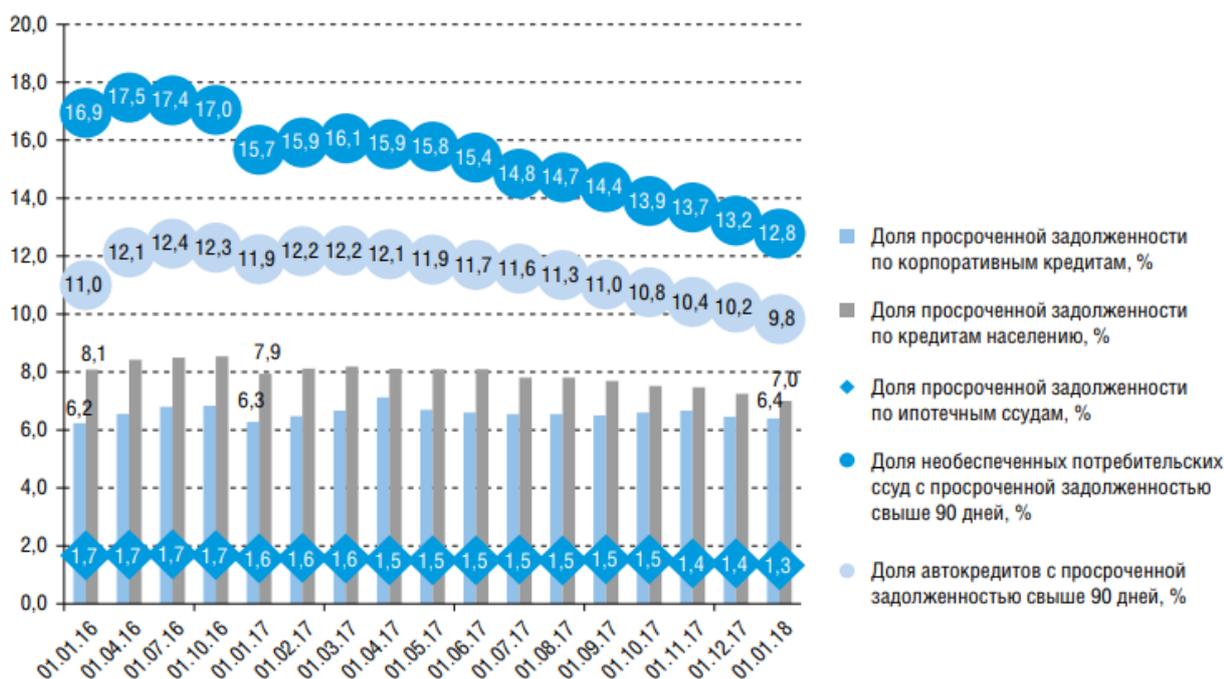


Рис. 2. Качество кредитного портфеля, % 2016-2018 г. [2].

В настоящее время с целью снижения кредитного риска, и как следствие – сокращения затрат, коммерческие банки, в том числе Банк Москвы, ТрансКапиталБанк, Альфа-Банк, Юниаструм Банк, и другие банки, стали применять автоматизированные скоринговые системы. В РФ скоринг получил широкое распространение не только в банках, но и в микрофинансовых организациях.

Скоринг представляет собой математическую или статистическую модель, с помощью которой на основе кредитной истории «бывших» заемщиков банк определяет насколько высока вероятность, что потенциальный заемщик вернет (либо не вернет)

кредит в срок. Ответу присваивается определенный балл, в итоге баллы суммируются, и система определяет, стоит выдать кредит данному клиенту или нет [3].

При применении метода кредитного скоринга учитываются следующие данные:

- личная информация о потенциальном клиенте (система анализирует возраст, наличие детей, семейное положение);
- финансовое положение (оценка занимаемой должности, размеры заработной платы, стаж, наличие других кредитов);
- дополнительные сведения (альтернативные источники дохода, расходы гражданина, не подтвержденные документально, наличие в собственности имущества и иные сведения, отражающиеся на состоятельности потенциального клиента);
- кредитная история (во внимание принимаются погашенные кредиты и кредиты, имеющиеся на настоящий момент).

С помощью кредитного скоринга возможно решение следующих задач:

1. Выявление кредитоспособных клиентов, определение вероятности «утраты» клиентов и формирование стратегии по их сохранению.
2. Предсказание будущего поведения существующих должников, что позволяет выделить недобросовестных клиентов, уменьшить вероятность возникновения проблемных ссуд.
3. Выбор оптимальных схем поведения для минимизации числа должников.

Задача кредитного скоринга состоит не только в выявлении привлекательности заемщика, а также в привлечении добросовестных клиентов, которые формируют доходный кредитный портфель.

Автоматизированные скоринговые системы разнообразны. Банки активно используют следующие виды скоринга:

- скоринг заявителя позволяет определить процент риска невозврата клиентом полученного займа;
- скоринг мошенников: суть этой системы заключается в том, чтобы отфильтровать клиентов, имеющих мошеннические цели при кредитовании;
- поведенческий скоринг основан на изучении поведения клиентов, принадлежащих к конкретной социальной группе или возрасту, при определении их платежеспособности;
- скоринг взыскания – система для работы с просроченной задолженностью, позволяющая выработать стратегию работы с неплательщиками.

К преимуществам скоринговой системы относятся:

- быстрота и беспристрастность в принятии решений;
- возможность эффективного управления кредитным портфелем;
- выявление и предотвращение попыток мошенничества;
- помощь в отслеживании текущего состояния платежеспособности клиента для раннего предупреждения возникновения риска.

Несмотря на ряд преимуществ, скоринговые системы имеют следующие недостатки:

- оценка заемщика проводится децентрализованно;
- ограниченный доступ к информации;
- невозможность построения сложной стратегии принятия решений на практике;
- вероятность обмануть систему оценки и создать впечатление надежного клиента.

Поэтому скоринговые системы нуждаются в постоянной доработке и обновлениях, так как по прошествии определенного времени происходит изменение социальных и экономических условий, условий кредитования, и самих людей.

На сегодняшний день с учетом развития технологий появляется новое поколение программного обеспечения для скоринга, которое допускает существенную гибкость и многомерность оценки. Российский стартап Axiomatica, созданный профессионалами банковских ИТ, используя облачные технологии, за небольшую комиссию дает доступ к

платформе AxiCredit, которая обеспечивает процессы управления кредитами, включая скоринг. Этот сервис помогает уменьшить объем ручной работы в процессе оценки кредитных заявок, а также устраняет существенную часть операционных рисков процесса кредитования. Важнейшей инновацией данной системы является выделение модуля скоринговой стратегии, состоящего из прозрачных для клиента правил, которыми он напрямую может управлять.

Таким образом, использование современных скоринговых систем для определения платежеспособности клиента, позволяет не только снизить кредитный риск и обеспечить стабильное и устойчивое развитие кредитной организации, но и оптимизировать ее расходы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2017 году. Электронный ресурс: – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/48160/bsr_2017.pdf
2. Статистический бюллетень Банка России № 1 (284), 2017. Электронный ресурс: – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/7530/BBs1701r.pdf>
3. Что такое кредитный скоринг, 2019. Электронный ресурс: – Режим доступа: <https://vawilon.ru/kreditnyj-skoring>
4. Что означают цифры в рейтингах бюро, 2017. Электронный ресурс: – Режим доступа: <https://progresscard.ru/pages-chto-oznachayut-cifry-v-rejtingah-byuro>

УДК 338.2

ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ ИТ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКИХ ТЕХНОПАРКАХ

Н.И. Долинский, Д.В. Махмутова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье исследованы широко известные в России информационные технологические парки : Университет «Дубна», Сколковский институт науки и технологий и Университет Иннополис. Проведён анализ технопарков. Составлен их рейтинг. Для сравнения рассмотрено конкурентное положение Белгородского государственного национального исследовательского университета.

Ключевые слова: технопарки, Дубна, Сколково, Иннополис, БелГУ, рейтинг.

PROBLEMS OF TRAINING OF IT SPECIALISTS OF ECONOMIC SECURITY IN RUSSIAN TECHNOPARKS

N.I. Dolinsky, D.V. Makhmutov

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

This article investigates widely known in Russia information technology parks : University «Dubna», Skolkovo Institute of science and technology and Innopolis University. The analysis of technoparks is carried out. Their rating is made. For comparison, the competitive position of the Belgorod State national research University is considered.

Key words: technoparks, Dubna, Skolkovo, Innopolis, BelSU, rating.

В современном мире наиболее престижные профессии находятся в сфере ИТ. Во многих рейтингах самых престижных профессий программист стоит на первом месте. [8] Президент РФ Путин В. В. в 2018 году при посещении образовательного центра «Сириус» сказал: «Будущее всего человечества – за информационными технологиями. Куда же без математики? Это просто невозможно, в основе этого лежит математика. То есть она везде». [7] Следует отметить, что экономическая безопасность имеет ключевое значение для сферы ИТ, так как наиболее перспективные направления развития ИТ связаны именно с обеспечением экономической безопасности – импортозамещение, инновационные компании, разработка собственной элементной базы, переход от сырьевой экономики к инновационной, цифровое производство, объединение науки и промышленности, трансфер технологий и многое другое. Все это реализуется с целью обеспечения экономической безопасности, но оказывает существенное влияние на ИТ.

Президент РФ Путин В. В., выступая с посланием Федеральному собранию 1 декабря 2018 году, сказал: «Будем увеличивать число бюджетных мест по инженерным дисциплинам, по ИТ-специальностям, другим ключевым направлениям, которые определяют развитие экономики. В следующем году на базе ведущих вузов, в том числе региональных, будут созданы центры компетенции, они призваны обеспечить интеллектуальную, кадровую поддержку проектам, связанным с формированием новых отраслей и рынков». [2]

Международный союз электросвязи с 2007 года проводит исследования и составляет по своей методике индекс развития информационно-коммуникационных технологий в разных странах мира. На 15.03.2019 по итогам рейтинга среди стран мира по уровню развития информационно-коммуникационных технологий Россия находится на 45 месте между Португалией (44 место) и Словакией (46 место). На первом месте находится Исландия. На втором Южная Корея. Швейцария на третьем. США на 16 месте. [6] Для развития информационных технологий в стране нужны хорошо подготовленные кадры. Если России удастся взрастить достаточное количество ИТ – специалистов, то она в следующем десятилетии сможет подняться в рейтинге и войти в десятку стран по уровню развития информационно-коммуникационных технологий.

Цель: провести анализ российских технопарков по подготовке ИТ-специалистов в области экономической безопасности.

Для расширения и увеличения потенциала информационных технологий в России были созданы технопарки в сфере высоких технологий, в которых есть образовательные институты. Самые известные из них: Дубна, Сколково, Иннополис. Каждый такой институт тесно работает с ведущими компаниями России и зарубежья, которые работают в области информационных технологий. Как правило, именно из технопарков ведётся набор новых сотрудников. Далее будет рассмотрен каждый парк по отдельности и его условия поступления по ИТ направлениям подготовки в рамках бакалавриата и магистратуры.

Нами было проведено исследование технопарков: цена обучения в университетах, разнообразие направлений подготовки, величина стипендии, популярность в поисковых запросах и рейтинг 100 лучших вузов России. Также для сравнения был добавлен БелГУ. Стоит учитывать, что государственное финансирование институтов в технопарках на порядок выше в сравнении с остальными вузами. Но БелГУ уверенно выдерживает конкуренцию.

Исследование стоимости обучения. (рисунок 1)

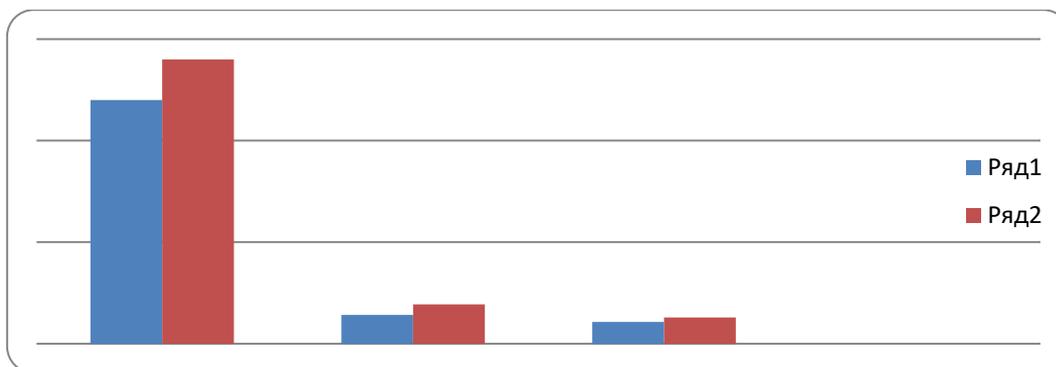


Рис. 1. Гистограмма стоимости обучения

Если сравнивать цену обучения, то Сколково будет самым бюджетным вариантом. В университете Сколково обучение происходит бесплатно, а это значит, что туда можно попасть исключительно с помощью отбора. Знание английского языка является одним из главных критериев отбора, так как данный вуз является международным. Второе место рейтинга займёт БелГУ – у него есть бюджетное финансирование, а также платное образование. Стоимость образования от 106860,00 рублей до 128660,00 рублей в год. На третьем месте будет Дубна. Стоимость имеет большой интервал. Среднее значение стоимости обучения будет выше чем в БелГУ, от 142000,00 рублей до 194000,00 рублей в год. Кроме того в Дубне есть бюджетное финансирование. Стоимость обучения в Иннополисе является самой высокой среди рассматриваемых технопарков. 1200000,00 рублей за бакалавриат в год. 1400000,00 рублей за магистратуру в год. Все кандидаты, которые пройдут отбор, получают образовательный грант. Грант покрывает 100% стоимости обучения.

Исследование разнообразия направлений подготовки. (рисунок 2)

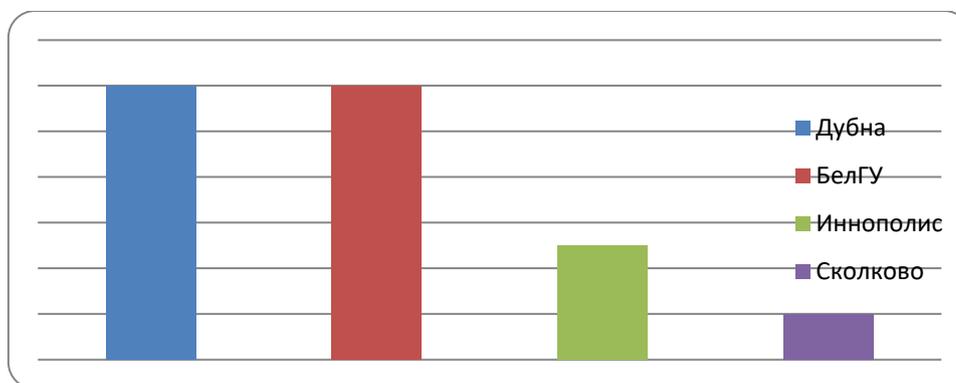


Рис. 2. Гистограмма количества направлений подготовки

Если рассматривать разнообразие направлений подготовки, то Дубна и БелГУ будут стоять на 1 месте со значением – 12. Совпадение обуславливается вычетом всех дублирующих друг друга специальностей. Рассматриваются только бакалавриаты и магистратуры связанные с обучением в сфере ИТ. Второе место рейтинга занимает Иннополис, имеющий 5 направлений подготовки. И на последнем месте – Сколково, имеющее только 2 магистратуры.[2]

Исследование государственной академической стипендии в вузах. (рисунок 3)

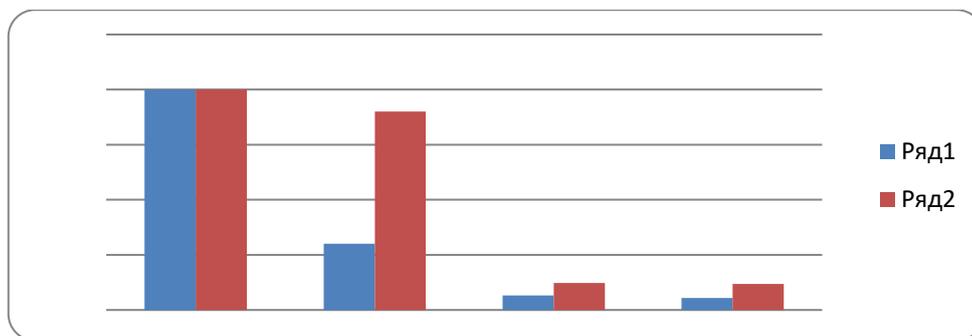


Рис. 3. Гистограмма размера стипендии. (рисунок 4)

Если сравнивать государственную академическую стипендию, то первое место занимает Сколково. Стипендия для магистров составляет 40000,00 рублей.

Второе место занимает Иннополис. В нём студенты получают от 12000,00 до 36000,00 рублей в месяц в зависимости от успеваемости. Третье место Дубна. В ней размер стипендии с 2620,00 до 4912,00 рублей. И последнее место за БелГУ. Размер стипендии равен от 2200,00 до 4725,00 рублей в месяц.

Исследование рейтинга вузов от поиска Яндекс. (рисунок 4)

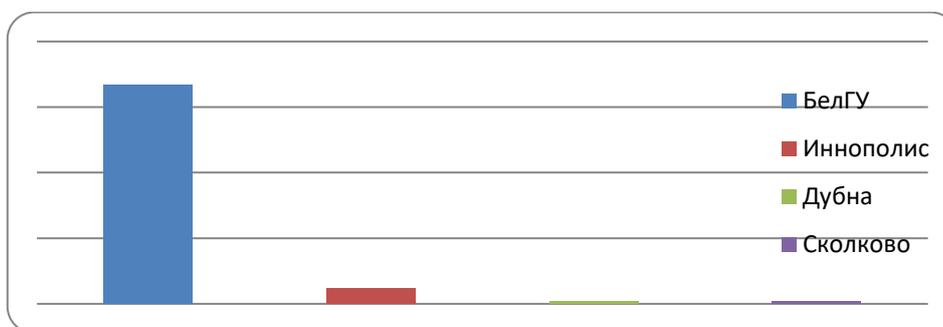


Рис. 4. Гистограмма количества запросов сайта вуза за год

Рейтинг вузов от поиска Яндекс. До начала приёма документов в вузы был составлен рейтинг университетов – по популярности в поиске Яндекс. В него вошли 264 вуза из Национального рейтинга российских университетов, опубликованного Интерфаксом в начале лета. Все данные о популярности вузов получены от поиска Яндекса и охватывают год с июня 2016 по май 2017. БелГУ занял 21 место с 334000 запросами. Иннополис занял 248 место с 23000 запросов. Дубна и Сколково заняли последнее место по популярности поисковых запросов. [6]

Исследование рейтинга 100 лучших вузов России (рисунок 5)

Место, 2018 год	Место, 2017 год	Название	Рейтинговый функционал	Условия для получения качественного образования, ранг	Уровень востребованности выпускников работодателями, ранг
51	59	Белгородский государственный национальный исследовательский университет	2,3124	62	70
52	49	Самарский государственный технический университет	2,2782	83	31
53	56	Государственный университет "Дубна"	2,2735	50	80

Рис. 5. 100 лучших вузов России

В таблицу 100 лучших вузов России по мнению рейтингового агентства АО «Эксперт РА» вошли БелГУ на 51 месте и Дубна на 53 месте. Иннополис и Сколково в сотню вузов не вошли. И поэтому находятся на третьем в данном рейтинге месте. [7]

Итоговый рейтинг (рисунок 6)

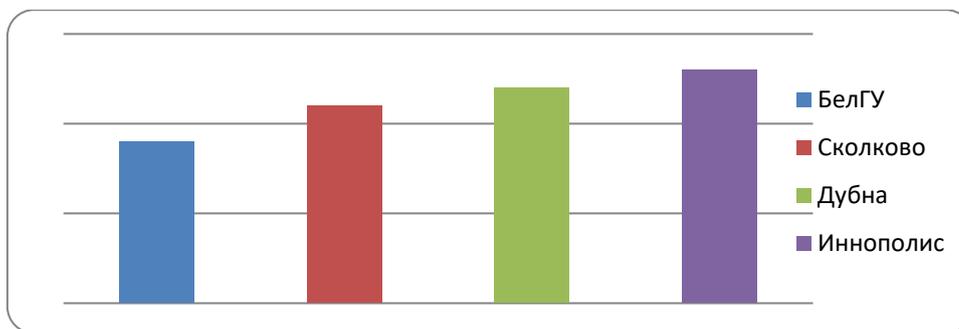


Рис. 6. Гистограмма итогового рейтинга

При исследовании приведённых технопарков: цена обучения в университетах, разнообразие направлений подготовки, величина стипендии, популярность в поисковых запросах и рейтинг 100 лучших вузов России составляет итоговый рейтинг. Он строится следующим образом: складываются все баллы в зависимости от количественного показателя предыдущих рейтингов. Возглавляет рейтинг тот вуз, который набирает меньше баллов. Следовательно на первом месте БелГУ. На втором – Сколково, на третьем – Дубна и на последнем Иннополис.

Таким образом, каждый из представленных технопарков имеет свои преимущества и недостатки. Результаты показывают, что БелГУ, который не является технопарком, более конкурентоспособен по сравнению с другими вузами. Сколково – лидер по конкурентоспособности технопарков в нашей стране.

Следовательно для молодых людей, желающих получить престижное образование, поучиться с высококлассными специалистами сфере в ИТ и экономической безопасности, обучение в технопарке – наиболее оптимальный выход.

И так нами было проведёно исследование российских технопарков по подготовке ИТ-специалистов в области экономической безопасности. С точки зрения подготовки ИТ-специалистов в сфере экономической безопасности Сколково является оптимальным вариантом среди технопарков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Владимир Путин назвал профессии будущего – [Электронный ресурс] Российская газета – Режим доступа: <https://rg.ru/2018/09/02/vladimir-putin-nazval-professii-budushchego.html>
2. Навигатор по направлениям обучения [Электронный ресурс] Университет «Дубна» – Режим доступа: <https://www.uni-dubna.ru/Entrance/Navigator>
3. Портал абитуриентов Университета Иннополис [Электронный ресурс] Университет «Иннополис» – Режим доступа: <https://apply.innopolis.ru/>
4. Приёмная комиссия: абитуриент – 2017 – Направления подготовки и специальности [Электронный ресурс] Белгородский государственный университет – Режим доступа: http://abitur.bsu.edu.ru/abitur/sp_napr/
5. Рейтинг вузов от поиска Яндекса [Электронный ресурс] Яндекс – Режим доступа: <https://yandex.ru/company/researches/2017/universities>
6. Рейтинг стран мира по уровню развития информационно-коммуникационных технологий [Электронный ресурс] Гуманитарные технологии – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/ict-development-index/ict-development-index-info>
7. Сколтех | Поступление [Электронный ресурс] Сколковский институт науки и технологий. – Режим доступа: <http://www.skoltech.ru/postuplenie/>
8. Топ 20 самых престижных профессий России 2018 [Электронный ресурс] Info Profi – Режим доступа: <https://info-profi.net/prestizhnye-professii/>

9. Цитаты Владимира Владимировича Путина О запуске масштабной системной программы развития цифровой экономики [Электронный ресурс] TADVISER – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/index.php>

УДК 004

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ДИСТАНЦИОННОМ БАНКОВСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ

Е.В. Ильинская, А.О. Курбанов

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ видов банковских карт в России, выделены основные группы риска при дистанционном банковском обслуживании, рассмотрен перечень мер, которые позволят предотвратить рассмотренные риски.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, банковские карты, риски при использовании банковских карт, снижение риска мошеннических операций.

INFORMATION SECURITY AT REMOTE BANKING SERVICE

E.V. Ilinskaja, A.O. Kurbanov

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the types of Bank cards in Russia, identifies the main risk groups in remote banking, considers a list of measures that will prevent the risks.

Keywords: remote banking, Bank cards, risks when using Bank cards, reducing the risk of fraudulent transactions.

Конкуренция, а также необходимость привлекать новых клиентов вынудили банки использовать дистанционное банковское обслуживание. Это обеспечивает повышение конкурентоспособности банка и позволяет привлекать новых клиентов. Дистанционное банковское обслуживание неразрывно связано с информационными технологиями. Несмотря на разнообразие и надежность современных средств безопасности, они не гарантируют отсутствие риска при совершении банковских операций.

Известными формами ДБО являются операции с банковскими картами. Одной точки зрения относительно понятия «банковская карта» не существует. Банковскую карту можно определить как средство управления или распоряжения денежными средствами ее держателя в целях оплаты товаров и услуг, а также для получения наличных денег и валюты [1, с. 266]. Благодаря универсальности и удобству использования, банковские карты используются повсеместно – в сферах розничных услуг, банковской и бюджетной.

В России существуют следующие виды банковских карт:

1. Расчетная (дебетовая). Предназначена для операций с средствами держателя карты на его банковском счете.
2. Кредитная. Используется для совершения операций с денежными средствами, предоставленными кредитной организацией держателю карты.
3. Преоплаченная. Предназначена для совершения операций с электронными деньгами [2].

Следует отметить, что банковские карты не поддерживают операции с электронными деньгами, а представляют собой инструмент управления банковским счетом, то есть дают возможность распоряжаться только обычными деньгами, имеющие безналичную форму [3, с. 194].

В последние годы заметна тенденция к увеличению количества эмитента (выпуска) банковских карт. Так, количество расчетных и кредитных карт, эмитированных кредитными организациями, выросло с 100 млн единиц в 2008 году до более чем 270 млн в 2019 году, то есть, более, чем вдвое. При этом большую долю из них приходится на расчетные карты – около 87%, на кредитные же – 12,9% [4]. Главными причинами этого являются удобство пользования картами для клиентов (например, получение нецелевого кредита), развитие технологической инфраструктуры, расширение функциональных возможностей банкоматов и прибыль для банков – банки взимают процент или комиссию от суммы денежных средств при проведении различных операций с картой (например, при обслуживании клиента другого банка с помощью банкомата).

Для совершения операций с банковской картой используется соответствующее оборудование – банкоматы, терминалы для безналичной оплаты – и программное обеспечение. Очевидно, что существует риск поломки оборудования, возникновения сбоя, а также мошенничество. В этом случае пользователь карты может потерять собственные деньги, в то время как банк может столкнуться со снижением деловой репутации [5, с. 100].

Поэтому условно можно выделить следующие группы риска при использовании банковских карт:

1. Риски, связанные с обслуживанием банковских карт с помощью соответствующего оборудования и программного обеспечения.
2. Риски, связанные с деятельностью банка-эмитента карты.
3. Риски, связанные с деятельностью мошенников.

Первая группа охватывает такие риски, как:

- выход из строя (поломка) оборудования, обслуживающего банковскую карту;
- сбой или отказ в работе банковской информационной системы;
- ошибки пользователя при работе с оборудованием;
- сбой в работе систем связи.

Это риски, связанные в основном с отказом или прекращением обслуживания клиента по техническим причинам или же причинам, связанным с человеческим фактором, то есть ошибками самого клиента. Проявлением ошибок клиента при работе с оборудованием может служить блокирование карты и средств, размещенных на ней, при неправильном многократном наборе ПИН-кода и незнании кодового слов. Такого рода проблемы, как правило, клиент решает путем обращения к сотрудникам банка.

Ко второй группе рисков можно отнести:

- преднамеренное сокрытие фактов совершения операций и сделок;
- нарушение договора об использовании банковской карты;
- неадекватная организация информационной системы банка;
- применение неэффективных средств безопасности.

Подобные риски наиболее часто возникают при пользовании услугами небольших банков, которые либо не имеют средств для приобретения надежных и безопасных информационных систем, либо занимаются нелегальной деятельностью в целях получения прибыли или обслуживания интересов конкретных физических лиц или организаций. Большое количество подобных банков стало причиной начала так называемой «чистки банковского сектора» Центральным Баном РФ. Данные мероприятия привели к уменьшению общего числа банков, работающих в РФ, с 2013 по 2019 год примерно вдвое [6].

К третьей группе рисков относятся действия мошенников, направленные, в основном, на получение конфиденциальной информации о жертве, которая обычно используется для кражи денежных средств с банковской карты. Наиболее часто мошенничество осуществляется при помощи банкоматов.

В свою очередь, риски третьей группы можно разбить на две подгруппы – социальные и технологические.

Первая подгруппа включает в себя виды мошенничества, основанные на использовании человеческого фактора. Все виды этой группы мошенничества связаны с введением в заблуждение жертвы, в результате чего жертва выдает конфиденциальную информацию. К видам социального мошенничества относятся:

1. Мошенничество по телефону. Осуществляется путем установления контакта с потенциальной жертвой при помощи мобильной связи, то есть, с помощью телефонного звонка или SMS. Мошенник выдает себя за банковского служащего или служащего другой организации и под различными предлогами пытаются вынудить жертву получить конфиденциальную информацию или совершить перевод денежных средств на банковский счет или номер мобильного телефона.

2. Фишинг. Характеризуется созданием в интернете сайтов, внешне напоминающие официальные сайты банков или других организаций. Одновременно они различными способами, например, массовой рассылкой писем по электронной почте писем и сообщений в социальных сетях, распространяют ссылки на данный сайт. В сообщениях запрашивается конфиденциальная информация. Фишинг имеет разновидности:

- spearphishing – мошенники заранее выбирают себе определенную группу людей по какому-либо признаку и атакуют эту группу;
- twinphishing – рассылаются поддельные письма, которые внешне схожи с настоящими письмами банков;
- smishing – характеризуется попыткой получить информацию с помощью SMS;
- vishing – характеризуется попыткой получить информацию с помощью эмуляции звонка из колл-центра банка;
- whalephishing – потенциальными жертвами являются менеджеры высшего звена и/или руководство компаний. Перед каждой атакой мошенники собирают большой объем личной информации о потенциальной жертве, что повышает вероятность успеха фишинга.

К второй подгруппе относятся мошеннические операции с использованием специальных технических средств и программ. К ним относятся:

3. «Ливанская петля». Мошенники устанавливают в картоприемник банкомата или платежный терминал техническое устройство, которую часто называют «ливанской петлей», блокирующее вставляемую карту, тем самым делая невозможным её извлечение после окончания сеанса обслуживания. С помощью обмана или заранее установленных других устройств (например, накладная пластина на клавиатуру, микрокамера и пр.) у законного владельца узнается ПИН-код. Как только владелец карты уходит от банкомата или платежного терминала, мошенники вынимают устройство из банкомата вместе с зажатой в нем картой.

4. Скимминг. Заключается в использовании нескольких устройств для получения конфиденциальной информации. В число данных устройств может входить: скиммер – устройство для чтения данных с магнитной полосы банковской карты, поддельная клавиатура для ввода ПИН-кода жертвой, скрытая камера – для фиксации вводимого ПИН-кода. Также может применяться вредоносная программа, встроенная в банкомат. Выделяют следующие виды скимминга:

- мошенничество с использованием банкомата, платежного терминала или дверного замка при входе в круглосуточную зону самообслуживания для клиентов;

– мошенничество в организациях, работающих в сфере торговли или услуг. В данном случае с помощью специального оборудования сотрудники данных организаций в целях совершения мошеннических действий копируют данные с магнитной полосы карты клиента, когда принимают её у клиента для оплаты товаров (услуг), добываясь отсутствия карты в поле зрения владельца [7].

Теперь рассмотрим перечень мер, которые позволят предотвратить рассмотренные риски. Эти меры предназначены для соблюдения как банками, так и их клиентами.

Чтобы минимизировать риски первой группы, руководству банка следует обращать пристальное внимание на подбор сотрудников в ИТ-отдел. Это способствует снижению количества уязвимостей в информационной системе, поскольку высококвалифицированные, опытные сотрудники реже ошибаются. Также необходимо покупать качественное современное оборудование, чтобы снизить вероятность поломки за определенный временной период. Наличие сотрудников, которые будут учить клиентов пользоваться оборудованием, минимизирует риск возникновения ошибок при работе с ним.

Чтобы не столкнуться с неблагоприятными последствиями незаконной или нежелательной для клиента деятельности банка, клиенту следует пользоваться услугами крупных банков. Для этого нужно ознакомиться с такой информацией, как: рейтинг ЦБ надежных банков, оценки рейтинговых агентств банка, отзывы клиентов, величина собственного капитала банка, количество клиентов.

Мерами для снижения риска мошеннических операций со стороны банка являются:

- Разработка и соблюдение стратегии информационной безопасности;
 - Непрерывное совершенствование существующих систем безопасности и управления рисками;
 - Следование рекомендациям международных платежных систем в области риск-менеджмента;
 - Информирование клиентов о схемах мошенничества.
- Мерами для снижения риска мошеннических операций со стороны клиента являются:
- Следование всем рекомендациям банка при пользовании банковскими услугами;
 - Не разглашение конфиденциальной информации о банковской карте;
 - Обеспечение условий хранения банковской карты, которые исключают возможность ее потери или попадания в руки посторонних;
 - Визуальный осмотр банковского оборудования на предмет наличия посторонних устройств.

Развитие информационных технологий привело к созданию дистанционного банковского обслуживания. Банковские карты прочно вошли в нашу жизнь, но это породило множество рисков и проблем, связанных с их использованием. Во избежание возникновения вышеперечисленных рисков необходимо предпринимать меры по их минимизации. При этом меры необходимо предпринимать и банкам, и их клиентам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Тарасенко О.А., Хоменко Е.Г. Банковское право. Теория и практика применения банковского законодательства: учебник. – М.: Проспект, 2016 – 368 с.
2. Положение ЦБР от 24 декабря 2004 г. № 266-П «Об эмиссии платежных карт и об операциях, совершаемых с их использованием» (с изменениями и дополнениями).
3. Количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт // Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx?file=sheet013.htm (дат

4. Давыдова, Л. В. Тенденции развития национальной денежной системы: теория и практика [Текст] : монография / Л. В. Давыдова, Н. В. Тулайков ; М-во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Орловская региональная акад. гос. службы». – Орел : Изд-во ОРАГС, 2010. – 194 с.;

5. Риски по банковским и платежным картам в России и их минимизация [Электронный ресурс]

6. Сведения о количестве действующих кредитных организаций и их филиалов в территориальном разрезе // Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/bank_system_new/cr_inst_branch_01021

УДК 004.056

БЕЗОПАСНЫЙ ОБМЕН ЭЛЕКТРОННЫМИ ДОКУМЕНТАМИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.В. Ильинская, К.А. Павленко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассматриваются меры сохранению безопасности электронного документооборота в области экономической безопасности предприятия. А именно использование электронной подписи, сжатия и шифрования документа тремя методами: симметричное, асимметричное и комбинированное шифрование.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия; безопасный документооборот; шифрование документа; электронная подпись, сжатие электронного документа.

SECURE EXCHANGE OF ELECTRONIC DOCUMENTS AS A FACTOR OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE

E.V. Ilinskaja, K.A. Pavlenko

Belgorod, Russia Belgorod state national research University

The article deals with measures to preserve the security of electronic document management in the field of economic security of the enterprise. Namely, the use of electronic signature, compression and encryption of the document by three methods: symmetric, asymmetric and combined encryption.

Key words: economic security of the enterprise; secure document flow; document encryption; electronic signature, electronic document compression.

На сегодняшний день нет официальных документов Российской Федерации, регламентирующих понятие экономической безопасности предприятия или организации. В Законе РФ «О безопасности» даны определения безопасности и угрозы безопасности. Безопасность – состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества, и государства от внутренних и внешних угроз. Угроза безопасности – совокупность условий и факторов, создающих опасность жизненно важным интересам личности, общества и государства [3]. Оба эти определения так же можно отнести к деятельности предприятия.

Если рассматривать об экономическом аспекте безопасности, то под ним подразумеваемся состояние полной защищённости как от внешних, так и от внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет и единство экономического пространства. Это так же применимо и для конкретных организаций, а не только для государства в целом [2].

Целью каждого предприятия является обеспечение максимальной экономической эффективности его деятельности и отдельных его подразделений, то есть достижение максимального уровня доходов и минимального размера затрат, увеличение оборачиваемости активов, привлечение инвестиций. В современном обществе вся представленная деятельность достигает максимальной эффективности и быстрого действия только за счет электронного документооборота. По этой причине вопрос о его безопасности является приоритетным для предприятия.

Выделяют несколько критериев, они же стороны, в экономической безопасности предприятия:

1. Организационная сторона – сохранение организационной целостности предприятия.

2. Правовая сторона – соответствие деятельности фирмы действующему законодательству.

3. Экономическая сторона – сохранение стабильных или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателей деятельности фирмы.

4. Информационная сторона – сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки.

Именно последний критерий подразумевает собой безопасность при обмене электронными документами, как внутри предприятия, так и с внешними организациями.

Для современного предприятия повысились требования к информационной системе управления. А именно доступность первичной и преобразованной информации, оперативность получения текущих результатов анализа или проведенной операции, простоты в эксплуатации и, одно из важнейших, обеспечение строго контроля за сохранностью информационных данных. Если существует большая вероятность утечек или потери данных, то это негативно отразится на деятельности предприятия в том числе, и на экономическом его аспекте.

Хранение информации, её сбор, обработка и учёт обеспечивает информационная система. Существуют шесть видов учета, каждый из которых ведет и обрабатывает важные для предприятия документы:

1. Управленческий учет.

2. Бухгалтерский учет.

3. Финансовый учет.

4. Налоговый учет.

5. Логистический учет.

6. Кадровый учет и другое.

Чтобы снизить вероятность несанкционированного доступа к ценным документам, применяют разные способы шифрования электронного документа, а также использование электронной подписи.

Электронная подпись – информация в электронной форме, которая присоединена к другой информации в электронной форме (подписываемой информации) или иным образом связана с такой информацией и которая используется для определения лица, подписывающего информацию [1].

Принцип действия такой подписи заключается в наличии двух видов ключей: открытого и закрытого. Закрытый ключ электронной подписи позволяет генерировать электронную подпись и подписывать электронный документ. Отправитель обязан в тайне

хранить свой закрытый ключ. Открытый ключ электронной подписи (он же ключ проверки) однозначно связан с закрытым ключом и предназначен для проверки подлинности электронной подписи. Доступ к этому ключу открыт всем участникам документооборота. На сегодняшний день принцип действия электронной подписи происходит автоматически, и никакие ключи сотрудникам предприятия помнить не нужно.

Существует так же электронная подпись на основе хэша документа [1]. Подобный метод не менее распространён в современном документообороте.

Шифрование документа можно реализовать тремя способами: симметричное, асимметричное и комбинированное шифрование [1].

Особенность симметричного шифрования является использование одного единственного ключа. Он необходим и для шифрования, и для дешифрования. Метод отличается быстродействием, но обладает самым низким уровнем защищенности от угроз из всех трех видов шифрования.

Асимметричный метод шифрования реализуется на порядок сложнее. В нем используются сразу четыре ключа – два открытых и два закрытых. Подобное шифрование значительно повышает уровень защищенности документа, но затраты времени и технических ресурсов не всегда оправдывают подобные меры.

Комбинированное шифрование объединяет оба описанных метода, чтобы избежать их недостатков и обеспечить сохранность электронного документа. Принцип действия в том, чтобы зашифровать документ симметричного шифрования, а необходимые ключи – методом асимметричного. Обратный процесс – дешифрование – выполняется по аналогии. Таким образом, достигается высокий уровень защиты и быстродействия при шифровании информации.

Сжатие электронного документа так же способно выступать в роли меры защиты [1]. По аналогии с шифрованием, наиболее сильное распространение получил комбинированный алгоритм сжатия, объединяющий в себе два других алгоритма: алгоритм Хаффмана и алгоритм Лемпеля-Зива.

Сжатие документа подразумевает его перекодирование по временным ключам. Это способствует избеганию угроз в адрес целостности электронного документа.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ильинская Е.В., Павленко К.А., Безопасный обмен электронными документами / Электронный сборник научных трудов международной научно-практической конференции, 19 апреля 2018 года.
2. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [электронный ресурс]. – Электронная правовая система Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
3. Федеральный закон от 06.04.2011 N 63-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «Об электронной подписи» [электронный ресурс]. – Электронная правовая система Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ

Е.В. Ильинская, К.Е. Точоная

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассматриваются ключевые методы защиты электронных документов. Приводится обзор существующих подходов с последующим выявлением коренных недостатков. Так же описываются характерные особенности применения каждого из методов. Результатом исследования является выбор оптимального подхода с использованием диаграммы Исикавы.

Ключевые слова: документ, электронный документ, методы защиты.

METHODS OF PROTECTING ELECTRONIC DOCUMENTS

E.V. Pinskaja, K.E. Tochonaja

Belgorod state national research University

This article discusses the key methods of protection of electronic documents. The review of existing approaches with the subsequent identification of fundamental shortcomings is given. The characteristic features of the application of each method are also described. The result of the study is the choice of the optimal approach using the Ishikawa diagram.

Key words: document, electronic document, methods of protection.

По мере развития информационного общества каждая организация сталкивается с проблемой конфиденциальности электронных документов. Современные технологии обработки и хранения информации открывают новые возможности для пользователей, следовательно, требуют большего внимания к организации информационной безопасности.

Вне зависимости от сферы деятельности компании необходимость в защите электронных документов является ключевой потребностью, так как нарушения приватности может повлечь за собой катастрофические последствия. Во избежание ущерба каждая организация, использующая электронно-вычислительную технику, имеет возможность свести к минимуму любые поступающие угрозы.

Под электронным документом (ЭД) следует понимать структурированную информацию, которая представлена в электронно-цифровой форме. ЭД подразделяется на 2 типа: произвольные и официальные. Обычно, оказывать большую защиту требуется именно второму типу электронных документов.

В настоящее время для обеспечения комплексной защиты информации используется объединение следующих методов:

– Технический. Данный способ является универсальным, так как защита осуществляется с помощью всевозможных доступных технических средств. К данной методике относится: разграничение прав доступа, технология шифрования, цифровая подпись, резервное копирование и т.д.

– Организационный. Данный способ подразумевает правильное разграничение прав доступа к документам со стороны организации: наделение ответственных лиц особыми полномочиями.

– Правовой. Данный способ предусматривает возможность создания норм или правил внутри организации, в соответствии с которыми будет использоваться рабочая

документация. Данная методика должна основываться на законах действующего законодательства.

В данной статье рассматривается технический метод защиты информации, а именно: маркировка, пароль, доступ по цифровому ключу, системы управления правами доступа.

Для обеспечения безопасности конфиденциального документооборота используется технология скрытой маркировки. Этот способ представляет собой нанесение на документ информации, которая не видна при обычном освещении. Как правило, это: время, дата, данные о сотруднике и оборудовании. Такое внедрение в документ позволяет точно определять происхождение любого распечатанного файла.

Пароль является самым доступным и поэтому распространенным методом шифрования. Данный способ заключается в установке пароля на архив или конкретный документ. Для этого используются программы, имеющие встроенные инструменты, такие как: ограничение копирования, редактирования и печати содержимого.

Доступ по цифровому ключу подразумевает наличие у пользователя флешки или SD карты для расшифровки информации. В данном случае любой файл можно скопировать, но нельзя открыть без материального носителя.

Распространенным способом защиты электронных документов для пользователей корпоративных сетей является служба управления правами Active Directory. Документы, защищенные AD RMS, шифруются и администратор имеет возможность самостоятельно определить доступ должностного лица. К функциям данного типа шифрования относятся: запрет на копирование, печать, пересылку, чтение, изменение и установление срока действия электронного документа.

Для выбора лучшего метода шифрования необходимо провести анализ каждого и выделить слабые и сильные стороны. Схема причинно-следственных связей представлена на рисунке.

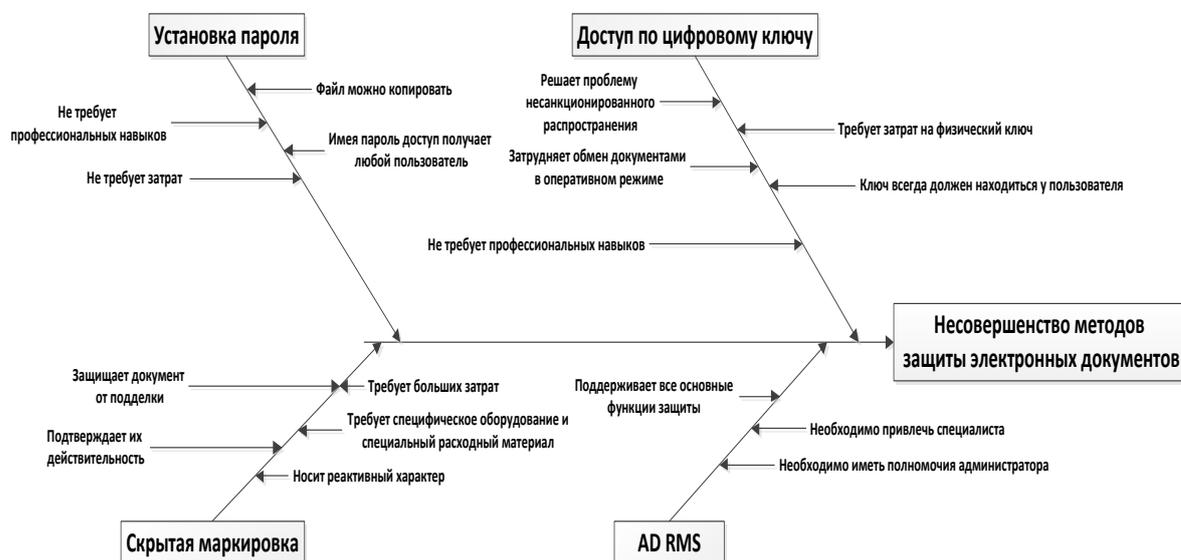


Рис. Диаграмма Исикавы

Во всех вышеперечисленных способах защиты документов есть свои достоинства и недостатки, которые отображены на диаграмме. Идеальным решением для пользователей была бы комбинация из положительных критериев, например:

- использование пароля, который можно передавать по электронной почте или каналам связи;
- отображение меток для обозначения режима распространения;

- предоставление прав доступа в режиме «онлайн»;
- использование уникального материального носителя, который не нужно часто покупать и доставлять конечному пользователю.

На сегодняшний день на рынке существует несколько решений, обеспечивающих комбинацию всех методов защиты электронных документов.

В результате данного исследования можно сделать вывод о том, что каждый пользователь должен опираться на собственные нужды и финансовые возможности: обычному пользователю незачем приобретать дорогостоящие сервисы, достаточно использовать пароли. Стоит объективно оценивать и то, что ни один из методов не может гарантировать полную и надежную защиту данных. Так же необходимо учитывать скорость работы центрального процессора, так производительность в больших компаниях может значительно снизиться.

ЛИТЕРАТУРА

1. Казакова М. Классификация и примеры современных методов защиты. Учебное пособие/ М. Казакова. – Ижевский государственный технический университет. 2010 г.
2. Электронный ресурс. Режим доступа: <http://documentooborot.com>.
3. Электронный ресурс. Режим доступа: https://studbooks.net/1300533/menedzhment/metody_zaschity_elektronnyh_dokumentov.

УДК 004.058

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Д.П. Коряков

г. Белгород, Россия

Департамент АПК и воспроизводства окружающей среды Белгородской области

А.С. Корякова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрено понятие информационной безопасности региона. Изучены виды угроз информационной безопасности. Выделены группы лиц, оказывающих важную роль в информационной безопасности региона.

Ключевые слова: информационная безопасность, информационная безопасность региона, регион, информация, ложная и сфальсифицированная информация, информационное пространство.

THEORETICAL ASPECTS OF ENSURING INFORMATION SECURITY OF THE REGION

D. P. Koryakov

Belgorod, Russia

Department of agriculture and environmental reproduction of the Belgorod region

A. S. Koryakova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

This article discusses the concept of information security in the region. The types of threats to information security are studied. Groups of the persons rendering an important role in information security of the region are allocated.

Keywords: *information security, information security of the region, region, information, false and falsified information, information space.*

«Экономика знаний» является одной из характеристик современной экономики развитых стран. Экономика знаний представляет собой экономику, которая основана на интенсивном и продуктивном применении знаний. Для ее организации необходимо повышение информационных и интеллектуальных ресурсов общества, создание условий для их безопасного и наиболее эффективного применения, а также соблюдение прав на интеллектуальную собственность на данные ресурсы [6].

Хотелось бы отметить, что на сегодняшний день развитие экономики в результате воздействия рыночных механизмов, интеграция нашей страны в систему мировых экономических отношений определяют в качестве важной функции государства создание экономической безопасности [5]. Непосредственно необходимо создавать условия для обеспечения и информационной безопасности.

В настоящее время наблюдается процесс наращивания компьютеризации общества, и как следствие возрос перечень угроз информационной безопасности (ИБ): увеличение различных видов «атак» на информационные ресурсы, повышение их интенсивности; рост несамостоятельности «целостности» информационного пространства, его зависимость от обеспечения надежности хранения информационных ресурсов, качества функционирования каналов связи и защиты от возможного несанкционированного доступа к конфиденциальной информации. В связи с этим на современном этапе развития общества комплексное обеспечение ИБ является актуальным вопросом, по этой причине затраты на обеспечение данной цели растут. Актуальность темы объясняется и тем, что и наша страна столкнулась с необходимостью правовой оценки и регламентации информационных отношений [3].

В РФ информационное пространство региона (ИПР) в некоторой степени обособлено от федерального и общемирового информационного пространства (ИП). Доля применения «местных» информационных ресурсов (ИР) в процессе осуществления деятельности региональных физических и юридических лиц составляет 10-70% (в большинстве случаев, 15-25%). К основным причинам данной обособленности ИПР следует отнести: повышение уровня интенсивности информационных контактов в пределах региона между юридическими и физическими лицами (в сравнении с межрегиональными и международными контактами); активное и эффективное применение информации из региональных СМИ и сети «Интернет» и пр.

Как правило структура информационного пространства региона образуется из ряда составляющих:

- ИР «местного характера» с частично ограниченным доступом для физических и юридических лиц;
- ИР юридических лиц, ведущих свою деятельность в пределах региона;
- рынок информационных технологий, продуктов и услуг;
- внутри- и внерегиональные ИР, находящиеся в открытом доступе для неограниченного круга лиц;
- информационные и телекоммуникационные инфраструктуры;
- каналы связи массового и селективного распространения ИР в регионе;
- средства обеспечения для возможности самостоятельного доступа физических и юридических лиц к внутри- и внерегиональным ИР и пр. [4].

В большинстве случаев информационное пространство региона содержит: актуальные и устаревшие, т.е. неактуальные информационные ресурсы. Устаревшие информационные ресурсы могут быть необходимы для ретроспективного анализа, составления прогнозов и др. Также ИПР включает в себя ложную, сфальсифицированную информацию и официальные данные органов местного самоуправления.

ИБ предприятия представляет собой защищенность информации, которой располагает предприятие (производит, передает и получает) от несанкционированного доступа, разрушения, модификации, раскрытия и задержек при поступлении [1].

Проявление в информационном пространстве региона ложной, сфальсифицированной, а также данных в неполном объеме необязательно носит случайный характер, но и являться результатом некоторых коммерческих предприятий или их внутрирегиональных групп. Ложная информация появляется в системе ИПР внутри- и внерегиональными путями. Ложная и сфальсифицированная информация касается: возникновения чрезвычайных происшествий на социальных, промышленных, военных объектах; решения должностных лиц касательно вопросов, затрагивающих интересы общества региона и бизнес-структур; санитарно-эпидемиологической и экологической ситуации региона, не соответствующей необходимой норме; сведений о возможности банкротства предприятий, рейдерских захватах, массовых забастовок и увольнений и др.

В современном обществе применяются 3 основных пути сообщения ложной информации: устное распространение; указание сфальсифицированных сведений в печатных материалах; распространение через сеть «Интернет». Сообщение ложной информации печатным путем (чаще через СМИ) представляет собой редкое явление. Размещенная на сайтах в Интернете сфальсифицированная информация является наиболее распространенной (это вызвано легкой доступностью информации через поисковые системы) [4].

Ущерб в следствии реализации угроз безопасности информации будет представлять собой потерю активов и инфраструктуры предприятия. К примерам убытка следует отнести: ущерб репутации предприятия; финансовый ущерб, который вызван утечкой конфиденциальной информации; финансовый ущерб, который вызван необходимостью восстановления информационной системы организации; финансовые потери, вызванные необходимостью возмещения материального и морального ущерба третьим сторонам.

Убыток от недостоверной информации определяется совокупностью факторов: количество людей и организаций, успевших ознакомиться с данной информацией; доля поверивших данным из общего количества ознакомившихся; сколько людей, организаций принимали участие в дальнейшем распространении недостоверной информации; последствия после принятия ими управленческих решений на основе ложной информации; быстрота и эффективность опровержения данной информации; изменение

общего доверия физических и юридических лиц к СМИ. Также следует отметить, что ущерб может наноситься немедленно, а также носить «запоздалый» характер.

Основные виды угроз ИБ следует подразделить на 3 группы: применение информационно-коммуникационных технологий преступными организациями, использование интернет-технологий с целью подготовки к проведению операции террористических актов, использование ИП для дестабилизации экономики региона и государства в целом. В то же время ИБ является лишь составляющей национальной безопасности. В 2014 году была утверждена Концепция Евразийской безопасности в силу которой основными угрозами ИБ являются: применение информационных технологий (ИТ) с целью манипуляции; применение ИТ в целях дезинформирования общества; применение ИТ в качестве инструмента для культурного разложения; разработка и внедрение программ, дестабилизирующих функционирование информационных систем; утечка конфиденциальной информации через каналы связи; повреждение или уничтожение технических средств и прочих носителей информации; несанкционированный доступ к конфиденциальным сведениям и др.

Работа с персональными данными регулируется Федеральным законом «О персональных данных» [2]. Целью реализации данного ФЗ является возможность обеспечения защиты прав и свобод гражданина во время обработки его персональных данных, в частности защита прав в сфере частной жизни.

Касательно ИБР выделены группы предприятий и физических лиц, играющих ключевую роль:

1. Региональные вузы (в частности вузы, имеющие профильные ИТ-специальности).
2. Организации, предоставляющие доступ к сети «Интернет» беспроводным и проводным путями.
3. СМИ (роль которых определяется уровнем тиража).
4. Владельцы и сотрудники региональных многофункциональных площадок – сайтов в Интернете.
5. Компании, занимающиеся сборкой, поставкой и ремонтом компьютерного оборудования.
6. Организации по профилю предоставления средства связи и их ремонтные работы.
7. Сотрудники, обеспечивающие информационную безопасность компьютерного оборудования.
8. Контролирующие организации и правоохранительные органы.

В связи с развитостью системы взаимодействия физических и юридических лиц ИБР является сложным процессом. Главной опасностью при реализации которого выступает ложная и сфальсифицированная информация. Защита ресурсов организаций от несанкционированного доступа поможет обеспечить информационную безопасность регионов на высоком уровне.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анохин А. Н. Методы экспертных оценок. – Обнинск: ИАТЭ, 1996. – 148 с.
2. Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/
3. Данилов А.А., Данилов А.В. К вопросу об информационной безопасности в регионах Российской Федерации: историко-правовые аспекты. – Вестник Чувашского университета – 2015. – № 2. – С. 27.
4. Факторы устойчивого развития регионов России. Бондарева Я.Ю., Верещагина Л.В., Ворожейкина Т.М., Герасимова Н.А., Гришкова Д.Ю., Губа М.Н., Дружникова Е.П.,

Коокуева В.В., Кулик А.М., Покровская О.Д., Стрябкова Е.А. Монография. Под общей редакцией С.С. Чернова. Новосибирск, 2017 Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Центр развития научного сотрудничества» (Новосибирск)

5. Кулик А.М., Петренко С.А. Методы оценки угроз экономической безопасности региона//В сборнике: Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в условиях модернизации: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – Стерлитамак, 2017. – С. 81-84.

6. Брумштейн Ю.М., Подгорный А.Н. Информационная безопасность региона: анализ содержания термина, моделей оценки и некоторых вопросов управления // Вестник АГТУ. Сер.: управление, вычислительная техника и информатика. – 2011. – №1

НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА, РЕГУЛИРУЮЩАЯ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.М. Кулик, Т.И. Лукашова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена рассмотрению основных вопросов нормативного регулирования инвестиционной деятельности и ее развития. В работе также были определены факторы, влияющие непосредственно на инвестиционную деятельность в Российской Федерации.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, инвестиция, комплексные законодательные и подзаконные акты, предметные (законодательные или подзаконные) акты

REGULATORY BASE REGULATING THE INVESTMENT ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

A.M. Kulik, T.I. Lukashova

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article is devoted to the consideration of the main issues of normative regulation of investment activity and its development. The work also identified the factors directly affecting investment activity in the Russian Federation.

Keywords: investment activity, investment, comprehensive laws and regulations, subject (legislation or regulations)

На сегодняшний день инвестиционная деятельность – это важнейший инструмент развития экономики. С помощью инвестиций создаются новые промышленные объекты, торговые центры, научно-исследовательские лаборатории.

Понятие «инвестиция» означает «вложение», т.е. некие материальные ценности, совокупность активов. Инвестиционная деятельность – инвестиционный процесс, связанный с аккумулярованием, передачей инвестиций от одного субъекта инвестиционной деятельности (инвестора) другому – получателю инвестиций (реципиенту) [5].

Одним из самых важных моментов регулирования инвестиционной деятельности является определенная правовая база, состоящая из нормативных и правовых актов. Грамотно составленная структура законов является рычагом к эффективному содействию в развитие экономики страны.

В России до 1999 года существовала Комплексная программа стимулирования отечественных и иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации, утвержденная Постановлением Правительства РФ от 13.10.1995г. №1016. Основными задачами Программы являлись улучшение инвестиционного климата, увеличение объема инвестиций, повышение эффективности инвестиций в производственной сфере, привлечение иностранных инвестиций, обеспечивающих развитие международных экономических связей и освоение передовых научно-технических достижений [1].

Однако была необходимость в создании другой правовой базы, регулирующей инвестиционную деятельность в России, так как данная Программа носила рекомендательный характер, а ее положения не всегда применялись при осуществлении практической инвестиционной деятельности организациями.

В связи с этим, законодательная база инвестиционной деятельности фактически начала формироваться в 1999 году, когда были приняты Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» и Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации». Данные нормативно-правовые акты уточнили понятие инвестиций, была закреплена расширенная трактовка инвестиционной деятельности, создана единая терминологическая база для изучения инвестиционного процесса; легализована сфера негосударственного инвестирования, функционирующая на основе договоров между субъектами инвестиционной деятельности (застройщиками и подрядчиками) и т.д. [2].

Сегодня существует достаточно много правовых актов регулирующих инвестиционную деятельность. Одна из самых важных классификаций такой деятельности — классификация по задачам и объему правового регулирования, представленная на рисунке 1.

Однако инвестиционное законодательство РФ также перекликается со следующими нормативно-правовыми актами:

- Бюджетный кодекс РФ.
- Налоговый кодекс РФ.
- Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг».
- Федеральный закон «Об инвестиционных фондах».
- Федеральный закон «Об инвестировании средств для финансирования накопительной части трудовой пенсии в РФ».
- Приказ от Правительства РФ «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов».
- Приказ Правительства РФ «О Консультативном совете по иностранным инвестициям в России».
- Приказ Правительства РФ «Об осуществлении иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации с использованием средств, находящихся на специальных счетах нерезидентов типа «С».

Классификация нормативных актов по задачам и объему правового регулирования

Классификация	Перечень нормативных актов
Комплексные законодательные и подзаконные акты, устанавливающие наиболее важные правила и общие положения правового регулирования на территории РФ и западных инвесторов	<ul style="list-style-type: none"> – Гражданский Кодекс России; – Законодательные акты, которые затрагивают приватизационные моменты; – Федеральный закон РФ «Об акционерных обществах, о регулирование конкуренции, регулирование внешнеторговой деятельности, контроль над естественными монополиями»; – Правовые акты Президента РФ, указы Президента. Правовые акты Правительства РФ.
Предметные (законодательные или подзаконные) акты, направленные на упорядочение правового режима, своей же инвестиционной деятельности или ее отдельно составляющих организаций и правовых форм	<ul style="list-style-type: none"> – Закон РФ «Об инвестиционной деятельности в РФ» – осуществляет управление в сфере капиталовложения от 25 февраля 1999 года; – Нормативный акт «Об иностранных инвестициях РФ» 9 июля 1999 года; – Нормативный акт «О соглашениях разделе продукции» от 13.09.1995 года.

Это значит, что необходимо обращать внимание также на законодательство в области предполагаемых инвестиций.

Еще одной особенностью является то, что внутригосударственный контроль инвестиционной деятельности тесно связан с регулированием ее на внешнем уровне, поэтому в учёт берутся не только внутренние законы, но и международные. При этом международные правовые акты пользуются большим приоритетом на фоне внутригосударственных актов.

Актуальная проблема правового регулирования российской инвестиционной деятельности – регламентирование некоторых положений еще законодательством РСФСР. Сюда же можно отнести отсутствие благоприятного климата для инвесторов, которая заключается в непрозрачности процедур, коррупции, проблем правоохранительной и судебной систем [4].

Неустойчивость банковской системы так же является преградой к улучшению инвестиционного климата, так как существуют большие сложности с получением долгосрочных кредитов под приемлемую ставку. Инвестиции в производство дают отдачу через много лет, а не очень высокая рентабельность производства не позволит выплачивать высокие проценты по кредитам.

Большое влияние на объем инвестиций оказывает международная политическая и экономическая ситуация. Девальвация российской валюты не позволяет увеличивать иностранные инвестиции, соответственно, необходимо создавать привлекательные условия для отечественных инвесторов и искать новые способы финансирования.

В связи с этим, в последнее время создаются за чет государства зоны опережающего развития, технопарки, инвестиционные площадки, инвестиционные фонды и агентства, которые призваны облегчить инвесторам работу на отечественном рынке [3].

Таким образом, инвестиционная деятельность в Российской Федерации должна тщательно регулироваться государством, в особенности при переходе к рыночной экономике.

Для нормального функционирования экономики в целом, государство должно постоянно совершенствовать применяемые методы в контроле инвестиционных процессов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Постановление Правительства РФ «О Комплексной программе стимулирования отечественных и иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации» от 13 октября 1995 года № 1016 (с изменениями от 27 декабря 1995 года) – [Режим доступа]: <http://docs.cntd.ru/document/9013987>
2. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 № 39-ФЗ (с изменениями на 25 декабря 2018 года) / «Российская газета», № 41-42, 04.03.1999.
3. Богатырев А.Г. Правовое регулирование инвестиционных отношений (вопросы теории и практики) / Москва, 2015, – С. 47.
4. Гущин В.В. Инвестиционное право / Гущин В.В., Овчинников А.А. // Москва – 2016. – С. 103-108.
5. Запольский С.В. Финансовое право / Учебник (2-е издание, исправленное и дополненное // «КОНТРАКТ», «Волтерс Клувер» – 2011. – С. 184.

УДК 004

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.А. Лавриненко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет;

Ю.Н. Лавриненко

г. Белгород, Россия

ООО «Тамбовский бекон»

В статье рассматриваются основные тенденции и перспективы развития цифровой экономики. Выявлены новые угрозы и вызовы глобальной экономической безопасности в условиях цифровой трансформации.

Ключевые слова: информационная безопасность, конкурентная разведка, экономическая безопасность, инструментальные средства.

DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE

E.A. Lavrinenko

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University;

U.N. Lavrinenko

Belgorod, Russia

LLC “Tambov bacon»

The article discusses the main trends and prospects of the digital economy. New threats and challenges to global economic security in the context of digital transformation are identified.

Keywords: *information security, enterprises, economic security, tools.*

В современном мире стремительными темпами идет процесс становления цифровой экономики, что является глобальной стратегией развития стран и регионов.

Основными цифровыми технологиями в экономике являются большие данные, нейротехнологии, искусственный интеллект, системы распределённого реестра (блокчейн), квантовые технологии, новые производственные технологии, промышленный интернет, робототехника, сенсорика, беспроводная связь, виртуальная и дополненная реальности.

Рассмотрим более подробно блоки цифровых технологий в системе экономической безопасности предприятия (табл.).

Таблица

Цифровые технологии в системе экономической безопасности

Блок	Определение
Большие данные	обозначение структурированных и неструктурированных данных огромных объёмов и значительного многообразия, эффективно обрабатываемых горизонтально масштабируемыми (scale-out) программными инструментами.
<i>Нейротехнологии</i>	совокупность технологий, созданных на основе принципов функционирования нервной системы.
<i>Искусственный интеллект</i>	свойство интеллектуальных систем выполнять творческие функции, которые традиционно считаются прерогативой человека.
<i>Блокчейн</i>	это распределенная база данных, у которой устройства хранения данных не подключены к общему серверу. Эта база данных хранит постоянно растущий список упорядоченных записей, называемых блоками. Каждый блок содержит метку времени и ссылку на предыдущий блок.
<i>Квантовые технологии</i>	область физики, в которой используются специфические особенности квантовой механики, прежде всего квантовая запутанность. Цель квантовой технологии состоит в том, чтобы создать системы и устройства, основанные на квантовых принципах.

Блок	Определение
<i>Новые производственные технологии</i>	это комплекс процессов проектирования и изготовления на современном технологическом уровне кастомизированных (индивидуализированных) материальных объектов (товаров) различной сложности, стоимость которых сопоставима со стоимостью товаров массового производства.
<i>Робототехника</i>	прикладная наука, занимающаяся разработкой автоматизированных технических систем и являющаяся важнейшей технической основой интенсификации производства. Робот – это программируемое механическое устройство, способное выполнять задачи и взаимодействовать с внешней средой без помощи со стороны человека.

Цифровые технологии с каждым годом большими темпами увеличивают свое присутствие в экономической безопасности предприятия (рис.).

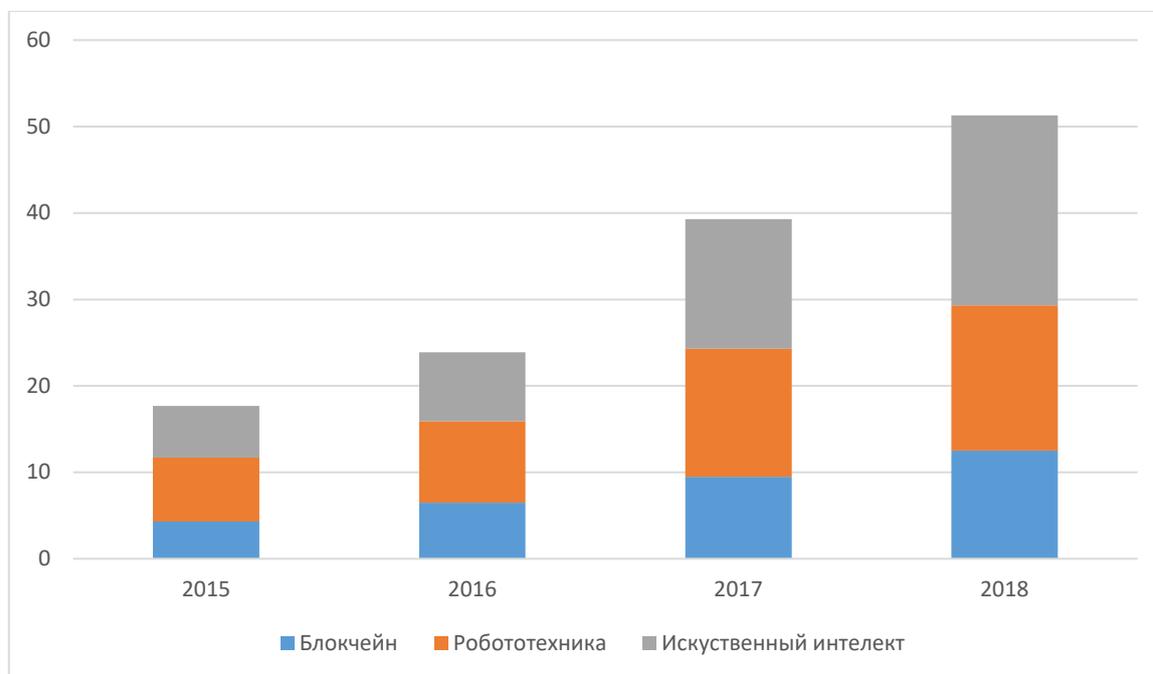


Рис. Динамика развития цифровых технологий в системе экономической безопасности предприятия

Анализируя данные рисунка можно сделать выводы, об высоком уровне прироста искусственного интеллекта, который в системе экономической безопасности предприятия за анализируемый период вырос более чем в 3 раза. Высокие темпы развития робототехники, способствуют повышению уровня противодействия внутренним и внешним вызовам и угрозам предприятия.

Своевременное упреждение угроз предприятия, предотвращение несанкционированных информационных запросов пользователей в интернете, обнаружение данные с личных «умных» гаджетов, несанкционированные транзакции по банковским картам, «взлом» и опубликование электронной переписки и мессенджеров, которые создают блок информации о человеке, которую он и сам о себе может не знать, лишь малая доля угроз современной цифровой экономики [4].

Таким образом, внедрение цифровых технологий, на современном этапе информационного развития, является главным звеном в системе экономической безопасности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Глазьев С.Ю. Великая цифровая революция. URL: <http://www.glazev.ru/articles/6-jekonomika/54923-velikaja-tsifrovaja-revoljutsija-vyzovy-i-perspektivy-dlja-jekonomiki-i-veka>.
2. Глазьев С.Ю. Экономика будущего. Есть ли у России шанс? М.: Книжный мир, 2017.
3. Лавриненко Е.А., Чмирева Е.В. ИНСТРУМЕНТАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРЕЖДАЮЩЕГО МОНИТОРИНГА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ // Фундаментальные исследования. – 2018. – № 4. – С. 104-108; URL: <http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=42126> (дата обращения: 14.05.2019).
3. Федеральная служба государственной статистики. URL: www.gks.ru (дата обращения: 25.01.2018).
4. Комплексная оценка уровня экономической безопасности Белгородского региона / Бондарева Я.Ю., Герасимова Н.А., Дружников Е.П., Кулик А.М., Стрябкова Е.А. В книге: Факторы устойчивого развития регионов России Бондарева Я.Ю., Верещагина Л.В., Ворожейкина Т.М., Герасимова Н.А., Гришкова Д.Ю., Губа М.Н., Дружников Е.П., Коокуева В.В., Кулик А.М., Покровская О.Д., Стрябкова Е.А. Монография. Под общей редакцией С.С. Чернова. Новосибирск, 2017. – С. 65-94.

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Г.А. Поддубный., В.А. Калугин

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные аспекты, связанные с определением и регулированием информационной безопасности в РФ, приведены некоторые из возможных угроз информационной безопасности РФ, а также статистика совершенных кибератак на основные отрасли РФ.

Ключевые слова: информация, информационная безопасность, информационная угроза, сертификация, информационное воздействие, компьютерная атака.

ON SOME ASPECTS OF INFORMATION SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

G. A. Poddubny., V. A. Kalugin

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article discusses the main aspects related to the definition and regulation of information security in the Russian Federation, presents some of the possible threats to information security of the Russian Federation, as well as statistics of cyber-attacks on the main sectors of the Russian Federation.

Keywords: information, information security, information threat, certification, information impact, computer attack.

Информация всегда имела особое значение в общественной жизни, ценность информации зависит от того, какими преимуществами она наделяет обладающего ею. Организации собирают информацию о своих конкурентах и текущем состоянии рынка, тем самым получая конкурентные преимущества; страны собирают информацию для того, чтобы получить преимущества на мировой политической арене. В наше время объем информации возрастает экспоненциально, к тому же большая её часть оцифрована, что создает дополнительные возможности для лиц заинтересованных в её получении и использовании в корыстных целях. Все это повышает актуальность вопроса обеспечения информационной безопасности, как отдельных регионов, так и страны в целом.

Существует множество определений информационной безопасности, многие из которых основаны на определении из британского стандарта BS 7799 вышедшего в 1995 г., в котором сказано, что информационная безопасность – это защищенность ресурсов информационной системы от факторов, представляющих угрозу конфиденциальности, целостности и доступности[4]. В РФ основные цели, задачи, а также определение информационной безопасности прописаны в «Доктрине информационной безопасности Российской Федерации утвержденной УП РФ от 5 декабря 2016 г.».

В соответствии с данной доктриной информационная безопасность РФ – это состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних информационных угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод человека и гражданина, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальная целостность и устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации, оборона и безопасность государства[3]. Кроме этого в данном документе описаны основные угрозы информационной безопасности РФ, среди которых присутствуют:

- активизация экстремистских организаций использующих механизмы информационного воздействия на индивидуальное, групповое и общественное сознание с целью нагнетания межнациональной и социальной напряженности;
- увеличение масштабов компьютерной преступности, рост числа преступлений связанных с нарушением конституционных прав и свобод человека и гражданина, в том числе касающейся неприкосновенности частной жизни при обработке персональных данных с использованием информационных технологий;
- увеличение сложности и скоординированности компьютерных атак на объекты критической информационной инфраструктуры[3].

Предотвращением данных угроз, а также иными вопросами информационной безопасности РФ занимаются две службы:

- ФСТЭК (Федеральная служба технического и экспортного контроля), в ее компетенцию входят вопросы сертификации средств защиты информации, противодействия иностранным техническим разведкам, аттестация рабочих мест по требованиям безопасности информации и т.д.
- ФСБ (Федеральная служба безопасности), а именно отдел лицензирования и сертификации, который обеспечивает защиту государственной тайны, отвечает за регулирование работы со средствами негласного получения информации, а также разработку и оборот технических средств криптографической защиты данных [3].

Из-за отсутствия единой службы, которая бы специализировалась только на вопросах информационной безопасности, возникают ситуации, когда комплексные технические средства и программные обеспечения попадают под регулирование сразу двух ведомств. Это приводит к лишней бюрократии, увеличению сроков сертификации и удорожанию конечного продукта, что в свою очередь влияет на своевременность вывода новейших средств информационной защиты.

Исходя из данных исследований Positive Technologies, за 2018 г. было проведено 1267 уникальных атак, основной целью которых являлось завладение конфиденциальной информацией[5]. На рисунке 1 приведены основные мотивы, которые преследовали лица совершившие данные атаки:

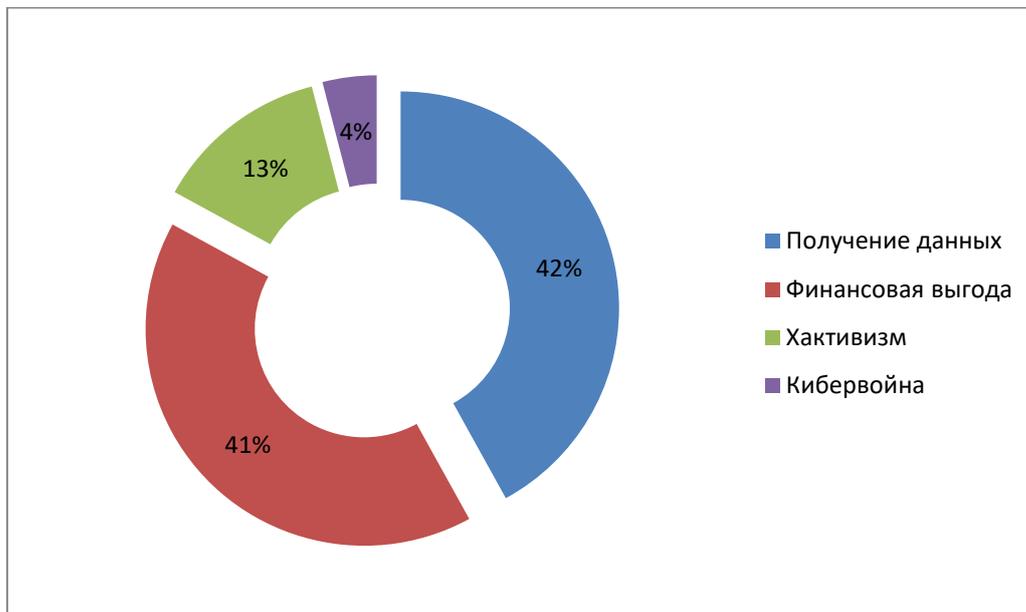


Рис. 1. Мотивы совершенных атак

Из данной диаграммы видно, что помимо завладения конфиденциальными данными, значительная доля кибератак была направлена на получение финансовой выгоды. Также следует отметить, что кража информации по большей степени несла финансовый подтекст, так как полученные данные подлежали дальнейшей продаже.

Подобным атакам в больше всего подвержены государственные учреждения, финансовая отрасль и медицинские учреждения. Более подробно приоритеты злоумышленников представлены на рисунке 2.

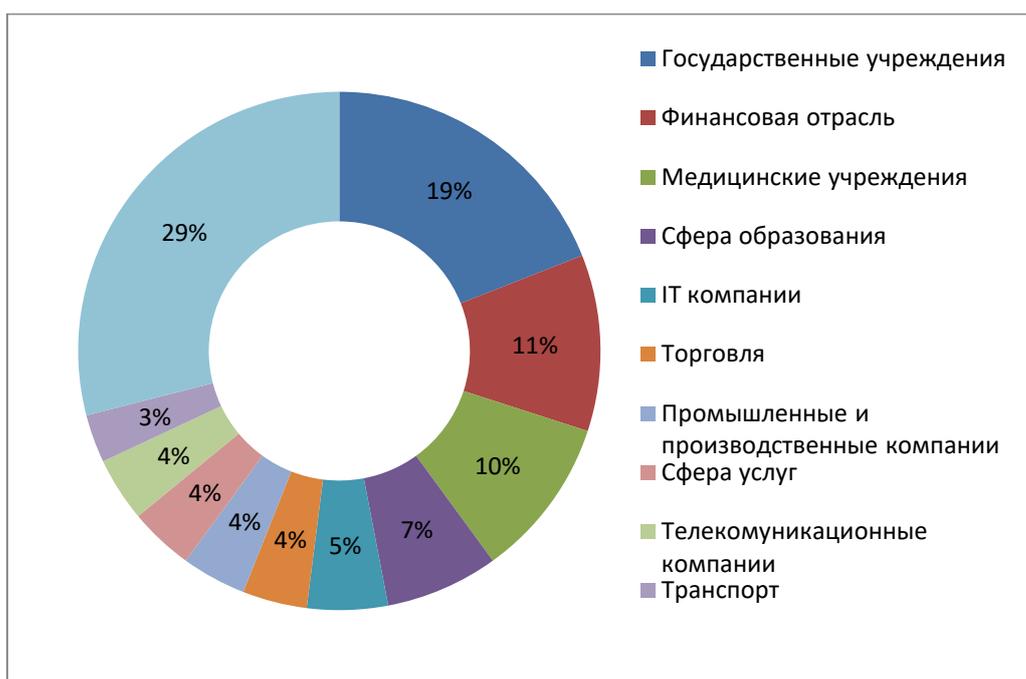


Рис. 2. Категории пострадавших от кибератак

Выбор основной целью государственные учреждения связан с недостатком финансирования обеспечения информационной безопасности, как правило, основным средством защиты от злоумышленников является антивирусная программа, и этого чаще всего недостаточно.

Что касается финансовой отрасли, то она всегда будет одной из основных целей подобных атак, так как является основным источником получения финансовых выгод злоумышленников. Согласно указанию № 4793-У Центрального банка РФ, с 1 января 2020 года ежегодное тестирование на проникновение и анализ уязвимостей информационной безопасности объектов информационной инфраструктуры станут обязательными для всех операторов по переводу денежных средств и операторов услуг платежной инфраструктуры, что должно в значительной степени осложнить деятельность злоумышленников[3].

Защита всех составляющих требует разработки методического аппарата и создания собственной инфраструктуры. Задачи обеспечения информационной безопасности осложняются тем, что информационное пространство не имеет границ. Особенности работы сети Интернет и возможности беспроводной связи создают предпосылки для бесконтрольного и беспрепятственного переноса через рубежи государств огромных массивов данных, часто содержащих сведения, оборот которых в мире или в отдельных странах запрещен или ограничен. Атакующие технологии развиваются быстрее защитных, поэтому даже государственные базы данных находятся в зоне риска.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что угрозы информационной безопасности РФ определены верно, но из-за отсутствия единой службы отвечающей за защиту информации возникают проблемы своевременного вывода на рынок новейших решений позволяющих предотвращать потенциальные угрозы. Кроме того следует уделить особое внимание обеспечению информационной безопасности государственных учреждений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Астахова Л.В. Теория информационной безопасности и методология защиты информации: учебное пособие – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2014. – 137 с.
2. Макаренко С. И. Информационная безопасность: учебное пособие. – Ставрополь: СФ МГГУ им. М. А. Шолохова, 2014 – 372 с.: ил.
3. Родичев Ю.В. Нормативная база и стандарты в области информационной безопасности: учебник для вузов. – Питер, 2017. – 254 с
4. Степанов, Е.А. Информационная безопасность и защита информации. Учебное пособие / Е.А. Степанов, И.К. Корнеев. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 304 с.
5. Positive Technologies [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/> (Дата обращения 17.03.2019).
6. Консультант плюс [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (Дата обращения 17.03.2019).

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТ В РОССИИ

Т.А. Стась, И.В. Колесова

г. Севастополь, Российская Федерация
Севастопольский государственный университет

В статье исследуются особенности национальной практики регулирования криптовалютных технологий и особенностей осуществления мер по обеспечению экономической безопасности страны. Использование цифровых технологий в платежных системах влечет за собой не только инновации в платежно-расчетной системе, но и увеличивает риски, в первую очередь связанные с возможностью легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированием терроризма, что обуславливает необходимость разработки нормативно-правовых актов в данной сфере.

Ключевые слова: криптовалюта, блокчейн технология, майнинг, правовое регулирование.

THE PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF CRYPTOCURRENCY IN RUSSIA

T.A. Stas, I.V. Kolesova

Sevastopol, Russian Federation
Sevastopol State University

The article discusses the features of the national practice of regulation of cryptocurrency technologies and features of the implementation of measures to ensure the economic security of the country. The use of digital technologies in payment systems entails not only innovations in the payment and settlement system, but also increases risks, primarily related to the possibility of money laundering and the financing of terrorism, which necessitates the development of legal acts in this sphere.

Keywords: cryptocurrency, blockchain technology, mining, legal regulation.

Учитывая тот факт, что на данный момент криптовалюта по-прежнему имеет высокий уровень капитализации на крипторынке, то возникает вопрос о ее правовом регулировании на национальном и на международном уровнях. Главной проблемой является недостаточное обсуждение и отсутствие проработки сущности криптовалюты со стороны государственных органов при принятии законов и других нормативных актов. Наиболее острой проблемой становится реализация механизма нормативно-правового регулирования криптовалюты.

Особенностью большинства криптовалют является также то, что их эмиссия происходит децентрализованно при отсутствии единого контролирующего органа. Они не учитываются в совокупной денежной массе в связи с тем, что не являются национальными денежными единицами той или иной страны.

Криптовалюты лишены каких-либо гарантий со стороны государства, так как центральные банки обычно не имеют отношения к их созданию. Криптовалюты эмитируются и обращаются только в рамках конкретной распределенной сети. Их стоимость и функции во многом обусловлены популярностью и правилами виртуальной сети, а также спросом на конкретный вид криптовалют. По своим характеристикам криптовалюты схожи с золотом, однако не обладают внутренней стоимостью. В отличие от фиатных электронных денег криптовалюты создают новую стоимость, но не являются электронным выражением той или иной национальной денежной единицы. Кроме того,

криптовалюты по сравнению с фиатными электронными деньгами не являются обязательствами какого-либо финансового учреждения [5; с. 53].

Важным моментом является способ осуществления перевода криптовалют. В классической схеме перевод происходит децентрализованно, напрямую от покупателя к продавцу без каких-либо посредников и регулирующего органа. При этом сведения о транзакции становятся доступны всем участникам данной криптосети.

Реакция государства на появление блокчейн-технологии и криптовалют в разные этапы развития технологии была разной:

- отсутствие какой-либо реакции вначале, 2012-2013 гг.;
- высказанные предостережения в сторону BitcoinFoundation после первого пика биткойна в 2013 году;
- дискуссии о полном запрете в 2014-2016 гг.;
- принятие решения о легализации криптовалют, 2017 г..

Среди причин, которые препятствуют признанию криптовалюты на территории Российской Федерации, можно назвать следующие:

- присутствует страх, что массовое использование криптовалюты может поставить под сомнение ликвидность национальной валюты в целом;
- законотворческие органы не торопятся заключать новые и переделывать действующие нормативные акты по валютному регулированию и криптовалютам в целом;
- существует риск, что в переход к транзакциям с использованием криптовалют может сильно затронуть банковскую систему;
- поскольку криптовалюта действует децентрализованно и не может быть подчинена какому-то конкретному контролирующему органу, то правительство не может установить надлежащий надзор над крипторынком;
- правительство также отказывается признавать криптовалюту как валюту как таковую, так как их стоимость не подкреплена ни золотом, ни товарной массой.

Наибольшим риском использования криптовалюты для Российской Федерации является легкость легализации (отмывания) средств, полученных преступным путем. На данный момент возможность иметь неограниченное количество криптокошельков с сохранением анонимности при совершении сделок позволяет создавать новые сложные схемы по сокрытию преступного происхождения денежных средств [6; с. 247].

Следует отметить и преимущество криптовалюты – это высокая скорость проведения транзакций, что в свою очередь позволяет уменьшить затраты времени и рабочей силы, и тем самым повышает динамичность предпринимательской деятельности, следовательно, это оказывает положительное влияние на экономическое развитие стран.

Проблема правовой регламентации обращения криптовалют, порожденная современным глобализованным миром, имеет комплексный характер. Влияние на зарождение данной проблемы оказывают в первую очередь социально-экономические факторы современного глобализованного мира и конфликты юрисдикций, а также применение национального права разных стран к отношениям, которые возникают во время обращения криптовалют. В то же время, значительный общественный интерес к проблеме обуславливает необходимость поиска адекватного механизма правового регулирования, поскольку существующие способы саморегулирования не поколеблют права собственности и законных интересов [4; с.11].

На данный момент начались первые попытки легализовать технологию блокчейн в России. Так, один законопроект представил Минфин, разработанный Анатолием Аксаковым. Он был внесен в Госдуму 20 марта 2018 года, первое чтение законопроекта еще не назначено. Законопроект предусматривает, что максимальную сумму вложения неквалифицированного инвестора в ICO будет определять ЦБ. На данный момент законопроект получил официальный положительный отзыв Правительства с уверенностью в том, что в 90% данный законопроект будет принят в первом чтении и именно он и станет отправной точкой в регулировании технологии блокчейн в России.

Второй законопроект представили тот же Анатолий Аксаков, Павел Крашенинников и Вячеслав Володин. Данный законопроект своей целью имеет внесение изменений в Гражданский кодекс РФ в части внесения терминов, связанных с блокчейном, а также определения токенов и криптовалют имуществом. Разработчики законопроекта детерминируют криптовалюту в качестве цифрового актива, который создается и учитывается в реестре в соответствии с алгоритмом. Обмен данных активов на валюту возможен, но пока порядок и условия таких сделок не определены. Предполагается, что их определит Правительство совместно с Центробанком.

Данный законопроект представляется также очень важным, поскольку поможет решить вопросы налогообложения криптовалюты, так как он предлагает рыночное регулирование криптовалют, в то время как проект Аксакова предлагает регулирование криптовалют под надзором Центробанка.

Оба законопроекта освещают только финансовую сторону, в то время как технология блокчейна способствует достижению максимальной прозрачности и точности в юридических сделках. Один из таких проектов на базе блокчейна тестирует Росреестр при регистрации сделок. Также блокчейн на данный момент тестируется в проекте «Активный гражданин» для учёта в ходе голосования жителей.

Одной из основных проблем регулирования криптовалют является налогообложение: предлагается как взимать с участников рынка процент, так и присваивать блокчейн-компаниям статус НКО. В том числе есть предложения по распространению патентной системы на майнеров. Однако предлагаемое регулирование не соотносится с действующими законами. Если трактовать блокчейн в качестве информационной системы, то технология неизбежно подпадает под IT-законы, где регулирование довольно жесткое, следовательно, для развития технологии в РФ необходимо выводить понятие блокчейна из-под определения информационной системы.

Кроме того, существует проблема, связанная с ответственностью организаций и лиц за нарушения в сфере блокчейна, криптовалюты и незаконного предпринимательства. В законопроекте указано, что майнинг – это предпринимательская деятельность, ограниченная уровнем энергопотребления, но это не соответствует текущему Уголовному кодексу РФ. Таким образом, необходимо будет устранять данную проблему, иначе возникнет ситуация с введением нового вида предпринимательской деятельности, для которого не определены свои требования.

Следует выделить определенные аспекты регулирования криптовалюты, к которым должно быть уделено внимание при составлении нормативных актов:

- регламентация обращения цифровой валюты на криптобиржах и использование ее в современных платежных системах;
- определение ответственности за хищение криптовалюты, а также использование криптовалюты в отмывании незаконных доходов;
- обеспечение технической защиты информации;
- определение механизма идентификации лиц, причастных к незаконным транзакциям с криптовалютами;
- регулирование налогообложения цифровых валют;
- разработка правил по надзору за крипторынком.

Также должны быть разработаны эффективные межгосударственные механизмы взаимодействия в сфере оборота криптовалют, прежде всего, в интересах противодействия преступности и юридической ответственности за совершение правонарушений экономического характера, в особенности легализации преступных доходов и финансирования терроризма.

Несмотря на все разные мнения относительно криптовалют, стоит признать, что их появление на мировом финансовом рынке является феноменом, который в теории и практике может в корне изменить сложившуюся в мире финансовую систему. Именно поэтому правительства стран не спешат давать разрешение на массовое внедрение

криптовалют, поскольку такая альтернатива существующей финансовой системе может изменить силу воздействия контролирующих органов на управление финансовыми процессами. Теоретически криптовалюта может положительно повлиять на бизнес, поскольку отсутствие комиссии во время осуществления операций позволит предприятиям получить свободные средства, которые будут использованы на развитие производства, и в целом уменьшить расходную часть субъектов хозяйствования [7; с. 395].

Существует предположение, что массовое использование криптовалют не приведет к краху банковской системы, однако может ее серьезно пошатнуть, так как криптовалюты составляют огромную конкуренцию привычным банковским схемам, позволяя переводить и конвертировать в реальную валюту суммы со значительно более низкой комиссией, чем при операциях с валютой в банках. Значительная часть крипторынка находится в частных руках, т.е. ограниченной группы лиц, которая может управлять курсом данной валюты.

Необходимо уделять внимание блокчейн технологии, поскольку это позволит предотвращать использование технологии в преступных целях и в схемах, связанных с использованием цифровых валют. Следовательно, следует уделять особое внимание обучению и повышению квалификации специалистов, госслужащих и правоохранительных органов на основе сотрудничества с правительствами других стран и международной правовой помощи. Также необходимо минимизировать анонимность, которая является одним из главных недостатков криптовалют. Для этих целей, возможно, необходимо ввести полную идентификацию при покупке криптовалюты, а также обязать компании, которые принимают платежи в криптовалюте, проводить идентификацию. Это поможет добиться определенного качества в контроле за оборотом криптовалюты в России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Булгаков И.Т. Правовые вопросы использования технологии блокчейн // Закон. – 2016. – № 12. – С. 80-88.
2. Кузнецов В.А., Якубов А.В. О подходах в международном регулировании криптовалют (bitcoin) в отдельных иностранных юрисдикциях // Деньги и кредит. – 2016. – № 3. – С. 20-29.
3. Фомин А.Н. Криптовалюты в цифровой экономике: финансово-экономические аргументы «за» и «против». Аналитический доклад. – М., 2017.
4. Анцеров Р.С. Регулирование криптовалют в современной информационной экономике // В сборнике: «Государство и рынок в условиях глобализации мирового экономического пространства». Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 11-14.
5. Мамаева Л.Н., Лазарева В.А., Рыбакова К.С., Кирюхина М.В. Безопасность финансовой системы в рамках появления криптовалюты // Экономическая безопасность и качество. – 2018. – № 1 (30). – С. 53-56.
6. Миценко У.Н., Тутинас Е.В. Криптовалюта как потенциальная угроза финансовой безопасности Российской Федерации // В сборнике: «Стратегия развития российско-абхазских отношений в рамках построения межгосударственной программы национальной безопасности». Материалы международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 247-250.
7. Уварова А.А., Рыбин А.В. Криптовалюты: современный вызов экономической безопасности // В сборнике: «Наука молодых – будущее России». Сборник научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 5-ти томах. Ответственный редактор А.А. Горохов. – 2017. – С. 395-398.

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ПЛАТФОРМЫ-МОНИТОРИНГА WIALON КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОМПАНИИ

М.Л. Столбовской, А.М. Кулик

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет;

В статье исследуются особенности применения современной платформы-мониторинга в целях повышения уровня экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: информационная безопасность, предприятие, экономическая безопасность.

THE USE OF MODERN PLATFORMS-MONITORING WIALON AS A FACTOR INCREASING THE LEVEL OF INFORMATION SECURITY OF THE COMPANY

M.L. Stolbovskoj, A.M. Kulik

Belgorod, Russia

Belgorod state national University

The article examines the features of the use of modern monitoring platform in order to increase the level of economic security of the enterprise.

Keywords: information security, enterprise, economic security.

На сегодняшний день применение современных информационных технологий является достаточно актуальной темой, поскольку в последние годы многие российские компании хорошо осознали необходимость управления информационной безопасностью предприятия. Эффективное управление вопросами информационной безопасности приобретает все большее значение для российских компаний по мере их роста и продвижения на новые рынки товаров и услуг. Объектом нашего исследования выступило предприятие ООО «ИнвестПрогрессЛогистик». На основании проведенного анализа финансово-хозяйственной деятельности, а также методики Таффлера, за исследуемый период у предприятия прослеживается «зеленая зона», т.е. фирма ООО «ИнвестПрогрессЛогистик» маловероятно станет банкротом. Также анализ показал, что в последний год наблюдается снижение интегрального уровня экономической безопасности предприятия.

На сегодняшний день транспорт – это жизненно важная отрасль экономики, потому вопрос информационной безопасности стоит здесь крайне остро. Цели защиты информации ООО «ИнвестПрогрессЛогистик»:

- предотвращение угроз безопасности предприятия вследствие несанкционированных действий по уничтожению, модификации, искажению, копированию, блокированию информации или иных форм незаконного вмешательства в информационные ресурсы и информационных системах;

- сохранение коммерческой тайны, обрабатываемой с использованием средств вычислительной техники;

- защита конституционных прав граждан на сохранение личной тайны и конфиденциальности персональных данных, имеющих в информационных системах.

Согласно матрице рисков система исследуемой фирмы не защищена и необходимо принять меры по снижению остаточного риска до приемлемого уровня и по усилению защиты информационной системы.

Информационная безопасность предприятия – это не только предотвращение «утечек» информации, но и создание условий для ее контроля на наличие достоверности и четкости. В целях решения указанных выше проблем, ООО «ИнвестПрогрессЛогистик» предлагается приобрести программный продукт по информационной безопасности – Wialon.

Wialon – программная платформа с web-интерфейсом для спутникового мониторинга транспорта. Система обладает рядом функций, присущих программному обеспечению для мониторинга и управления автопарками. Wialon разрабатывается белорусской компанией Gurtam. Система позволяет осуществлять контроль эксплуатации онлайн. Непосредственно, необходимо отметить универсальность данной системы: Wialon позволяет обеспечить информационную безопасность за счет контроля эксплуатации онлайн:

- мониторинг учитывает время полезной работы и простоя;
- учитывает работу двигателя под нагрузкой для мониторинга длительности и эффективности работы навесного оборудования;
- контролирует обороты двигателя [3].

При этом система контролирует процесс технического обслуживания:

- уведомляет о предстоящем или просроченном техническом обслуживании;
- ведет журнал техобслуживания.

Система мониторинга обеспечивает контроль грузоперевозок и постоянно осуществляет отслеживание груза, при этом соблюдаются сроки и условия доставки, повышая уровень удовлетворенности клиентов и поддерживая стабильно высокий имидж компании «ИнвестПрогрессЛогистик».

Wialon упростит работу с маршрутами благодаря автоматическому планированию и оптимизации. С данной системой возможно прохождение маршрута в реальном времени, оперативно реагируя на отклонения и несанкционированные остановки. Также можно использовать данные для анализа и совершенствования логистики ООО «ИнвестПрогрессЛогистик».

За счет системы Wialon осуществляется контроль в реальном времени:

- контроль прохождения маршрутов и посещения контрольных точек посредством геозон;
- уведомления при прохождении маршрута, опоздании или отклонениях.

Спутниковая поисково-охранная система сводит риск потери авто к минимуму. В случае угона, потери груза или нарушения договора лизинга противоугонная система поможет установить точное местоположение объекта и отслеживать его в режиме онлайн вплоть до обнаружения. С решениями Wialon возможно обеспечивать безопасность корпоративных автомобилей 24/7 [3].

Система по обеспечению информационной безопасности предприятия «ИнвестПрогрессЛогистик» позволяет осуществлять мониторинг активности сотрудников.

Таким образом, система информационной безопасности Wialon одинаково эффективно справляется с мониторингом водителей на различных объектах. За счет данного вида системы осуществляется прозрачность предпринимательской деятельности, предоставляя клиентам информацию о местоположении груза, руководитель фирмы может проверить безопасность своих работников, стимулировать дисциплину и мотивировать команду на основании объективных данных. Применение новой системы мониторинга в аспекте информационной безопасности предприятия ООО «ИнвестПрогрессЛогистик» позволяет предоставить информацию о контроле топлива. Система контроля топлива Wialon поможет: выявить использование «левых» чеков и несертифицированного топлива; подкручивание одометра, махинации с топливными картами и необоснованный пережог топлива. Внедрение платформы-мониторинга в деятельность предприятия «ИнвестПрогрессЛогистик» – ключевой элемент при

построении в организации эффективной системы управления информационной безопасностью. В рамках произведенных расчетов наблюдаем прогнозируемую экономию затрат за счет внедрения программного продукта Wialon. Конечно, внедрение данного программного решения совершенно недорогостоящее для такого предприятия, прогнозируется существенная экономия денежных средств. Внедрение нового программного продукта характеризуется большим количеством положительных возможностей для рассматриваемой организации. Также внедрение нового программного решения позволит снизить затраты ориентировочно на 25 %.

ЛИТЕРАТУРА

1. Галатенко, В.А. Основы информационной безопасности. – М.: Интуит, 2014. – 340 с.
2. Гмурман, А.И. Информационная безопасность/ А.И. Гмурман – М.: «БИТ-М», 2014. – 387 с.
3. Мониторинг транспорта в Белгороде <https://belgorod.m2msolutions.ru> [Электронный ресурс]

УДК 346.9

ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

Д.К. Таряник, В.С. Синенко
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ юридической деятельности в экономической сфере, представлены виды организационно-правовых форм деятельности юриста в экономической сфере, выявлены индивидуальные особенности каждой из форм.

Ключевые слова: юридическая деятельность, экономика, экономическая безопасность, адвокат, юрисконсульт, предприятие, сопровождение бизнеса.

FORMS OF ORGANIZATION OF LEGAL ACTIVITY IN THE ECONOMIC SPHERE

D.K. Taryanik, V.S. Sinenko
Belgorod, Russia

Belgorod State national research university

The article analyzes the legal activities in the economic sphere, presents the types of organizational and legal forms of a lawyer in the economic sphere, identifies the individual characteristics of each of the forms.

Keywords: legal activities, economics, economic security, lawyer, legal adviser, enterprise, business support.

Возникновение и развитие государства неразрывно связано с появлением института права, как необходимого элемента структурной организации государства [5]. Примечательно, но юридическая профессия, а, стало быть, и юридическая деятельность, появляются значительно позже становления государства.

Первой предпосылкой роста популярности юридической профессии можно считать развитие правоохранительной функции государства – с началом применения мер принуждения. В дальнейшем юридическая деятельность активно развивается в связи с осуществлением государством правоприменительной функции при разрешении правовых споров (вначале гражданских, а затем и предпринимательских). Впоследствии, с совершенствованием законотворческого процесса, а также управленческой и социальной сферы государства, юридическая деятельность достигает своего апогея. Её отсутствие в какой-либо сфере становится просто немыслимым. Это в разы повышает и востребованность юридической профессии на рынке услуг и спрос на юридическую помощь, что, также, влияет и на увеличение многообразия и многоформатности юридической деятельности. В конечном итоге, все это обосновывает актуальность и необходимость внимательного изучения данной тематики.

Важно отметить, что среди ученых-правоведов существуют различные точки зрения на этот счет. Так, некоторые из них считают, что «в правоведении, по сути, отсутствует общая теория юридической деятельности» [7]. Другие же считают, что юридическая деятельность – это деятельность любого субъекта права в повседневной жизни, поскольку она влечет юридические последствия, и лица самостоятельно формируют свои субъективные права и юридические обязанности [6]. В.Н. Кудрявцев понимает под юридической деятельностью «правовое поведение должностных лиц», в число которых, помимо судебных и правоохранительных органов, входят органы местного самоуправления, различные юридические лица, а также граждане, осуществляющие юридические функции [8]. В связи с чем, юридическую деятельность можно разделить на два больших блока: юридическая деятельность государства и юридическая деятельность граждан и иных членов гражданского общества [10].

С учетом представленных мнений, представляется единственно верным определять юридическую деятельность как деятельность, направленную на решение юридических задач с помощью специальных (правовых) знаний. Соответственно, юрист как лицо, обладающее такими знаниями, должен уметь правильно применять их в своей практической деятельности, чтобы разрешить конкретную юридическую задачу.

Очевидно, что спектр юридической деятельности достаточно объемён, так как большая часть аспектов нашей жизни регулируются правом. По этой причине можно говорить о многообразии юридической деятельности, которая присутствует в правоохранительной, политической, социальной и экономической сферах жизни общества.

Безусловно, самое большое число юристов в настоящий момент, как и раньше, остается в правоохранительной сфере, что связано с большим количеством правонарушений и правовых споров. Не меньшим количеством юридических кадров обеспечен и аппарат государственного управления, в задачу которого помимо прочего входит и подготовка различных нормативно-правовых актов. Юридическая деятельность выполняет важную функцию и в социальной сфере, в вопросах социальной защиты населения и пенсионного обеспечения.

Говоря об организации юридической деятельности в экономической сфере, стоит понимать, что в нее входит большое количество обособленных хозяйствующих субъектов с различными правовым статусом и формой собственности, которые осуществляют различные виды хозяйственной деятельности. Правовая форма экономических отношений является не просто необходимостью, а выполняет активную организующую функцию и потому глубоко проникает в экономическую жизнь общества в качестве важного компонента механизма экономических процессов [11].

В этой связи, в настоящее время почти во всех крупных организациях на постоянной (штатной) основе работают юристы (юрисконсульты), а малые предприятия

по мере необходимости привлекают сторонних юристов или адвокатов по гражданско-правовому договору или вообще выполняют всю правовую работу самостоятельно. Это вполне законно и соответствует положению о том, что предпринимательская деятельность может осуществляться лицами самостоятельно и на свой риск (ст. 2 ГК РФ) [9].

Среди задач юридической деятельности в экономической сфере можно выделить следующие:

1. Обеспечение эффективной и нормальной экономической деятельности предприятия, за счет определения оптимальных решений с точки зрения права.

2. Обеспечение законности и экономической безопасности предприятия, в том числе защита от противоправных действий контрагентов и неблагоприятных решений органов государственной власти.

Круг вопросов, с которыми может столкнуться юрист в экономической сфере довольно широк, а потому требует не только качественной и достаточной теоретической подготовки специалиста, но и большого практического опыта, а также значительных разнообразных профессиональных юридических знаний, умений и навыков.

Зачастую, в работу юриста на предприятии входят следующие обязанности:

1. Анализ экономической ситуации предприятия, с целью выявления проблем правового регулирования.

2. Систематический контроль за изменением законодательства различного уровня.

3. Составление локальных нормативно-правовых актов и контроль за составлением таких актов иными структурными подразделениями предприятия.

4. Правовое обеспечение сделок (регистрация, согласование, заключение и т.д.).

5. Участие в деловых переговорах и во внутрипроизводственных спорах.

6. Разработка различных договоров и соглашений, процессуальных и не процессуальных документов.

7. Претензионная работа.

8. Защита интересов предприятия в судебных органах.

На основании вышеперечисленного, под юридической деятельностью в экономической сфере следует понимать оказание квалифицированных юридических услуг, необходимых для обеспечения законности и безопасности осуществления предпринимательской деятельности физическими или юридическими лицами.

Кроме того, учеными выделяются следующие виды форм юридической деятельности в экономической сфере: организационно-правовые формы адвокатской деятельности и организационно-правовые формы внеадвокатской деятельности.

Нередко правовым сопровождением бизнеса занимаются адвокаты, т.е. лица, получившие статус адвоката в порядке, установленном настоящим Федеральным законом, и на профессиональной основе, оказывающие квалифицированную юридическую помощь физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов [3].

Законом предусмотрено несколько форм адвокатских образований: адвокатский кабинет, коллегия адвокатов, адвокатское бюро и юридическая консультация. Форма адвокатского образования никак не отражается на полномочиях адвоката, и определяется адвокатом самостоятельно, исходя из стажа работы и личного предпочтения, поэтому при выборе адвоката нужно оценивать прежде всего его практический опыт и профессионализм.

В свою очередь, внеадвокатская юридическая деятельность представлена всего двумя формами, разница которых заключается в наличии либо отсутствии государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица.

Как правило, под юридической деятельностью без государственной регистрации понимается бесплатное оказание юридической помощи, осуществляемое участниками негосударственной системы бесплатной юридической помощи, в соответствии со ст. 48 Конституции Российской Федерации [1]. Такая бесплатная юридическая помощь заключается в следующем: в правовом консультировании в устной и письменной форме, в различных документах правового характера, в судебном и ином представительстве интересов граждан [4]. Перечень лиц, имеющих право на получение бесплатной юридической помощи, определено законом. К субъектам, оказывающим такую помощь, закон относит юридические клиники (студенческие консультативные бюро, студенческие юридические бюро и другие) и негосударственные центры бесплатной юридической помощи. Следовательно, данную юридическую деятельность нельзя отнести к предпринимательской, в виду отсутствия главной цели – извлечения прибыли.

Однако, зачастую частнопрактикующие юристы без государственной регистрации осуществляют юридическую деятельность на возмездных условиях, то есть их деятельность является предпринимательской. В соответствии с этим, при наличии доказательств систематичности такой деятельности они могут быть привлечены к административной или уголовной ответственности налоговыми органами. Кроме того, на них не распространяются и положения закона по защите их деятельности, а значит защиты от недобросовестных действий таких юристов лишены и доверители.

Тем не менее, законом прямо предусмотрено, что незарегистрированное лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, не вправе ссылаться в отношении заключенных им при этом сделок на то, что он не является предпринимателем [2]. Вероятно, именно по этим причинам на практике весьма редко встречаются случаи правового сопровождения бизнеса юристами без государственной регистрации.

Особенностью государственной регистрации юридической деятельности является наличие у юриста статуса индивидуального предпринимателя или его постоянное трудоустройство в фирме (компании), целью деятельности которой является оказание юридических услуг. Обычно подобные юридические фирмы имеют следующие организационно-правовые формы: акционерные общества или общества с ограниченной ответственностью, товарищества или кооперативы.

Стоит отметить, что выбор формы вне адвокатской деятельности не влияет на качество оказываемых юридических услуг. В каждом случае нужно учитывать индивидуальные особенности, опыт и профессионализм каждого специалиста. Однако, иногда наличие договора с юристом, работающим в юридической компании со статусом юридического лица, помимо дополнительных гарантий, позволяет доверителю получить компенсацию за судебные расходы на представителя в суде.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что с развитием рыночных отношений заметно увеличивается и значение правового обеспечения для бизнеса. Это подтверждается тем, что современные предприниматели прекрасно осознают прямую зависимость их бизнеса от качественных и квалифицированных юридических услуг. Действительно, чрезмерная экономия на правовом сопровождении бизнеса, в конечном итоге, может обернуться совершенно неожиданным образом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (в ред. от 21 июля 2014 г. №11-ФКЗ) // Российская газета. 1993. 25 декабря.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации (в ред. от 18 марта 2019 г. № 34-ФЗ) // Российская газета. № 238-239. 1994. 8 декабря.

3. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 № 63-ФЗ (в ред. 30 июля 2017 г. № 269-ФЗ) // Российская газета. № 100. 2002. 5 июня.

4. Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 324-ФЗ (в ред. от 28 ноября 2015 г. № 358-ФЗ) // Российская газета. № 263. 2011. 23 ноября.

5. Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учеб. 3-е изд. М.: Юриспруденция, 2000. 64 с.

6. Силина Е.В. Гражданское судопроизводство как вид юридической деятельности// Ленинградский юридический журнал, 2017. № 3.

7. Карташов В.Н. Юридическая деятельность: проблемы теории и методологии: Дис. д-ра юрид. наук: 12.00.01. М., 1990. 414 с.

8. Кудрявцев В.Н. Правовое поведение: норма и патология М.: Наука, 1982. – 287 с.

9. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право: Учеб. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2008. – 800 с.

10. Сырых В.М. Социология права: Учеб. 4-е изд., доп. и перераб. М.: Юстицинформ, 2012. – 473 с.

11. Хропанюк В. Н. Теория государства и права. М.: ОМЕГА-Л, 2008.

УДК 331.52

ПОТРЕБНОСТИ РЫНКА ТРУДА И ЦИФРОВИЗАЦИЯ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.А. Шелихова

Г. Минск, Беларусь
Белорусский Государственный Университет

Е.Э. Головчанская

Г. Минск, Беларусь
Кандидат экономических наук, доцент экономики
Белорусский государственный Университет

В статье проведен обзор потребностей рынка труда Республики Беларусь в условиях становления цифровой экономики. Рассмотрены основные тенденции цифровизации. Определены направления трансформации рынка труда в сферу IT – технологий.

Ключевые слова: цифровизация, экономика, информационные технологии, безработица, рынок труда.

LABOR MARKET NEEDS AND DIGITALIZATION: DEVELOPMENT TRENDS IN THE REPUBLIC OF BELARUS

The article provides an overview of the needs of the labor market of the Republic of Belarus in the conditions of the emergence of the digital economy. The main trends of digitalization are considered. The directions of the transformation of the labor market into the sphere of IT technologies were determined.

Keywords: digitalization, economics, information technology, unemployment, labor market.

Одна из современных глобальных экономических проблем – это рынок труда, его структура и тенденции последующего развития. На рынок труда влияют те процессы, которые присущи традиционной экономике, а также изменения, связанные с внедрением информационных технологий и её цифровизацией.

Распространение информационных технологий прямым образом влияет на потребности современного рынок труда. Одно из многочисленных определений новой экономики, которое дает Департамент коммерции США, включает в том числе цифровизацию экономики: «...это экономика, где связанные с информационными технологиями изменения в организации производства и структуре занятости способствуют поддержанию высоких показателей производительности труда в периоды экономического спада». Безусловно, указанные тенденции лучше рассматривать на примере развитых стран, т.е. именно тех стран, в которых внедрение информационных технологий ощущается наиболее сильно. [8] Ниже приведен список стран по числу пользователей интернета по состоянию на 2017год (наблица)/

Таблица

Страны по числу пользователей интернета за 2017 год

Страна	Количество пользователей Интернета	Процент от населения страны, %
Весь мир	3 885 567 619	100
Китай	772 000 000	53,2
США	312 322 257	76,18
Япония	117 528 631	94
Германия	72 290 285	89,6
Великобритания	62 091 419	94,8
Франция	56 367 330	86,8
Индия	699 992 838	34,4
Россия	109 552 842	76,4
Бразилия	123 927 230	65,9
Республика Корея	47 013 649	92,7
Канада	33 000 381	90,1
Италия	51 836 798	86,7
Испания	40 148 353	87,1
Мексика	85 000 000	65,3

Первое, на что хотелось бы обратить внимание, при исследовании наиболее активно использующих информационные технологии стран, – это рост производительности труда. Никто не отрицает того факта, что информационные технологии способствуют росту производительности труда в высокотехнологичных секторах Республики Беларусь, но вопрос об их влиянии на рост производительности труда в остальных секторах экономики остается в достаточной степени открытым.

По мнению белорусского ученого Ковалева М.М., Беларусь отстает от мировых лидеров цифровой экономики на 3–4 года. Быстрая цифровая трансформация по азиатской модели с использованием таланта и опыта 30 тысяч программистов в ПВТ сократит уже к концу пятилетки отставание до 1–2 лет. Но для этого Беларуси нужен целостный подход к цифровизации как на уровне государства, так и предприятий, ИТ-компаний. [2, с 15]

В 2018 году в Республике Беларусь вырос спрос на рабочую силу. Уже к началу 2019 года в Министерство поступили сведения о наличии 75,5 тысяч новых вакансий, что

на 40,2% больше, чем в начале 2018 года. 62,9 % от общего числа новых вакансий составила потребность в работниках рабочих профессий. На 1 января 2019 года численность безработных в РБ составила 12,5 тысяч человек, а это на 45,5% меньше, чем на тот же период прошлого года. Исходя из этих данных можно сказать, что коэффициент напряженности на рынке труда в Беларуси снизился на 0,2 и в 2019 году составил 0,2 на одну вакансию. [3]

Информационные технологии в реальное время являются ключевым фактором возрастания спроса на рабочую силу на рынке труда. Множество современных организаций внедряет автоматизированные системы бухгалтерского учета, финансового анализа и планирования и т.д. Кроме того, сетевая экономика заменила традиционных посредников на интернет-посредников, организовала виртуальные торговые биржи, поменяла бизнес-процессы и маркетинговые стратегии, изменила взаимоотношения компаний (B2B), привела к появлению новых схем логистики – это все дает экономию в 15% по закупкам и 22% по сбыту. Следствием этого становится надобность организаций в квалифицированных кадрах, владеющих навыками управления информационными системами и технологиями.

Первый вице-премьер Республики Беларусь Александр Турчин во время представления нового министра связи и информатизации заявил, что страна нуждается в сильном интеллектуальном и стратегическом штабе по развитию цифровой экономики.

«Даже не центр информатизации, а мощный интеллектуальный, стратегический штаб по развитию цифровой экономики в масштабах всей страны», – конкретизировал первый вице-премьер. [4]

Инфраструктура по-прежнему важна, но главная задача, которая стоит перед министерством, – это цифровизация экономики. Это касается промышленности, аграрного сектора и даже медицины.

В настоящее время цифровизация рассматривается не просто как ведение электронного документооборота, а как полный переход на современные технологии и модели производства.

Ковалёв М.М. отмечает, что цифровая трансформация для Беларуси – это уникальный шанс переориентировать экономику в современность, обеспечив ее долгосрочный устойчивый рост.

Отдельно вице-премьер рассказал и о том, как в Беларуси будут строить IT-страну. Несмотря на скептические настроения, в стране был принят Декрет №8 от 28 марта 2018 года «О развитии цифровой экономики» [10], а Парк высоких технологий демонстрирует хорошие результаты своей работы. К примеру, мобильными приложениями, разработанными компаниями-резидентами ПВТ, пользуется более 1 миллиарда человек в 193 странах мира; компании из 67 стран мира являются заказчиками Парка высоких технологий, а 91% производимого в Парке программного обеспечения идет на экспорт. 43,2% поставляется в США, 49,1% – в страны Западной Европы, 5,3% – в Россию и СНГ. [9]

«Обо всем этом говорил в своем послании глава государства. Это, можно сказать, первые шаги по построению IT-страны. Сегодня наступает время следующего этапа. Вслед за парком, за IT-сферой должна подтягиваться и вся остальная экономика», – считает первый заместитель премьер-министра.

Специально для этого в Беларуси был учрежден Совет по развитию цифровой экономики, а президент поручил проработать вопрос о создании министерства цифровой экономики. По словам Шульгина К.К. в целях становления цифровой экономики необходимо построение инфраструктуры по созданию электронного правительства и оказания электронных услуг. [4]

Таким образом, на данный момент экономика Республики Беларусь прекращает ассоциироваться только с производством материальных благ. Приходит создание и

распространение информационных продуктов и услуг. А основной целью применения информационных технологий является снижение трудоемкости использования информационных ресурсов.

Потенциальные позитивные эффекты цифровизации экономики неоднократно были исследованы крупнейшими аналитическими компаниями. По мнению российских ученых, главное, на что нужно обратить внимание, – это зрительный мультипликативный эффект цифровизации. Сокращение издержек, диверсификация формы взаимодействия с покупателями и поставщиками, инвестиции и инновации – все это реализуется посредством принципиально новых бизнес-моделей, сформированных при внедрении цифровых технологий. Новые бизнес-модели создают цифровую экономику. Она не приходит на смену экономике, однако цифровизация трансформирует и формирует новые предпосылки инновационной трансформации и расширения рынков. Как одно из наиболее важных направлений внедрения цифровых технологий выступает Интернет вещей и его сегмент – промышленный интернет. Их внедрение трансформирует предприятия в открытые сегменты, где интегрированы как операционные, так и информационные технологии. Однако не стоит забывать, что внедрение информационных технологий оказывает прямое воздействие на потребности рынка труда и экономику целом. Цифровые технологии также меняют требования к профессиональным качествам и компетенции работников. Предполагается, что внедрение информационных технологий может привести к высвобождению части занятого населения. Однако представляется, что сценарий мягкого, сглаженного воздействия внедрения информационных технологий для Беларуси наиболее вероятен. Но не стоит полностью исключать отдельные локальные всплески структурной безработицы. Касаться они будут в основном тех работников, которые готовы к переквалификации, а также тех регионов, где рынок труда наиболее развит и мобилен. Также нельзя сбрасывать со счетов и фактор предложения труда. Поэтому существенного роста уровня безработицы не будет. Главная опасность на рынке труда не сокращение рабочих мест, а снижение спроса. Что касается регионов, где уровень безработицы критически высок, то они просто не располагают производственным потенциалом, цифровизация которого привела бы к массовым высвобождениям [1, с. 51-65].

По данным исследования, рамках которого опрошены HR-директора из 2450 компаний в девяти отраслях мировой экономики в 15 странах, самыми перспективными профессиями названы: математик, программист и системный архитектор. 34% респондентов отметили, что наибольшее влияние на рынок труда до 2020 г. окажут мобильный интернет и облачные технологии, 26% назвали важнейшим фактором технологии больших данных, 14% – интернет вещей, 9% – развитие робототехники и 6% – автоматизацию производства. Респонденты также ответили на вопрос о том, как все вышеперечисленные факторы повлияют на рост или сокращение занятости в разных отраслях до 2020 г. В исследовании отмечается, что большие данные до 2020 г. увеличат количество рабочих мест в области математики и вычислительной техники на 4,59%, в управленческой сфере – на 1,39%, в финансовом секторе – на 1,34%, а в продажах – на 1,25% в год. Но те же большие данные сократят число рабочих мест офисных сотрудников на 6,06% в год. ВЭФ отмечает, что интернет вещей приведет к росту занятости в компьютерных специальностях на 4,54% в год, а специалистов по проектированию и инженерной разработке – на 3,54%. Однако этот же фактор сократит занятость специалистов по техобслуживанию, ремонту и установке оборудования на целых 8% в год, а офисных работников – на 6,20%. На занятость в промышленности сильно повлияют новые производственные технологии и 3D-печать и в значительно меньшей степени – роботизация и развитие автоматического транспорта (сокращение на 0,83%). В целом занятость вырастет там, где требуются анализ данных и управление

сложными технологическими процессами. С другой стороны, занятость упадет там, где велика доля рутинного, неквалифицированного труда», следует из отчета ВЭФ. [6]

В Республике Беларусь также намечаются по отдельным профессиональным группам, особенно в IT-секторе. По данным Белстата численность работников сфере информационных технологий составила 85 тысяч человек. [3] Кроме того, уже сейчас растет потребность в технических специалистах, инженерах, проектировщиках, в творческих и инициативных людях, способных генерировать идеи и воплощать их в жизнь. Уже сегодня есть ряд топовых профессий, которые станут жизненно необходимы в будущем. Среди них такие, как инженер по машинному обучению; архитектор интернета вещей; DevOps инженер; юрист в сфере искусственного интеллекта; управляющий данными; советник по данным; менеджер по киберриску устойчивости к ошибкам системы; менеджер поставщиков решений облачных вычислений; квантовый программист и тд. В Беларуси, как и во всем мире в ближайшие 20-30 лет благодаря цифровизации по таким отраслям, как медицина, образование, недвижимость, домохозяйство, гостеприимство и персональные услуги, появятся новые профессии: дизайнер виртуальной реальности, разработчик роботетики, виртуальный экскурсовод и digital-комментатор, биохакер, аналитик «интернета вещей», космический гид, а также боди-дизайнер, онлайн доктор и тд. [5], [7]

Подводя итог, стоит отметить, что цифровизация экономики имеет свои плюсы и минусы. Информационные технологии имеют большую материальную ценность, и если они недостаточно защищены, то неразрешенный доступ к этим ресурсам может привести к негативным последствиям, а в условиях конкуренции не только корпораций и фирм, но даже целых государств, может изменить ситуацию в пользу взломщика.

Республика Беларусь в соответствии с мировыми тенденциями, активно развивает цифровую экономику, что приводит к ускорению экономических процессов и производства, появлению новых профессий и исчезновению старых. И, как следствие, потребности рынка труда трансформируются в направлении расширения спроса на профессии IT-сферы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ахапкин Н.Ю., Волкова Н.Н., Иванов А.Е. Развитие цифровой экономики и перспективы трансформации российского рынка труда // Н.Ю Ахапкин, Н.Н. Волкова, А.Е Иванов. Вестник ИЭ РАН. – 2018 – №5. – С. 51-65.
2. Ковалев М.М. Цифровая экономика-шанс для Беларуси // М.М Ковалев, Г.Г. Головенчик – Минск: Изд. центр БГУ, 2018. – 327 с.
3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. <http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/trud/godovye-dannye/chislennost-zanyatogo-naseleniya-po-vidam-ekonomicheskoy-deyatelnosti-2010-2016-gg/> (Дата доступа: 09.04.2019).
4. Беларуси нужен мощный интеллектуальный штаб по развитию цифровой экономики – Турчин. Сайт belta.by: <https://www.belta.by/economics/view/belarusi-nuzhen-moschnyj-intellektualnyj-shtab-po-razvitiju-tsifrovoj-ekonomiki-turchin-314677-2018/> (Дата доступа: 09.04.2019).
5. Профессии будущего: ТОП-20 новых и перспективных. Сайт info-profi: <https://info-profi.net/professii-budushhego/> (Дата доступа: 09.04.2019).
6. Рынок труда: новые технологии убивают рабочие места. Сайт vestifinance.ru: <https://www.vestifinance.ru/articles/76341> (Дата доступа: 09.04.2019).
7. Сологубова Г.С. К вопросу о цифровизации экономики и проблемах рынка труда. <http://digital-economy.ru/stati/k-voprosu-o-tsifrovizatsii-ekonomiki-i-problemax-rynka-truda> (Дата доступа: 08.04.2019).

8.Список стран по числу пользователей Интернета. Сайт [ru.wikipedia.org: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%BF%D0%B8%D1%81%D0%BE%D0%BA_%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD_%D0%BF%D0%BE_%D1%87%D0%B8%D1%81%D0%BB%D1%83_%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D1%8C%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%B9_%D0%98%D0%BD%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%BD%D0%B5%D1%82%D0%B0](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%BF%D0%B8%D1%81%D0%BE%D0%BA_%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD_%D0%BF%D0%BE_%D1%87%D0%B8%D1%81%D0%BB%D1%83_%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D1%8C%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%B9_%D0%98%D0%BD%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%BD%D0%B5%D1%82%D0%B0) (Дата доступа: 30.03.2019).

9. Факты и цифры. Сайт [park.by: http://www.park.by/topic-facts/](http://www.park.by/topic-facts/) (Дата доступа: 10.04.2019).

10. Операции с криптовалютой можно будет совершать после 28 марта 2018 года. Сайт [pravo.by: http://pravo.by/novosti/novosti-pravo-by/2018/january/27226/](http://pravo.by/novosti/novosti-pravo-by/2018/january/27226/) (Дата доступа: 10.04.2019).

Научное издание

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ:
ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Сборник научных трудов
II Международной научно-практической конференции

г. Белгород, 18 апреля 2019 г.

Подписано в печать 27.05.2019. Гарнитура Times New Roman, Arial.
Формат 60×84/16. Усл. п. л. 24,18. Тираж 100 экз. Заказ 135.
Оригинал-макет подготовлен и тиражирован в ООО «Эпицентр»
308010, г. Белгород, ул. Б. Хмельницкого, д. 135, офис 1